

## GANADERÍA

### RESUMEN DE LAS CONDICIONES GENERALES

Colombia no es un país ganadero en el sentido en que este término se aplica a la región occidental de los Estados Unidos, algunos sectores de Argentina, Uruguay y la zona sur de Brasil. A pesar de la existencia de distritos netamente ganaderos, con quizás dos excepciones, no hay ganadería de “campo abierto”, como la del oeste americano de hace dos décadas. Las excepciones más evidentes son (1) los grandes “llanos” de la cuenca del Orinoco hacia el oriente deshabitado del país, y (2) los llanos de Sogamoso en el Departamento de Boyacá, al norte de Bogotá, que hace parte de la gran meseta de la cordillera Oriental de los Andes. Otra región situada en las planicies de la cordillera Oriental, al sureste de la ciudad de Neiva (capital del Departamento del Huila), en las riberas de los ríos Manzanares y Guaviare, en donde se conjugan mesetas y planos que resultan atractivos para la ganadería y reciben beneficios de capital e inmigración de Bogotá hacia Medellín. Esta industria está en auge debido a los precios en aumento y la demanda de carne de res en el país. Los precios se han duplicado durante los dos últimos años. Al comienzos de 1918 los novillos entre cuatro y cinco años valían \$40 en pie en el Distrito del Sinú (donde se siembra el pasto (*Brachiariamutica*) para levante) mientras que al momento de este informe, a comienzos de 1920, se reportan ventas a \$80 por cabeza, entregados en la propiedad.

Este aumento en los precios del ganado ha estimulado la industria ganadera. Se están atrayendo nuevos capitales para desarrollar este negocio; se está despejando tierra enmontada y se están delimitando lotes con cercas en muchas regiones. Se puede predecir con tranquilidad que en diez años el número total de cabezas de ganado se habrá duplicado en el país.

La ganadería en Colombia ha sido siempre una de las principales industrias desde tiempos coloniales, y también una de las fuentes más estables de riqueza del país, pero ha sido desarrollada siempre para cubrir las necesidades de consumo local, aunque algunos ya han incursionado en las exportaciones -a Cuba y recientemente a la zona del Canal de Panamá-. Durante muchos años, el Departamento del Canal de Panamá ha adqui-

rido un promedio de 40.000 cabezas de ganado del Distrito del río Sinú en Bolívar, y durante 1919 y marzo de 1920, los contratos ascendieron a 100.000 cabezas.

Durante el período colonial hubo sobre abundancia de tierras y escasez de mano de obra en muchos distritos del país y el desarrollo natural fue de ganados debido a la baja inversión requerida y la poca preparación para el cuidado. El transporte a los mercados de ganado en pie tenía mayor demanda que otros productos. Las mismas condiciones se mantienen en la actualidad. En la costa Caribe hay excelentes extensiones de tierras planas que, se dice, se parecen a las de Cuba, y podrían tener sus cultivos de caña de azúcar, tabaco y arroz, pero que están enteramente sembrados en *Brachiaria* y dedicadas exclusivamente al ganado, debido a la escasa mano de obra y a la ausencia de capital de trabajo que hacen de la agricultura una inversión riesgosa y costosa. Entendida como un todo, se puede afirmar que la ganadería constituye uno de los grandes renglones de riqueza del país, debido al número de cabezas, a la distribución en las regiones y al valor comparado, con el de otros productos, sin contarlo con el café, que constituye el producto de mayor exportación y sobre el cual depende el país como fuerte para el intercambio de mercancías manufacturadas del exterior.

Para que el lector pueda hacerse una idea del valor de la industria ganadera, se puede afirmar que solo en el Departamento de Boyacá, en 1908, había 862.550 cabezas de ganado bovino. El avalúo que en su momento fue insignificante, correspondió a \$8.000.000 o su equivalente a \$10 por cabeza, pero que hoy sería mucho más valioso -puesto en el mercado y en pie- debido a que el costo actual por cabeza es de \$30. Adicionalmente, se debe pensar que los distritos ganaderos del río Sinú, en Bolívar, sobre la costa Caribe, el Valle del Cauca en el occidente colombiano, el gran valle del río Magdalena, los llanos del oriente de la cordillera Oriental y la región del río Patía en Nariño -al sur del Distrito del Cauca-, son sectores de producción abundante de ganado, y desde allí se despacha a otras regiones, por lo cual, el precio está en continuo aumento.

Es importante destacar también que los retornos estadísticos de la ganadería son muy inferiores al número real de cabezas, debido al miedo a los altos impuestos, por temor a los disturbios que pueda ocasionar y las dificultades en la realización de estadísticas exactas en un país de tan difícil acceso y tan desequilibrado desarrollo.

Por cuenta de las condiciones variables de las distintas regiones del país, los detalles y cifras respecto de las actividades ganaderas se relacionarán por distrito de manera separada más adelante.

### LA NATURALEZA VARIADA DE LA INDUSTRIA

Debido a la topografía colombiana, las tierras dedicadas a la ganadería son muy variables, pero permiten hacer una división en dos grandes grupos -las tierras de valles o mesetas planas y las de pie de monte-. La primera agrupación se puede a su vez subdividir en (1) las tierras de la costa (o valles de ríos con acceso a la costa, tales como el Sinú y el interior del gran valle del Magdalena), (2) las mesetas del interior tales como Bogotá, que se extiende hasta los llanos de Boyacá, y (3) los grandes y poco desarrollados e inhabitados llanos o “pampas” del Orinoco, al oriente de la cordillera Oriental, que no cuenta prácticamente con ninguna forma de acceso a los mercados y de la cual sería casi imposible exportar ganado bajo las presentes circunstancias.

Las condiciones en las primeras subdivisiones mencionadas son básicamente tropicales. Estas tierras están constituidas sobre todo por los valles de los ríos Sinú, Magdalena, Cauca y Patía, y los distritos de poco desarrollo hacia el interior, como son la región al sur de la Sierra Nevada de Santa Marta y la cercana al río Cesar. El Valle del Cauca no es tropical como los demás valles mencionados, debido a su situación en el interior, entre las estribaciones de la cordillera Occidental y la gran cordillera Central, con una altitud de 3.000 pies sobre el nivel del mar. No obstante, las condiciones para la ganadería en el valle del río Cauca son muy similares a aquéllas de las regiones tropicales mencionadas.

En estos distritos, las tierras estaban cubiertas originalmente por vegetación tropical y se daban las maderas nobles que se han ido derribando para desmontar el terreno. Fue necesario, además, sembrar pasto artificial como el *Brachiaria* y el pasto Guinea y poner cercos alrededor de los nuevos pastizales. Las garrapatas y las enfermedades cunden, razón por la cual el ganado debe ser tratado con sueros inmunizantes para la prevención de enfermedades.

En la segunda subdivisión -la que corresponde a las mesetas de interior como la de Bogotá y a menor escala la de Popayán y Pasto y la reciente ubicada en Neiva- el clima es mucho más fresco y la altitud oscila entre los 7.000 y los 9.000 pies, con extensiones de tierra más abiertas, con pasto corto de mejor calidad y propiedades alimenticias. En estas tierras prima la importación de razas. En Bogotá, por ejemplo, se le da mucha atención a la ganadería y al mejoramiento de los hatos ya sea de razas criollas o seleccionadas. En la gran mayoría de los casos, el ganado no es para la exportación, debido a los altos costos del transporte y las grandes distancias. La producción se proyecta para los mercados locales.

En la tercera subdivisión se ubican los llanos, en donde, de nuevo las condiciones son diferentes. Las grandes estribaciones de la cordillera Oriental se funden en el suelo for-

mando grandes planicies bañadas por vertientes de muchos ríos y quebradas afluentes del Orinoco. Aquí se encuentran cientos de miles de acres de tierra plana, la mejor para el levante de ganado, con agua proveniente de los ríos Casanare y Meta, que desembocan a su vez en el río Orinoco. El Casanare es el sector de mayor desarrollo de la ganadería en esta región en la actualidad y se cree que hay más de 300.000 cabezas de ganado. Algunas fincas tienen hasta 20.000 cabezas en una sola propiedad. Existen en total unas 200 fincas dedicadas a la ganadería, de las cuales hay algunas que solo tienen unas pocas cabezas de ganado y unos cuantos caballos. Al parecer la dificultad en estos llanos es el aislamiento y la dificultad de acceso a los mercados. El ganado no puede llevarse ni siquiera al mercado de Bogotá, debido a la gran distancia y a las dificultades del viaje, que requiere el paso por la cordillera. Tan solo los cueros se llevan a los mercados de Tunja y Bogotá y en ocasiones se transportan por el río Magdalena.

Es importante la distinción entre los términos “llanos” y “selvas”; los llanos designan las planicies abiertas y sin árboles que se extienden por la cuenca del Orinoco, mientras que las “selvas” hacen referencia a sectores madereros muy al sur del país, cuyos ríos desembocan en el Amazonas.

Muchas descripciones maravillosas de estos llanos pueden ser leídas y escuchadas en el país en las que se describe una región de ilimitada riqueza en total subdesarrollo, mientras que otras historias hacen referencia a su fertilidad e incalculable valor. Evidentemente, hoy por hoy estas tierras no se reconocen como un factor económico dentro de la riqueza nacional, debido a su localización distante e inaccesible y es lejana, para el país y el mundo, su posible productividad.

Existe en esta región un pasto natural, largo y abundante, pero se considera que no es buen alimento para el ganado. Las vastas zonas permiten la ganadería extensiva y pueden convertirse en una gran despensa para generaciones futuras, pues las extensiones de tierra de los Estados Unidos, Argentina y otros países, están siendo cada vez más utilizadas para la agricultura. A la fecha existen muchas dificultades y desventajas, entre las cuales se mencionan las siguientes, (1) la distancia de los mares y el hecho de estar “desconectados” del resto del país por el encierro de las grandes montañas, sobre las cuales no existen carreteras ni caminos de penetración, (2) los grandes pantanos y tierras cenagosas, (3) el clima pestilente, (4) la ausencia de un clima predecible, con estaciones definidas. Durante ocho meses del año, hay exceso de lluvias, período en el cual las tierras se anegan, convirtiéndose literalmente en lagos de gran extensión, y el ganado debe ser conducido a partes altas o a las colinas. Durante la temporada seca, las quebradas y arroyos se secan (dejando a su paso pantanos fangosos y charcos de lodo) y queda la región sin agua, por lo cual el ganado debe ser llevado a los planos

## GANADERÍA

donde aún queda pasto y escasa agua. (Ver “Los llanos y las selvas” en el libro *Colombia*, por Phanor J. Elder).

En la segunda división de áreas ganaderas se podría incluir la gran variedad de tierras localizadas sobre el nivel de los valles, constituida por estribaciones, cuevas y laderas de las altas montañas desde 4.000 hasta 10.000 pies de altura sobre el nivel del mar. Aquí se encuentra ganadería a baja escala, es decir, que no existen grandes hatos ni tierras con cercos. Cerca de las montañas se encuentran pueblos y caseríos en los que se siembra pasto artificial para asegurar un buen ganado y producción de leche. Esto se aplica, en particular, en el Departamento de Antioquia.

El ganado que se encuentra en las regiones montañosas es siempre de más baja calidad que el de los valles y el engorde promedio es de 600 a 800 libras, mientras que un novillo de 5 años de edad del Cauca o del Sinú alcanza las 1.000 o las 1.200 libras de peso. Las enfermedades se esparcen con facilidad y el ganado necesita vacunación frecuente. También abundan las garrapatas, junto con otras plagas que afectan el ganado.

### **OPORTUNIDADES DEL CAPITAL EXTRANJERO EN EL NEGOCIO DE LA GANADERÍA**

Hay una oportunidad innegable de inversión buena y segura en la ganadería en Colombia, pero como se mencionó antes, las condiciones son muy diferentes a las que un típico ganadero americano espera encontrar o estaría acostumbrado a ver. Todavía hay muchas tierras baldías que se pueden adquirir directamente del gobierno a muy bajo costo, pero estas tierras, adecuadas para la ganadería, se encuentran muy apartadas del mar y aisladas, por lo que no se pueden esperar pronto retornos a la inversión -a menos que se quiera gastar una cifra muy importante para invertir en transporte-. Usualmente, para esperar algún tipo de retorno económico se debe esperar a mediano o largo plazo.

Las mejores tierras en los valles de los ríos desde donde el ganado puede ser exportado o enviado fácilmente a los mercados del interior, han sido tomadas por los colombianos y algunos extranjeros hace ya mucho tiempo. Estas tierras tienen, además, las condiciones adecuadas, ya que no se inundan ni están expuestas a otros riesgos. Los tramos de buenas tierras que se podían comprar por unos pocos dólares en Bolívar, han aumentado el precio hasta diez veces o más, cuando se encuentran muy bien ubicadas. Los colombianos, como ya se mencionó, han mostrado gran atracción por las inversiones en ganado y todas las tierras que salen al mercado se desmontan y destinan al levante. Aun bajo las condiciones presentes, esta inversión es excelente, pero requiere un buen juicio para la selección del terreno y la ubicación. No hay duda del valor del

ganado en Colombia y su constante aumento, que no sólo es debido al consumo de carne en el país que crece rápidamente, sino también a la demanda para exportación y para las empaquetadoras de carne que abrirán sus puertas pronto en Colombia, lo que contribuirá al aumento de precios tanto del ganado como de las tierras ganaderas.

Otro factor que juega en el tema de estas inversiones es el valor creciente de estas propiedades (si se encuentran bien ubicadas), que se pueden destinar a la siembra de caña de azúcar, algodón, arroz y tabaco. Puede, además, decirse que las áreas de lluvias del Departamento de Bolívar sólo encuentran rival en las tierras de Cuba y ya existen proyectos en camino.

El valle del Magdalena tiene muchas áreas de tierra virgen de buena calidad que, en muchos aspectos, se parecen a las del río Sinú. Pero los distritos de Magdalena no se encuentran cerca de la costa y dependen por completo del río como única fuente de transporte. Existe, además, una desventaja adicional y es estar sujetos a desbordamientos y al aislamiento por causa del cambio de cauce del río. Por lo general, en el valle del Magdalena se preparan terrenos en el pie de monte para tener el ganado durante las temporadas altas de lluvia.

Ni siquiera en el Valle del Cauca hay oferta de tierra de primera calidad, aunque un tramo amplio del terreno disponible podría destinarse a la ganadería. Siguiendo los estudios y cálculos realizados en 1919, las cabezas de ganado fácilmente pueden duplicarse. Si se mejoraran las facilidades para el manejo y existiera una empresa para el empaque el valle del río Cauca podría exportar el superávit de 40.000 cabezas anuales, además de las que se llevan al Departamento de Antioquia, y esta cantidad podría también ser duplicada. El valor de la tierra en este lugar también tuvo un incremento rápido y mucho del territorio fue destinado al cultivo de caña de azúcar y arroz, aunque este último se dificultó por la escasez de mano de obra calificada y eficiente -condición compartida en todas las regiones: Sinú y el Magdalena y el resto del país, a excepción de Bogotá-. Se podrían realizar grandes proyectos, aun a pesar de las condiciones, si se aplicaran a la agricultura los métodos y maquinaria moderna.

Cuando se analizan los problemas de la ganadería y la agricultura en Colombia, desde la perspectiva de la inversión, las experiencias y decisiones de los expertos daneses, que estudiaron el país entero en 1919, deben ser citadas. Estos personajes fueron los dueños de un hato seleccionado y fincas modernas en Dinamarca y en el noroccidente del Pacífico de los Estados Unidos y estaban buscando tierras productivas, pero a bajo precio para proyectos productivos en el nuevo mundo. Después pasaron algún tiempo en el río Sinú, cerca del Distrito de Cartagena, y al sur de la Sierra Nevada, revisando

## GANADERÍA

el valle del río Magdalena, inspeccionando las tierras del altiplano de Bogotá y Boyacá. También visitaron el famoso Valle del Cauca y llegaron a la conclusión que para ellos, la costa, aunque más accesible y valiosa, es muy tropical para su gente y que las tierras buenas del interior eran muy inaccesibles para hacer proyectos de desarrollo a gran escala o atraer colonias de los países del norte.

El censo oficial de ganado compilado por el gobierno colombiano en 1915, reporta la existencia de 7.000.000 de cabezas de ganado. Como se ha dicho antes, las cifras oficiales son muy bajas y la cifra de 9.000.000 o 10.000.000 es probablemente la más acertada.

### **MERCADO DE LOS SUEROS, POLVOS MEDICINALES, ETC.**

Debido a las garrapatas y a la prevalencia de enfermedades en el ganado del país, Colombia presenta un mercado listo y amplio para la venta de diversos sueros, vacunas y remedios para el ganado. En 1919 escasearon las jeringas para propósitos de inoculación, pues no se obtuvo suministro de Francia, país que suplía estos elementos quirúrgicos antes de la guerra. Las firmas colombianas interesadas en la comercialización de remedios para el ganado hicieron grandes esfuerzos por conseguir suministros de los Estados Unidos.

Los sueros del Instituto Pasteur para ganado eran ya conocidos en Colombia y los distribuía una reconocida firma de Medellín. En 1919 un laboratorio americano mostró intereses por el mercado y abrió una sucursal en Bogotá.

Una firma colombiana que fabricaba polvos medicinales con materias primas importadas de los Estados Unidos gozaba de reconocido éxito en 1919 y hacía propaganda que reportaba grandes ganancias. La mayor dificultad que enfrentaban los polvos medicinales veterinarios de origen americano y otros remedios, radicaba en los altos impuestos que los convertían en productos imposibles para competir contra productos similares manufacturados en el país, los cuales pueden usar el equivalente a los impuestos para la importación de las materias primas.

Una firma de laboratorios en Bogotá, de la cual es socio un extranjero, está intentando poner sus sueros en el mercado colombiano y con el tiempo podrán competir de manera favorable con artículos de esta línea.

### **EXPORTACIONES COLOMBIANAS DE GANADO Y PRODUCTOS ANIMALES**

Independientemente del número de cabezas de ganado en el país, la tasa de incremento favorable, la atención mejorada a esta industria y el aumento en las inversiones en ganado, comparado con la población, las condiciones para futuras exportaciones de ganado

no parecen favorables debido a que los colombianos de todos los estamentos sociales son grandes consumidores de carne, aun entre las clases más pobres. El consumo es de verdad alto -más alto que en cualquier otro país de América Latina-. A juzgar por el consumo de carne de res en Antioquia, en relación con la población, pareciera que es el principal producto de la dieta de la gente; a medida que se aumentaron los campos para el levante de ganado y las cabezas, así mismo, se aumentó el consumo de carne de res y se lleva carne de un departamento a otro para suplir la demanda. El valle del Magdalena está poco desarrollado en asuntos de ganadería y no puede ser incluido en las regiones productoras de carne. Los llanos de Boyacá están muy enclavados en el interior del país por lo que no podrían exportar ganado hasta tanto un ferrocarril los transportara, como es el proyecto para el Departamento de Antioquia que ha estado haciendo estudios para la construcción de una línea férrea a través del Magdalena por los depósitos carboníferos de Vélez en Santander y hacia Boyacá (y la intención es el desarrollo de las tierras ganaderas de Boyacá y para sacar carbón de la división Nus de los Ferrocarriles de Antioquia). Esta situación prácticamente confina las fuentes de exportación hacia el río Sinú, los llanos aluviales de Bolívar al sur de Cartagena (donde el número de cabezas se puede duplicar en los siguientes 10 años) y el Valle del Cauca (que se puede desarrollar mediante la plantación de pastos artificiales y el aumento de cabezas de ganado, para llegar a la exportación de alrededor de 80.000 cabezas anuales).

El gobierno colombiano le ha dado atención al fortalecimiento de la industria del ganado y los proyectos para el empaque. Se han pasado nuevas leyes para regular las casas de empaque de carne y éstas reglamentan los préstamos por parte de los concesionarios para acceder a capital adicional para ganado y terratenientes y estimular esta industria.

Una compañía para el secado y el salado de carne para la exportación ha sido inaugurada en Tolú, en el Departamento de Bolívar, de acuerdo con el informe del Consulado americano en Cartagena. Este emprendimiento al presente, es comparativamente pequeño. A los animales se les tiene sin comida 36 horas antes del sacrificio, para permitir que la carne se sazone. Cuando la res se descuartiza, la carne se lleva al mar y se deja entre agua salada para que la carne se sale. Después de haber recibido este tratamiento, la carne puede durar entre cuatro y cinco meses. En el mercado de Cartagena, la carne seca tiene buena venta. En septiembre 18 de 1919 los periódicos *Panamá Star* y el *Herald* publicaron un artículo anunciando el hecho de que una compañía americana, con inversiones importantes en ganadería en Colombia, estaba organizando una compañía para el empaque de carne en Cispatá, Colombia. El contrato entre esta Compañía y el gobierno colombiano fue firmado el 29 de agosto. La construcción de la planta se proyectó para un plazo inmediato.

## GANADERÍA

Cispatá es un puerto en el norte de la costa colombiana, situado en las bocas del río Sinú y desde este lugar se han embarcado grandes cantidades de ganado a Panamá durante los años anteriores. La compañía ya había comprado extensiones de terrenos de pastos ricos, con capacidad para 75.000 y 100.000 cabezas de ganado al año y se estimó que en 3 o 4 años la nueva planta colombiana tendría una producción anual de 150.000 cabezas de ganado. Además de los planes de la planta empacadora de carne, la empresa proyectaba un desarrollo importante de la industria ganadera. A los ganaderos se les harán préstamos adelantados para importar ganado de raza y mejorar los hatos. También se invitarán ganaderos expertos de Estados Unidos y América de Sur para capacitar a los ganaderos locales en la mejora de la ganadería.

Las estadísticas del gobierno colombiano de 1911, año de preguerra, estimó las exportaciones de ganado en pie en 92.852 dólares colombianos, representados así: Estados Unidos, 4.558 dólares, Cuba, 78.716 dólares y Panamá 8.481 dólares. Estos retornos provinieron sobre todo de ganado exportado a Cuba, comercio de vieja data que se realiza en pequeñas embarcaciones y goletas que se mueven entre los puertos de Cartagena y el Sinú. El comercio de ganado con Panamá, que empezó en 1911 con apenas unas cuantas cabezas, aumentó a cifras como 100.000 cabezas de ganado en 1919-1920, y en la Comisaría del Canal se distribuía para el aprovisionamiento de la Zona del Canal y los barcos. Las facilidades de empaque y refrigeración se han duplicado en Panamá y se proyectan mayores inversiones en su ampliación debido al aumento de carga de carne.

En 1911, se exportaban desde Colombia productos animales -principalmente cueros- a los siguientes países y representaban ingresos así: Alemania, 554.974 kilos (kilos = 2.2046 libras) valuados en 206.308 dólares colombianos; España, 189.348 kilos valuados en \$75.739 dólares; Estados Unidos, 2.717.042 kilos por valor de S\$1.050.115 dólares; Francia, 130.928 kilos por valor de \$67.637 dólares; Gran Bretaña, 721.759 kilos, por valor de \$256.835 dólares; Panamá 1.185 kilos por valor \$104 dólares; otros países, principalmente Cuba, 735.215 kilos a razón de \$303.670 dólares. El total de kilos exportados fue de 5.050.452 kilos y el monto total de \$1.960.409 dólares.

En 1916 Colombia realizó exportaciones de ganado por 521.905 dólares colombianos, principalmente carne bovina a Panamá y Cuba. Ese mismo año los productos animales -en especial pieles- representaron ingresos por 3.115.250 en 7.215.022 kilos. Cartagena hizo embarques por un total de 467.086 dólares en ganado en pie a Panamá. Las exportaciones en 1916 de productos animales, a través de los puertos, fueron las siguientes:

COLOMBIA: MANUAL COMERCIAL E INDUSTRIAL

(KILO = 2.2046 LIBRAS; DÓLAR COLOMBIANO=\$0.9733)

PUERTOS DE EMBARQUE	KILOS	VALOR	PUERTOS DE EMBARQUE	KILOS	VALOR
		<i>Dólares colombianos</i>			<i>Dólares colombianos</i>
BARRANQUILLA.....	4.800.016	1.938.689	RIOHACHA.....	108.409	55.263
BUENAVENTURA.....	630.513	330.122	SANTA MARTA.....	196.978	103.974
CARTAGENA.....	1.082.951	492.581	TUMACO.....	234.779	116.673
CÚCUTA.....	111.159	58.274			
META.....	50.216	19.675	TOTAL.....	7.215.022	3.115.251

La Tabla anterior brinda una idea de las principales exportaciones del país. Barranquilla embarca cueros provenientes del valle del Magdalena, Santander, Tolima, Antioquia, Boyacá, Huila y Cundinamarca, mientras que Cartagena registra poco movimiento de pieles desde el Magdalena (posiblemente solo un 25 por ciento del total de las exportaciones), el Sinú y el norte de Bolívar. Buenaventura exporta los cueros del Valle del Cauca y el Distrito de Popayán y por Tumaco salen los cueros procedentes del río Patía y Pasto, mientras que por Cúcuta los cueros de la región de Norte de Santander por la vía de Maracaibo en Venezuela. Riohacha maneja los cueros de las fincas ganaderas de la península de la Guajira y de Valledupar, y Santa Marta distribuye las pieles del distrito bananero que llega hasta el río Cesar y el distrito sur de la Sierra Nevada.

Para tener una idea más clara de los valores correspondientes a las exportaciones de animales en 1916, se adjunta la siguiente Tabla:

CLASES	CABEZAS	KILOS	VALOR
			<i>Dólares colombianos</i>
ANIMALES VIVOS.....	39	600	232
PAJAROS.....	1.163	1.785	1.013
SERPIENTES.....	11	.....	.....
CANARIOS.....	35	.....	.....
GANADO VACUNO (CARNE).....	15.809	6.826.686	514.441
CABALLOS.....	21	2.600	2.430
CERDOS.....	76	3.943	1.121
BURROS.....	3	100	100
MULAS.....	28	3.040	960
OVEJAS.....	1	12	1
IGUANAS.....	25	.....	.....
LOROS Y PERICOS.....	235	.....	.....
MICOS.....	45	50	30
BÚHOS ROJOS O MOCHUELOS.....	.....	500	600
TIGRILLOS.....	1	.....	50
TOTAL.....	17.492	6.839.316	520.978

## GANADERÍA

Las exportaciones de productos animales en 1916 se muestran detallando los artículos específicos:

CLASES	KILOS	VALOR	CLASES	KILOS	VALOR
		<i>Dólares colombianos</i>			<i>Dólares colombianos</i>
PIEL DE COCODRILO.....	24	5	CAPARAZÓN DE TORTUGA.....	83	496
CUERO DE RES.....	7.003.233	2.993.919	CARNE CECINA.....	65	13
PIEL DE BECERRO.....	5.551	3.233	HUEVOS.....	380	468
PIEL DE CABRA *.....	74.855	44.428	MANTECA DE PUERCO.....	548	132
PIEL DE TIGRE.....	22	53	MANTEQUILLA.....	55	20
PIEL DE OVEJA**.....	57.627	38.614	PERLAS.....	23	33
PIEL DE VENADO.....	5.732	1.937	PLUMAS DE GARZA BLANCA (PENACHOS).....	1.9	1.200
PIEL DE PÁJARO.....	213	2.898	QUESO.....	225.65	8.740
CACHOS.....	44.543	8.409	SEBO.....	200	30
CAPARAZÓN DE MORROCOY.	4.360	8.211		3.657	563
CRIN DE CABALLO.....	1.034	925	TOTAL.....	7.215.021.55	3.115.251
MADREPERLA.....	12.589	924			

\* Principalmente de Riohacha

\*\* De Bogotá y Manizales

Los cueros son el tercer renglón en importancia de las exportaciones de Colombia. El café es el primero y los minerales el segundo. De los productos animales ya mencionados, los cueros de res constituyen alrededor del 96% del total. Las exportaciones de cueros colombianos en los últimos 13 años, son:

CLASES	KILOS	VALOR	CLASES	KILOS	VALOR
		<i>Dólares colombianos</i>			<i>Dólares colombianos</i>
1906.....	4.822.894	1.251.446	1913.....	5.234.593	3.180.782
1907.....	3.659.171	1.151.338	1914.....	4.662.724	2.704.380
1908.....	3.626.321	1.216.826	1915.....	6.333.175	3.859.005
1909.....	5.588.205	1.849.640	1916.....	7.003.231	2.993.919
1910.....	4.694.002	1.533.098	1917.....	7.904.398	4.374.440
1911.....	4.449.475	1.779.790	1918.....	4.527.147	2.987.917
1912.....	5.167.639	2.661.722			

Los bajos retornos por las exportaciones en 1918 se deben a la entrada de los Estados Unidos en la guerra y la consecuente ausencia de tonelaje para el transporte transoceánico. La producción de cueros se incrementó en forma creciente, a medida que aumentó el ganado en el país, pero se mantuvieron en bodega durante 1918. Las exportaciones de cueros de Colombia a los Estados Unidos fueron particularmente cuantiosas en

COLOMBIA: MANUAL COMERCIAL E INDUSTRIAL

1919, en especial en la primera mitad del año (representando parte de la producción de 1918). Este movimiento se vio estimulado por los altos precios obtenidos en 1919 por cuenta de los cueros bovinos.

**MÉTODO PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE CUEROS Y PIELES**

Casi todas las pieles y cueros exportados desde Colombia se comercializan a través de exportadores y comerciantes de la costa que tienen sus agencias o sucursales en el interior del país. Los comerciantes reciben cargas de cueros de sus clientes del interior que las han obtenido de los nativos o de pequeños comerciantes. Los contratistas que trabajan con el matadero municipal son, en ocasiones, los exportadores directos de los cueros, y comercian directamente con casas comisionistas en Nueva York, las que se encargan de disponer del producto y venderlo por su propia cuenta.

La siguiente Tabla muestran los retornos por impuestos aduaneros de los cueros y pieles procedentes de Colombia durante los cuatro años anteriores.

CLASES	AÑO FISCAL 1916		AÑO FISCAL 1917		AÑO FISCAL 1918		AÑO FISCAL 1919	
	LIBRAS	VALOR	LIBRAS	VALOR	LIBRAS	VALOR	LIBRAS	VALOR
CUEROS DE BECERRO:								
SECO.....	10.334	\$2.461	50.407	\$15.120	26.681	\$10.622	125.075	\$88.498
VERDE O CURTIDO.....			743	171	244	61	27.078	8.809
CUERO DE VACUNO:								
SECO.....	10.622.874	2.535.402	14.789.299	4.102.029	7.064.013	2.278.091	12.878.893	4.469.615
VERDE O CURTIDO.....	113.804	17.326	550.742	128.506	458.811	96.671	2.100.484	576.507
CUERO DE CABRA.....	135.515	41.855	316.938	134.485	110.531	53.345	360.835	246.133
CUERO DE OVEJA.....	95	57	7.080	3.988	4.995	1.368	16.631	9.204
OTROS.....	11.715	2.846	5.540	2.430	58.230	7.095	258.145	38.615
TOTAL.....	10.894.337	2.599.927	15.720.749	4.386.729	7.723.505	2.447.253	15.767.141	5.407.381

Durante y desde la guerra, los Estados Unidos ha estado recibiendo por lo menos 90 por ciento de los cueros y pieles exportadas desde Colombia. El estándar para el empaque de cueros para la exportación es el establecido por la USRA -Administración de Ferrocarriles de los Estados Unidos- y el Comité Oficial de Clasificación, adoptado en 1918. Las normas del Departamento de Agricultura se aplican para la inspección y prevención de enfermedades. Todo cargamento de cueros procedente de Colombia debe ser certificado por un representante consular americano respecto de la fumigación y el tratamiento sanitario, y debe llenar los requisitos establecidos por el Departamento de Agricultura para la prevención de enfermedades.

### CRÍA DE GANADO

Con excepción del Distrito de Bogotá, Colombia ha realizado pocos intentos serios por mejorar la raza del ganado, a pesar de que el ganado nativo, con excepción del ganado de Antioquia, no es malo. En la región de Bogotá hay un buen número de cabezas de raza Angus, Durham y Ayrshire y algunos pocos toros Cebú se han importado al valle del río Sinú y el valle del Magdalena, dando excelentes resultados para el cruce de razas, debido a que es resistente a las garrapatas y poco huesudo y más carnudo y, en general, más resistente a las enfermedades tropicales que el ganado nativo. Este cruce ha dado excelentes resultados en los hatos de la Compañía Bananera United Fruit, en Santa Marta, en donde se utilizan bueyes para el transporte, que demuestran mejores resultados en terreno suave y húmedo que las mulas de campo que son muy pequeñas y livianas.

La Ley No. 73 de 1916 permitió descuentos de hasta un tercio del costo para los animales importados para el mejoramiento de las razas. Este costo incluye el precio original de los animales, la carga, el seguro hasta el sitio de entrega. El pedigrí, el certificado de inspección del país de origen junto con otros documentos deben ser presentados. El dueño original del ganado en Colombia no puede revender los animales sobre los cuales se hizo el descuento por un espacio de cuatro años. El precio máximo de reventa permitido para toros es 300 dólares colombianos y para cerdos es de 40 dólares. Así mismo, los carneros tendrán un precio tope de 80 dólares.

El gobierno colombiano no ofrece un servicio veterinario organizado, y no hay espacios reales de trabajo en esta área, pues el ganado padece de muchas y muy variadas enfermedades, incluida la tuberculosis.

La Ley No. 73 de 1916 que prevé la apropiación anual de 50.000 dólares colombianos para la promoción de ferias ganaderas a través de los principales centros de comercio del país, y una suma equivalente se destina a la ayuda para la importación de razas bovinas a Colombia.

Se estima que las grandes llanuras del Orinoco resisten 180.000.000 cabezas de ganado y que hay 250.000 millas cuadradas de tierra para la ganadería en el país. La industria tiene, por consiguiente, un gran potencial de expansión<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Para los interesados en ampliar la información sobre la ganadería en Colombia, pueden remitirse al informe *Colombia* escrito por Levine, págs. 108 y 109; *South American Yearbook* 1915, pág. 504; Panama Canal Records de 16 de enero de 1918; *Bulletin of the Pan-American Union*, Feb. 1918, págs. 182-183; "Disposiciones Legales y Reglamentarias de los Packing House en Colombia, 1917". Un artículo integral sobre la industria ganadera en el Departamento de Bolívar, publicado en los *Commerce Reports* del 2 de julio de 1919. Un reporte de la ley colombiana sobre las casas emparadoras, *Commerce Reports* del 12 de junio de 1918.

## CRÍA DE GANADO PORCINO

Antes de la guerra, en Colombia no se criaban suficientes cerdos y ni siquiera se cubrían las demandas de manteca para consumo doméstico, lo que es particularmente cierto para las regiones de la costa, donde se importaban grandes cantidades de manteca de los Estados Unidos. Actualmente, y como resultado del aumento en la producción local, no se importa manteca de cerdo para el consumo local de la costa Caribe y la poca que se importa se distribuye en la costa Pacífica que no es tan desarrollada como la costa sobre el océano Atlántico. La región de Bogotá está produciendo un superávit de manteca que se envía a Santander, Tolima y Antioquia (la manteca nunca fue importada para abastecer el interior, debido a los altos costos del transporte de carga). Esta industria ha estado protegida por un impuesto alto a la importación y se ha estimulado la cría de cerdos en todo el país, nunca a gran escala, pero la suficiente para suplir las necesidades internas. Se pone poca atención al proceso y el cerdo nativo promedio es pequeño y de la variedad *razorback*, correspondiente a cerdos salvajes y jabalíes. En los distritos rurales, y en los pequeños pueblos apartados, casi en cada casa o rancho hay una o media docena de cerdos en los patios, algunos amarrados para engorde, y la especie se ha multiplicado como los pollos, y se encuentran en todas partes del territorio nacional. Se hallan manadas de cerdos en los caminos y carreteras que comunican pueblos del interior y en las vías a los mercados. Las exportaciones desde el río Sinú hasta la región del Canal de Panamá promedian 400 cabezas de ganado porcino por semana, que equivalen a aproximadamente 1.000 latas de 40 libras de manteca de cerdo cada una.

Con la apertura de la casa de empaque de Cispatá, vecino de las bocas del río Sinú, que tendrá capacidad anual para por lo menos 20.000 cabezas de animales pequeños (cerdos), se puede dar atención a la creciente industria porcina en esta región y demostrará ser un negocio productivo, por cuanto la siembra de maíz es muy fácil y no requiere el uso de arados ni herramientas, además del hacha y el machete, y dan dos cosechas anuales, y hasta tres en los terrenos alledaños a ríos. Se hace necesaria la capacitación por parte de expertos para enseñar a la gente a cuidar debidamente estos animales y la importación de buenas razas para mejorar el tamaño y el peso de la manteca. La cría de ganado porcino en la región de Sinú y Bolívar proporcionará una nueva fuente de riqueza para el país.

## PRODUCTOS LÁCTEOS – IMPORTACIÓN DE QUESOS Y MANTEQUILLA

La industria de productos lácteos es casi desconocida en Colombia, con excepción de tres distritos. Solamente en la región de Bogotá, donde existe ganadería extensiva, se producen los lácteos de manera moderna y científica.

## GANADERÍA

A lo largo de la región de las costas y en los valles cálidos del interior y el pie de monte, la industria de productos lácteos se encuentra en un estadio de desarrollo arcaico. Las vacas dan un promedio de 2 cuartos de leche al día y no liberan la leche a menos que el becerro esté amarrado a la pata. En el país se produce, sin embargo, un queso insípido y la mantequilla solo se hace en Medellín y en inmediaciones de Bogotá, aunque de muy baja calidad. Se calcula que solo un 10 por ciento de los bogotanos incluyen la mantequilla en su dieta. En la costa Caribe la mantequilla es casi que desconocida y sólo se tiene acceso a la mantequilla enlatada importada; hay una cremería cerca de Cispatá, de propiedad de la Compañía Diego Martínez, y está ofreciendo mantequilla en latas pequeñas para el consumo local, pero este producto solo se pone en las mesas de los más ricos, y aun allí, no es una costumbre arraigada.

En cercanías a Bogotá hay muchas fincas de personas acaudaladas de la capital que han importado pequeñas piezas y maquinaria caseras para la elaboración de crema y mantequilla que se vende en el mercado de Bogotá. También aquí se producen variedades de quesos que pueden competir con los mejores Camembert, Rochefort, etc., extranjeros en calidad y precio. Aun así, la industria de los lácteos es muy limitada.

En otras partes del país el queso se hace así: la leche se pone en una palangana de madera larga y angosta. Luego se le mete el cuajo (estómago del ternero) para cuajar la leche. Luego la leche cuajada se presiona a mano hasta que el suero de la leche sube. Ese suero se saca y cuando ya se ha sacado totalmente, lo que queda -que aquí llaman queso- se frota más o menos media hora con las dos manos. Cuando ya ha adquirido la consistencia adecuada, se le agrega sal gruesa y la masa se presiona en moldes de madera de distintos tamaños. Este supuesto *queso* se vende en promedio (en 1919) a 30 centavos por libra de 500 gramos o medio kilo.

En casi todas las comúnmente llamadas lecherías o hatos lecheros en las que las vacas se recogen en la temporada de reproducción, la gangrena o “pata negra” es muy común, debido a que los becerros son separados de las vacas por largos períodos sin recibir ninguna protección contra el sol y sin suficiente comida ni agua. En las temporadas secas los corrales se cubren de pulgadas de polvo que luego se convierte en barro en la época de lluvias.

En 1916, Colombia importaba un total de 37.104 kilos de mantequilla enlatada, valorada en 19.613 dólares colombianos (1 dólar colombiano = \$0.9733 dólar americano) con un impuesto aduanero de 6.175 dólares. Las importaciones de queso durante ese mismo año fue equivalente a 100.021 kilos, por valor de 18.052 dólares, y los impuestos de aduana fueron de 3.113 dólares. Los impuestos de aduana sobre el queso son de 9

centavos por libra, sobre el peso bruto de cada paquete. La mayoría de estos productos se distribuye en agencias muy elegantes, siendo Bogotá el mejor mercado. Una marca muy reconocida de queso americano enlatado está volviéndose muy común entre las clases altas. Sólo un 10 por ciento de la población puede pagar el precio de los quesos y la mantequilla enlatada.

Estas importaciones de mantequilla y queso tienden a aumentar y se podría pensar que se duplicarán en 1919, con base en las cifras que se tienen de 1916. Sin embargo, el grueso de la población es tan pobre y el clima tan nocivo para las importaciones de productos lácteos que no se proyecta un gran mercado.