

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013

Bolívar



Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento de Bolívar

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE

JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación y Análisis Estadístico
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUÍZ
Asesor temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

JAIME BONET MORON
Gerente Banco de la República Cartagena
MARIA M. AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República Cartagena
ROSEMARY BARCOS ROBLES
Banco de la República, Cartagena
ZAILY JOHANNA MÉNDEZ MONTENEGRO
DANE Central

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER

RESUMEN

El PIB de Bolívar creció 0,9% en el 2012. La rama de actividad con mayor crecimiento fue construcción, con 23,2%, y la industria decreció, con -10,2%.

El IPC de Cartagena creció 1,6% en el 2013; 1,9% por debajo de la variación nacional. El grupo de variación negativa fue alimentos (-0,9%) y el de crecimiento fue salud (6,5%). El grupo con mayor peso fue vivienda, que creció 2,9%. El desempleo de Bolívar fue de 7,3%, mientras que, para Cartagena se ubicó en 9,9% en el 2013, cifra inferior a la nacional, de 10,7%. El subempleo subjetivo fue de 19,8% y el objetivo de 7,7%.

Durante 2013, el número de sociedades constituidas en el departamento de Bolívar fue superior en 251 frente al 2012, y el capital invertido ascendió a \$99.574 millones. Las microempresas constituyeron el mayor número con un total de 2.131. Por su parte, las sociedades reformadas presentaron los mayores aumentos en industria, inmobiliaria, construcción y comunicaciones; mientras los mayores montos del capital liquidado se observaron en empresas comerciales, profesionales y de transporte.

La cartera bruta del departamento de Bolívar a diciembre de 2013, reportó un incremento de 14,4%. Por su parte, las captaciones crecieron en 29,3% respecto a 2012, siendo los más representativos, los depósitos de ahorro.

En 2013, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN), regional norte, recaudó un total de \$9,2 billones en impuestos, cifra inferior 18,9% a la registrada en 2012. Cartagena fue la administración con el mayor valor recaudado en la región (42,6%).

Bolívar es el cuarto departamento con mayor valor exportado del país: en el 2013 sus exportaciones crecieron 2,3%. Se destacó la exportación de sustancias y productos químicos, que aumentó 7,0%. Las importaciones de Bolívar no aumentaron ya que su crecimiento fue nulo, y en su mayoría fueron productos industriales.

En construcción, el número de licencias aprobadas creció 1,1% en número y 11,6% en área. El destino vivienda creció 25,6% en número de aprobaciones y decreció 5,2% en área. El ICCV de Cartagena aumentó 1,6%, donde el costo de mano de obra creció 2,6%. Según el CEED, el área en proceso para el cuarto trimestre de 2013 en Cartagena y Turbaco aumentó 66,3%. El mayor incremento en financiación de vivienda en Bolívar fue para no VIS.

Finalmente, a diciembre de 2013, el porcentaje de ocupación hotelera promedio anual de la región Caribe fue de 58,0%, siendo San Andrés el destino con la mejor ocupación promedio anual (67,0%) seguida de Atlántico; mientras que Cartagena la disminuyó en 1,7 pp.

CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5. SITUACIÓN FISCAL	15
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2. PRECIOS	20
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	20
2.3. MERCADO LABORAL	26
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	34
2.4.1. Sociedades constituidas	34
2.4.2. Sociedades reformadas	35
2.4.3. Sociedades disueltas	35
2.4.4. Capital neto suscrito	36
2.5. SECTOR EXTERNO	37
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	37
2.5.2. Importaciones (CIF)	40
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	46
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	46
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	48
2.7. SITUACIÓN FISCAL	50
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	50
2.8. SECTOR REAL	52
2.8.5. Sacrificio de ganado	52
2.8.6. Sector de la construcción	55
Censo de edificaciones	55
Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV)	59
Licencias de construcción	63
Financiación de vivienda	66
2.8.7. Transporte	70
Transporte aéreo de pasajeros y carga	70
2.8.8. Industria	71
2.8.9. Hotelería y turismo	75
Movimiento de cruceros	76
3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012	77
RESUMEN	77

3.1.	INTRODUCCIÓN	77
3.2.	MARCO TEÓRICO	78
3.3.	PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE LA POLÍTICA MONETARIA	79
3.3.1.	Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	79
3.3.2.	Ciclos económicos del PIB	80
	Transables y no transables	81
	Ramas de actividad	82
	CONCLUSIONES	84
	BIBLIOGRAFÍA	84
4.	ANEXO ESTADÍSTICO	87
	GLOSARIO	97
	BIBLIOGRAFÍA	101

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

	Pág.
2.1.1. Bolívar. Crecimiento del PIB, por grandes ramas de actividad 2007 - 2012	18
2.1.2. Bolívar. PIB por ramas de actividad 2012	18
2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	21
2.2.1.2. Nacional - Cartagena. Variación del IPC, según grupos de gasto	22
2.2.1.3. Cartagena. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013	23
2.2.1.4. Nacional - Cartagena. Variación y participación del IPC, según grupos y subgrupos 2013	23
2.2.1.5. Cartagena. Variación, contribución y participación del IPC, según principales gastos básicos 2013	25
2.3.1. Tasa de desempleo, según ciudades 2012 - 2013	26
2.3.2. Cartagena. Indicadores del mercado laboral 2012 - 2013	29
2.3.3. Cartagena. Ocupados, según ramas de actividad económica 2009 - 2013	30
2.3.4. Cartagena. Inactivos 2009 - 2013	32
2.3.5. Bolívar. Indicadores del mercado laboral 2011 - 2013	32
2.4.1.1. Bolívar. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013	34
2.4.2.1. Bolívar. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013	35
2.4.3.1. Bolívar. Sociedades liquidadas, según actividad económica 2012 - 2013	36
2.4.4.1. Bolívar. Inversión neta, según actividad económica 2012 - 2013	36
2.5.1.1. Departamentos con mayor participación en la exportación de no tradicionales 2012 - 2013	37
2.5.1.2. Bolívar. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C 2012 - 2013	38
2.5.1.3. Bolívar. Exportaciones, según grupos de productos 2012 - 2013	40
2.5.2.1. Bolívar. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	41
2.5.2.2. Bolívar. Importaciones, según grupos de productos 2012 - 2013	43
2.5.2.3. Bolívar. Importaciones CGCE 2012 - 2013	44
2.6.1.1. Bolívar. Cartera neta y bruta 2012 - 2013	46
2.6.1.2. Costa Caribe. Cartera neta, por departamento 2012 - 2013	47
2.6.2.1. Bolívar. Tipos de captaciones 2012 - 2013	48
2.6.2.2. Costa Caribe. Captaciones, por departamento 2012 - 2013	49
2.7.3.1. Región Caribe. Recaudo de impuestos internos y externos por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) 2013	50
2.8.5.1. Nacional. Sacrificio, según especies de ganado 2012 - 2013	52
2.8.5.2. Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2013	52
2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2012 - 2013	53

2.8.5.4.	Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2013	54
2.8.5.5.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2012 - 2013	54
2.8.6.1.	Nacional - Cartagena. Estructura general del censo de edificaciones 2012 - 2013	56
2.8.6.2.	Nacional. Variación del ICCV, según ciudades, por tipo de vivienda 2012 - 2013	61
2.8.6.3.	Nacional - Cartagena. Variación, contribución y participación del ICCV, según grupos de costos 2012 - 2013	62
2.8.6.4.	Nacional - Bolívar. Número de licencias aprobadas y área por construir 2012 - 2013	64
2.8.6.5.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda. 2012 - 2013	67
2.8.6.6.	Nacional - Bolívar - Cartagena. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	68
2.8.7.1.	Nacional - Cartagena. Movimiento de pasajeros y carga 2012 - 2013	70
2.8.7.2.	Nacional - Cartagena. Movimiento internacional de pasajeros y carga, según tipos de empresa 2012 - 2013	71
2.8.8.1.	Costa Atlántica. Crecimiento acumulado, según tipo de industria, por valor de producción real, ventas reales y personal ocupado 2013	73
2.8.9.1.	Cartagena. Movimiento de cruceros por la sociedad portuaria regional 2012 - 2013	76

LISTA DE GRÁFICOS

	Pág.	
2.1.1.	Colombia - Bolívar. Crecimiento del PIB 2001 - 2012	17
2.2.1.1.	Nacional - Cartagena. Variación del IPC 2002 - 2013	22
2.3.1.	Nacional - Bolívar - Cartagena. Tasa de desempleo 2002 - 2013	28
2.3.2.	Cartagena. Tasa de subempleo 2002 - 2013	28
2.3.3.	Cartagena. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	31
2.3.4.	Cartagena. Distribución de cesantes, según rama de actividad económica 2013	31
2.3.5.	Bolívar. Tasa de subempleo y tasa global de participación 2002 - 2013	33
2.5.1.1.	Bolívar. Distribución de exportaciones no tradicionales según país de destino 2013	40
2.5.2.1.	Bolívar. Distribución de importaciones, según país de origen 2013	45

2.6.1.1.	Bolívar. Evolución de la cartera neta a precios constantes 2000 – 2013	47
2.6.2.1.	Bolívar. Evolución de las captaciones a precios constantes 2000 – 2013	49
2.7.3.1.	Cartagena. Participación porcentual de los impuestos nacionales, recaudados por la DIAN 2013	51
2.8.5.1.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno 2012 – 2013	53
2.8.5.2.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino 2012 – 2013	55
2.8.6.1.	Cartagena. Variación de área de obras en proceso, culminadas y paralizadas 2008 – 2013	57
2.8.6.2.	Cartagena. Área de obras nuevas en proceso, según estratos 2012 – 2013	57
2.8.6.3.	Cartagena. Área de obras culminadas, según estratos 2012 – 2013	58
2.8.6.4.	Cartagena. Distribución área de obras nuevas en proceso, según destino 2013	58
2.8.6.5.	Cartagena. Distribución área de obras culminadas, según destino 2013	59
2.8.6.6.	Nacional - Cartagena. Evolución de la variación del ICCV 2003 – 2013	59
2.8.6.7.	Cartagena. Evolución de la variación del ICCV, por grupos de costos 2003 – 2013	60
2.8.6.8.	Nacional - Cartagena. Variación de insumos con mayor participación 2013	62
2.8.6.9.	Nacional - Cartagena. Variación de insumos con menor participación 2013	63
2.8.6.10.	Bolívar. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2007 – 2013	64
2.8.6.11.	Nacional - Bolívar. Promedio de metros cuadrados, según unidades aprobadas para vivienda 2012 – 2013	65
2.8.6.12.	Nacional - Bolívar. Distribución de unidades de vivienda licenciadas, según VIS y no VIS 2012 – 2013	65
2.8.6.13.	Bolívar. Distribución de unidades aprobadas de casas y apartamentos, destinados a VIS y no VIS 2012 – 2013	66
2.8.6.14.	Bolívar. Distribución de área aprobada, según destino 2013	66
2.8.6.15.	Nacional - Bolívar. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2012 – 2013	68
2.8.6.16.	Nacional - Bolívar. Distribución de créditos para vivienda de interés social nueva, con y sin subsidio 2012 – 2013	69
2.8.6.17.	Bolívar. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda 2012 - 2013 (trimestral)	69

2.8.8.1.	Nacional. Variación acumulada de la producción real, las ventas reales y el personal ocupado, por regiones 2013	72
2.8.8.2.	Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual de la	73
2.8.8.3.	Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual de las	74
2.8.8.4.	Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual del	74
2.8.8.5.	Costa Atlántica. Variación acumulada anual de las principales variables fabriles 2010 - 2013 (trimestral)	75
2.8.9.1.	Región Caribe. Ocupación hotelera 2012 – 2013	75
3.3.1.1.	Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	79
3.3.2.1.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	81
3.3.2.2.	Nacional – Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 – 2012	82

LISTA DE TABLAS

3.3.2.1.	Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	83
----------	---	----

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	Bancos comerciales
CEED	Censo de edificaciones
CGCE	Clasificación por grandes categorías económicas
CIU	Clasificación Internacional Industrial Uniforme
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
CUODE	Clasificación por uso y destino económico
CAVS	Corporaciones de ahorro y vivienda
CFC	Compañías de financiamiento comercial
CF	Corporaciones financieras
CDT	Certificados de Depósito a Término
CUCI	Clasificación uniforme para el comercio internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	Gran Encuesta Integrada de Hogares
IPC	Índice de precios al consumidor
IPP	Índice de precios del productor
IVA	Impuesto de valor agregado
ICCV	Índice de costos de la construcción de vivienda
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	Producto Interno Bruto
UVR	Unidad de valor real
US\$	Dólar estadounidense
\$	Pesos colombianos
SPC	Sector público consolidado
VIS	Vivienda de interés social
pb	Puntos básicos
pp	Puntos porcentuales
m ²	Metros cuadrados
t	Toneladas
(...)	Cifra aún no disponible
(--)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pe	Cifras provisionales estimadas
r	Cifra definitiva revisada
nep	No especificado en otra posición
nep	No clasificado previamente

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída en los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y

que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroniquel, oro, café y

banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafín (\$732 miles de millones).

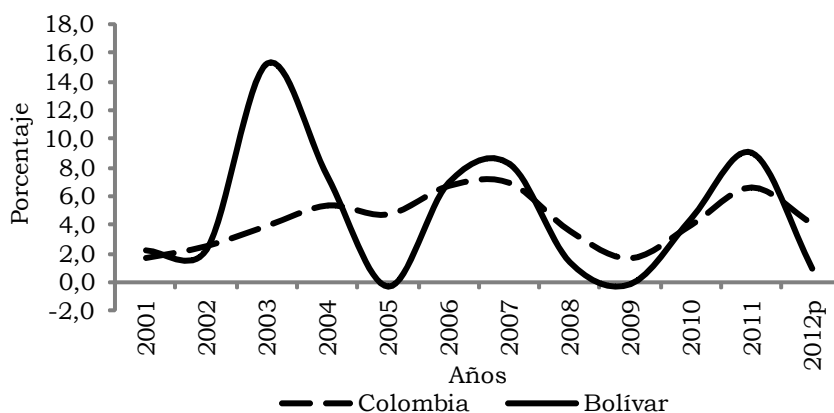
² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

El Producto Interno Bruto PIB representa el resultado final de la actividad productiva de las unidades de producción residentes. El gráfico 2.1.1 muestra sus variaciones durante el periodo 2001 - 2012 en Colombia y en el departamento de Bolívar. La economía nacional tuvo los crecimientos más bajos en el 2001 y 2009, ambos años con 1,7%, y los más altos en el 2007, 2006 y 2011, con 6,9%, 6,7% y 6,6%, respectivamente. La tasa de crecimiento del departamento se diferenció de la nacional, en el 2003, al registrar 15,3%, mientras el país creció 3,9%. En cambio, en el 2005, el departamento decreció -0,4% frente al incremento en 4,7% del nacional. La variación del 2009 para Bolívar se ubicó en -0,2%. En el 2012 también estuvo por debajo de la nacional con 0,9% frente a 4,0%.

Gráfico 2.1.1. Colombia - Bolívar. Crecimiento del PIB 2001 - 2012



p: provisional.

Nota: Estos crecimientos corresponden a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

El cuadro 2.1.2 muestra el PIB de Bolívar por grandes ramas de actividad durante los años 2007 - 2012. Dentro de las grandes ramas de actividad, construcción indicó un mayor crecimiento en el 2007 (51,9%), seguida de transporte, almacenamiento y comunicaciones (10,0%), industria manufacturera (6,5%) y establecimientos financieros (6,0%). En el 2011 las ramas de mayor crecimiento fueron explotación de minas y canteras (15,7%) e industria manufacturera (12,9%). En el 2009 las ramas que decrecieron fueron industria manufacturera (-4,3%), explotación de minas y canteras (-3,3%) y transporte (-2,1%). En el 2012, último año observado, construcción tuvo la variación más alta (23,2%) y la negativa fue industria (-10,2%). El sector agropecuario creció 7,4%, transporte, almacenamiento y comunicaciones 6,7% y actividades de servicios sociales comunales y personales con 6,6%.

La gran rama de actividad que ha tenido mayor participación en la economía de Bolívar es industria manufacturera, seguida de servicios sociales comunales y personales y establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas. Aunque industria conserva el primer lugar, le ha ido cediendo campo a la construcción a lo largo de los años observados. De otra parte, el PIB por habitante en 2012 indicó que para Bolívar ascendió a \$13.131.099.

Cuadro 2.1.1. Bolívar. Crecimiento del PIB, por grandes ramas de actividad 2007 - 2012

Grandes ramas actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012p
Producto Interno Bruto	8,2	1,3	-0,2	4,4	9,0	0,9
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,4	14,0	3,4	-9,1	2,6	7,4
B Explotación de minas y canteras	-0,8	17,1	-3,3	12,0	15,7	-4,1
C Industria manufacturera	6,5	-7,5	-4,3	2,2	12,9	-10,2
D Electricidad, gas y agua	2,2	-4,2	7,6	9,0	-0,9	1,4
E Construcción	51,9	15,6	9,7	17,9	2,9	23,2
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	6,8	3,4	1,7	2,9	5,3	4,4
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,0	2,8	-2,1	3,4	7,1	6,7
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	6,0	3,6	2,8	0,4	6,5	0,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	3,5	-0,1	4,2	6,4	2,7	6,6
Derechos e impuestos	11,4	3,2	-5,9	6,9	19,8	0,2

p: provisional.

Nota: Estos crecimientos corresponden a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

Cuadro 2.1.2. Bolívar. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2012p	Variación ¹	Participación
Producto Interno Bruto	26.598	0,9	100,0
2 Cultivo de otros productos agrícolas	631	5,5	2,4
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	430	12,5	1,6
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	24	12,5	0,1
5 Pesca, producción de peces en criaderos	153	1,7	0,6
7 Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	862	1,8	3,2
8 Extracción de minerales metalíferos	203	-27,9	0,8
9 Extracción de minerales no metálicos	86	17,0	0,3
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	245	0,0	0,9
20-37 Resto de la industria	5.999	-10,6	22,6
38 Generación, captación y distribución de	566	1,3	2,1

**Cuadro 2.1.2. Bolívar. PIB por ramas de actividad
2012**

		Continuación		
		Miles de millones de pesos		
Ramas de actividad	2012p	Variación ¹	Participación	
7 Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	862	1,8	3,2	
8 Extracción de minerales metalíferos	203	-27,9	0,8	
9 Extracción de minerales no metálicos	86	17,0	0,3	
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	245	0,0	0,9	
20-37 Resto de la industria	5.999	-10,6	22,6	
38 Generación, captación y distribución de energía eléctrica	566	1,3	2,1	
39 Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	65	3,2	0,2	
40 Captación, depuración y distribución de agua	84	2,9	0,3	
41 Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	1.314	35,5	4,9	
42 Construcción de obras de ingeniería civil	1.307	13,9	4,9	
43 Comercio	1.095	3,4	4,1	
44 Mantenimiento y reparación de vehículos	183	6,7	0,7	
45 Hoteles, restaurantes, bares y similares	1.089	5,1	4,1	
46 Transporte por vía terrestre	828	5,8	3,1	
47 Transporte por vía acuática	14	5,9	0,1	
48 Transporte por vía aérea	174	17,2	0,7	
49 Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	205	4,1	0,8	
50 Correo y telecomunicaciones	422	6,2	1,6	
51 Intermediación financiera	542	9,1	2,0	
52 Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	831	2,1	3,1	
53 Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	1.443	-3,2	5,4	
54 Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	1.249	6,7	4,7	
55 Educación de mercado	204	2,4	0,8	
56 Educación de no mercado	897	6,8	3,4	
57 Servicios sociales y de salud de mercado	719	10,7	2,7	
58 Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	74	-1,7	0,3	

Cuadro 2.1.2. Bolívar. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	Conclusión		
	2012p	Variación ¹	Participación
59 Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	184	3,1	0,7
60 Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	50	0,0	0,2
61 Hogares privados con servicio doméstico	277	2,6	1,0
Derechos e impuestos	4.149	0,2	15,6

p: provisional.

¹ Corresponde a la variación del valor agregado a precios constantes de 2005 por encadenamiento.

El valor para 2012 del PIB de Bolívar por cada una de las ramas que componen las grandes ramas de actividad descritas está dado con precios corrientes y la variación correspondiente está calculada con precios constantes.

Resto de la industria decreció 10,6% y fue la que más participó con 22,6%, sigue actividades de servicios a las empresas, excepto financieros e inmobiliarios, que decreció 3,2% (su participación fue de 5,4%), construcción de edificaciones creció 35,5% (participó con 4,9%) y construcción de obras de ingeniería civil creció 13,9% (4,9%). Administración pública y defensa creció 6,7% y participó 4,7%. Dos de las actividades con mayor participación presentaron descenso en Bolívar, por ello su bajo crecimiento en el 2012.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). En el país la variación en el IPC en el 2013 fue de 1,9%, 0,5 pp por debajo del año anterior. Cúcuta se destacó por registrar 0,0%, le siguieron Quibdó 0,7%, Popayán 0,8% y Valledupar y Pasto 1,0%. Las ciudades con mayor crecimiento de precios fueron: Riohacha 3,7%, San Andrés 2,9%, seguida de Bogotá D.C. 2,4%, y Bucaramanga y Villavicencio 2,1%. Respecto al 2012 los mayores descensos correspondieron a: Cúcuta, Sincelejo, Valledupar, Barranquilla, Cartagena y Bucaramanga. Bogotá D.C. y Florencia mantuvieron el mismo índice, y solo San Andrés y Riohacha presentaron incrementos.

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá D.C.	2,4	2,4	0,0
Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

Fuente: DANE.

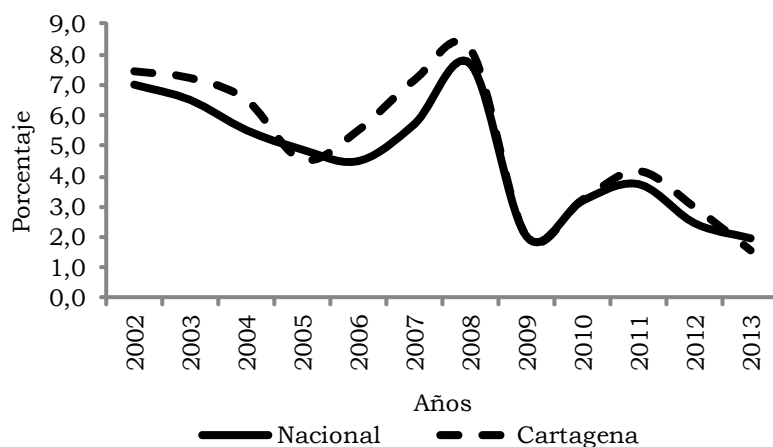
El gráfico 2.2.1.1 muestra la variación del IPC nacional y de Cartagena durante los años 2002 - 2013. Las alzas en el 2007 y 2008 se dieron como producto de incrementos en los precios del petróleo y de los alimentos, las tarifas de servicios públicos, las tarifas de transporte, el precio de la gasolina y las materias primas importadas (cf. Mesa, Restrepo & Aguirre, 2008). En el 2009 hubo un descenso importante en la variación motivado por la desaceleración económica, que ejerció muy poca presión sobre los precios y las condiciones mencionadas para los años anteriores cambiaron. En ese año, el nivel de precios, del combustible y los alimentos registró variaciones negativas.

La variación del IPC en Cartagena estuvo por encima de la nacional o muy cercana a esta en los años 2008 - 2010. En el 2013, el IPC de la ciudad se ubicó por debajo del IPC nacional debido a disminuciones más grandes en el crecimiento del precio de los alimentos (gráfico 2.2.1.1).

Por grupos de gastos en el 2013, los incrementos más bajos del IPC en el país se ubicaron en alimentos y vestuario (ambos con 0,9%); los mayores fueron para salud y educación (ambos con 4,4%). El grupo de gasto que más descendió respecto al año anterior fue alimentos con 1,7 pp. La mayor

diferencia porcentual se dio en diversión (1,3 pp) y comunicaciones (1,2 pp). En Cartagena, los grupos con menor variación fueron alimentos (-0,9%) y otros gastos (0,9%). Aquellos con mayor variación fueron salud (6,5%) y transporte (3,0%). Respecto al 2012, los grupos que más disminuyeron fueron: alimentos (4,4 pp) y educación (2,1 pp). El de mayor diferencia porcentual fue salud con 1,9 pp (cuadro 2.2.1.2).

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Cartagena. Variación del IPC 2002 - 2013



Fuente: DANE.

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Cartagena. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Cartagena		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total	2,4	1,9	-0,5	3,0	1,6	-1,4
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	3,5	-0,9	-4,4
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	2,5	2,9	0,3
Vestuario	0,7	0,9	0,2	3,4	2,5	-0,9
Salud	4,3	4,4	0,2	4,6	6,5	1,9
Educación	4,6	4,4	-0,2	5,0	2,9	-2,1
Diversión	0,5	1,8	1,3	1,1	1,8	0,7
Transporte	1,4	1,4	-0,1	2,9	3,0	0,0
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	1,8	1,6	-0,2
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,5	0,9	-0,5

Fuente: DANE.

Por nivel de ingresos en Cartagena, el IPC registró: altos 1,5%, medios 1,8% y bajos 1,3%. Para el índice de ingresos altos, tuvo especial incidencia el incremento en el grupo de salud (6,7%) y educación (3,2%). Para los ingresos medios y bajos, se destacó la caída de los alimentos (cuadro 2.2.1.3).

Por grupos y subgrupos de gasto, en la medición del IPC para Colombia, vivienda se incrementó 2,7% y participó 43,9%, educación varió 4,4% y participó 14,0%, y alimentos creció 0,9% y participó 12,5%. Dentro del grupo

de vivienda, el que tuvo una mayor variación fue gasto de ocupación con 3,6% y aparatos domésticos cayó 0,8%. En educación, los subgrupos que más variaron fueron instrucción y enseñanza (4,9%) y artículos escolares (1,2%). En alimentos, el que tuvo un mayor descenso fue tubérculos y plátanos con 9,5%, mientras que frutas aumentó 8,1% (cuadro 2.2.1.4)

Cuadro 2.2.1.3. Cartagena. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Total	1,6	1,5	1,8	1,3
Alimentos	-0,9	0,4	-0,6	-1,5
Vivienda	2,9	1,8	3,0	3,2
Vestuario	2,5	2,7	2,5	2,5
Salud	6,5	6,7	6,3	6,7
Educación	2,9	3,2	2,9	2,7
Diversión	1,8	2,1	1,9	1,5
Transporte	3,0	0,6	3,4	4,3
Comunicaciones	1,6	0,7	1,5	2,1
Otros gastos	0,9	1,0	1,0	0,9

Fuente: DANE.

En el ámbito nacional, los subgrupos con mayor variación asociados a los demás grupos de gasto fueron: bienes y artículos (4,9%), servicios de diversión (4,0%), transporte público (3,6%), servicios de vestuario (3,5%), servicios de salud (3,3%), comunicaciones (2,7%) y otros bienes y servicios (2,3%).

En Cartagena vivienda tuvo una variación de 2,9% y una participación de 57,0%, transporte varió 3,0% y participó 24,0%, educación varió 2,9% y fue el tercero de mayor participación (11,2%). Alimentos se destacó por una participación negativa de 18,1% (varios de sus subgrupos presentaron registro negativo, el menor fue cereales y productos de panadería (-22,3%)). El que registró la cifra positiva más alta fue carnes y derivados de la carne (10,1%). Entre los subgrupos de vivienda, la mayor variación fue para gasto de ocupación (3,6%) y el menor para muebles del hogar (-0,9%).

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Cartagena. Variación y participación del IPC, según grupos y subgrupos 2013

Grupos y subgrupos	Nacional		Cartagena	
	Variación	Participación	Variación	Participación
0 Total	1,9	100,0	1,6	100,0
1 Alimentos	0,9	12,5	-0,9	-18,1
11 Cereales y productos de panadería	-5,0	-9,3	-7,8	-22,3
12 Tubérculos y plátanos	-9,5	-4,1	-14,5	-11,9
13 Hortalizas y legumbres	-1,0	-0,8	-15,4	-16,0
14 Frutas	8,1	4,0	7,2	4,9
15 Carnes y derivados de la carne	3,0	6,8	2,5	10,1
16 Pescado y otras de mar	3,8	1,2	3,5	2,7
17 Lácteos, grasas y huevos	0,6	1,2	-0,2	-0,6
18 Alimentos varios	-0,8	-1,3	0,2	0,4
19 Comidas fuera del hogar	3,3	14,7	3,6	14,6
2 Vivienda	2,7	43,9	2,9	57,0
21 Gasto de ocupación	3,6	39,0	3,6	47,2

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Cartagena. Variación y participación del IPC, según grupos y subgrupos 2013

Grupos y subgrupos	Conclusión			
	Nacional		Bogotá	
	Variación	Participación	Variación	Participación
16 Pescado y otras de mar	3,8	1,2	3,5	2,7
17 Lácteos, grasas y huevos	0,6	1,2	-0,2	-0,6
18 Alimentos varios	-0,8	-1,3	0,2	0,4
19 Comidas fuera del hogar	3,3	14,7	3,6	14,6
2 Vivienda	2,7	43,9	2,9	57,0
21 Gasto de ocupación	3,6	39,0	3,6	47,2
22 Combustibles	1,4	4,8	1,7	8,7
23 Muebles del hogar	-0,2	-0,1	-0,9	-0,2
24 Aparatos domésticos	-0,8	-0,2	0,9	0,3
25 Utensilios domésticos	0,8	0,1	1,1	0,2
26 Ropa del hogar	-0,4	0,0	1,1	0,1
27 Artículos para limpieza	0,3	0,3	0,9	0,8
3 Vestuario	0,9	2,2	2,5	7,7
31 Vestuario	0,7	1,2	2,1	5,1
32 Calzado	1,3	0,7	4,0	2,4
33 Servicios de vestuario	3,5	0,3	4,3	0,2
4 Salud	4,4	5,9	6,5	8,4
41 Servicios de salud	3,3	0,8	4,3	0,6
42 Bienes y artículos	4,9	3,7	7,0	7,4
43 Gastos de aseguramiento privado y social	4,2	1,3	4,6	0,5
5 Educación	4,4	14,0	2,9	11,2
51 Instrucción y enseñanza	4,9	13,4	3,6	11,9
52 Artículos escolares	1,2	0,5	-1,1	-0,6
6 Diversión	1,8	2,7	1,8	2,0
61 Artículos culturales y otros artículos relacionados	-0,3	-0,1	2,7	0,8
62 Aparatos para diversión y esparcimiento	-4,0	-0,9	-1,7	-0,3
63 Servicios de diversión	4,0	3,7	2,5	1,6
7 Transporte	1,4	10,5	3,0	24,0
71 Transporte personal	-0,7	-2,8	-1,0	-3,3
72 Transporte público	3,6	13,3	5,8	27,3
8 Comunicaciones	2,7	5,0	1,6	3,2
81 Comunicaciones	2,7	5,0	1,6	3,2
9 Otros gastos	1,0	3,3	0,9	4,5
91 Bebidas alcohólicas	2,1	1,4	1,6	1,8
92 Artículos para el aseo y cuidado	0,7	1,4	0,7	2,4
93 Artículos de joyería y otros	-1,7	-0,2	1,9	0,2
94 Otros bienes y servicios	2,3	0,7	1,2	0,2

Fuente: DANE.

En el caso del transporte, el de mayor variación fue público (5,8%), mientras el personal descendió 1,0%. En educación, instrucción y enseñanza creció 3,6% y artículos escolares descendió 1,1%.

Entre los subgrupos con mayor variación asociados a los demás grupos de gasto estuvieron: bienes y artículos 7,0%, gastos de aseguramiento privado y social 4,6%, servicios de vestuario 4,3%, servicios de salud 4,3% y calzado 4,0%.

El cuadro 2.2.1.5 muestra que, de los seis gastos básicos con mayor participación, dos fueron del grupo de vivienda, dos de alimentos, uno de transporte y uno de salud. De los anteriores, el que más aumentó fue medicinas (7,7%), seguido por bus (6,7%). Dentro de los 30 con mayor participación, los de mayor variación fueron tomate de árbol (27,7%) y bus intermunicipal (17,4%).

De los seis gastos básicos con menor participación, cinco pertenecieron al grupo de alimentos y uno a vivienda. De los anteriores, el de variación negativa fue el tomate (-35,0%), seguido de frijol (-17,4%) y yuca (-17,1%).

Cuadro 2.2.1.5. Cartagena. Variación, contribución y participación del IPC, según principales gastos básicos 2013

Gasto básico	Variación	Contribución	Participación
30 mayores			
Arrendamiento imputado	3,9	0,5	31,3
Bus	6,7	0,3	20,5
Arrendamiento efectivo	3,8	0,2	13,7
Almuerzo	4,0	0,2	13,5
Res	4,1	0,1	8,2
Medicinas	7,7	0,1	6,8
Gas	6,8	0,1	5,6
Matrículas	3,5	0,1	4,2
Pensiones	3,3	0,1	4,2
Servicios de telefonía	2,2	0,1	3,8
Otros medios para transporte urbano	6,3	0,0	3,1
Otras frutas frescas	6,5	0,0	3,0
Carnes frías y embutidos	7,7	0,0	2,9
Pescado de mar, río y enlatado	3,5	0,0	2,7
Otros costos educativos	5,1	0,0	2,6
Otros productos de panadería	9,5	0,0	2,5
Bus intermunicipal	17,4	0,0	2,4
Energía eléctrica	0,9	0,0	2,3
Otros gastos de ocupación	1,7	0,0	2,1
Tomate de árbol	27,7	0,0	2,0
Servicios de televisión	4,8	0,0	2,0
Gaseosas y maltas	2,6	0,0	1,9
Corte de cabello	4,5	0,0	1,9
Otras bebidas alcohólicas	4,3	0,0	1,6
Pantalones para hombre	3,4	0,0	1,5
Otros derivados lácteos	7,6	0,0	1,4
Pantalones para mujer	3,8	0,0	1,3
Queso	1,5	0,0	1,0
Vehículos	0,7	0,0	0,9
Calzado para niños	4,6	0,0	0,9
15 menores			
Arroz	-13,1	-0,4	-22,6
Plátano	14,2	0,1	5,1

Energía eléctrica	0,9	0,0	2,3
Otros gastos de ocupación	1,7	0,0	2,1
Tomate de árbol	27,7	0,0	2,0
Servicios de televisión	4,8	0,0	2,0
Gaseosas y maltas	2,6	0,0	1,9
Corte de cabello	4,5	0,0	1,9
Otras bebidas alcohólicas	4,3	0,0	1,6
Pantalones para hombre	3,4	0,0	1,5
Otros derivados lácteos	7,6	0,0	1,4
Pantalones para mujer	3,8	0,0	1,3
Queso	1,5	0,0	1,0
			Conclusión
	Gasto básico	Variación	Contribución Participación

15 menores

Arroz	-13,1	-0,4	-22,6
Plátano	-14,2	-0,1	-5,1
Combustible	-3,0	-0,1	-4,9
Tomate	-35,0	-0,1	-4,8
Frijol	-17,4	-0,1	-4,4
Yuca	-17,1	0,0	-3,0
Aceites	-3,9	0,0	-2,8
Cebolla	-15,9	0,0	-2,6
Otras hortalizas y legumbres secas	-15,3	0,0	-2,3
Otros tubérculos	-18,3	0,0	-2,1
Café	-6,8	0,0	-1,8
Pollo	-1,3	0,0	-1,7
Papa	-10,1	0,0	-1,7
Otras hortalizas y legumbres frescas	-6,0	0,0	-1,6
Azúcar	-3,9	0,0	-1,3

Fuente: DANE.

2.3. MERCADO LABORAL

El desempleo en las 24 ciudades tuvo una tendencia negativa al pasar de 11,3% en 2012 a 10,7% en 2013. La ciudad de mayor desempleo en el último año de análisis fue Quibdó (18,3%), seguida de Cúcuta y Popayán (ambas con 15,6%) y Armenia (15,4%). Barranquilla se destacó por registrar un menor desempleo (8,0%), seguida por San Andrés (8,5%) y Bogotá D.C. (9,0%). La ciudad que tuvo una diferencia porcentual más negativa con respecto a 2012 fue Riohacha (-2,4 pp), seguida de Pereira (-2,2 pp) y Popayán (-2,0 pp). Entre las que tuvieron mayor incremento estuvieron San Andrés (1,0 pp) y Quibdó (0,7 pp).

Cuadro 2.3.1. Tasa de desempleo, según ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
24 ciudades	11,3	10,7	-0,6
Quibdó	17,6	18,3	0,7
Cúcuta	15,9	15,6	-0,3
Popayán	17,5	15,6	-2,0
Armenia	15,4	15,4	0,0
Cali	14,3	14,2	-0,1
Pereira	16,1	13,8	-2,2
Ibagué	13,3	13,8	0,5
Florencia	12,7	12,2	-0,5

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
24 ciudades	11,3	10,7	-0,6
Quibdó	17,6	18,3	0,7
Cúcuta	15,9	15,6	-0,3
Popayán	17,5	15,6	-2,0
Armenia	15,4	15,4	0,0
Conclusión			
Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Florencia	12,7	12,2	-0,5
Tunja	11,9	12,1	0,2
Neiva	12,1	11,9	-0,2
Manizales	12,3	11,6	-0,7
Villavicencio	11,8	11,3	-0,6
Medellín	12,4	11,2	-1,2
Montería	12,5	10,9	-1,6
Pasto	12,3	10,7	-1,5
Sincelejo	10,7	10,4	-0,3
Riohacha	12,7	10,3	-2,4
Cartagena	9,7	9,9	0,2
Santa Marta	10,0	9,9	-0,1
Valledupar	10,3	9,9	-0,5
Bucaramanga	9,7	9,4	-0,3
Bogotá D.C.	9,5	9,0	-0,5
San Andrés	7,5	8,5	1,0
Barranquilla	8,3	8,0	-0,3

Fuente: DANE.

El gráfico 2.3.1 es un comparativo entre la tasa de desempleo (TD) nacional, Cartagena y Bolívar durante el periodo 2002 - 2013. Según el gráfico, la tasa de desempleo de la ciudad siguió la tendencia del departamento. El desempleo nacional, en la mayor parte del periodo estudiado, no superó el de Cartagena, pero sí se ubicó por encima de la TD de Bolívar. Sin embargo, en el 2002, 2010, 2011 y 2012 el nacional superó el de dicha ciudad, y en 2007 estuvo por debajo tanto de la ciudad como del departamento.

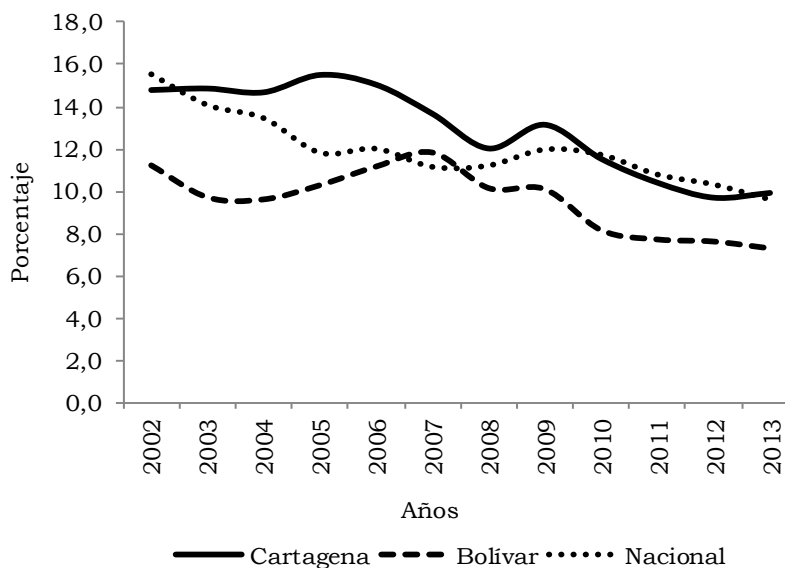
Para 2013, el desempleo de Cartagena tuvo una tendencia positiva a diferencia del nacional y departamental. Nótese que, en años de expansión económica del país (2004 - 2006), el desempleo de la ciudad tendió a estar notablemente por encima del nacional, mientras en años de crisis o desaceleración del mismo (2002, 2008, 2009 y 2010) el desempleo de la ciudad estuvo más cerca o incluso por debajo del nacional (gráfico 2.3.1).

La evolución del subempleo subjetivo³ y el subempleo objetivo⁴ durante el periodo 2002 - 2013 en Cartagena permitió evidenciar que ambos guardan la

³ Se define como aquel donde se clasifican los individuos que consideran que no tienen el empleo adecuado, ya sea por insuficiencia de horas, competencias o ingresos, pero que no han hecho ninguna diligencia para encontrar otro.

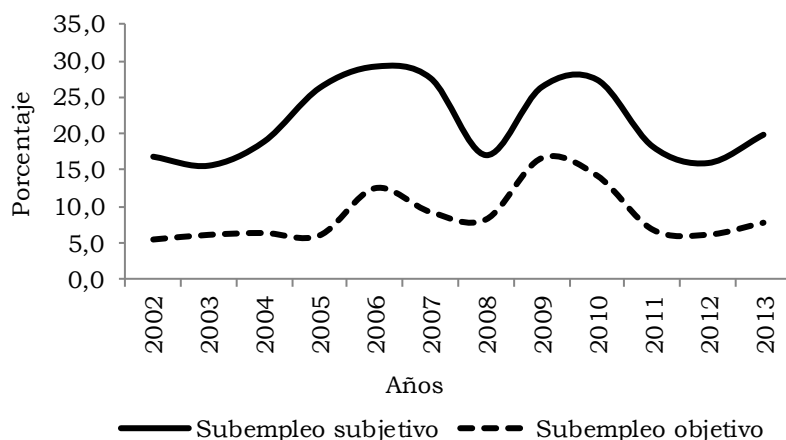
misma tendencia. Hasta el 2005 el porcentaje de subempleo objetivo se mantuvo estable, alrededor del 6,0%; en el 2006 tuvo un máximo de 12,5% y en el 2009 (año de desaceleración) tuvo el segundo punto más alto de la serie con 16,6%. En los últimos años (2011 - 2012) volvió a estar en el orden del 6,0% y en el 2013 marcó una tendencia creciente al pasar a 7,7%. El subempleo subjetivo comenzó la tendencia al alza en el 2004 y alcanzó también sus porcentajes más altos en el 2006 con 29,2% y el 2009 con 26,4%. La tendencia al alza fue más marcada en el último año del periodo observado al pasar de 15,9% en 2012 a 19,8% (gráfico 2.3.2).

Gráfico 2.3.1. Nacional - Bolívar - Cartagena. Tasa de desempleo 2002 - 2013



Fuente: DANE.

Gráfico 2.3.2. Cartagena. Tasa de subempleo 2002 - 2013



Fuente: DANE.

⁴ Es la categoría de los individuos que consideran lo mismo por las razones mencionadas, pero que han hecho alguna gestión para encontrar un trabajo distinto.

En el cuadro 2.3.2 se muestran los resultados para el mercado laboral de Cartagena en 2013. La tasa global de participación (TGP) aumentó al pasar de 59,6% a 59,8% y la tasa de ocupación (TO) aumentó de 53,8% a 53,9%. El ritmo de creación de empleo aumentó menos que el de entrada de personas a la población económicamente activa, lo que resultó en un incremento del desempleo al pasar de 9,7% a 9,9%, es decir 0,2 pp más.

Respecto al desempleo subjetivo y objetivo, tuvieron una tendencia alcista. En 2013 en ambos casos el porcentaje de personas que consideró su empleo inadecuado por ingresos fue el más alto: 19,1% para subjetivo y 7,4% para objetivo. En el caso de los que consideraron que hay insuficiencia de horas o que su empleo no correspondió a sus competencias en el subempleo subjetivo, las proporciones de crecimiento fueron cercanas entre sí: 4,1% y 5,7%, respectivamente. En el caso de los subempleados objetivos, los que consideraron que tenían insuficiencia de horas fueron una proporción de 1,7%.

El incremento en el subempleo en puntos porcentuales para 2013 respecto a 2012 fue mayor que para el desempleo, 3,9 pp más en subjetivo y 1,6 pp más en objetivo. El desempleo oculto (el número de personas que se encontraron desempleadas y además desalentadas, es decir que no creían que podían encontrar un trabajo) creció 0,1 pp en 2013.

**Cuadro 2.3.2. Cartagena. Indicadores del mercado laboral
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
Población en edad de trabajar	78,7	79,1
Tasa global de participación	59,6	59,8
Tasa de ocupación	53,8	53,9
Tasa de desempleo	9,7	9,9
T.D. Abierto	9,3	9,4
T.D. Oculto	0,4	0,5
Tasa de subempleo subjetivo	15,9	19,8
Insuficiencia de horas	4,1	4,1
Empleo inadecuado por competencias	4,7	5,7
Empleo inadecuado por ingresos	14,9	19,1
Tasa de subempleo objetivo	6,1	7,7
Insuficiencia de horas	1,7	1,7
Empleo inadecuado por competencias	2,9	3,2
Empleo inadecuado por ingresos	5,6	7,4
Miles de personas		
Población total	923	935
Población en edad de trabajar	727	740
Población económicamente activa	433	443
Ocupados	391	399
Desocupados	42	44
Abiertos	40	42
Ocultos	2	2
Inactivos	294	297
Subempleados subjetivos	69	88
Insuficiencia de horas	18	18
Empleo inadecuado por competencias	20	25

Tasa de subempleo objetivo	6,1	7,7
Insuficiencia de horas	1,7	1,7
Empleo inadecuado por competencias	2,9	3,2
Empleo inadecuado por ingresos	5,6	7,4
Miles de personas		
Población total	923	935
Población en edad de trabajar	727	740
Población económicamente activa	433	443
Ocupados	391	399
Desocupados	42	44
Abiertos	40	42
Ocultos	2	2
Inactivos	294	297
Conclusión		
Concepto	2012	2013
Empleo inadecuado por competencias	20	25
Empleo inadecuado por ingresos	64	84
Subempleados objetivos	26	34
Insuficiencia de horas	8	8
Empleo inadecuado por competencias	12	14
Empleo inadecuado por ingresos	24	33

Fuente: DANE.

El número de ocupados tuvo los incrementos más altos en la ciudad en los años 2011 y 2012, con variaciones de 6,3% y 5,2%, respectivamente. En cuanto a la participación del número de ocupados en el periodo de cada rama de actividad, la más alta fue la de comercio, hoteles y restaurantes (30,4%); seguida de servicios comunales sociales y personales (24,8%) y transporte, almacenamiento y comunicaciones (14,4%). En el 2013 la rama de actividad que más perdió peso en el total de ocupados fue comercio, hoteles y restaurantes, y las que más ganaron fueron otras ramas y actividades inmobiliarias. El número de ocupados en la ciudad de Cartagena para el último año observado aumentó 2,0% (cuadro 2.3.3).

Cuadro 2.3.3. Cartagena. Ocupados, según ramas de actividad económica 2009 - 2013

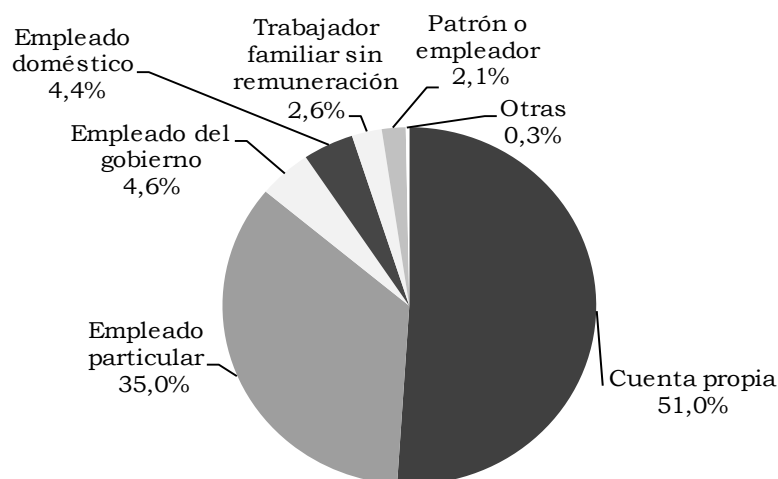
Rama de actividad	Miles de personas				
	2009	2010	2011	2012	2013
Total	336	350	372	391	399
Industria manufacturera	39	42	44	44	44
Construcción	28	26	31	35	35
Comercio, restaurantes y hoteles	103	106	113	121	119
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	48	51	53	56	58
Intermediación financiera	3	4	4	4	4
Actividades inmobiliarias	23	26	24	28	30
Servicios, comunales, sociales y personales	85	88	95	93	96
Otras ramas ¹	7	7	7	10	12
No informa	1	0	0	0	0

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

Según la posición ocupacional, la mayor parte de los ocupados en Cartagena son por cuenta propia (51,0%), seguida de empleado particular (35,0%) y empleado del Gobierno (4,6%). En estas proporciones se vislumbra la proporción de informalidad que se relaciona con la de cuenta propia.

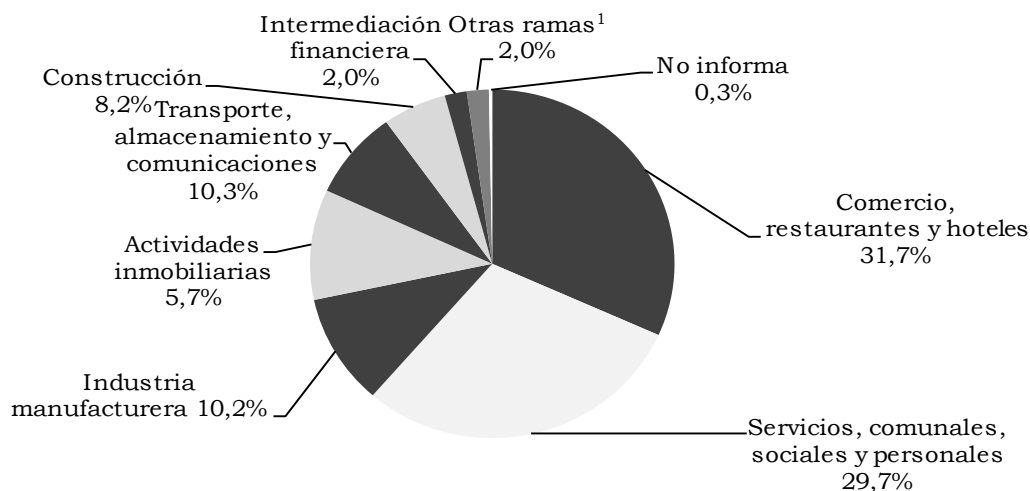
Gráfico 2.3.3. Cartagena. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



Fuente: DANE.

En el 2013 la proporción de desempleados cesantes en Cartagena, es decir, que ya han tenido un empleo antes y se encuentran buscando, fue mayor en comercio, restaurantes y hoteles (31,7%), y le siguieron servicios, comunales, sociales y personales (29,7%), y transporte, almacenamiento y comunicaciones (10,3%), con el mismo orden que la participación por ramas de los ocupados.

Gráfico 2.3.4. Cartagena. Distribución de cesantes, según rama de actividad económica 2013



¹Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

El número de inactivos en Cartagena entre el 2009 y el 2013 se redujo en cuatro mil personas. La disminución más significativa se dio en el año 2011 cuando la variación en el total de inactivos fue de -2,4%, esta cifra negativa obedeció a la reducción en 8 mil personas dedicadas al hogar. En el 2012 esta tendencia se revirtió, pero la reducción en el total se mantuvo por la disminución en las personas dedicadas solamente a estudiar y otras clases de inactivos. En el 2013 aumentó el nivel de inactivos debido a incrementos en las personas dedicadas a oficios del hogar y otros.

**Cuadro 2.3.4. Cartagena. Inactivos
2009 - 2013**

Año	Miles de personas			
	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del hogar	Otros
2009	301	133	120	49
2010	306	134	122	50
2011	299	134	114	51
2012	294	126	121	47
2013	297	125	123	49

Fuente: DANE.

La tasa global de participación en Bolívar se redujo de 59,8% en 2012 a 59,2% en 2013, como también la tasa de ocupación de 55,2% a 54,9% respectivamente. Esto resultó en una tasa de desempleo de 7,3%, inferior en 0,3 pp a la del año anterior. En el 2012 había aumentado tanto la TGP como la TO, con una disminución menor en la TD. Para 2013 en el departamento y en Cartagena, el subempleo por motivo ingresos tuvo una proporción mayor, seguido de empleo inadecuado por competencias y por último insuficiencia de horas. En Bolívar en 2013, la diferencia en el subempleo llegó a 0,3 pp, y por tipos todas las tasas crecieron (cuadro 2.3.5).

**Cuadro 2.3.5. Bolívar. Indicadores del mercado laboral
2011 - 2013**

Concepto	2011	2012	2013
Porcentajes			
Población en edad de trabajar	76,3	76,7	77,0
Tasa global de participación	58,4	59,8	59,2
Tasa de ocupación	53,9	55,2	54,9
Tasa de desempleo	7,7	7,6	7,3
T.D. Abierto	7,0	7,1	6,7
T.D. Oculto	0,7	0,5	0,6
Tasa de subempleo	21,7	22,1	22,4
Insuficiencia de horas	4,5	4,3	4,4
Empleo inadecuado por competencias	9,5	9,7	9,9
Empleo inadecuado por ingresos	20,3	20,7	21,1
Miles de personas			
Población total	2.003	2.026	2049
Población en edad de trabajar	1.529	1.553	1577
Población económicamente activa	893	928	934
Ocupados	824	858	866
Desocupados	69	71	68
Abiertos	62	66	62

Tasa global de participación	58,4	59,8	59,2
Tasa de ocupación	53,9	55,2	54,9
Tasa de desempleo	7,7	7,6	7,3
-T.D. Abierto	7,0	7,1	6,7
T.D. Oculto	0,7	0,5	0,6
Tasa de subempleo	21,7	22,1	22,4
Insuficiencia de horas	4,5	4,3	4,4
Empleo inadecuado por competencias	9,5	9,7	9,9
Empleo inadecuado por ingresos	20,3	20,7	21,1

Bolívar

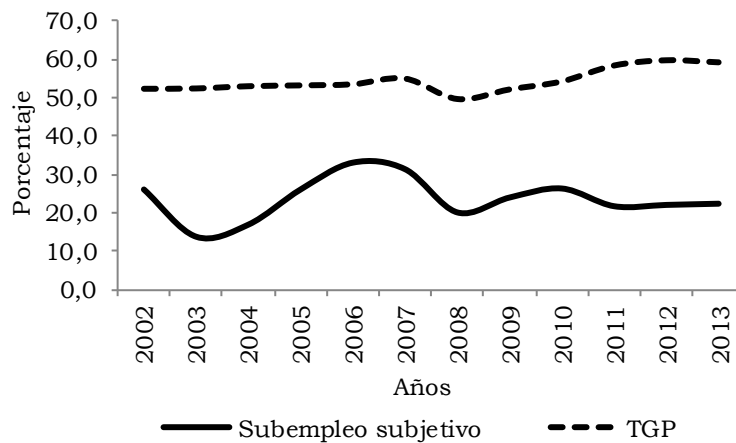
Miles de personas

Población total	2.003	2.026	2049
			Conclusión
Concepto	2011	2012	2013
Ocupados	824	858	866
Desocupados	69	71	68
Abiertos	62	66	62
Ocultos	7	4	6
Inactivos	636	625	643
Subempleados	194	205	209
Insuficiencia de horas	40	40	41
Empleo inadecuado por competencias	85	90	93
Empleo inadecuado por ingresos	181	192	197

Fuente: DANE.

En el comparativo entre la tasa global de participación y la tasa de subempleo de Bolívar durante el periodo 2002 - 2013, la TGP mostró estabilidad hasta el 2006, luego alcanzó un mínimo de 49,7% en el 2008. Después aumentó hasta llegar al punto máximo de la serie con 59,8% en el 2012. En el 2013 disminuyó levemente, pero la tendencia durante todo el periodo fue positiva.

Gráfico 2.3.5. Bolívar. Tasa de subempleo y tasa global de participación 2002 - 2013



Fuente: DANE.

El subempleo para Bolívar tuvo una tendencia positiva a partir del 2004 hasta alcanzar un máximo de 33,1% en el 2006, luego disminuyó y en los últimos tres años se ubicó alrededor del 22,0%. A partir del 2004, la tasa de subempleo siguió la tendencia de la TGP, aunque con una mayor variabilidad. Por ello, la mayor creación de empleos vinculada a la mayor participación en el mercado

laboral produjo incrementos mayores en la tasa de subempleo a diferencia del 2011, cuando las tasas se mantuvieron estables con TGP mayor y subempleo menor.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. En 2013, en el departamento de Bolívar, jurisdicción de Cartagena⁵, se constituyeron 2.186 empresas, cifra superior en 251 empresas a las registradas en 2012. Esto arrojó un capital invertido de \$99.574 millones, cantidad aumentada en 60,8% con relación a lo registrado en 2012. La actividad económica que más aportó en el número de empresas constituidas fue el de la construcción, mientras el mayor aporte de capital resultó de actividades profesionales, científicas y técnicas, que representaron el 36,6% del total constituido.

Cuadro 2.4.1.1. Bolívar. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)	
	2012	2013	2012	2013
Total	1.935	2.186	61.929	99.574
Agropecuario y pesca	29	70	892	1.529
Explotación minera	13	19	2.604	1.678
Industria	180	270	3.957	6.263
Electricidad, gas y agua	3	32	11	574
Construcción	259	427	14.785	11.875
Comercio	446	419	12.063	13.593
Transporte	187	159	9.187	12.033
Hoteles y restaurantes	102	123	2.881	3.416
Información y comunicaciones	---	70	---	1.836
Seguros y finanzas	31	46	436	771
Inmobiliarias y alquiler	547	127	10.332	5.016
Actividades profesionales, científicas y técnicas	---	199	---	36.483
Administración pública	14	1	193	5
Servicios sociales y de salud	77	98	3.307	2.843
Servicios comunitarios, sociales y personales	47	126	1.281	1.660

--- No existen datos.

Fuente: Cámara de Comercio de Cartagena. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

De otra parte, por tipo de sociedades, las microempresas fueron las que constituyeron el mayor número (2.131), con un capital de \$40.639 millones de pesos, seguidas de las pequeñas (51) con \$25.939 millones de pesos, y las

⁵ Comprende los municipios de Cartagena, Arjona, Arroyohondo, Calamar, Clemencia, El Carmen de Bolívar, El Guamo, Mahates, María La Baja, San Cristóbal, San Estanislao, San Jacinto, San Juan Nepomuceno, Santa Catalina, Santa Rosa, Soplaviento, Turbaco, Turbana y Villanueva.

grandes constituyeron 2 empresas con un capital de \$31.295 millones de pesos.

2.4.2. Sociedades reformadas. Según reporte de la Cámara de Comercio de Cartagena y su jurisdicción, en 2013, el capital reformado que efectuaron las empresas fue de \$256.099 millones, superior en 16,2% a lo reportado en igual periodo de 2012. Estas reformas se realizaron en un total de 391 sociedades, siendo construcción las de mayor número e industria las de más alto monto de capital reformado (cuadro 2.4.2.1). Por tipo, el más alto monto de reformas se dio en las grandes empresas (\$144.122 millones) y el mayor número en las microempresas (191).

Cuadro 2.4.2.1. Bolívar. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)	
	2012	2013	2012	2013
Total	345	391	220.377	256.099
Agropecuario y pesca	2	4	385	530
Explotación minera	2	7	14.000	4.861
Industria	27	23	22.479	42.796
Electricidad, gas y agua	4	6	17.909	7.122
Construcción	47	59	13.998	34.580
Comercio	74	70	13.319	15.817
Transporte	39	42	22.160	13.322
Hoteles y restaurantes	10	24	1.429	9.473
Información y comunicaciones	---	10	---	30.226
Seguros y finanzas	7	10	265	1.278
Inmobiliarias y alquiler	117	54	112.290	37.982
Actividades profesionales, científicas y técnicas	---	32	---	7.506
Administración pública	0	0	0	0
Servicios sociales y de salud	5	14	1.034	12.824
Servicios comunitarios, sociales y personales	11	36	1.109	37.781

--- No existen datos.

Fuente: Cámara de Comercio de Cartagena. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.3. Sociedades disueltas. El número de sociedades que se liquidaron en 2013 en el departamento de Bolívar⁶ fue de 194 sociedades. Esto arrojó, un capital total de \$8.083 millones, disminuido en 16,7% para el número de sociedades disueltas y 11,7% para el capital liquidado. Por su parte, las actividades dedicadas al comercio (49) y actividades profesionales, científicas y técnicas (26) fueron, en su orden, las que más empresas liquidaron; y el sector de comercio es el que más contribuyó en el capital liquidado. Finalmente, por tipo, el mayor número y monto de liquidación se dio en las microempresas con 172 establecimientos y \$5.616 millones, respectivamente (cuadro 2.4.3.1).

⁶ Comprende la jurisdicción de la Cámara de Comercio de Cartagena.

Cuadro 2.4.3.1. Bolívar. Sociedades liquidadas, según actividad económica 2012 – 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)	
	2012	2013	2012	2013
Total	233	194	9.153	8.083
Agropecuario y pesca	6	4	619	239
Explotación minera	1	1	10	10
Industria	24	20	908	468
Electricidad, gas y agua	0	2	0	8
Construcción	14	18	3.443	561
Comercio	55	49	762	3.592
Transporte	16	15	267	786
Hoteles y restaurantes	19	6	619	82
Información y comunicaciones	---	8	---	207
Seguros y finanzas	9	5	126	81
Inmobiliarias y alquiler	61	15	1.656	817
Actividades profesionales, científicas y técnicas	---	26	---	786
Administración pública	0	0	0	0
Servicios sociales y de salud	19	7	396	34
Servicios comunitarios, sociales y personales	9	18	347	414

--- No existen datos.

Fuente: Cámara de Comercio de Cartagena. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.4. Capital neto suscrito. Durante el 2013, para el departamento de Bolívar la inversión neta efectuada por las sociedades ubicadas en Cartagena y su jurisdicción totalizó en \$347.590 millones, monto superior en \$74.437 millones a lo registrado en 2012. Por otra parte, dicha inversión fue realizada por las reformas a capital y por aquél constituido, siendo las actividades dedicadas a la industria las que efectuaron la mayor inversión neta, con una participación de 14,0%, seguida de las actividades de construcción (13,2%) (cuadro 2.4.4.1).

Cuadro 2.4.4.1. Bolívar. Inversión neta, según actividad económica 2012 - 2013

Actividad económica	Millones de pesos		Variación porcentual
	2012	2013	
Total	273.153	347.590	27,3
Agropecuario y pesca	658	1.820	176,6
Explotación minera	16.594	6.529	-60,7
Industria	25.528	48.591	90,3
Electricidad, gas y agua	17.920	7.688	-57,1
Construcción	25.340	45.895	81,1
Comercio	24.620	25.818	4,9
Transporte	31.080	24.569	-20,9
Hoteles y restaurantes	3.691	12.808	247,0
Información y comunicaciones	-	31.855	-
Seguros y finanzas	575	1.968	242,3
Inmobiliarias y alquiler	120.966	42.181	-65,1

Cuadro 2.4.4.1. Bolívar. Inversión neta, según actividad económica 2012 - 2013

Actividad económica	Millones de pesos		Conclusión
	2012	2013	Variación porcentual
Actividades profesionales, científicas y técnicas	-	43.203	-
Administración pública	193	5	-97,4
Servicios sociales y de salud	3.945	15.633	296,3
Servicios comunitarios, sociales y personales	2.043	39.027	1.810,3

Industria
Indefinido

Fuente: Cámara de Comercio de Cartagena. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Comercio	27.020	23.010	-14,8
Transporte	31.080	24.569	-20,9
Hoteles y restaurantes	3.691	12.808	247,0
Información y comunicaciones	-	31.855	-
Seguros y finanzas	575	1.968	242,3

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). La exportación de un país puede caracterizarse como tradicional y no tradicional. La no tradicional involucra mayor valor agregado ya que son productos elaborados. En Colombia las exportaciones no tradicionales representaron el 29,1% del valor total exportado en el 2013 con US\$17.088.589 miles. Esta proporción fue 0,8 pp menor a la del año anterior. De las no tradicionales, 9,3% fue exportado por Bolívar.

Fuente: Cámara de Comercio de Cartagena. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Son seis departamentos y Bogotá D.C. los que han tenido el mayor aporte a la exportación de no tradicionales en los últimos años. Tal y como se presenta en el cuadro 2.5.1.1, se aprecia que hubo una disminución de 4,9% en el 2013. Antioquia disminuyó su valor exportado en 13,7%, pero conservó el primer lugar como el más exportador, su participación fue de 32,8%. Bogotá D.C. se ubicó en segundo lugar en participación (17,4%). Se destacó el aumento de las exportaciones no tradicionales de Atlántico (16,7%).

Cuadro 2.5.1.1. Departamentos con mayor participación en la exportación de no tradicionales 2012 - 2013

Departamento	2012	2013	Miles de dólares (FOB)	
			Variación	Participación
Total	17.969.877	17.088.589	-4,9	100,0
Antioquia	6.486.682	5.600.531	-13,7	32,8
Bogotá, D.C.	3.031.988	2.980.146	-1,7	17,4
Valle del Cauca	2.213.734	2.007.422	-9,3	11,7
Bolívar	1.546.254	1.582.462	2,3	9,3
Atlántico	1.167.560	1.362.508	16,7	8,0
Cundinamarca	1.356.387	1.350.216	-0,5	7,9
Magdalena	459.480	435.996	-5,1	2,6
Resto	1.707.792	1.769.309	3,6	10,4

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Las exportaciones de Bolívar aumentaron 2,3% al pasar de US\$1.546.254 miles a US\$1.582.462 miles. Las del sector industrial crecieron 1,9% y participaron 97,3%. Dentro del sector industrial, se destacó la exportación de sustancias y productos químicos, que aumentó 7,0% y participó 70,9%. Le siguió la fabricación de productos de caucho y plástico, que aumentó 3,3% y participó 9,1%. En tercer lugar estuvo la fabricación de productos metalúrgicos básicos, cuya exportación disminuyó 58,4% y participó 3,5%. Esta disminución más la de exportación de relacionados con alimentos y bebidas (que se redujo 10,2% y participó 6,0%) evitó que el incremento de las exportaciones totales de Bolívar fuese más alto.

El sector agropecuario aumentó sus exportaciones en 20,4% y tuvo 2,7% de participación. La mayor parte correspondió a agricultura, ganadería y caza, que aumentaron 5,5%. La exportación de productos relacionados con silvicultura tuvo un gran incremento de 332,1% y registró 0,4% de participación.

El peso de la exportación de los demás grupos de actividades fue mínimo. Pesca disminuyó en 34,3% su valor exportado, los relacionados con el sector minero aumentaron 13,2% y otras actividades de servicios comunitarios registraron en el 2013 US\$2 mil (la cual no había figurado en el 2012).

Cuadro 2.5.1.2. Bolívar. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	1.546.254	1.582.462	2,3	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	34.984	42.125	20,4	2,7
01	Agricultura, ganadería y caza	33.391	35.241	5,5	2,2
02	Silvicultura y extracción de madera	1.593	6.883	332,1	0,4
B	Pesca	419	276	-34,3	0,0
05	Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas	419	276	-34,3	0,0
C	Sector minero	112	127	13,2	0,0
13	Extracción de minerales metalíferos	0	6	-	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	112	120	7,5	0,0
D	Sector industrial	1.510.602	1.539.768	1,9	97,3
15	Productos alimenticios y bebidas	105.315	94.593	-10,2	6,0
16	Fabricación de productos de tabaco	0	0	-	0,0
17	Fabricación de productos textiles	521	145	-72,2	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	871	23	-97,3	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	15.342	15.897	3,6	1,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	4.374	3.330	-23,9	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y				

Cuadro 2.5.1.2. Bolívar. Exportaciones no tradicionales, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Conclusión			
		2012	2013	Variación	Participación
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	4.374	3.330	-23,9	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	29.595	38.610	30,5	2,4
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	116	80	-30,8	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	1.047.784	1.121.581	7,0	70,9
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	139.811	144.378	3,3	9,1
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	2.821	1.961	-30,5	0,1
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	132.355	55.118	-58,4	3,5
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	3.037	10.509	246,0	0,7
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	15.867	35.349	122,8	2,2
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	151	439	191,6	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	1.379	2.167	57,2	0,1
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	633	206	-67,4	0,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y de relojes	628	368	-41,4	0,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	864	576	-33,3	0,0
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	4.157	8.724	109,8	0,6
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	372	490	31,5	0,0
37	Reciclaje	4.609	5.223	13,3	0,3
O	Otras actividades de servicios	0	2	-	0,0
92	Actividades de esparcimiento y	0	2	-	0,0
0	Menajes y otros no relacionados	137	165	20,4	0,0

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

El cuadro 2.5.1.3 muestra las exportaciones totales de Bolívar según grupos de productos. La exportación de productos del grupo agropecuarios, alimentos y bebidas disminuyó 2,7%. Mientras, aumentaron las de los grupos de productos de mayor relevancia en el departamento: combustibles y productos de industrias extractivas 5,4% y manufacturas 3,3%.

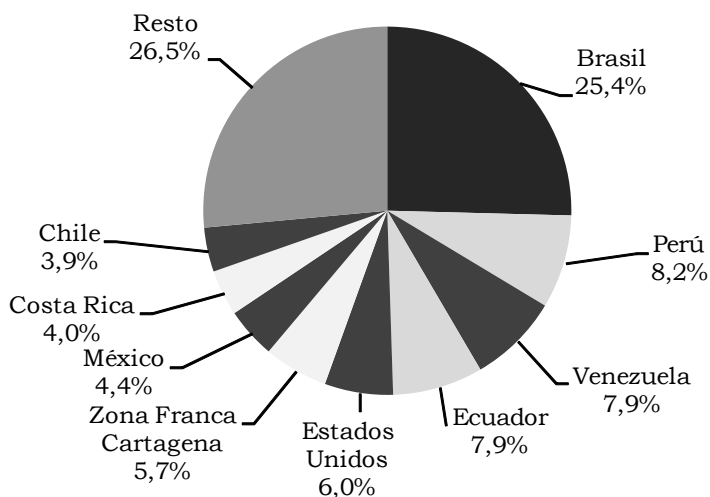
Cuadro 2.5.1.3. Bolívar. Exportaciones, según grupos de productos 2012 - 2013

Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	3.599.029	3.753.422	4,3
Agropecuarios, alimentos y bebidas	144.252	140.426	-2,7
Combustibles y productos de industrias extractivas	2.079.489	2.192.438	5,4
Manufacturas	1.375.145	1.420.297	3,3
Otros sectores	142	261	83,8

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Las exportaciones de Bolívar tuvieron como destino principal Brasil (25,4%), seguido de Perú (8,2%) y Venezuela y Ecuador (ambos con 7,9%).

Gráfico 2.5.1.1. Bolívar. Distribución de exportaciones no tradicionales según país de destino 2013



Fuente: DANE.

2.5.2. Importaciones (CIF). Las importaciones de Bolívar en el 2013 fueron similares a sus exportaciones totales (US\$3.753.422) y superiores a las no tradicionales (US\$1.582.462); no tuvieron incremento porcentual y pasaron de US\$3.629.905 miles a US\$3.630.063 miles. La importación de productos relacionados con el sector industrial aumentó 0,1% y reunió el 98,6% del total importado. Dentro de estos, la importación de relacionados con fabricación de

sustancias y productos químicos aumentó 10,1% y participó 43,0%; coquización, productos de refinación de petróleo y combustible nuclear disminuyó 3,5% y participó 31,2%; fabricación de productos metalúrgicos básicos disminuyó 25,4% y participó 6,4%; fabricación de otros tipos de equipo de transporte disminuyó 7,1% y participó 5,1%, y fabricación de maquinaria y equipo ncp disminuyó 3,1% y participó 3,9%. Las actividades mencionadas sumaron un 89,6% del total importado. La tendencia de los subsectores fue a la disminución, la variación total no fue negativa porque los relacionados con fabricación de sustancias y productos químicos tuvieron un alto peso y una variación positiva significativa.

En cuanto a los productos vinculados al sector agropecuario, caza y silvicultura, disminuyeron 5,1% y participaron apenas con un 1,1% sobre el total importado, casi todo el valor correspondiente a agricultura, ganadería y caza. Silvicultura tuvo una variación muy alta al registrar un valor de menos de US\$500 en el 2012 y de US\$33 mil en el 2013. Respecto a los sectores que reúnen las demás actividades, aumentó la importación de relacionados con la pesca con un 75,8%, y comercio al por mayor y al por menor tuvo una variación de 457,9%. Disminuyó la importación de relacionados con el sector minero en 4,7%, de actividades inmobiliarias en 23,1% y de otras actividades de servicios comunitarios en 17,4%.

Cuadro 2.5.2.1. Bolívar. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	3.629.905	3.630.063	0,0	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	41.746	39.635	-5,1	1,1
01	Agricultura, ganadería y caza	41.746	39.601	-5,1	1,1
02	Silvicultura y extracción de madera	0	33	*	0,0
B	Pesca	4	7	75,8	0,0
05	Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas	4	7	75,8	0,0
C	Sector minero	9.159	8.730	-4,7	0,2
10	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	15	61	313,2	0,0
11	Extracción de petróleo crudo y de gas natural, actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y de gas, excepto las actividades de prospección	1.952	0	-100,0	0,0
13	Extracción de minerales metalíferos	57	102	80,7	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	7.136	8.567	20,1	0,2
D	Sector industrial	3.578.035	3.580.325	0,1	98,6
15	Productos alimenticios y bebidas	54.839	86.456	57,7	2,4
17	Fabricación de productos textiles	6.898	5.011	-27,4	0,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	4.647	3.746	-19,4	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	13.665	11.398	-16,6	0,3
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera				

Cuadro 2.5.2.1. Bolívar. Importaciones, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Continuación			
		2012	2013	Variación	Participación
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	4.647	3.746	-19,4	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	13.665	11.398	-16,6	0,3
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	3.256	1.559	-52,1	0,0
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	25.217	26.173	3,8	0,7
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	2.286	11.499	403,0	0,3
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	1.173.037	1.131.412	-3,5	31,2
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	1.417.129	1.559.943	10,1	43,0
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	26.822	24.745	-7,7	0,7
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	35.888	34.850	-2,9	1,0
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	311.279	232.270	-25,4	6,4
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	24.730	22.364	-9,6	0,6
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	146.256	141.651	-3,1	3,9
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	2.437	3.547	45,6	0,1
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	45.851	27.510	-40,0	0,8
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	12.850	8.849	-31,1	0,2
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	24.635	22.418	-9,0	0,6
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	29.045	17.638	-39,3	0,5
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	200.016	185.877	-7,1	5,1
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	17.171	21.369	24,4	0,6
37	Reciclaje	80	41	-48,6	0,0
G	Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos, efectos personales y enseres domésticos	18	100	457,9	0,0

Cuadro 2.5.2.1. Bolívar. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	2012	2013	Conclusión	
				Variación	Participación
				Valor CIF en miles de dólares	
51	Comercio al por mayor y en comisión; excepto vehículos; mantenimiento y reparación de maquinaria y equipo	18	100	457,9	0,0
K	Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	7	6	-23,1	0,0
74	Otras actividades empresariales	7	6	-23,1	0,0
O	Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	127	105	-17,4	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	127	105	-17,4	0,0
0	Menajes y otros no relacionados	809	1.156	42,9	0,0

* Variación muy alta.

npc: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

En el 2013 la importación por grupo de productos permitió identificar el mayor incremento en otros sectores (246,7%), seguido de productos agropecuarios, alimentos y bebidas (22,3%); combustibles y productos de industrias extractivas disminuyó 3,6%, y manufacturas mantuvo un incremento de 0,4%. La variación total del valor importado fue similar a la de manufacturas, que fue el grupo de mayor participación (cuadro 2.5.2.2)

Cuadro 2.5.2.2. Bolívar. Importaciones, según grupos de productos 2012 - 2013

Principales grupos de productos	Valor CIF en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	3.629.905	3.630.063	0,0
Agropecuarios, alimentos y bebidas	112.782	137.967	22,3
Combustibles y productos de industrias extractivas	1.196.177	1.153.546	-3,6
Manufacturas	2.317.931	2.328.096	0,4
Otros sectores	3.015	10.454	246,7

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

La Clasificación según Grandes Categorías Económicas fue introducida en los ICER en el 2013⁷. Esta clasificación permite discriminar el valor de las importaciones por su nivel de elaboración. El cuadro 2.5.2.3 muestra que el valor importado de productos alimenticios y bebidas se distribuyó en productos básicos y el resto fueron elaborados. La mayor parte del valor de los básicos estuvo destinada a la industria y la mayor parte del valor de los

⁷ En informes anteriores se había presentado la Clasificación según Uso o Destino Económico CUODE.

elaborados estuvo destinada a los hogares. En el 2013 la importación de básicos disminuyó 0,2% y la de elaborados aumentó 108,1%.

Del valor importado en suministros industriales no especificados en otra partida, un 99,3% fueron productos elaborados y el restante corresponde a productos básicos. Los dos grupos tuvieron variaciones positivas de 3,0% y 10,5%, respectivamente. En combustibles y lubricantes los productos elaborados fueron casi todo el valor importado y disminuyeron 3,7%. Los básicos decrecieron 88,8%, una variación de -3,8%.

La cuarta categoría, bienes de capital excepto equipo de transporte, disminuyó su importación en 1,0%; piezas y accesorios disminuyó 1,7%. En la categoría equipo de transporte, un 0,6% correspondió a vehículos automotores de pasajeros y el 87,2% a otros. La importación del total de equipo de transporte incluyendo piezas y accesorios asociados disminuyó 27,5%, a pesar del aumento de importación de equipo de transporte no industrial en 71,0%.

La sexta categoría corresponde a bienes de consumo no especificados en otra partida, y registró un aumento en su importación de 8,7%. Estos fueron clasificados en no duraderos, semiduraderos y duraderos. Dentro del total asignado, los que tuvieron mayor peso fueron los semiduraderos y tuvieron una variación negativa de 18,4%, les siguieron los no duraderos con una variación positiva de 84,0%; y por último, los duraderos, que se mantuvieron casi igual con un aumento de 0,4%.

Cuadro 2.5.2.3. Bolívar. Importaciones CGCE 2012 - 2013

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
	Total	3.629.905	3.630.063	0,0
1	Alimentos y bebidas	81.915	118.587	44,8
11	Básicos	47.895	47.785	-0,2
111	Destinados principalmente a la industria	34.851	30.049	-13,8
112	Destinados principalmente al consumo en los hogares	13.044	17.736	36,0
12	Elaborados	34.021	70.802	108,1
121	Destinados principalmente a la industria	2.287	3.336	45,9
122	Destinados principalmente al consumo en los hogares	31.734	67.466	112,6
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	1.844.398	1.901.294	3,1
21	Básicos	11.650	12.876	10,5
22	Elaborados	1.832.748	1.888.419	3,0
3	Combustibles y lubricantes	1.181.858	1.136.782	-3,8
31	Básicos	2.124	239	-88,8
32	Elaborados	1.179.734	1.136.543	-3,7
321	Gasolina	292.730	248.453	-15,1
322	Otros	887.005	888.091	0,1
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	200.167	198.124	-1,0
41	Bienes de capital (excepto el equipo de			

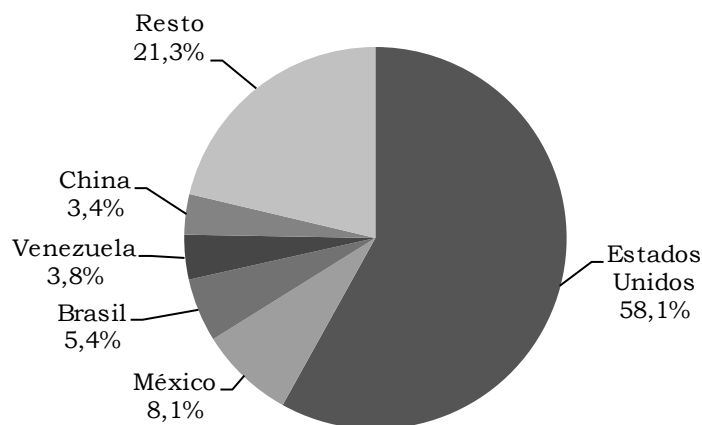
**Cuadro 2.5.2.3. Bolívar. Importaciones CGCE
2012 - 2013**

CGCE	Descripción	Conclusión Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
321	Gasolina	292.730	248.453	-15,1
322	Otros	887.005	888.091	0,1
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	200.167	198.124	-1,0
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	145.989	143.518	-1,7
42	Piezas y accesorios	54.178	54.606	0,8
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	268.718	194.790	-27,5
51	Vehículos automotores de pasajeros	1.214	1.154	-5,0
52	Otros	208.027	169.839	-18,4
521	Industrial	206.279	166.850	-19,1
522	No industrial	1.748	2.989	71,0
53	Piezas y accesorios	59.477	23.797	-60,0
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	47.450	51.594	8,7
61	Duraderos	6.540	6.568	0,4
62	Semiduraderos	29.529	24.083	-18,4
63	No duraderos	11.380	20.943	84,0
7	Bienes no especificados en otra partida	5.398	28.891	435,2

Fuente: DANE - DIAN Cálculos DANE.

Las importaciones de Bolívar tuvieron como origen principal Estados Unidos con 58,1%, seguido de México 8,1% y Brasil 5,4%.

Gráfico 2.5.2.1. Bolívar. Distribución de importaciones, según país de origen



Fuente: DANE.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. A diciembre de 2013, la cartera bruta del departamento de Bolívar totalizó operaciones por \$5,6 billones, cifra superior en 14,4% a la registrada en 2012. A nivel nacional, este valor participó con 1,9%, y en la región Caribe con 18,6%. En ese sentido, el cuadro 2.6.1.1 muestra que el 57,2% del total colocado correspondió a créditos comerciales, los cuales se incrementaron 12,0%, siendo los de mayor participación, pero los de menor crecimiento.

Por su parte, en cuanto a los créditos de consumo, su participación fue de 29,9% y crecieron 13,4%, ubicándose como los segundos mejores recursos de captación. Le sigue la cartera hipotecaria que participó en el total de créditos colocados en el departamento con 9,8%, y una variación de 29,9% con relación a lo registrado en 2012; correspondiente a la más alta dentro de la colocaciones departamentales. Dicha cartera fue impulsada principalmente por la construcción de vivienda, en especial la de interés social, la cual cada vez toma más auge debido a los subsidios y planes concedidos por el Gobierno Nacional.

Por último está el microcrédito, con un total de \$171,358 millones colocados, cifra que representó el 3,1% en el total de créditos concedidos en el departamento y un crecimiento de 27,7% frente a lo reportado en 2012 (cuadro 2.6.1.1).

Cuadro 2.6.1.1. Bolívar. Cartera neta y bruta 2012 - 2013

Tipo de cartera	Millones de pesos				
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual	
				2012	2013
Cartera neta	4.624.083	5.308.116	14,8	--	--
Cartera bruta	4.881.122	5.581.612	14,4	100,0	100,0
Créditos de vivienda	423.508	548.892	29,6	8,7	9,8
Créditos y leasing de consumo	1.471.299	1.667.999	13,4	30,1	29,9
Microcréditos	134.185	171.358	27,7	2,7	3,1
Créditos y leasing comerciales	2.852.130	3.193.363	12,0	58,4	57,2
Provisiones	257.038	273.496	6,4	5,3	4,9

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

En 2013, dentro de la región Caribe, después de Atlántico, Bolívar fue el departamento con la mejor participación en el total colocado y el sexto con el mejor crecimiento. Cabe destacar a Cartagena, de igual forma, como el municipio más representativo, al conformar el 94,4% del total colocado en el departamento.

Por su parte, en el periodo comprendido entre 2000 - 2013, la evolución de la cartera neta del departamento de Bolívar ha sido satisfactoria, con un crecimiento promedio anual de 1,8%. (gráfico 2.6.1.1).

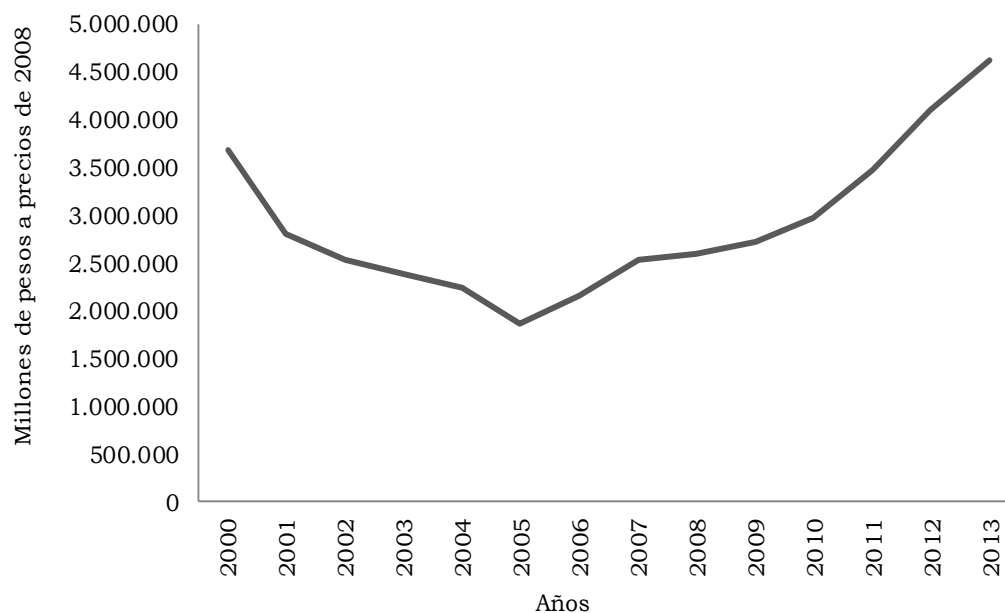
Cuadro 2.6.1.2. Costa Caribe. Cartera neta, por departamento 2012 - 2013

Departamento	2012	2013	Variación porcentual	Millones de pesos	
				Participación porcentual 2012	2013
Total	26.548.367	28.536.694	7,5	100,0	100,0
Atlántico	15.046.458	15.269.291	1,5	56,7	53,5
Bolívar	4.624.083	5.308.116	14,8	17,4	18,6
Cesar	1.509.464	1.736.991	15,1	5,7	6,1
Córdoba	2.040.844	2.400.668	17,6	7,7	8,4
Guajira	553.632	635.930	14,9	2,1	2,2
Magdalena	1.715.438	1.974.053	15,1	6,5	6,9
San Andrés y Providencia	231.331	259.710	12,3	0,9	0,9
Sucre	827.117	951.934	15,1	3,1	3,3

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

De esta manera se ha obtenido el mejor incremento anual en 2007 (26,1%) al colocar \$378.578 millones más que lo concedido en 2006 (gráfico 2.6.1.1).

Gráfico 2.6.1.1. Bolívar. Evolución de la cartera neta a precios constantes 2000 - 2013



Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Al cierre de 2013, el total de las captaciones del departamento de Bolívar fue de \$3,9 billones, cifra superior en 29,3% a la registrada en 2012. Su participación en la región Caribe fue de 20,9%, y a nivel nacional de 1,3%.

Por su parte, los depósitos de ahorros fueron las cuentas de mayor contribución en el departamento (62,0%) con un crecimiento de 35,1%. A nivel regional y nacional representaron el 24,0% y 2,2%, respectivamente. El éxito de esta clase de recursos radica en el monto utilizado para su apertura, la facilidad de manejo, disponibilidad de efectivo y costos. El 94,0% del total de estos recursos se captaron en Cartagena.

Asimismo, le siguen los depósitos en cuenta corriente con una participación departamental de 22,3% y un total captado de \$878,208 millones, cifra superior en 27,1% a la registrada en 2012. Bolívar fue el tercer departamento de la región con la mejor colocación, antecedido de Atlántico.

En cuanto a los certificados de depósitos a término (CDT) incrementaron su monto en 70,0 millones con respecto a lo captado en 2012. Su participación en el departamento fue de 15,3%, y de 21,0% dentro del total captado en la región para esta clase de recurso. Por último están las cuentas de ahorro especiales, los certificados de ahorro de valor real y los títulos de inversión que, en conjunto, captaron \$13.832 millones, y representaron el 0,4% del total de las captaciones departamentales (cuadro 2.6.2.1).

Cuadro 2.6.2.1. Bolívar. Tipos de captaciones 2012 - 2013

Tipo de depósito	2012	2013	Variación porcentual	Millones de pesos	
				Participación porcentual 2012	2013
Total captaciones	3.045.884	3.939.134	29,3	100,0	100,0
Depósito en cuenta corriente	691.080	878.208	27,1	22,7	22,3
Certificado de depósito a término	534.072	604.121	13,1	17,5	15,3
Depósito de ahorro	1.808.378	2.442.973	35,1	59,4	62,0
Cuentas de ahorro especial	11.737	13.214	12,6	0,4	0,3
Certificado de ahorro valor real	316	317	0,4	0,0	0,0
Título de inversión en circulación	301	301	0,0	0,0	0,0

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

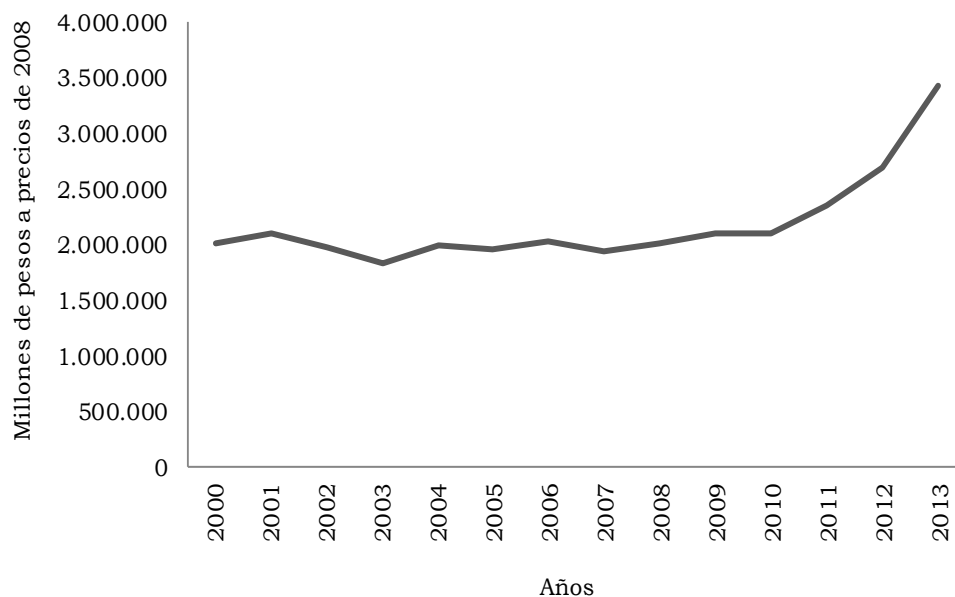
En Bolívar, la evolución de los recursos de captación entre 2000 - 2013 ha mostrado un crecimiento promedio anual de 4,2%, esto quiere decir un 2,4 pp por encima de las colocaciones. El mayor crecimiento entre el periodo de análisis fue en los últimos dos años, cuando creció 29,3% más que lo registrado en 2012; mientras que la menor variación fue entre 2002 y 2003, cuando decreció 0,2%. Cabe destacar que este ha sido el único resultado negativo en el periodo de análisis.

**Cuadro 2.6.2.2. Costa Caribe. Captaciones, por departamento
2012 - 2013**

Departamento	2012	2013	Variación porcentual	Millones de pesos	
				Participación porcentual 2012	2013
Total	13.972.377	18.850.947	34,9	100,0	100,0
Atlántico	5.024.777	6.220.248	23,8	36,0	33,0
Bolívar	3.045.884	3.939.134	29,3	21,8	20,9
Cesar	1.631.495	2.138.848	31,1	11,7	11,3
Córdoba	1.574.577	1.996.821	26,8	11,3	10,6
Guajira	1.117.133	1.285.832	15,1	8,0	6,8
Magdalena	1.245.292	1.762.568	41,5	8,9	9,4
San Andrés y Providencia	333.219	406.100	21,9	2,4	2,2
Sucre	757.049	1.101.397	45,5	5,4	5,8

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.6.2.1 Bolívar. Evolución de las captaciones a precios constantes



Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. En 2013, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN), regional norte⁸, recaudó un total de \$9,2 billones en impuestos, cifra inferior 18,9% a la registrada en 2012. Cartagena, por su parte, fue la administración con el mayor valor recaudado en la región (42,6%), seguida de Barranquilla y Santa Marta.

En cuanto a los impuestos externos, estos fueron los más contributivos al representar el 55,5% del total de impuestos recaudados; además, se presentó un decrecimiento de 25,8%, marcado especialmente por la disminución en la seccional de Maicao, la cual recaudó 85,2% menos que lo captado en 2012. Por su parte, la administración Cartagena fue la más representativa en esta clase de impuesto (57,3%); acompañada de Barranquilla (20,0%) y Santa Marta (18,2%).

Por último, continúan, en su orden, los impuestos de retención en la fuente (16,5%) y el impuesto al valor agregado (IVA) (14,9%). En ambos, se destaca Barranquilla como la ciudad con el mayor monto recaudado, mientras San Andrés, la de menor valor (cuadro 2.7.3.1). El resto de valores estuvo representado en los impuestos de renta, patrimonio, seguridad democrática y otros que conjuntamente contemplaron el 13,1% del total de impuesto captados en la región.

Cuadro 2.7.3.1. Región Caribe. Recaudo de impuestos internos y externos por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) 2013

Administración	Renta	Iva	Millones de pesos	
			Retención en la fuente	Externos
Total región Caribe	850.117	1.377.571	1.520.812	5.130.826
Barranquilla	410.167	864.170	764.810	1.027.051
Cartagena	134.630	330.908	434.682	2.940.939
Maicao	(-)	(-)	(-)	18.703
Montería	195.549	54.703	100.709	4
Riohacha	10.318	9.296	29.785	182.537
San Andrés	12.150	3.115	12.220	1.134
Santa Marta	38.911	60.975	89.607	931.370
Sincelejo	18.253	20.842	32.773	28
Valledupar	30.139	33.562	56.227	29.060

⁸ Conformada por las administraciones de Barranquilla, Cartagena, Maicao, Montería, Riohacha, San Andrés, Santa Marta, Sincelejo y Valledupar.

Cuadro 2.7.3.1. Región Caribe. Recaudo de impuestos internos y externos por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) 2013

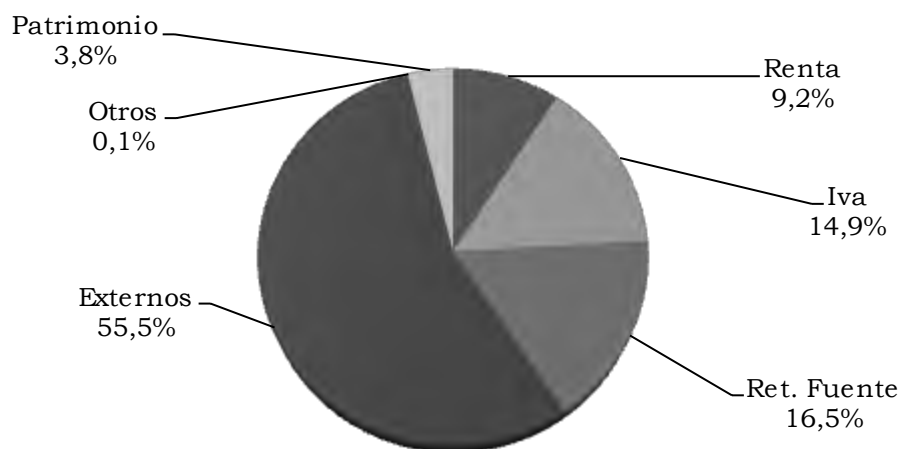
Millones de pesos (conclusión)

Administración	Otros	Seguridad		Total
		Democrática	Patrimonio	
Total región Caribe	8.151	184	352.252	9.239.912
Barranquilla	4.499	55	191.883	3.262.634
Cartagena	1.116	9	94.081	3.936.365
Maicao	(-)	(-)	(-)	18.703
Montería	(-)	8	42.405	393.377
Riohacha	(-)	1	2.178	234.115
San Andrés	782	76	3.507	32.985
Santa Marta	962	34	12.095	1.133.953
Sincelejo	792	0	1.956	74.644
Valledupar	(-)	1	4.147	153.135

(-) Sin movimiento.

Fuente: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN), Regional Norte. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.7.3.1. Cartagena. Participación porcentual de los impuestos nacionales, recaudados por la DIAN 2013



Fuente: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN), Regional Norte. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.8. SECTOR REAL

2.8.5. Sacrificio de ganado. Las estadísticas de sacrificio de ganado incluyen información sobre sacrificio de ganado⁹ vacuno (bovino), porcino (cerdos), caprino (cabras), ovino (ovejas) y bufalinos. Sin embargo, solo la información de vacuno y porcino se encuentra regionalizada debido a que constituyen el mayor número de cabezas sacrificadas. El cuadro 2.8.5.1 muestra el sacrificio total en el país por especie en los años 2012 - 2013. El sacrificio de vacuno disminuyó en cabezas 1,7% en el 2013, mientras que el de porcino aumentó 2,4%. Los dos sumados representaron en ambos años más del 99,0% del total. En cuanto a las demás especies, todas tuvieron incrementos en 2013: el sacrificio de ovinos 20,9% y el ganado bufalino 20,1%. Respecto a la obtención de kilos por cabeza, las mayores diferencias fueron en vacuno, que pasó de 207 kg a 209 kg, y en bufalino, que pasó de 238 kg a 228 kg.

En el cuadro 2.8.5.2 está la participación de cada una de estas regiones en el total de sacrificio de ganado vacuno en el periodo 2009 - 2013. Las regiones Atlántica, Amazonía y Andina Norte tendieron a perder participación, mientras la Pacífica, Andina Sur y Orinoquía la aumentaron. La menor diferencia fue para Andina Norte, que decreció 0,8 pp. La región Andina (Norte y Sur) ha tenido la mayor participación en el sacrificio de ganado vacuno.

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio, según especies de ganado 2012 - 2013

Especie	Cabezas		Peso en canal		Variación	
	2012	2013	2012	2013	Cabezas	Peso en canal
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Bufalino	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovino	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprino	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.5.2. Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2013

Región	2009	2010	2011	2012	2013
Atlántica	20,2	18,6	18,9	16,9	17,2
Pacífica	7,2	7,9	7,8	8,5	8,8
Amazonía	2,2	2,0	1,7	1,8	1,9
Andina Norte	28,6	26,8	26,3	26,0	25,2
Andina Sur	35,7	37,9	37,8	39,2	38,8
Orinoquía	6,0	6,7	7,5	7,5	8,1

Fuente: DANE.

⁹ La investigación clasifica los departamentos en seis regiones: Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare, Putumayo, Guainía y Vaupés), Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada), y Andina, que se divide en Andina Norte (Antioquia, Norte de Santander y Santander) y Andina Sur (Bogotá D.C. y los departamentos de Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima).

En el ámbito nacional en el 2013, el 51,4% de las cabezas de ganado vacuno sacrificadas fueron machos, este porcentaje fue menor al de 2012 en 3,0 pp. El sacrificio de hembras aumentó 0,7 pp al pasar de 43,4% a 44,1%. La proporción que tuvo como destino la exportación aumentó y pasó de 0,3% a 2,8% del total.

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2012 - 2013

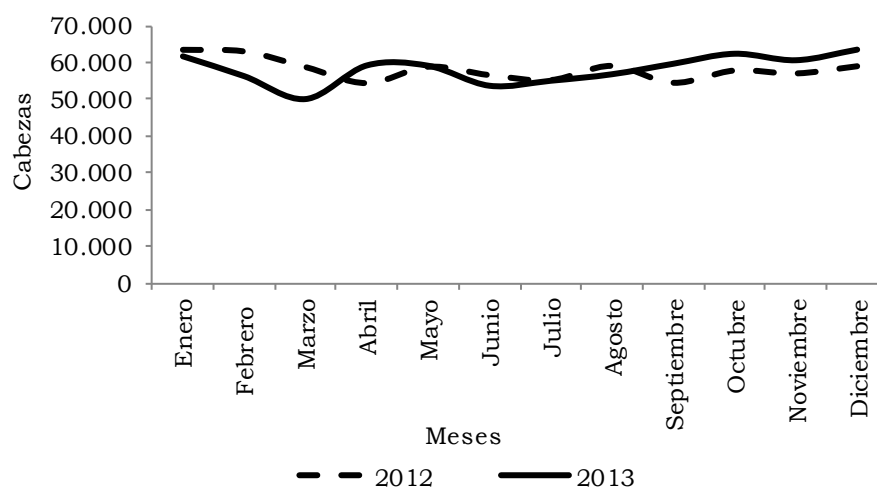
Periodo	Total		Sexo		Destino	
	Cabezas	Peso en canal (Kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional						
2012	4.124.658	854.231.609	2.244.888	1.789.221	4.110.506	14.152
2013	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	3.940.746	115.210
Atlántica ¹						
2012	697.918	143.871.421	322.808	365.713	689.264	8.654
2013	698.299	150.291.064	321.528	323.304	644.914	53.385

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, César, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.5.1 muestra el sacrificio mensual de ganado vacuno en los años 2012 y 2013 en la región Atlántica. En lo que se refiere al año 2013, tuvo valores máximos en octubre con 62.404 cabezas y diciembre con 63.521 cabezas. Estuvo por encima del 2012 en los meses de abril y de septiembre a diciembre. El sacrificio en el 2012 fue más cíclico que en el 2013 y el promedio mensual sacrificado del primer año fue menor en 31 cabezas al del último.

Gráfico 2.8.5.1. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno 2012 - 2013



Fuente: DANE.

El cuadro 2.8.5.4 evidencia que la participación del sacrificio de ganado porcino en las regiones Atlántica, Amazonía, Andina Sur y Orinoquía disminuyó, mientras que la de las regiones Andina Norte y Pacífica aumentó en el transcurso de 2009 - 2013. La región que ha tenido usualmente la mayor participación es Andina Norte, seguida de Andina Sur y Pacífica. En el 2013 la región Andina Sur participó con 47,6%, 0,4 pp por debajo del año anterior, y la región Pacífica lo hizo con 16,8%, 0,5 pp por encima de 2012.

Cuadro 2.8.5.4. Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2013

Región	2009	2010	2011	2012	2013
Atlántica	3,9	3,3	2,7	2,7	3,0
Pacífica	14,2	14,7	14,7	16,3	16,8
Amazonía	0,6	0,6	0,4	0,3	0,2
Andina Norte	45,1	45,8	47,8	48,0	47,6
Andina Sur	34,8	34,0	32,9	31,5	31,4
Orinoquía	1,5	1,7	1,5	1,2	0,9

Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado porcino aumentó en el 2013 en el ámbito nacional. De las 3.048.457 cabezas sacrificadas, 61,1% fueron machos con 1,6 pp por encima del año anterior. El sacrificio de hembras pasó de 40,5% en el 2012 a 38,9% en el 2013. El número de kilos obtenidos por cabeza se mantuvo en un nivel similar, 79,9 kg en promedio. La región Atlántica tuvo un incremento del sacrificio de 11,3% en el 2013. En este caso, el 53,1% fueron machos (0,2 pp por debajo del año anterior) y el 46,9% hembras. El número de kilos obtenidos por cabeza fue menor al nacional con 69,7 kg.

Cuadro 2.8.5.5. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2012 - 2013

Periodo	Total		Sexo	
	Cabezas	Peso en canal (Kilos)	Machos	Hembras
Nacional				
2012	2.976.255	238.505.488	1.769.568	1.206.687
2013	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Atlántica ¹				
2012	81.335	5.735.903	43.421	37.914
2013	90.500	6.306.367	48.090	42.410

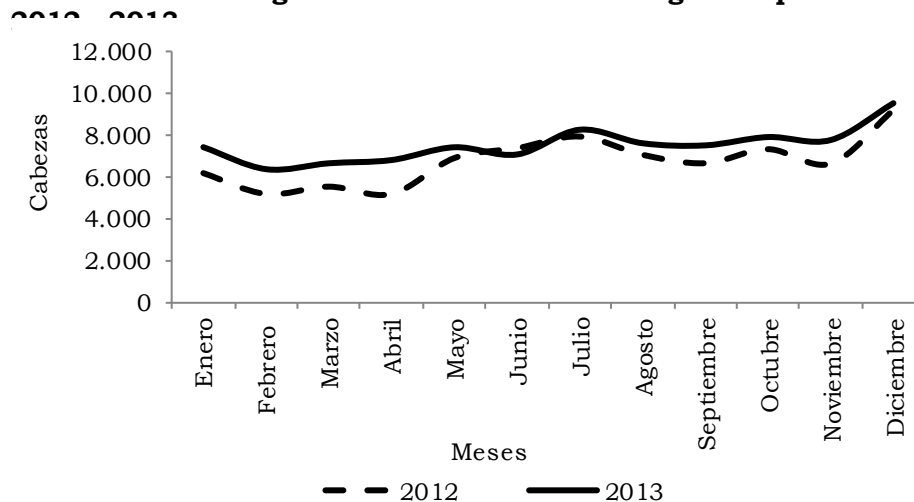
¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, César, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

El 2013 estuvo siempre por encima de los valores del 2012, con excepción del mes de junio. En diciembre el número de cabezas sacrificadas fue

comparativamente mayor debido a la temporada. Los puntos máximos en el 2013 fueron en julio con 8.275 cabezas y diciembre con 9.544 cabezas (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino



Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Censo de edificaciones. En el cuarto trimestre de 2013, el total de área censada en el país presentó un aumento de 12,4%, obras en proceso 8,8%, obras paralizadas 10,3% y obras culminadas 36,5%. En Cartagena se registró un aumento del total de área censada de 65,2% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El aumento en el área en proceso fue de 66,3%, paralizada 35,4% y culminada 111,3%. Es decir, al incremento en el área total contribuyeron más el área en proceso y el área culminada.

El área censada en Cartagena representó alrededor de 2,6% del total censado en el 2012 y en el 2013 participó con 3,3%. La participación del área en proceso tuvo un aumento similar al pasar de 2,7% a 3,5%, el área paralizada disminuyó de 2,8% a 2,7% y el área culminada aumentó de 1,7% a 2,5%. En el incremento del área censada en Cartagena sobre el nacional, contribuyó más el área en proceso y culminada que la paralizada. Si se considera la participación de cada una de estas áreas en la ciudad, el área en proceso para el año 2013 fue mayor a la de 2012, cuando se ubicó en 78,2%; el área paralizada mostró descenso al pasar de 15,8% en el segundo trimestre de 2012 a 11,9% en el último de 2013. El área culminada a, pesar de tener un porcentaje muy parecido al inicio y final del periodo, en el segundo trimestre de 2013 tuvo la participación más elevada con 17,0%.

Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Cartagena. Estructura general del censo de edificaciones 2012 - 2013

Trimestre	Total	Metros cuadrados		
		Área en proceso	Área paralizada	Área culminada
Nacional ¹				
2012				
II	28.478.294	21.309.990	4.096.243	3.072.061
III	29.500.090	22.415.110	3.830.760	3.254.220
IV	30.310.505	22.334.703	4.220.424	3.755.378
2013				
I	31.842.663	23.281.597	4.245.411	4.315.655
II	32.587.034	23.453.322	4.388.253	4.745.459
III	33.368.998	25.003.103	4.294.361	4.071.534
IV	34.090.896	24.306.696	4.656.286	5.127.914
Cartagena ²				
2012				
II	766.274	569.229	120.713	76.332
III	765.276	620.881	111.976	32.419
IV	772.962	602.217	112.492	58.253
2013				
I	934.508	770.014	112.417	52.077
II	1.063.073	782.315	100.418	180.340
III	1.065.616	838.174	123.994	103.448
IV	1.277.088	1.001.665	152.352	123.071

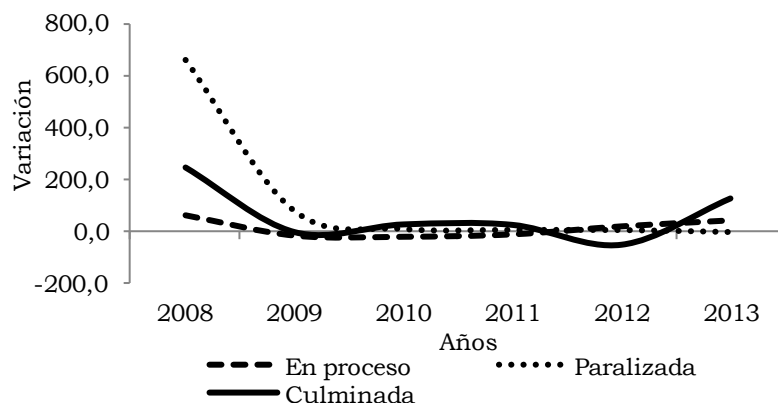
¹ Total doce áreas urbanas, tres metropolitanas y Cundinamarca.

² Incluye Cartagena y Turbaco.

Fuente: DANE.

El área en proceso tuvo variaciones negativas durante el periodo observado en el cuadro 2.8.6.1, con excepción del 2008, 2012 y 2013; estos crecimientos fueron de 64,1%, 22,0% y 44,7%, respectivamente. El área paralizada tuvo la variación más alta en 2008 y 2009, 662,0% y 80,2%, respectivamente. En todos los años fue positiva con excepción del 2013, cuando disminuyó 0,7%. El área culminada tuvo las variaciones más altas en el 2008 y 2013 con 244,6% y 125,8%, respectivamente; y negativa en el 2012 con -51,8%. El año 2013 se caracterizó por tener variaciones positivas en las áreas en proceso y culminada, y reducción en el área paralizada.

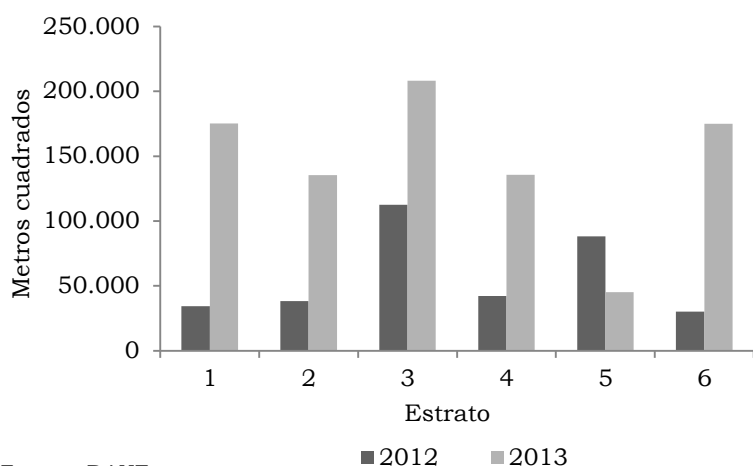
Gráfico 2.8.6.1. Cartagena. Variación de área de obras en proceso, culminadas y paralizadas 2008 - 2013



Fuente: DANE.

Según los estratos, el área de obra nueva en proceso en el 2013 en Cartagena (incluyendo Turbaco) fue mayor para el estrato 3, seguido del 1 y el 6. En todos los estratos hubo aumento en el área de obra nueva en proceso en el 2013 con respecto al año anterior, particularmente para el 1 (que ascendió a 175.236 m²) y para el estrato 6 (con 175.061 m²). El estrato 3 ascendió a 208.295 m², con excepción del estrato 5.

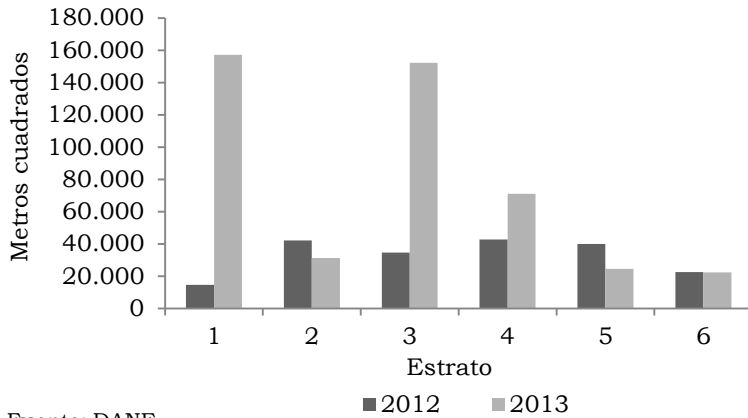
Gráfico 2.8.6.2. Cartagena. Área de obras nuevas en proceso, según estratos 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En el caso del área culminada, el nivel más alto según estratos fue para el estrato 1, seguido del 3 y 4. El aumento en metros culminados para el estrato 1 fue el más notorio y alcanzó 157.307 m² y el estrato 3, que alcanzó 152.246 m².

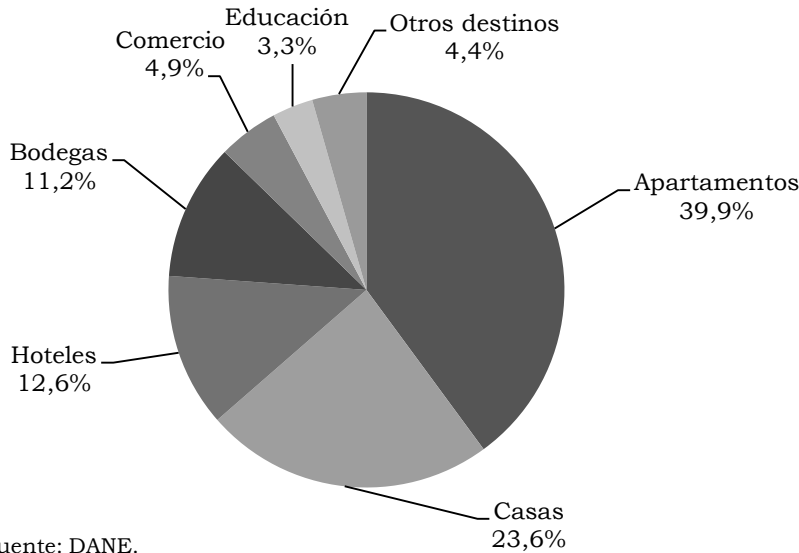
Gráfico 2.8.6.3. Cartagena. Área de obras culminadas, según estratos 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En el 2013 el mayor porcentaje en área de obra nueva en proceso para Cartagena (incluyendo Turbaco) se destinó a apartamentos, con 39,9% de participación, seguido de casas con 23,6% y hoteles con 12,6%.

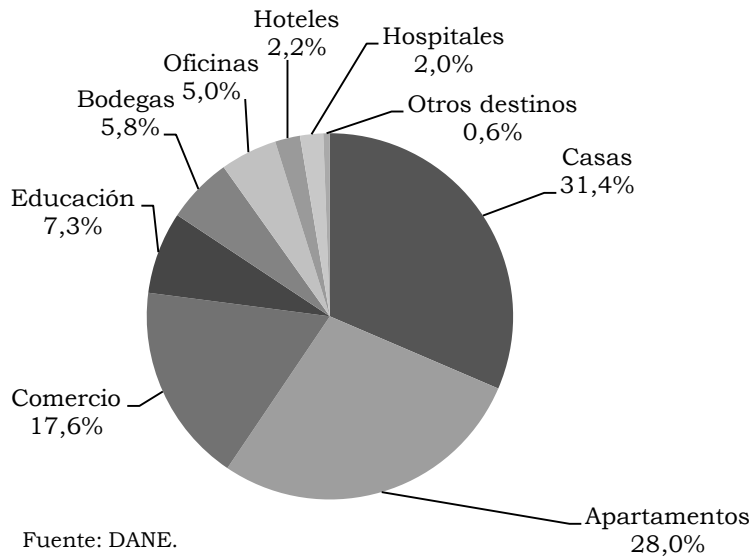
Gráfico 2.8.6.4. Cartagena. Distribución área de obras nuevas en proceso, según destino 2013



Fuente: DANE.

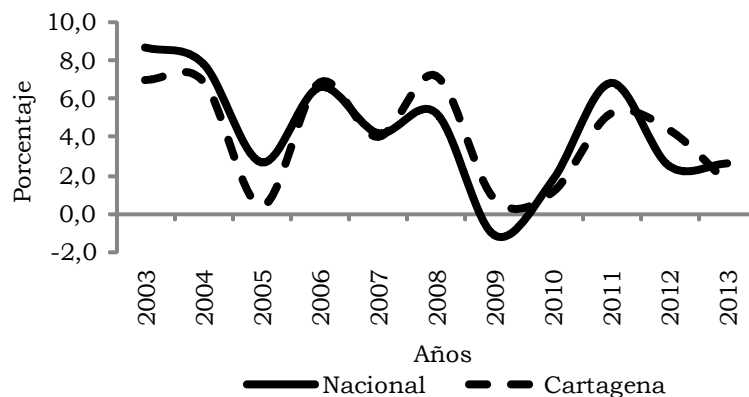
La mayor participación en el área de obras culminadas en Cartagena y Turbaco correspondió a casas con 31,4%, le siguieron apartamentos con 28,0% y comercio con 17,6%.

Gráfico 2.8.6.5. Cartagena. Distribución área de obras culminadas, según destino
2013



Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV). En el periodo 2003 - 2013 en nacional y Cartagena se registraron significativas oscilaciones, con bajas variaciones para los años 2005, 2009 - 2010 y 2012 - 2013 (gráfico 2.8.6.6). A nivel nacional, los descensos del ICCV se asocian a la disminución de la actividad edificadora en los años 2005 y 2009 - 2010. En el 2011 el PIB de la rama de actividad asociada a edificaciones se recuperó con 3,4%, cifra que se acompañó de una variación en el costo de 6,9%.

Gráfico 2.8.6.6. Nacional - Cartagena. Evolución de la variación del ICCV
2003 - 2013

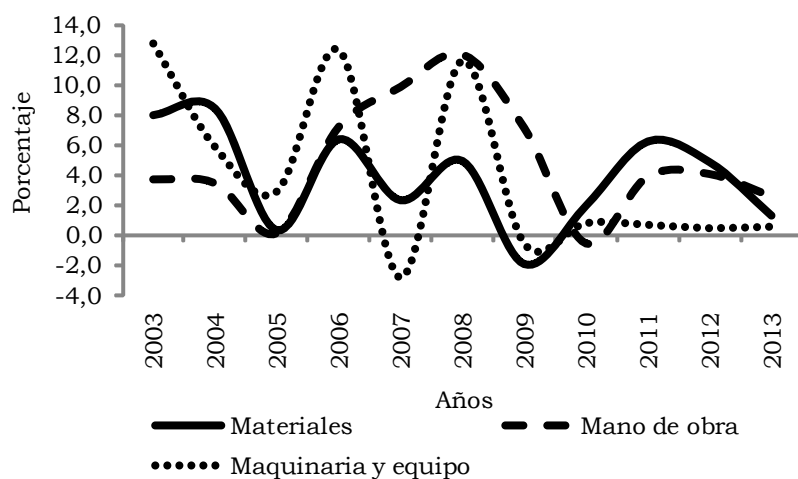


El gráfico 2.8.6.6 muestra también que los ciclos del ICCV de Cartagena fueron más agudos, destacándose el 2005 a la baja y el 2008 al alza. En el 2012 la caída en el índice de la ciudad no fue tan pronunciada y en el 2013 señaló una diferencia negativa, mientras que a nivel nacional fue positiva. A partir del 2009 el ciclo de variación en la ciudad fue más suave que en el país.

La variación del ICCV para Cartagena, desagregado por grupos de costos para el periodo 2003 - 2013, permite evidenciar que la variación del insumo de materiales marcó en el periodo la tendencia de crecimiento del índice total. De otro lado, el insumo mano de obra agudizó la variación del índice total en el 2008 con 7,2% y lo ubicó por encima de la variación del índice de materiales, que fue de 4,9%; su variación en 2010 - 2012 fue por debajo de materiales y en 2013 fue superior. Maquinaria y equipo registró mayor variabilidad hasta el 2008, a partir de ese año presentó variaciones leves (gráficos 2.8.6.6 y 2.8.6.7).

Los costos de construcción se miden por los precios de los insumos y en algunos casos esos precios están sujetos a mercados tipo oligopólico que influyen en su variabilidad. Como en el año 2005, cuando la variación del ICCV recogió los efectos del ajuste de los precios en el cemento, que empujó su precio a la baja (cf. DANE - Banco de la República, 2013).

Gráfico 2.8.6.7. Cartagena. Evolución de la variación del ICCV, por grupos de costos 2003 - 2013



Fuente: DANE.

En Colombia el ICCV pasó de 2,5% en el 2012 a 2,6% en 2013, con una diferencia pequeña entre los dos años de 0,1 pp. Esta cifra reveló una menor presión sobre los costos asociados a la construcción de vivienda. Las ciudades con la variación más alta de este índice fueron Bogotá D.C. y Manizales, ambas con 3,2%, siguieron Cali 2,6% y Pasto y Medellín 2,5%. Las de menor variación fueron Bucaramanga 0,8% e Ibagué 1,6%. De las quince ciudades que hacen parte del cálculo, nueve presentaron decrecimientos en la diferencia de la variación del índice con respecto al año anterior, Santa Marta presentó -3,6 pp. Bogotá D.C. se destacó por registrar la mayor diferencia con 1,1 pp.

Discriminando el tipo de vivienda, se puede ver que la variación del costo de construir una vivienda multifamiliar (2,7%) fue mayor a la construcción de una unifamiliar (2,6%). Por ciudades, la mayor variación en el costo de construcción de vivienda unifamiliar la registró Manizales (3,3%), seguida de

Bogotá D.C. (3,2%); la menor fue para Bucaramanga (1,0%). En el caso de la vivienda multifamiliar, la mayor variación fue para Bogotá D.C. (3,2%), seguida de Manizales (3,1%) y la variación más baja fue también para Bucaramanga (0,8%).

Cuadro 2.8.6.2. Nacional. Variación del ICCV, según ciudades, por tipo de vivienda 2012 - 2013

Ciudad	Total vivienda		Diferencia	Unifamiliar		Diferencia	Multifamiliar		Diferencia
	2012	2013	anual	2012	2013	anual	2012	2013	anual
Nacional	2,5	2,6	0,1	2,8	2,6	-0,3	2,3	2,7	0,4
Medellín	2,7	2,5	-0,2	3,5	2,5	-1,0	2,4	2,6	0,2
Barranquilla	4,3	2,0	-2,3	4,7	2,2	-2,5	4,2	2,0	-2,2
Bogotá D.C.	2,1	3,2	1,1	2,4	3,2	0,7	2,0	3,2	1,2
Cartagena	4,4	1,6	-2,8	4,6	1,8	-2,9	4,2	1,5	-2,7
Manizales	4,1	3,2	-0,9	4,6	3,3	-1,2	3,7	3,1	-0,6
Popayán	1,5	2,4	0,9	1,5	2,4	0,9	0,8	2,6	1,8
Neiva	1,2	1,7	0,5	1,4	1,7	0,3	0,5	1,8	1,4
Santa Marta	5,3	1,7	-3,6	5,7	1,9	-3,9	5,0	1,6	-3,4
Pasto	1,6	2,5	0,9	1,8	2,5	0,7	1,0	2,4	1,4
Cúcuta	3,1	1,7	-1,5	3,2	1,7	-1,6	2,5	1,5	-0,9
Armenia	4,0	2,1	-1,9	4,3	2,0	-2,3	3,6	2,1	-1,5
Pereira	4,6	2,0	-2,6	5,0	2,2	-2,9	4,1	1,8	-2,3
Bucaramanga	4,1	0,8	-3,3	4,4	1,0	-3,5	4,0	0,8	-3,2
Ibagué	0,6	1,6	1,0	0,7	1,6	0,9	0,3	1,6	1,3
Cali	2,0	2,6	0,7	2,4	2,9	0,5	1,7	2,5	0,8

Fuente: DANE.

El cálculo del ICCV se divide en tres grandes grupos: materiales, mano de obra y maquinaria. En el cuadro 2.8.6.3 se muestra que en el 2013 el que tuvo la mayor variación a nivel nacional fue mano de obra (4,8%). La variación en los grupos de costos del 2013 no fue muy superior a la que se presentó en el 2012, incluso en el caso de maquinaria y equipo la diferencia fue -0,3 pp. Mano de obra tuvo la mayor participación en el ámbito nacional con 53,6%, seguida de materiales con 44,3%.

En Cartagena, las variaciones para los tres grupos de costos fueron menores que para el ámbito nacional. Esto indica una menor presión sobre los costos de la construcción en la ciudad que en el país. Mano de obra tuvo la variación más alta (2,6%) y se ubicó 1,5 pp por debajo del año anterior. Para el grupo materiales, la variación fue de 1,3%, 3,5 pp por debajo del año anterior. La participación fue mayor para materiales (51,2%) que para mano de obra (47,3%).

En el 2013 en el ámbito nacional, con la mayor participación estuvo ayudante, seguido por oficial. Maestro de obra se ubicó entre los siete de mayor participación y varió 4,6%. En el grupo de materiales se destacaron las

variaciones de morteros (4,2%), hierros y aceros (4,0%) y concretos (3,2%), que tuvo la mayor participación con 14,6% (gráfico 2.8.6.8).

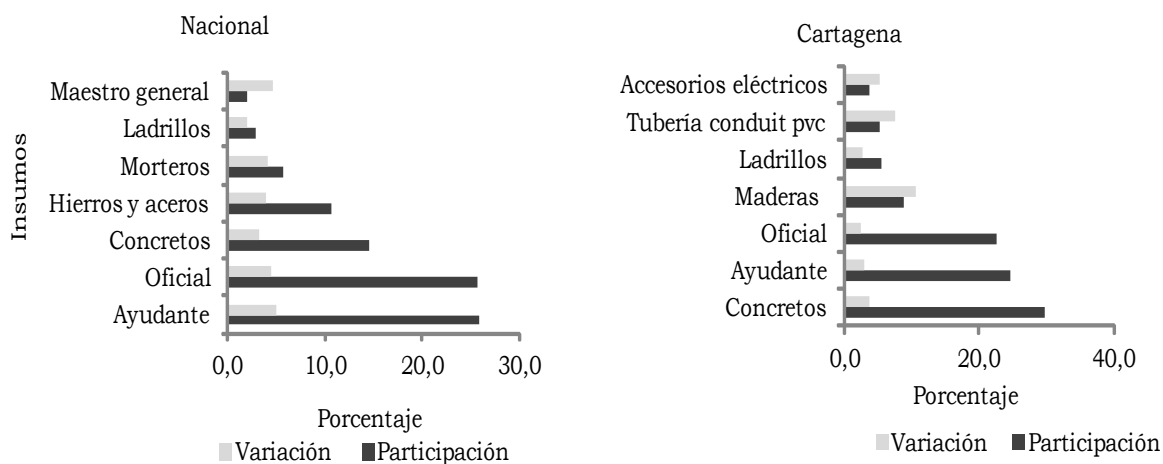
Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Cartagena. Variación, contribución y participación del ICCV, según grupos de costos 2012 - 2013

Grupo de costos	Variación		Contribución		Participación	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Nacional	2,5	2,6	2,5	2,6	100,0	100,0
Materiales	1,6	1,8	1,1	1,2	43,0	44,3
Mano de obra	4,7	4,8	1,4	1,4	54,2	53,6
Maquinaria y equipo	1,4	1,1	0,1	0,1	2,8	2,1
Cartagena	4,4	1,6	4,4	1,6	100,0	100,0
Materiales	4,8	1,3	3,2	0,8	71,8	51,2
Mano de obra	4,1	2,6	1,2	0,8	27,7	47,3
Maquinaria y equipo	0,4	0,5	0,0	0,0	0,5	1,5

Fuente: DANE.

En Cartagena en los insumos, la mayor variación de costo fue para maderas (10,6%), seguido de tubería conduit pvc (7,5%) y accesorios eléctricos (5,3%), con participaciones de 9,0%, 5,2% y 3,9%, respectivamente. El costo de concretos varió 3,8% y tuvo el mayor peso con 29,7%. El costo del ayudante aumentó 2,9% y participó 24,7%. Para el costo del oficial estos valores fueron de 2,4% y 22,6%, en el mismo orden.

Gráfico 2.8.6.8. Nacional - Cartagena. Variación de insumos con mayor participación

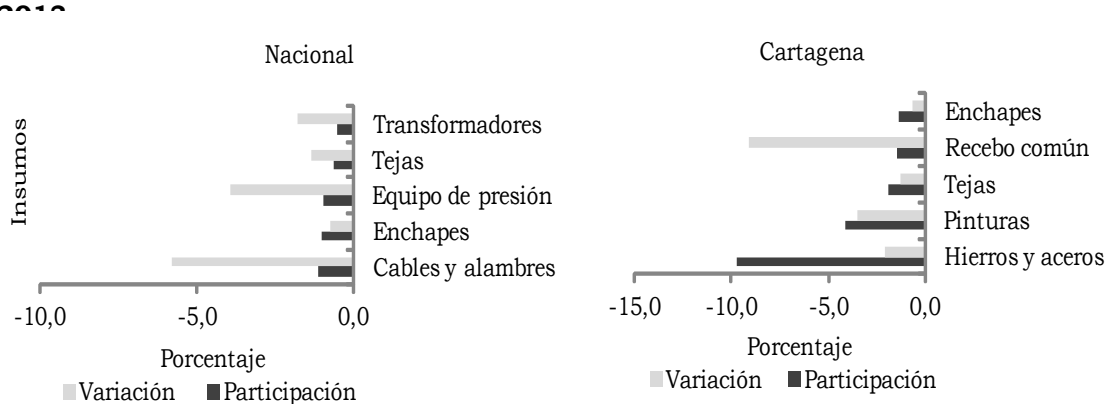


Fuente: DANE.

En el ámbito nacional, entre los insumos que se destacaron por su menor variación estuvieron: cables y alambres (-5,8%), equipo de presión (-3,9%) y transformadores (-1,8%). La menor participación fue para cables y alambres (-

1,1%), enchapes (-1,0%) y equipo de presión (-0,9%). En Cartagena, dentro de los insumos con menor peso, las variaciones negativas fueron en recebo común (-9,1%), seguido de pinturas (-3,5%), y hierros y aceros (-2,1%). De los tres, el de menor peso fue hierros y aceros (-9,8%). El costo de hierros y aceros se incrementó en el ámbito nacional, mientras que en el ámbito local disminuyó (gráfico 2.8.6.9)

Gráfico 2.8.6.9. Nacional - Cartagena. Variación de insumos con menor participación



Fuente: DANE.

Licencias de construcción. La construcción potencial en el país representada por el crecimiento en el número de licencias aprobadas creció en 2013 en 3,6% y esto significó un incremento en el área aprobada de 15,8%. Las licencias aprobadas específicamente para vivienda crecieron 3,2%, con una variación de 12,0% en área. En Bolívar el total aprobado creció 1,1% en número y 11,6% en área. Considerando solamente vivienda, el número para el departamento se incrementó 25,6% y en área decreció 5,2%.

Las licencias aprobadas correspondieron al 1,0% en número y 3,4% en área sobre el total aprobado en el país en 2013. En el año anterior, las participaciones fueron similares. El destino vivienda tuvo una disminución en la proporción del licenciamiento en el departamento de 7,4 pp al pasar de 49,1% en 2012 a 41,7% en 2013.

En el periodo 2007 - 2013 el resultado más bajo en área de licenciamiento para vivienda fue en el 2009 con 145.667 m². A partir del 2009 y hasta el 2013, el número de metros destinados a vivienda fue siempre menor al que tuvo en otros destinos. En el 2013 disminuyó respecto al 2012 al pasar de 364.516 m² a 345.553 m². El área con destinos diferentes a vivienda tuvo una tendencia positiva continua a partir del 2010 y alcanzó su máximo en el 2013 con 483.466 m².

Cuadro 2.8.6.4. Nacional - Bolívar. Número de licencias aprobadas y área por construir 2012 - 2013

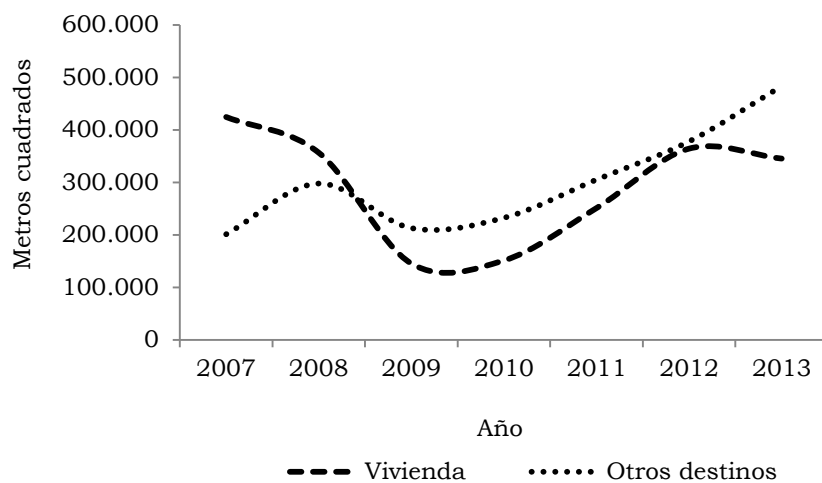
Periodo	Número de licencias		Área por construir (m ²)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Nacional ¹				
2012	26.922	23.813	21.214.884	16.229.985
2013	27.881	24.571	24.563.887	18.180.183
Bolívar ²				
2012	279	129	742.777	364.516
2013	282	162	829.019	345.553

¹ Corresponde a la muestra de 88 municipios.

² Incluye Cartagena y Magangué.

Fuente: DANE.

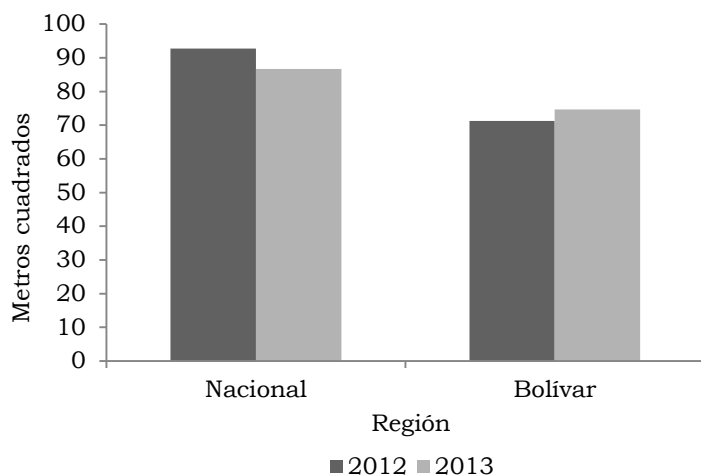
Gráfico 2.8.6.10. Bolívar. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2007 - 2013



Fuente: DANE.

En el país hubo una reducción del promedio de metros cuadrados aprobados por unidad de vivienda al pasar de 93 m² a 87 m². En Bolívar la tendencia fue contraria, pasó de 71 m² a 75 m² (gráfico 2.8.6.11).

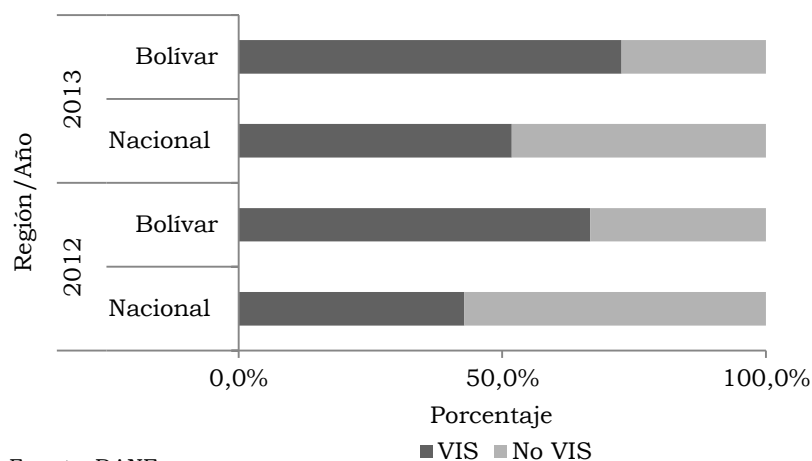
Gráfico 2.8.6.11. Nacional - Bolívar. Promedio de metros cuadrados, según unidades aprobadas para vivienda 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Dentro del total licenciado para vivienda en el ámbito nacional, la mayor participación correspondió a vivienda de interés social (VIS) con 51,8% en el 2013; esta proporción se ubicó 9,0 pp por encima de la del año anterior. En Bolívar la VIS fue de 72,6% y estuvo 6,0 pp por encima de la cifra del año anterior.

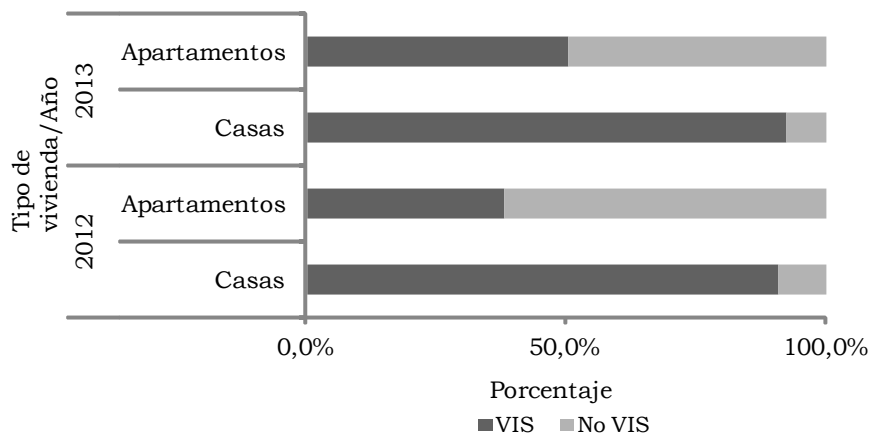
Gráfico 2.8.6.12. Nacional - Bolívar. Distribución de unidades de vivienda licenciadas, según VIS y no VIS 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En Bolívar la proporción de unidades de casas aprobadas destinadas a VIS en 2012 - 2013 fue mayor a la de no VIS y pasó de 91,1% a 92,3%. La proporción de apartamentos aprobados VIS en ambos años pasó de 38,0% a 50,5%.

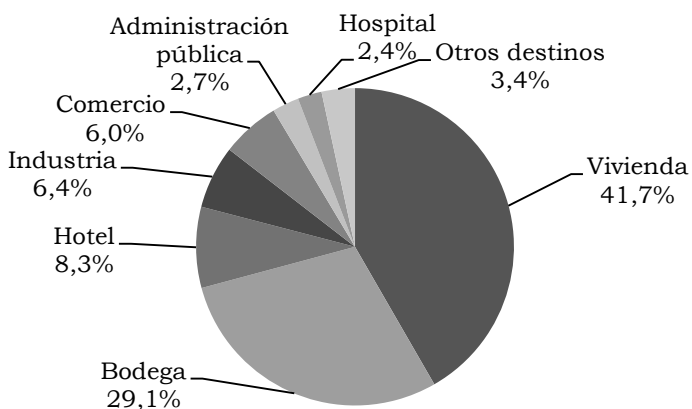
Gráfico 2.8.6.13. Bolívar. Distribución de unidades aprobadas de casas y apartamentos, destinados a VIS y no VIS 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Del total de licencias aprobadas, el destino con mayor participación en 2013 fue vivienda (41,7%), seguido de bodega (29,1%), hotel (8,3%), industria (6,4%) y comercio (6,0%).

Gráfico 2.8.6.14. Bolívar. Distribución de área aprobada, según destino 2013



Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. En Colombia en el 2013 la financiación de vivienda nueva creció 34,9% al pasar de \$3.616.843 millones a \$4.877.990 millones. El financiamiento de vivienda de interés social VIS creció 15,5%; el mayor incremento se dio en vivienda nueva con 21,8%, mientras la usada solo creció 1,6%. El financiamiento de no VIS creció 30,4%, en este caso también aumentó más la nueva con 42,9%, mientras la usada lo hizo en 21,9%. Se destacaron los crecimientos en el financiamiento por parte de las cajas de vivienda de VIS y no VIS. En lo referente a la participación en el total financiado, ha estado en primer lugar la banca hipotecaria (bancos comerciales que prestan para

vivienda), seguida del Fondo Nacional del Ahorro y en menor proporción las cajas de vivienda.

Cuadro 2.8.6.5. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda. 2012 - 2013

Entidades financieras	Millones de pesos					Variación
	Vivienda de interés social		Variación	Vivienda diferente a interés social		
	2012	2013		2012	2013	
Vivienda nueva						
Total nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
FNA	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Vivienda usada						
Total nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
FNA	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7

* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

Bolívar tuvo las mayores variaciones en financiación para no VIS con 44,7% para usada y 43,3% para nueva. El valor para VIS usada se incrementó 10,2% y el de VIS nueva fue el único en mostrar un descenso con 4,3%. En Cartagena el financiamiento de no VIS tuvo los mayores incrementos con 42,0% para usada y 40,3% para nueva. El financiamiento de VIS nueva en la ciudad creció 1,1% y el de VIS usada 2,5%.

El valor financiado de VIS nueva en Bolívar en el 2013 participó 1,3% del total nacional, 0,3 pp menos que en el año anterior. El valor financiado de no VIS nueva participó 2,2% del total nacional. El valor financiado para VIS nueva en Cartagena en el 2013 fue 92,3% del total de Bolívar (4,9 pp por encima de la cifra del 2012). El valor para diferente a VIS nueva participó 95,0%, 2,0 pp menos que el año anterior. En el caso de la vivienda usada, Cartagena participó 72,6% en el valor financiado para VIS de Bolívar en el 2013 y 94,8% en el valor financiado para no VIS.

Cuadro 2.8.6.6. Nacional - Bolívar - Cartagena. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

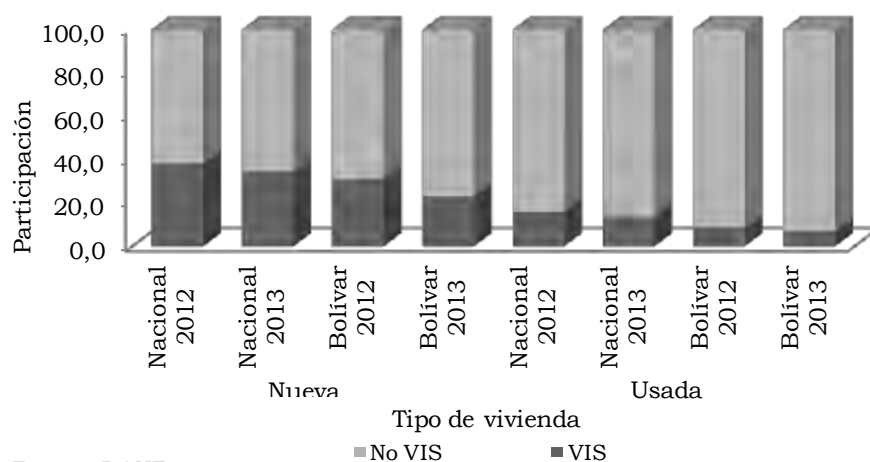
Millones de pesos

Secciones del país	Vivienda de interés social		Variación	Vivienda diferente a interés social		Variación
	2012	2013		2012	2013	
	Vivienda nueva					
Total nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Bolívar	22.076	21.128	-4,3	49.180	70.466	43,3
Cartagena	19.304	19.508	1,1	47.720	66.970	40,3
Vivienda usada						
Total nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Bolívar	6.667	7.346	10,2	69.538	100.637	44,7
Cartagena	5.201	5.332	2,5	67.170	95.358	42,0

Fuente: DANE.

La proporción de financiamiento destinada a VIS fue menor en el país y en Bolívar. En el 2013 en el ámbito nacional un 34,5% del total financiado para vivienda nueva fue para VIS y del total para usada un 13,6%, ambos porcentajes estuvieron por debajo con respecto a 2012. En el 2013 Bolívar destinó el 23,1% del financiamiento de nueva VIS (7,9 pp por debajo del 2012) y 6,8% para VIS usada (1,9 pp por debajo de la cifra del 2012) (gráfico 2.8.6.15).

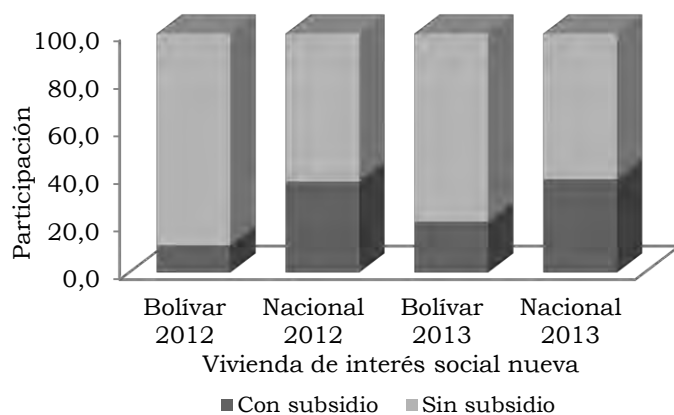
Gráfico 2.8.6.15. Nacional - Bolívar. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En el 2013 el financiamiento con subsidio de VIS nueva en el ámbito nacional ascendió a 39,0% y a 21,2% en Bolívar. Ambos porcentajes fueron superiores a los de 2012 en 1,0 pp y 9,9 pp, respectivamente (gráfico 2.8.6.16)

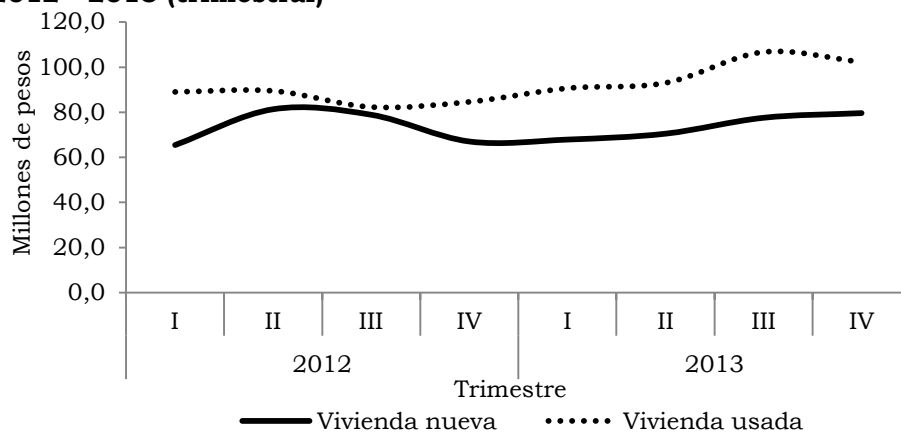
Gráfico 2.8.6.16. Nacional - Bolívar. Distribución de créditos para vivienda de interés social nueva, con y sin subsidio 2012 - 2013



Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.6.17 presenta el promedio de crédito otorgado, como el valor total financiado dividido por el número de viviendas financiadas, desde el primer trimestre del 2012 hasta el cuarto trimestre del 2013. El promedio financiado para vivienda nueva se ubicó siempre por debajo del financiado para vivienda usada.

Gráfico 2.8.6.17. Bolívar. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda 2012 - 2013 (trimestral)



Fuente: DANE.

El segundo trimestre del 2012 tuvo el valor más alto de la serie con \$81,3 millones. A partir del primer trimestre del 2013, se mostró una tendencia ascendente hasta llegar a \$79,6 millones en el cuarto trimestre de ese año. El promedio otorgado para financiar vivienda usada presentó su nivel más bajo en el tercer trimestre del 2012 con \$82,3 millones y a partir de allí ascendió hasta alcanzar \$106,7 millones en el tercer trimestre del 2013, en el último trimestre se ubicó en \$102,3 millones.

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. El transporte aéreo de pasajeros en el ámbito nacional tuvo un incremento de 17,4% en el 2013, mientras el transporte de carga creció 17,6%. A Cartagena entraron 20,2% más pasajeros y salieron de la ciudad 20,9% más, incrementos que estuvieron por encima del nacional. El transporte aéreo de carga aumentó 17,6% en el país. A Cartagena entraron 94,9% más toneladas y salieron 57,6% más, incrementos también mayores al nacional.

El transporte aéreo de pasajeros de Cartagena participó con 7,5% en el movimiento nacional de pasajeros en el 2012 y 7,7% en el 2013. El transporte aéreo de toneladas que entraron a la ciudad participó un 4,2% sobre el que entró al país; la carga que salió participó 3,7% del total nacional. Estos porcentajes fueron mayores a los del 2012.

Cuadro 2.8.7.1. Nacional - Cartagena. Movimiento de pasajeros y carga 2012 - 2013

Aeropuertos	2012		2013		Variación entradas	Variación salidas
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas		
Pasajeros						
Nacional	16.138.222	16.138.222	18.952.445	18.952.445	17,4	17,4
Cartagena	1.211.863	1.205.289	1.456.089	1.456.957	20,2	20,9
Carga						
Nacional	103.397	103.397	121.580	121.580	17,6	17,6
Cartagena	2.622	2.847	5.111	4.489	94,9	57,6

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

En cuanto al movimiento aéreo internacional de pasajeros, entraron al país 14,5% más y salieron 15,0% más en el 2013. En ese año, de los que entraron, 58,0% fueron transportados por empresas nacionales y 42,0% por empresas extranjeras. De los pasajeros que salieron, 56,6% fueron transportados por empresas nacionales y 43,3% por extranjeras. Estas participaciones permanecieron iguales a las del 2012.

En el movimiento internacional de pasajeros de Cartagena, aumentaron las entradas 13,1% y las salidas 15,7% (incrementos similares al ámbito nacional). Del total de pasajeros que entraron, el 65,3% fueron traídos por empresas nacionales y 34,7% por extranjeras. De los que salieron, 67,5% fueron llevados por empresas nacionales y el restante por extranjeras. El porcentaje entrante por empresas nacionales decreció 3,0 pp y el saliente por este tipo de empresas, 2,4 pp. La participación del transporte de pasajeros de Cartagena fue de 4,4% del total nacional.

En el caso del transporte internacional de carga, entraron al país 6,1% menos toneladas de carga en 2013 y salió 1,0% más. Del total de toneladas entrantes, el 59,3% fue transportado por empresas nacionales y del total saliente, 51,7%

fue transportado por estas empresas; estos porcentajes estuvieron 0,4 pp y 4,0 pp por encima de los del 2012.

En Cartagena la carga que entró decreció 38,4% y la que salió creció 136,1%. En este caso, del total de toneladas que entraron en ese año, 91,5% fue transportado por empresas nacionales y del total saliente 61,1% fue transportado por estas empresas; estos porcentajes estuvieron 6,0 pp y 14,6 pp por debajo de los del año anterior. La participación del transporte de carga de Cartagena sobre la del país fue de 0,1%. A la disminución en la entrada de carga contribuyeron las empresas nacionales, lo que tuvo como resultado una mayor participación de las empresas extranjeras en esta actividad.

Cuadro 2.8.7.2. Nacional - Cartagena. Movimiento internacional de pasajeros y carga, según tipos de empresa 2012 - 2013

Aeropuertos	Tipos de empresa	2012		2013		Variación entradas	Variación salidas
		Entradas	Salidas	Entradas	Salidas		
Pasajeros							
Nacional	Total	3.848.303	3.920.937	4.405.717	4.509.226	14,5	15,0
	Nacionales	2.181.783	2.203.310	2.557.254	2.554.793	17,2	16,0
	Extranjeras	1.666.520	1.717.627	1.848.463	1.954.433	10,9	13,8
Cartagena	Total	174.842	164.949	197.783	190.810	13,1	15,7
	Nacionales	119.384	115.318	129.108	128.889	8,1	11,8
	Extranjeras	55.458	49.631	68.675	61.921	23,8	24,8
Carga (toneladas)							
Nacional	Total	193.875	306.837	181.956	309.930	-6,1	1,0
	Nacionales	114.225	146.305	107.888	160.103	-5,5	9,4
	Extranjeras	79.650	160.532	74.068	149.827	-7,0	-6,7
Cartagena	Total	139	87	86	206	-38,4	136,1
	Nacionales	136	66	79	126	-42,1	90,5
	Extranjeras	3	21	7	80	108,8	278,5

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

2.8.8. Industria

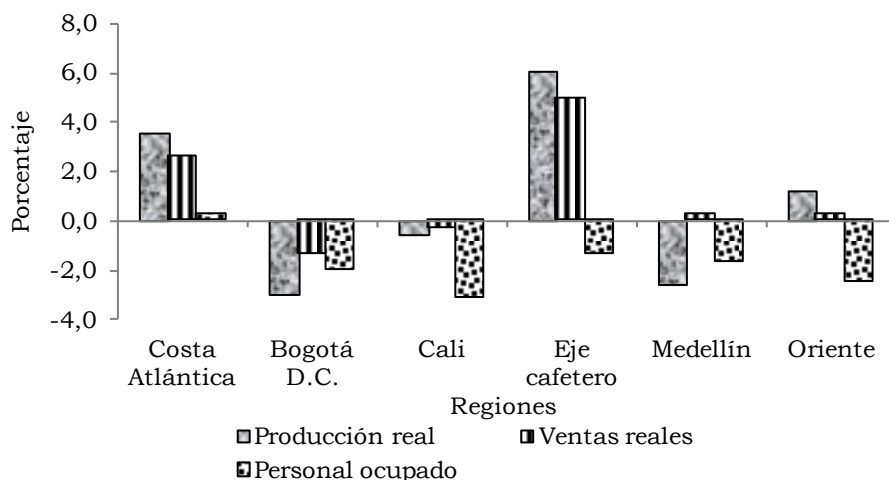
La muestra trimestral manufacturera regional cubre la mayor parte de la producción industrial nacional y divide al país en seis regiones: Costa Atlántica (Barranquilla, Soledad, Malambo, Cartagena y Santa Marta), Bogotá D.C., Medellín y área metropolitana, Cali (incluyendo Yumbo, Jamundí y Palmira), Eje cafetero y Oriente (Santanderes).

El gráfico 2.8.8.1 muestra la variación acumulada de la producción real, ventas reales y personal ocupado para las regiones mencionadas para el año 2013. De las seis regiones, solamente Costa Atlántica presentó resultados positivos para las tres variables, con un incremento de 3,6% en la producción

real, 2,7% en las ventas reales y 0,3% en el personal ocupado. Eje cafetero y Oriente reportaron resultados positivos solamente en producción real y ventas reales. La primera aumentó su producción en 6,1% y sus ventas en 5,0%, la segunda en 1,2% y 0,3%, respectivamente.

Los resultados de Bogotá D.C. y Cali fueron negativos para todas las variables fabriles. La variación de la producción real de Bogotá D.C. fue negativa en mayor proporción a las otras regiones con -2,9%, y estuvo acompañada de -1,3% en las ventas y -2,0% en personal ocupado. La menor variación para el personal ocupado fue en Cali con -3,1%, aunque sus variaciones en producción y ventas fueron menos negativas, de -0,5% y -0,3% en ese orden. Medellín disminuyó su producción con 2,5% y su personal ocupado con 1,7%, pero aumentó sus ventas en 0,3%. En Oriente el resultado para el personal ocupado no fue favorable con -2,5%. El Eje Cafetero, a pesar de tener las mayores variaciones en producción y ventas, registró un dato negativo para el personal ocupado de 1,3%.

Gráfico 2.8.8.1. Nacional. Variación acumulada de la producción real, las ventas reales y el personal ocupado, por regiones 2013



Fuente: DANE.

Discriminando la industria de la Costa Atlántica por tipo, se observa que las que reportaron variaciones más altas fueron fabricación de bebidas con 12,3% en producción y 12,8% en ventas, seguida de otros productos alimenticios con 12,1% y 10,9%, y otros químicos con 7,3% y 5,5%.

Cuadro 2.8.8.1. Costa Atlántica. Crecimiento acumulado, según tipo de industria, por valor de producción real, ventas reales y personal ocupado 2013

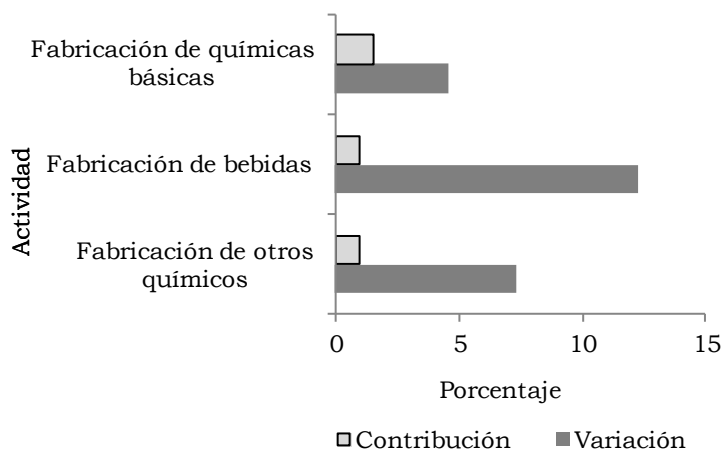
Tipo de industria	Producción real	Ventas reales	Personal ocupado
Total	3,6	2,7	0,3
Transformación de carnes y pescado	-3,7	-2,3	-3,4
Bebidas	12,3	12,8	0,3
Otros productos alimenticios	12,1	10,9	4,1
Hilatura y productos textiles	0,9	1,1	1,7
Confecciones	6,3	-2,2	-0,6
Químicas básicas	4,6	2,7	-0,4
Otros químicos	7,3	5,5	-2,3
Productos de plástico	-0,8	-1,8	-3,5
Minerales no metálicos	-1,9	-5,7	-0,1
Otras manufacturas	-1,8	0,1	2,5

Fuente: DANE.

Confecciones presentó un crecimiento favorable de 6,3% en su producción real; sin embargo, sus ventas descendieron 2,2%. Por su parte, la de menor variación en las tres principales variables fabriles para 2013 correspondió a transformación de carnes y pescados. Su producción disminuyó 3,7%, sus ventas 2,3% y el personal ocupado 3,4%; le siguió la fabricación de minerales no metálicos, que disminuyó 1,9% en producción y 5,7% en ventas.

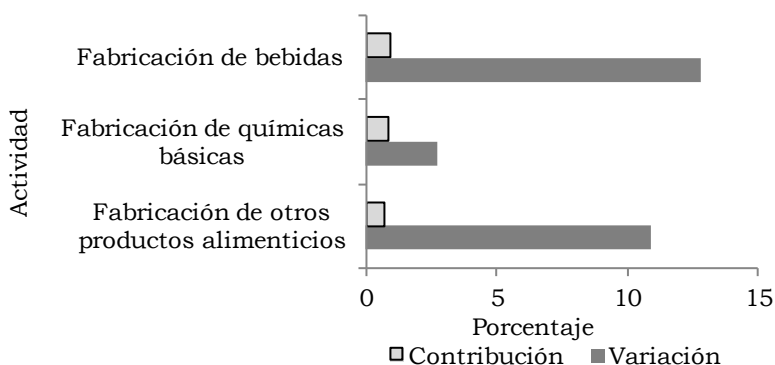
En el gráfico 2.8.8.2 se puede ver la variación de las actividades que más contribuyeron al incremento de la producción de la actividad industrial de la Costa Atlántica. En primer lugar, fabricación de químicas básicas, le siguió fabricación de bebidas y fabricación de otros productos químicos.

Gráfico 2.8.8.2. Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual de la producción real 2013



Fuente: DANE.

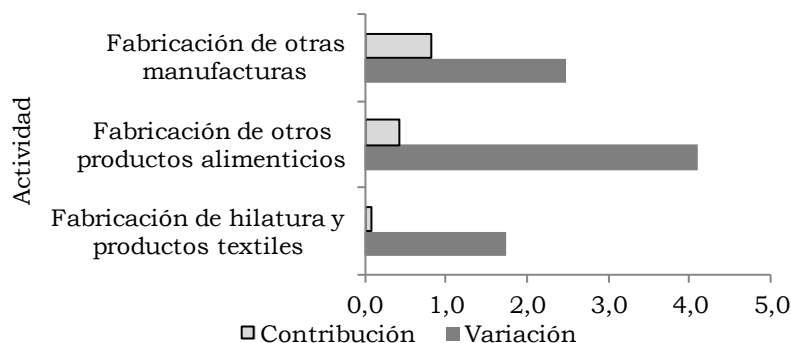
Gráfico 2.8.8.3. Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual de las ventas reales 2013



Fuente: DANE.

La actividad que más contribuyó al pequeño aumento del personal ocupado de la industria de la región Costa Atlántica en 2013 fue fabricación de otras manufacturas, seguida de otros productos alimenticios e hilatura y productos textiles.

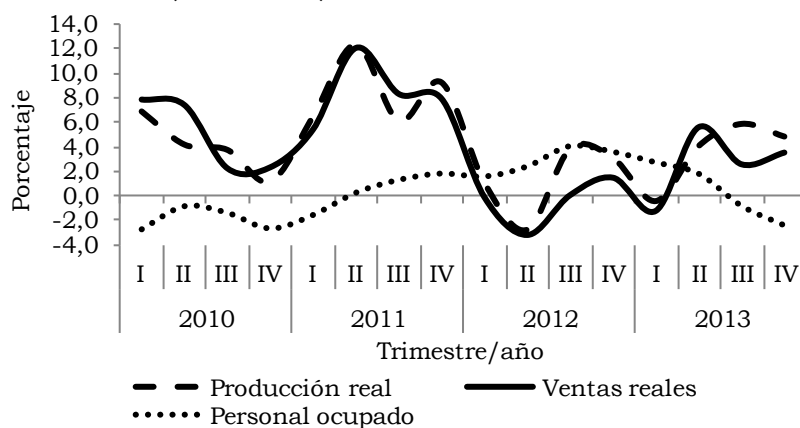
Gráfico 2.8.8.4. Costa Atlántica. Variación de las actividades fabriles de mayor contribución a la variación acumulada anual del personal ocupado 2013



Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.8.5 presenta las variaciones de los índices. Se puede ver que el personal ocupado registró variaciones positivas desde el segundo trimestre de 2011 hasta el segundo trimestre de 2013. Las variaciones de la producción real y las ventas reales fueron positivas hasta el cuarto trimestre de 2011, cuando la producción real reportó variaciones más altas que las ventas. En 2013 estas últimas se recuperaron, pero las acompañaron variaciones más bajas que las de la producción. El mejor trimestre para la industria dentro del periodo observado fue el segundo de 2011 con un incremento de 12,3% para la producción y 12,1% para las ventas. Sin embargo, en ese mismo trimestre el personal ocupado solo aumentó en 0,2%.

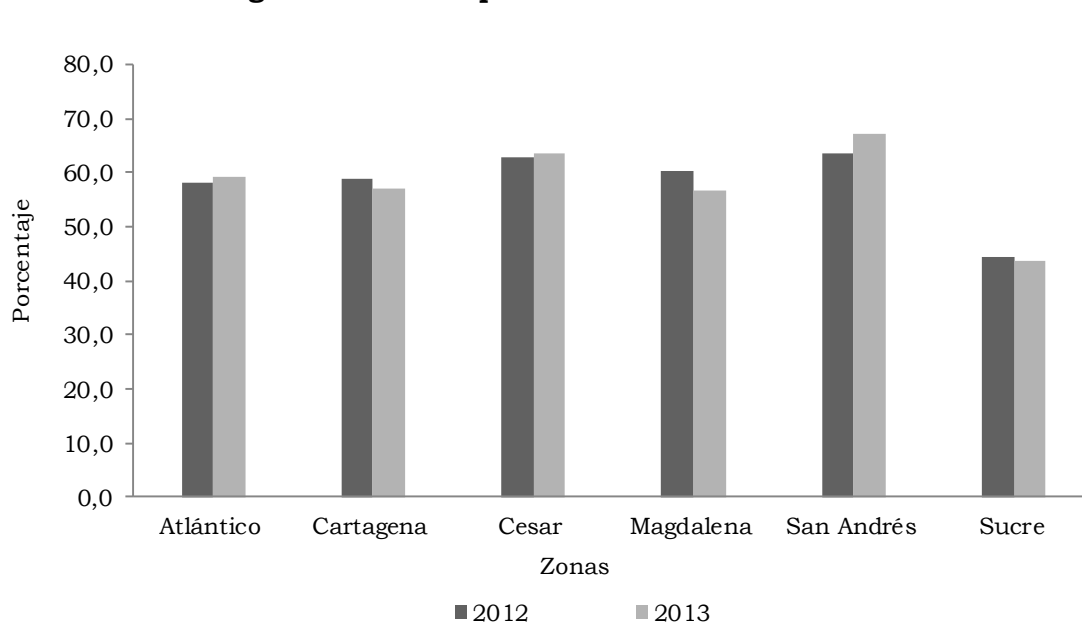
Gráfico 2.8.8.5. Costa Atlántica. Variación acumulada anual de las principales variables fabriles 2010 - 2013 (trimestral)



Fuente: DANE.

2.8.9. Hotelería y turismo. Acorde con cifras de la Asociación Hotelera y Turística de Colombia (Cotelco), al concluir el 2013, el porcentaje de ocupación hotelera promedio en Colombia fue de 49,6%. Este porcentaje fue inferior en 10,3 pp al registrado en 2012, mientras el de la región Caribe de 58,0%, permaneció estable.

Gráfico 2.8.9.1. Región Caribe. Ocupación hotelera



Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

En 2013, San Andrés fue el destino de la región Caribe con la mayor ocupación promedio anual (67,0%), seguido de Cesar (63,7%) y Atlántico (59,4%); mientras que Sucre fue la de menor porcentaje (43,7). En Cartagena, en igual periodo, el porcentaje de ocupación hotelera sufrió una disminución de 1,7 con respecto a 2012. En noviembre, por segundo año consecutivo, la ciudad

alcanzó el más alto porcentaje de ocupación (66,2%), atribuido principalmente a la celebración de eventos patrios y fiestas típicas; mientras que junio y abril fueron los meses con los menores porcentajes (gráfico 2.8.9.1).

Movimiento de cruceros. La llegada de cruceros es otra actividad que está impulsando el sector turístico. El movimiento de pasajeros por la Sociedad Portuaria Regional Cartagena a diciembre de 2013 fue de 211 buques, 306.453 pasajeros, 155.465 tripulantes y 49.879 pasajeros embarcados. Estas cifras fueron superiores en 31,1%, 21,8%, 37,6% y 118,6%, respectivamente, a las registradas en 2012 (cuadro 2.8.9.1.1).

En ese sentido, este buen desempeño, sobretodo de los pasajeros embarcados en Cartagena, se debe en parte a las condiciones del puerto. Dichas condiciones permiten la llegada de buques de gran calado, mayor promoción de las líneas de cruceros así como conectividad de la ciudad con varios destinos nacionales. Por último, este tipo de viajes se hacen atractivos por su costo, los sitios que visitan y los planes de viajes en los que se maneja el “todo incluido”.

Cuadro 2.8.9.1. Cartagena. Movimiento de cruceros por la sociedad portuaria regional 2012 – 2013

Mes	Miles							
	Buques		Pasajeros		Tripulantes		Pasajeros embarcados	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total	161	211	251.531	306.453	112.989	155.465	22.821	49.879
Enero	31	31	45.506	42.518	19.737	21.079	6.348	5.477
Febrero	19	19	31.108	25.018	12.140	12.594	5.400	4.496
Marzo	20	31	33.193	43.976	14.289	21.252	2.282	4.783
Abril	19	26	30.150	42.375	13.600	20.106	1.120	2.356
Mayo	3	8	6.275	10.396	2.993	6.418	(-)	3.387
Junio	2	5	1.194	4.364	860	3.896	(-)	4.197
Julio	(-)	4	(-)	5.352	(-)	3.154	(-)	3.344
Agosto	1	5	64	6.435	150	3.940	(-)	3.656
Septiembre	2	8	1.979	9.894	1.256	5.702	(-)	3.165
Octubre	17	21	31.069	35.084	14.098	17.985	(-)	3.777
Noviembre	16	20	24.618	32.475	11.615	16.493	767	5.227
Diciembre	31	33	46.375	48.566	22.251	22.846	6.904	6.014

(-) Sin movimiento.

Fuente: Sociedad Portuaria de Cartagena (SPRC). Cálculos Centro Regional Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012

Territorial Norte¹⁰

Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen los ciclos de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Atlántica, constituida por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: PIB, ciclo económico, inflación, tasa de interés real, tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés¹¹. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

¹⁰ Elaborado por Rodolfo Quintero Escorcía. Analista ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

¹¹ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo,

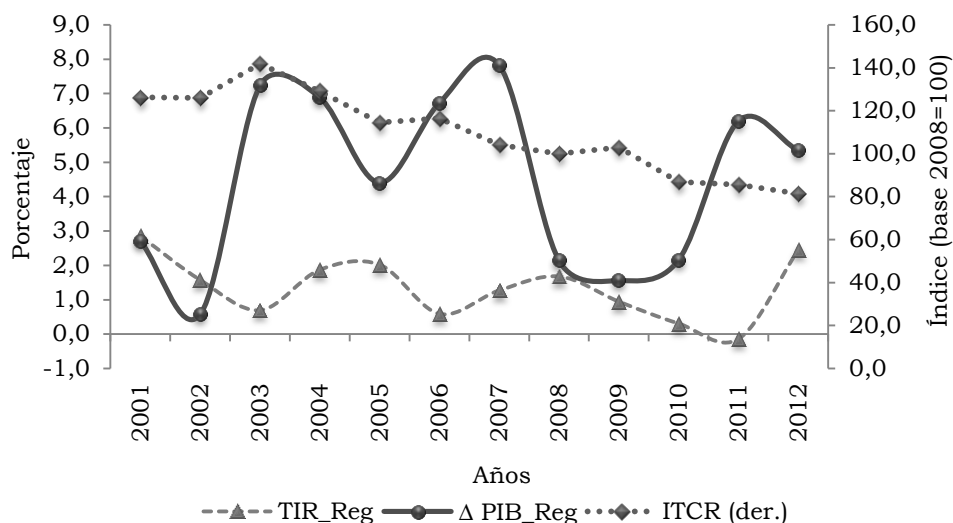
que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. Con el fin de analizar el desempeño de la región Atlántica, durante el periodo 2001 - 2012, se valoran los cambios del producto interno bruto (PIB) y la dinámica de la política monetaria, a partir de decisiones en el canal de la tasa de interés real (TIR) de la misma región.

La TIR regional se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La gráfica 3.3.1.1 muestra el comportamiento de las variaciones anuales del producto regional, la tasa de interés real (TIR) de la región y el índice de tasa de cambio real (ITCR), durante el periodo en estudio.

Gráfico 3.3.1.1. Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Para el desarrollo de esta sección, se tuvo en cuenta el comportamiento del PIB de la región Atlántica, el indicador se caracterizó por registrar un desempeño positivo a lo largo del periodo, pero con una dinámica ascendente y descendente que oscila entre 0,6% y 7,8%.

De acuerdo con lo expuesto en el marco teórico, se evidenció que, a tasas de interés real bajas en los años 2003 (0,7%), 2006 (0,6%) y 2011 (-0,1%), el PIB de la región reaccionó de manera positiva, en 7,2%, 6,7% y 6,2%, respectivamente. Mientras que a altas TIR aplicadas para los años 2005

(2,0%), 2008 (1,7%) y 2012 (2,4%), el PIB regional registró un crecimiento menor frente al año anterior, 4,4%, 2,1% y 5,3%, respectivamente.

Para 2007, a pesar de registrarse un marcado crecimiento del PIB regional, paralelamente se evidenció una tasa de interés real alta, de 1,3%; en 2008 y 2009 se reflejó el impacto de la crisis económica mundial en el descenso del PIB nacional y en un menor crecimiento del PIB regional (1,6%).

En cuanto al índice de la tasa de cambio real ITCR, se presentó un periodo de devaluación entre 2001 y 2003. Del 2003 en adelante se registró una tendencia general a la revaluación, pasando de 141,9 en 2003 a 81,5 en 2012; lo cual contribuyó a que los bienes no transables de la región Atlántica que tienen su horizonte en el mercado local tuvieran un mayor beneficio.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

- 1. Desaceleración** (+,-): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 2. Recesión** (-,-): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 3. Recuperación** (-,+): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
- 4. Expansión** (+,+): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

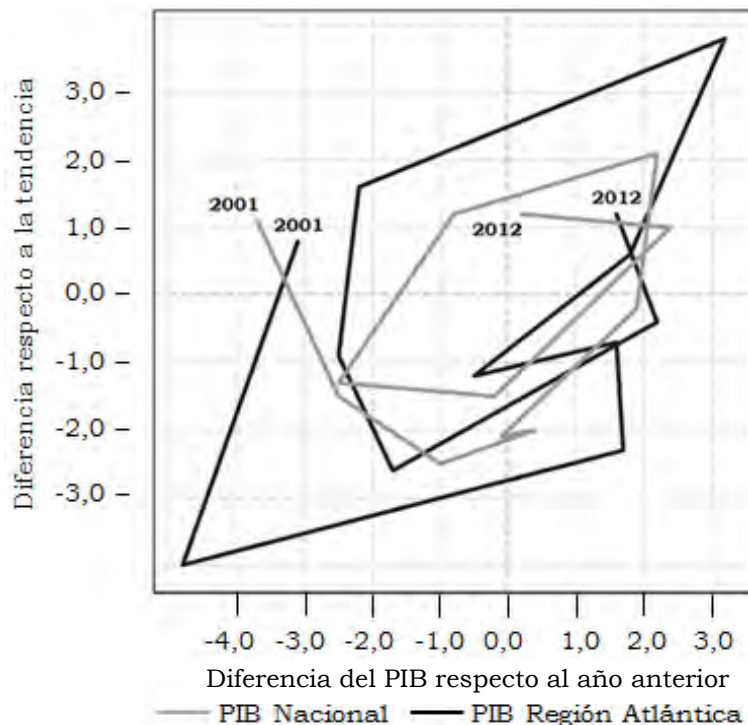
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Para el caso de la región Atlántica, el comportamiento del PIB regional para los años 2001 - 2012 muestra que la tendencia de crecimiento es ligeramente similar a la del PIB nacional, pero los ciclos regionales tienen periodos de mayor amplitud. A pesar de esto, la región al igual que la nación, registró dos giros completos durante el periodo de referencia, tal como se aprecia en el gráfico 3.3.2.1.

El ciclo económico regional se aparta del nacional para los años 2006 y 2011. Para el 2006, mientras el PIB nacional estaba en la fase de recuperación, la región Atlántica se encontraba en expansión, producto de la dinámica registrada en las ramas de la actividad agropecuaria, minería, industria, construcción y servicios. Por su parte, para 2011 el PIB de la región Atlántica

se hallaba en la fase de recuperación y el nacional mostraba expansión, este hecho se explicó por las actividades económicas de minería y agropecuaria.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012



Fuente: DANE.

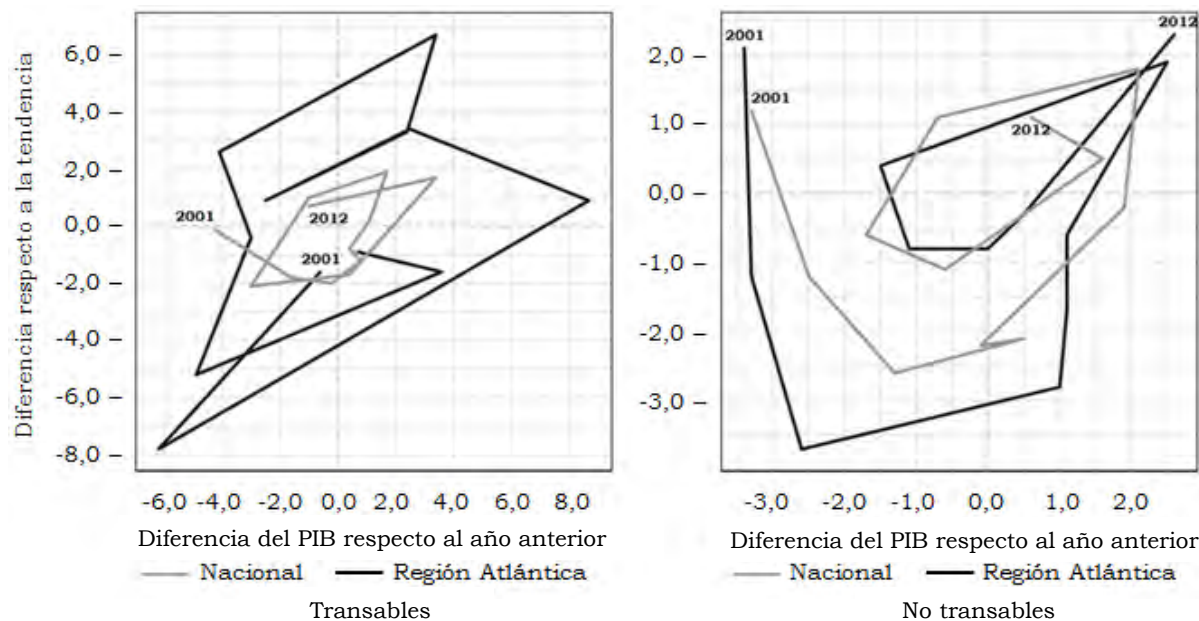
Transables y no transables. En el interior del PIB, se agruparon las actividades económicas en cinco grandes ramas y estas a su vez, en bienes transables y no transables. Para los bienes transables es posible evidenciar gráficamente una diferencia entre el comportamiento nacional y regional: a pesar de iniciar en el mismo cuadrante de recesión, se proyectan diferentes e incluso el ciclo para la región Atlántica es más amplio, es decir, la economía fue más volátil y resultó en un solo ciclo completo; mientras la nación completó dos giros o ciclos.

El comportamiento de los bienes transables en la región para los años 2005 - 2006, donde el ciclo retrocede de una fase de desaceleración a expansión, también se ve relegado en el PIB nacional, aunque con menor intensidad, razón por la cual el ciclo se mantiene en la fase de recuperación.

El comportamiento para los bienes no transables es otro, gráficamente, se visualiza un comportamiento similar entre las variables de PIB nacional y regional; donde, contrario a lo que se analizó en los bienes transables, las bajas diferencias respecto a la tendencia y el crecimiento del PIB frente al año anterior llevaron al ciclo económico de este grupo a ser menos amplio para el PIB regional (principalmente entre 2005 - 2012), por lo que se evidenciaron dos giros completos del reloj.

El desempeño en el PIB de la región Atlántica durante el 2006 estuvo impulsado por el crecimiento de las actividades económicas que conforman tanto los bienes transables como los no transables, en razón de que ambos compartieron una marcada fase de expansión.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La gran actividad económica que llevó a que la economía de la región Atlántica en 2001 estuviera transitando en la fase de la desaceleración fue la de los servicios. Para ese mismo periodo, en la región Atlántica el comportamiento de la tasa de interés real de la región fue la más alta de la serie con 2,9%, mientras que la variación de los precios al consumidor en el orden regional fue de 9,3%; este último valor fue superior 3,2 veces a la tasa de interés, lo cual coadyuvó en parte para que el PIB de la región Atlántica permaneciera en fase de desaceleración (tabla 3.3.2.1).

Continuando con el análisis de los ciclos económicos, para el lapso comprendido entre los años 2002 - 2005, el PIB de la región Atlántica registró un desempeño que lo mantuvo entre los cuadrantes de recesión y de recuperación, para nuevamente recaer en la fase de recesión en el año 2005. Este comportamiento en la economía de la región tiene su explicación en el débil crecimiento de las actividades contenidas en los servicios, la construcción y la agricultura.

Las grandes ramas de actividad que explicaron para el 2002 la ubicación de la economía de la región Atlántica en el cuadrante de la recesión fueron agropecuaria, minería, industria y servicios; mientras que en el 2005 se dio principalmente por la rama agropecuaria, que pasó de una expansión en 2004 a una recesión durante 2005.

Tabla 3.3.2.1. Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región Atlántica	TIR Región	Transables			No transables		Inflación Región
			Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	
2001	Desaceleración	2,9	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	Desacel.	9,3
2002	Recesión	1,6	Recesión	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	7,3
2003	Recuperación	0,7	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	7,1
2004	Recuperación	1,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Recuper.	5,8
2005	Recesión	2,0	Recesión	Expans.	Desacel.	Recuper.	Recuper.	4,9
2006	Expansión	0,6	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	5,6
2007	Expansión	1,3	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	6,6
2008	Desaceleración	1,7	Desacel.	Recesión	Desacel.	Desacel.	Desacel.	7,9
2009	Recesión	0,9	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	5,2
2010	Recesión	0,3	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	Recuper.	3,3
2011	Recuperación	-0,1	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	4,3
2012	Expansión	2,4	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	Expans.	2,8

Fuente: DANE.

Las actividades que impulsaron el ciclo de recuperación fueron: durante 2003, agropecuaria y minería, y de manera expansiva industria; para el 2004 el ciclo se dio en servicios, mientras hubo un comportamiento expansivo para las actividades que componen los bienes y servicios transables. Para esos mismos periodos, la variación de los precios al consumidor en la región Atlántica osciló entre 7,3% y 4,9%, mientras tanto, el comportamiento de la tasa de interés real fue entre 2,0% y 0,7%; las fluctuaciones entre estas dos variables incidieron en el desempeño del PIB de la región Atlántica (tabla 3.3.2.1).

Cabe señalar que, entre los años 2006 y 2007, el ritmo de crecimiento del producto interno bruto de la región Atlántica se ubicó en el orden del 6,7% y 7,8%, respectivamente; muy por encima de los promedios de los periodos anteriores, lo cual conllevó que el PIB de la región se ubicara en la fase de expansión, impulsada tanto por el PIB de transables como no transables. Para el 2007 la dinámica de expansión tuvo su excepción en el sector de la minería. La no reacción de la minería frente al ciclo expansivo está relacionada con el comportamiento de los precios internacionales que regían en el mercado de los combustibles sólidos.

Como se observa en la tabla 3.3.2.1, es importante anotar que el tiempo que tardó el ciclo económico en la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

Es así como en 2008, el PIB de la región Atlántica registró un crecimiento del 2,1%, muy por debajo a la registrada en periodos anteriores. Para este año, el aparato productivo se movió por la senda de la desaceleración; resultado debido, en parte, al menor ritmo de crecimiento que presentó la totalidad de los bienes y servicios.

Entre 2009 y 2011, periodos en los cuales el crecimiento del PIB de la región Atlántica fue del 1,6% y 6,2%, respectivamente; dichos crecimientos permitieron que la economía regional, estuviera desplazándose entre la fase de recesión y la de recuperación. Los movimientos registrados por la economía de la región fueron marcados por el bajo desempeño en la totalidad de las grandes ramas de actividad económica.

Finalmente, el ciclo económico del PIB en la región Atlántica culmina en el año 2012 en el cuadrante de expansión en razón del comportamiento de servicios, construcción y la minería.

CONCLUSIONES

Como se puede observar en este capítulo, se analiza el desempeño de la estructura productiva en la región Atlántica, a través del producto interno bruto (PIB) y las diferentes grandes ramas de la actividad. También se consideró la incidencia que ejercieron los determinantes relacionados con la inflación regional, la tasa de interés real y la tasa de cambio real sobre el comportamiento de la economía regional.

En efecto, la tasa de interés real de la región Atlántica representó un papel importante en el comportamiento de la producción de bienes transables y no transables, la misma ayudó en el desempeño registrado por las grandes ramas de actividad y su capacidad de crecimiento en el periodo. Las principales grandes ramas de actividad de la estructura económica de la región, durante la serie de análisis representan el 77,3%, y se distribuye en servicios (51,9%), industria (12,9%) y minería (12,5%)

Finalmente, es importante anotar que el lapso de tiempo que tomó el ciclo económico de la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Cristiano, D., Grajales, A. & Ramos, M. (septiembre de 2011). *Clasificación de la economía colombiana entre actividades transables y no transables*. En: *Reportes del Emisor*. Núm. 148. Bogotá: Banco de la República. Recuperado el

25 de septiembre de 2014 de:
http://www.banrep.gov.co/publicaciones/pub_emisor.htm

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm.394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014,
http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R. Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*. Número 12, Medellín: Universidad de Antioquia, pp. 39 - 40.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

Zuccardi, I. (2002). *Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986 - 2000*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Núm. 25. Bogotá: Banco de la República.

4. ANEXO ESTADÍSTICO

**Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos
2011 - 2012**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, según ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, según departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO¹²

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

¹² Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Contexto ganadero. (13 de marzo de 2014). *Consumo interno de carne disminuye, pero exportaciones suben*. Recuperado en mayo de 2014, de <http://www.contextoganadero.com/economia/consumo-interno-de-carne-disminuye-pero-exportaciones-suben>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

DANE - Banco de la República (agosto de 2013). *Impacto de los principales insumos de materiales de construcción sobre los costos de vivienda en la región norte*. En: *ICER Atlántico*. Bogotá: Dane - Banco de la República. pp. 87. Recuperado en junio de 2014 https://www.dane.gov.co/files/icer/2012/ICER_Bogota_Cundinamarca_2012.pdf.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Mesa, R., Restrepo, D. & Aguirre, B. (12 de diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil Coyuntura Económica*, núm. 12. Antioquia: Universidad de Antioquia. pp. 31-67.

Capital: Cartagena

Extensión: 25.978 km²

Municipios: 46

Población en 2013: 2.049.109 habitantes

Geografía humana: del total de los habitantes del departamento, el 27% se autorreconoce como afrodescendiente y el 73% no se identifica con algún grupo étnico. En este departamento sobrevive el palenque de San Basilio como corregimiento del municipio de Mahates, considerado como patrimonio intangible de la humanidad.

Actividades económicas: en las actividades agrícolas se destacan los cultivos de sorgo, frijol, yuca, arroz seco mecanizado, maíz y plátano. La ganadería es una de las actividades más importantes del departamento. El desarrollo industrial se concentra en Cartagena, donde hay instalaciones para la producción de agroquímicos, plásticos y sus derivados; alimentos y bebidas; industria petroquímica y de la construcción. El comercio exterior es muy activo, especialmente en la capital, en donde el turismo y el puerto favorecen e incentivan el intercambio de bienes. Por los puertos se moviliza gran cantidad de carga de exportación, importación y de tránsito.