

Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento de Risaralda

Segundo semestre de 2004

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

Gerente General Banco de la República

José Darío Uribe Escobar

Director DANE

Ernesto Rojas Morales

Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República

Jorge Hernán Toro Córdoba

Subdirector DANE

Pedro José Fernández Ayala

Comité Directivo Nacional ICER

Director Unidad Técnica del Banco de la República

Carlos Julio Varela Barrios

Coordinadora Estudios Económicos Regionales del Banco de la República

Sandra Patricia González Serna

Director Técnico DIRPEN del DANE

Javier Alberto Gutiérrez López

Coordinación Operativa DIRPEN - DANE

Hernando Flórez Alvarez - Coordinador

Ximena Pardo Peña

Coordinación Regional ICER

Gerente Banco de la República Sucursal Pereira

Clara Inés Bojanine Escobar

Director Territorial Centro Occidental - DANE

Gustavo Villegas Hernández

Banco de la República

Alberto Gómez Ramírez

DANE - Territorial Centro Occidente

Jaime Alvarez Marín

Banco de la República Sucursal Manizales

Pablo Emilio González Gómez - Profesional Junior

Banco de la República Sucursal Pereira

Bernardo González Lozano - Analista

DANE - Territorial Centro Occidente

Liliana Damian Restrepo

Entidades Participantes

DIAN - Pereira

José Andrés Cordero - Coordinador Regional

Comité Departamental de Cafeteros de Risaralda

Jaime Marulanda Gómez - Director

Omar Acevedo Chamorro - Director División Técnica

Cooperativa Departamental de Cafeteros

Gustavo Andrés Gómez Giraldo - Gerente

Cámara de Comercio de Pereira

Mauricio Vega Lemus - Presidente

Luz Enid Briceño Quintana - Directora Registros

Diseño

Diseño Editorial

Mercadeo y Ediciones - DANE

Impresión

Banco de la República, Bogotá

Diseño de Portada

Claudia F. Pinzón Gómez

Abril de 2005




CENSO GENERAL 2005

El Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE, realizará a partir del 22 de mayo próximo, el Censo General 2005 que, sin duda es la operación estadística más importante que pueda emprender un país. Por tanto, impone a los responsables de su desarrollo e implementación la más cuidadosa y eficiente planeación y ejecución.

El Censo General 2005 tiene como objetivo principal, realizar un censo de tipo general que permita disponer de información veraz, oportuna, pertinente, confiable e integrada sobre el volumen y composición de la población, de los hogares y de las viviendas, así como los marcos estadísticos básicos de los establecimientos económicos y las unidades agropecuarias. La incorporación de toda esta información permitirá que los municipios puedan realizar estudios de tipo socio-económico, y abrir un nuevo conjunto de temas socio-demográficos que van a enriquecer la actividad estadística en Colombia.

El rediseño del Censo permite ampliar la temática básica y aplicada en todo el universo, incorporando temas sustantivos de importancia estratégica para la planeación social, como pobreza, calidad de vida y perspectiva de género, mediante la aplicación de una encuesta censal, representativa de todos y cada uno de los municipios del país, incluyendo sus áreas rurales.

Dentro de las innovaciones básicas que viabilizan el proyecto censal con aseguramiento de calidad y eficiencia son:

1. Recolección de información en un periodo de seis meses, con el fin de no concentrar los riesgos en un solo día.
2. Aplicación de la tecnología CAPI (Computer Assisted Personal Interviewing) mediante el uso de dispositivos manuales de captura automatizada de datos
3. Transmisión electrónica inmediata de datos a los centros de captura
4. Control y consolidación de la información a los niveles territoriales programados
5. Acceso universal a los microdatos y metadatos censales, respetando la ley de reserva estadística.

Esta nueva concepción de censo adoptada por Colombia constituye un nuevo paradigma que recoge y desarrolla varias iniciativas en estas materias, consideradas a nivel internacional en foros auspiciados por las agencias de cooperación, las cuales no son ajenas a esta corriente de revisión de métodos y tecnologías censales.

Es así como los entes territoriales contarán con una amplia información que les facilitará su gestión.

COMITÉ DIRECTIVO NACIONAL

CONTENIDO

	Pág.	
1.	ENTORNO MACROECONOMICO NACIONAL AÑO 2004	8
1.1	ACTIVIDAD ECONOMICA	8
1.2	INFLACION, TASAS DE INTERES Y MERCADO LABORAL	9
1.3	MERCADO CAMBIARIO, SECTOR EXTERNO Y FISCO	9
2.	INDICADORES DE COYUNTURA ECONOMICA REGIONAL	11
2.1	PRODUCTO INTERNO BRUTO	11
2.2	PRECIOS	13
2.2.1	Indice de precios al consumidor	13
2.3	MERCADO LABORAL	15
2.3.1	Area metropolitana Pereira, Dosquebradas, La Virginia	15
2.3.2	Mercado laboral en el departamento de Risaralda	17
2.4	MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	18
2.4.1	Sociedades constituidas	18
2.4.2	Sociedades reformadas	19
2.4.3	Sociedades disueltas	20
2.4.4	Capital neto suscrito	22
2.5	SECTOR EXTERNO	23
2.5.1	Exportaciones no tradicionales	23
2.5.2	Importaciones	25
2.6	ACTIVIDAD FINANCIERA	27
2.6.1	Captaciones del sistema financiero	27
2.6.2	Cartera del sistema financiero	28
2.7	SITUACION FISCAL	29
2.7.1	Gobierno central departamental	29
2.7.1.1	Ingresos	29
2.7.1.2	Gastos	30
2.7.2	Comportamiento de la deuda pública	31
2.7.3	Recaudo de impuestos nacionales por tipo	32
2.8	SECTOR SOCIAL	34
2.8.4	Servicios públicos	34
2.8.4.1	Consumo de energía eléctrica y gas natural	34
2.8.4.2	Número de suscriptores	35
2.9	SECTOR REAL	36
2.9.1	Agricultura	36
2.9.1.1	Café	36
2.9.5	Sacrificio de ganado	37
2.9.6	Sector de la construcción	39
2.9.6.1	Stock de vivienda	39
2.9.6.2	Censo de edificaciones	40
2.9.6.3	Indice de costos de la construcción de vivienda	41
2.9.6.6	Licencias de construcción	44
2.9.6.7	Financiación de vivienda	45
2.9.7	Transporte	47
2.9.7.1	Transporte público urbano de pasajeros	47
2.9.8	Indicador de ventas	48
2.9.8.1	Por sectores económicos	48

3	ESCENARIO DE LA INVESTIGACION REGIONAL	50
	BIBLIOGRAFIA	61
	ANEXOS	62

LISTA DE CUADROS Y GRAFICOS

LISTA DE CUADROS	Pág.
2.1.1 Risaralda. Estructura, variación y contribución del PIB por rama de actividad económica a precios constantes de 1994. Años 2001-2002 ^p	11
2.2.1.1 Pereira. Variación porcentual acumulada del IPC, por niveles de ingreso, según semestres. Años 2003 - 2004	13
2.3.1.1 Pereira, Dosquebradas y La Virginia. Población total urbana en edad de trabajar y demás indicadores del mercado laboral, por intervalos trimestrales. Años 2003 - 2004	16
2.3.2.1 Risaralda. Población total, en edad de trabajar y demás indicadores del mercado laboral. A septiembre de 1996 - 2000 y años 2001 - 2004	17
2.4.1.1 Risaralda. Sociedades constituidas por actividad económica. Años 2003 - 2004	18
2.4.2.1 Risaralda. Sociedades reformadas por actividad económica. Años 2003 - 2004	19
2.4.3.1 Risaralda. Sociedades disueltas y liquidadas por actividad económica. Años 2003 - 2004	21
2.4.4.1 Risaralda. Capital neto suscrito por actividad económica. Años 2003 - 2004	22
2.5.1.1 Risaralda. Exportaciones no tradicionales registradas en valores FOB, según países de destino. Segundo semestre 2003 - segundo semestre 2004 ^p	23
2.5.2.1 Risaralda. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen. Años 2003 - 2004 ^p	25
2.6.1.1 Risaralda. Saldos de las captaciones del sistema financiero. Diciembre de 2003 - 2004	27
2.6.2.1 Risaralda. Saldos de cartera del sistema financiero. Diciembre de 2003 - 2004	28
2.7.2.1 Risaralda. Saldos de la deuda pública interna, por entidades. Diciembre de 2003 - 2004	31
2.7.2.2 Risaralda. Saldos de la deuda pública municipal. Diciembre de 2003 - 2004	32
2.7.3.1 Risaralda. Recaudo de impuestos nacionales por tipo. Semestres y años 2003 - 2004	33
2.8.4.1.1 Pereira. Consumo de energía eléctrica y gas natural por usos. Años 2003 - 2004	34
2.8.4.2.1 Pereira. Número de abonados a los servicios de teléfonos y acueducto. Metros cúbicos de agua vendidos. Diciembre 2003 - 2004	35
2.9.1.1 Risaralda. Pronóstico de la cosecha cafetera, compras cooperativas, precio promedio interno y externo. Años 2003 - 2004	36
2.9.5.1 Risaralda. Sacrificio de ganado vacuno y porcino por sexo, cabezas y peso, según semestres y trimestres. Años 2003 - 2004 ^p	37
2.9.6.1.1 Risaralda. Stok de vivienda por cabecera y resto, según tipo de tenencia. Años 2003 - 2004	39
2.9.6.2.1 Pereira (Area Urbana). Estructura general del estado de la construcción, de acuerdo a los censos de edificaciones y reparaciones, según trimestres. Años 2003 - 2004	40
2.9.6.3.1 Pereira. Variación porcentual del ICCV, por tipo, según semestres y trimestres. Años 2003 - 2004	43
2.9.6.6.1 Risaralda. Número de licencias de construcción y área por construir, según semestres y trimestres. Años 2003 - 2004	44
2.9.6.7.1 Risaralda. Valor de los créditos individuales para compra de vivienda usada, nueva y lotes con servicios, según períodos. Años 2003 - 2004 ^p	46

2.9.7.1.1	Pereira. Transporte público urbano de pasajeros, por trimestres, según tipo de servicios. Años 2003 - 2004 ^P	47
2.9.8.1.1	Risaralda. Indicador de ventas y compras de las empresas contribuyentes en Risaralda, según sectores económicos. Años 2003 - 2004	49

LISTA DE GRAFICOS

2.1.1	Risaralda. PIB y PIB por habitante a precios constantes de 1994. Años 1990 - 2002 ^P	12
2.2.1.1	Pereira. Variación anual del IPC. Años 1995 - 2004	14
2.3.1.1	Pereira, Dosquebradas, La Virginia y 13 áreas. Tasa de desempleo, según trimestres. Años 2002 - 2004	16
2.4.1.1	Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades constituidas por actividad económica. Año 2004	18
2.4.2.1	Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades reformadas por actividad económica. Año 2004	20
2.4.3.1	Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades disueltas y liquidadas por actividad económica. Año 2004	21
2.4.4.1	Risaralda. Capital neto suscrito por actividad económica. Años 2004	22
2.5.1.1	Risaralda. Exportaciones no tradicionales registradas en valor FOB, según países de destino. Segundo semestre 2003 - segundo semestre 2004 ^P	24
2.5.2.1	Risaralda. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen. Años 2003 - 2004 ^P	26
2.6.1.1	Risaralda. Evolución de las principales captaciones del sistema financiero. Diciembre 2003 - 2004	27
2.6.2.1	Risaralda. Distribución porcentual de la cartera por tipo de créditos. Diciembre 2004	29
2.7.1.1.1	Risaralda. Estructura de los ingresos tributarios del gobierno central departamental. Años 2003 - 2004	30
2.7.3.1	Risaralda. Recaudo de impuestos nacionales por tipo. Años 2003 - 2004	33
2.9.1.1	Risaralda. Pronóstico de la cosecha cafetera, compras cooperativas. Años 2003 - 2004	36
2.9.5.1	Risaralda. Participación de las hembras en el sacrificio de ganado vacuno, según meses. Años 2003 - 2004 ^P	38
2.9.6.1.1	Risaralda. Stok de vivienda por tipo de tenencia. Cuarto trimestre 2002 - cuarto trimestre 2004	39
2.9.6.2.1	Pereira. (Area Urbana). Distribución del área total censada. Cuarto trimestre 2004	41
2.9.6.3.1	Pereira. Variación porcentual del ICCV, según meses. Años 2003 - 2004	42
2.9.6.6.1	Risaralda. Area por construir, por tipo, según licencias. Años 2003 - 2004	45
2.9.6.7.1	Risaralda. Valor de los créditos individuales para la compra de vivienda usada, nueva y lotes con servicios, según trimestres. Años 2003 - 2004 ^P	46
2.9.7.1.1	Pereira. Número de pasajeros transportados en buses, busetas y micros, según trimestres. Años 2003 - 2004 ^P	48

SIGLAS Y CONVENCIONES

@ C.P.S.: Arroba de café pergamino seco

CIIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme

CIF: Costo, seguro y flete

DANE: Departamento Administrativo Nacional de Estadística

DIAN: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales

ECH: Encuesta Continua de Hogares

ENH: Encuesta Nacional de Hogares

FOB: Libre a Bordo

ICCV: Índice de Costos de la Construcción de Vivienda

IPC: Índice de Precios al Consumidor

IPP: Índice de Precios al Productor

IVA: Impuesto al Valor Agregado

Kw/h: Kilovatios Hora

PIB: Producto Interno Bruto

VIS: Vivienda de Interés Social

m²: Metros cuadrados

m³: Metros cúbicos

p: Cifras provisionales

- Sin movimiento

-- No es aplicable

(--) No comparable

--- Se omite por ser muy alta

(...) Cifra aún no disponible

Tabla 1

Indicadores Económicos	2003				2004			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Precios								
IPC (Variación % anual)	7,6	7,21	7,11	6,49	6,2	6,1	5,97	5,50
IPC (Variación % corrida)	3,37	5,01	5,42	6,49	3,1	4,6	4,9	5,50
IPP (Variación % anual)	11,48	10,95	6,87	5,72	4,57	5,88	5,51	4,64
IPP (Variación % corrida)	3,33	4,3	4,66	5,72	2,2	4,45	4,44	4,64
Tasas de Interés								
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	7,7	7,8	7,8	7,9	8,0	7,8	7,8	7,7
Tasa de interés activa nominal Banco República (% efectivo anual) 1/	15,0	15,2	15,2	15,4	15,1	15,2	15,0	15,0
Producción, Salarios y Empleo								
Crecimiento del PIB (Variación acumulada corrida real %)	(p)	(p)	(p)					
Indice de Producción Real de la Industria Manufacturera 2/	4,35	3,27	3,65	4,02	3,80	4,33	4,50	3,96
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	7,84	3,62	3,41	3,29	4,44	5,25	5,01	4,80
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	8,09	3,70	3,46	3,46	4,27	5,32	5,21	4,93
Indice de Salarios Real de la Industria Manufacturera 2/								
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	0,51	-0,40	-0,45	-0,08	1,08	1,22	1,22	0,98
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	0,50	-0,41	-0,44	-0,07	1,08	1,22	1,23	0,98
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	52,8	53,4	54,4	56,2	53,3	52,6	54,1	55,0
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	17,5	17,0	17,0	14,6	16,9	15,5	14,8	13,5
Agregados Monetarios y Crediticios								
Base monetaria (Variación % anual)	15,34	14,13	13,10	16,55	23,25	24,20	17,27	17,14
M3 (Variación % anual)	10,85	13,02	11,42	12,07	12,44	13,03	14,42	16,77
Cartera neta en moneda legal (Variación % anual)	7,39	10,15	9,88	9,84	7,61	9,76	9,28	9,25
Cartera neta en moneda extranjera (Variación % anual)	7,56	-15,03	-28,21	-30,48	-19,94	13,84	47,85	52,50
Indice de la Bolsa de Bogotá - IBB								
Indice General Bolsa de Valores de Colombia - IGBC	1.588,59	2.075,77	2.101,92	2.333,70	3321,15	3004,45	3545,58	4345,83
Sector Externo								
Balanza de Pagos								
Cuenta corriente (US\$ millones)	-642	-50	31	-360	-627	-238	64	-309
Cuenta corriente (% del PIB) 4/	-3,4	-0,3	0,1	-1,7	-2,8	-1,0	0,3	-1,2
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	430	-106	299	116	961,5	446,8	301,3	1675,3
Cuenta de capital y financiera (% del PIB) 4/	2,3	-0,5	1,5	0,5	4,3	1,9	1,2	6,2
Comercio Exterior de bienes y servicios								
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	3.474	3.880	4.319	4.009	3.920	4.608	5.230	5.388
Exportaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	5,1	4,6	20,3	12,0	12,8	18,8	21,1	34,4
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	3.924	3.922	4.305	4.439	4.242	4.746	5.028	5.722
Importaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	16,1	-1,0	8,6	8,9	8,1	21,0	16,8	28,9
Tasa de Cambio								
Nominal (Promedio mensual \$ por dólar)	2.959,01	2.826,95	2.840,08	2.807,20	2.670,80	2.716,56	2.552,78	2.411,37
Devaluación nominal (% anual)	30,82	17,45	2,17	-3,02	-9,47	-4,18	-10,18	-13,98
Real (1994=100 promedio) Fin de trimestre	139,69	134,23	134,53	134,58	127,45	128,74	122,68	120,03
Devaluación real (% anual)	25,48	18,79	6,31	3,20	-8,75	-4,08	-8,81	-10,81
Finanzas Públicas 5/								
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	18,0	16,3	15,9	13,3	15,9	18,0	16,4	13,8
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	21,6	20,4	18,6	22,3	19,6	19,2	19,4	22,6
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	-3,6	-4,1	-2,8	-8,9	-3,8	-1,2	-3,0	-8,8
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	37,2	34,6	35,7	36,9	35,1	40,9	36,0	36,3
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	36,5	37,6	38,3	42,4	33,7	37,6	35,1	51,1
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	0,7	-3,0	-2,6	-5,5	1,4	3,2	0,9	-14,8
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	48,0	48,2	50,4	51,2	45,9	45,9	46,8	46,8

(pr) Preliminar.

(p) Provisional.

1/ Calculado como el promedio ponderado por monto de las tasas de crédito de: consumo, preferencial, ordinario y tesorería. Se estableció como la quinta parte de su desembolso diario.

2/ A partir del primer trimestre de 2002 cálculos realizados por el BR con base en los Índices de la Nueva Muestra Mensual Manufacturera Base 2001=100.

3/ En el año 2000 el DANE realizó un proceso de revisión y actualización de la metodología de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH), llamada ahora Encuesta Continua de Hogares (ECH), que incorpora los nuevos conceptos para la medición de las variables de ocupados y desocupados entre otros. A partir de enero de 2001 en la ECH los datos de población (ocupada, desocupada e inactiva) se obtienen de las proyecciones demográficas de la Población en Edad de Trabajar (PET), estimados con base en los resultados del censo de 1993, en lugar de las proyecciones en la Población Total (PT). Por lo anterior, a partir de la misma fecha las cifras no son comparables, y los datos correspondientes para las cuatro y las siete áreas metropolitanas son calculados por el Banco de la República.

4/ Calculado con PIB trimestral en millones de pesos corrientes, fuente DANE.

5/ Las cifras del SPNF son netas de transferencias. Los flujos están calculados con el PIB trimestral y los saldos de deuda con el PIB anual.

Fuente: Banco de la República, DANE, Ministerio de Hacienda, CONFIS- Dirección General de Crédito Público, Superintendencia Bancaria, Bolsa de Valores de Colombia.

1. ENTORNO MACROECONOMICO NACIONAL AÑO 2004

1.1 ACTIVIDAD ECONÓMICA

En 2004 la economía colombiana creció 3.96% incluyendo los cultivos ilícitos, tasa ligeramente inferior a la proyectada inicialmente de 4.0% y que se ubica por debajo del promedio de América Latina, que, según estimaciones de la CEPAL, reportó un crecimiento de 5.5%. Luego de registrar tasas de crecimiento de 3.80% y 4.86% en los dos primeros trimestres del 2004, la economía colombiana se desaceleró en el tercer trimestre al avanzar solo 2.93%; sin embargo, la significativa recuperación de los tres últimos meses del año (4.28%) permitió lograr el resultado final señalado.

Por ramas de actividad económica, sobresalió la dinámica del sector de la construcción con un crecimiento de 10.65%, aunque resulta inferior al 13.38% logrado en 2003 debido al descenso de 17.2% presentado en las obras de ingeniería civil; otros sectores con avances significativos fueron comercio con 5.62%, transporte y telecomunicaciones con 5.05%, industria manufacturera con 4.77% y establecimientos financieros con 4.33%. Los sectores agropecuario y minería mostraron un desempeño inferior en comparación con los resultados del 2003.

El significativo incremento de las importaciones (20.6%) sugiere igualmente una mayor absorción externa en detrimento de la demanda interna, la cual siguió jalonada por la formación interna bruta de capital que creció 13.3% y las exportaciones que aumentaron 25.9 %. El consumo continuó mostrando una modesta dinámica y solo creció el 3.7%.

Según la ANDI, a la luz de los resultados de la *Encuesta de opinión industrial conjunta*, la industria está pasando por una fase de expansión. La producción y las ventas pasaron de crecimientos cercanos al 4% en el 2003, a tasas superiores al 6% en el 2004; la utilización de la capacidad instalada está en los niveles más altos desde 1995 y los inventarios son bajos. Por sectores, según el DANE las ramas que jalonaron el crecimiento industrial fueron: equipo de transporte (35.2%), maquinaria y suministros eléctricos (13.8%), muebles y otros bienes transportables (11.3%), productos de caucho (9.1%) y productos de madera (8.7%). Entre tanto, los únicos renglones que decrecieron fueron: productos de tabaco (- 2.9%), bebidas (- 1.6%) y papel y cartón (-1.1).

En un marco de abundante liquidez en el mercado monetario, con un crecimiento de la base monetaria del 17.14%, el sector financiero continuó fortaleciendo sus balances, en virtud al mejoramiento de la calidad de la cartera y los indicadores financieros. Sobre la evolución de la cartera se destaca el importante incremento del crédito de

consumo, el repunte de la cartera comercial en el segundo semestre, luego de la desaceleración observada en los primeros meses del año, y la contracción del saldo de la cartera hipotecaria que, ajustada por titularizaciones, presenta un crecimiento alrededor del 10%.

1.2 INFLACIÓN, TASAS DE INTERÉS Y MERCADO LABORAL

El panorama macroeconómico estuvo acompañado por la estabilidad en las tasas de inflación e interés que alcanzaron niveles históricamente bajos. La inflación del 5.5%, que se situó en el punto medio del rango meta establecido por el Banco de la República, estuvo asociada a la consolidación de la revaluación, las menores presiones de demanda durante el segundo semestre y la reducción de las expectativas de los agentes. Las bajas tasas de interés se avienen con la política expansiva de la autoridad monetaria, reflejada en aumentos de la base monetaria superiores al crecimiento del gasto, y a su postura de bajas tasas de interés de intervención.

Por su parte, el mercado laboral mostró un comportamiento disímil, pues de acuerdo con la Encuesta Continua de Hogares del DANE la población ocupada descendió en el país 2.25% entre diciembre de 2003 e igual mes de 2004, lo que equivale a una disminución de 408.000 personas a causa de la caída registrada en los dos últimos trimestres del año. La tasa de desempleo a nivel nacional se redujo de 12.34% a 12.15%, debido básicamente a la contracción de la Población Económicamente Activa en cerca de 508.000 personas.

1.3 MERCADO CAMBIARIO, SECTOR EXTERNO Y FISCO

Durante 2004 se acentuó la tendencia revaluacionista iniciada en marzo de 2003. En el primer semestre de 2004 se registró un promedio de revaluación de 6.1%, que aumentó en el segundo semestre al 11%. La intensificación de la revaluación se explica porque prevalecieron los fundamentales macroeconómicos que determinaron que la tasa de cambio ajustara su nivel de equilibrio hacia abajo. Entre los principales factores se destacan los siguientes:

- Los mayores flujos comerciales como consecuencia de la elevada dinámica de la economía mundial, los altos precios de los productos básicos, en especial café, carbón, petróleo y ferroniquel, y la destacada recuperación de la demanda venezolana, lo cual propició que las exportaciones tradicionales y no tradicionales registraran aumentos significativos.
- Los mayores flujos financieros, resultantes de la preferencia de los mercados internacionales por los portafolios de las economías

emergentes que ofrecen mayores rentabilidades. Igualmente, ha habido un repunte importante de la inversión extranjera al crecer 34.6% y de los desembolsos de crédito externo, que se asocian a niveles bajos del EMBI (Emerging Market Bond Index) y a la mejora de la perspectiva del país de dos de las tres calificadoras de riesgo. Es importante también la mayor confianza derivada del factor seguridad.

- El continuo auge de la remesas de los colombianos residentes en el exterior, que al totalizar US \$3.898 millones crecieron 9.3%.

El Banco de la República contribuyó a suavizar las presiones revaluacionistas a través de la compra de US \$2.905 millones, de los cuales el 46% se hizo en forma discrecional y en el último trimestre del año, aprovechando la demanda estacional de dinero que se presenta en este periodo.

El comercio exterior exhibió una excelente dinámica, habida consideración de los factores antes mencionados que incrementaron los flujos de comercio. Según el DANE, las exportaciones totales ascendieron a US \$16.483 millones (FOB) con un crecimiento del 25.9%. Las exportaciones tradicionales tuvieron una variación del 26.0% y las no tradicionales del 25.8%. Las importaciones ascendieron a US \$15.626 millones (FOB) con un crecimiento del 20.6%. Con todo, en 2004 se registró una balanza comercial superávitaria de US \$856.7 millones.

Las cifras fiscales mostraron un buen desempeño comoquiera que al cierre de 2004 se registró un déficit de 1.2% del PIB. Este resultado se deriva de factores coyunturales y no sugieren una corrección estructural de las finanzas públicas en Colombia. Entre los factores que contribuyeron a este resultado se destacan: el incremento del ahorro interno de los entes territoriales (de acuerdo con la Dirección de Apoyo Fiscal – DAF del Ministerio de Hacienda registraron un superávit estimado en \$ 2.2 billones), las mayores transferencias de ECOPETROL al gobierno, el alivio en el servicio de la deuda por efecto de la revaluación y el aumento de los ingresos tributarios.

Para el saneamiento estructural del fisco, el gobierno espera que en 2005 se apruebe el proyecto de ley que modifica el régimen de transición pensional. Esta reforma permitirá morigerar el impacto fiscal de las pensiones en el mediano plazo haciendo más sostenible el balance público.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONOMICA REGIONAL

2.1 PRODUCTO INTERNO BRUTO

De acuerdo con los resultados de las Cuentas Departamentales del DANE, el Producto Interno Bruto de Risaralda entre los años 2001 y 2002, a precios constantes de 1994, registró un incremento de 3.8%, al pasar de \$1.24 a \$1.28. Las ramas de actividad de mayor impacto en la evolución del PIB fueron: *agropecuario, silvicultura y pesca, construcción, y comercio y reparaciones*, que aportaron 5.3 puntos porcentuales al incremento de la economía, donde el cultivo del café fue determinante, ya que con un aumento del 51.0% en su valor agregado, contribuyó con 2.3 puntos porcentuales.

Sin embargo, *la industria manufacturera* al presentar una contracción del 9.0% le restó 1.4 puntos porcentuales a la dinámica económica del Departamento, impidiéndole un mejor desempeño, sector al que también se unió la rama de actividad de *otros servicios* que con un decremento del 2.3% le disminuyó 0.6 puntos porcentuales a la variación total (Ver cuadro 2.1.1).

Cuadro 2.1.1

Risaralda. Estructura, variación y contribución del PIB por rama de actividad económica a precios constantes de 1994 Años 2001 – 2002^P

Actividades	Millones de \$		Participación %		Var%	Contribución var. %
	2001	2002 ^P	2001	2002 ^P		
PIB	1.237.587	1.284.297	100,0	100,0	3,8	3,8
Agropecuario, silvicultura y pesca	131.349	162.837	10,6	12,7	24,0	2,5
Café	54.768	82.687	4,4	6,4	51,0	2,3
Resto	76.581	80.150	6,2	6,2	4,7	0,3
Minería	3.594	6.858	0,3	0,5	90,8	0,3
Electricidad, gas y agua	27.955	26.829	2,3	2,1	-4,0	-0,1
Industria	189.779	172.635	15,3	13,4	-9,0	-1,4
Construcción	41.510	59.859	3,4	4,7	44,2	1,5
Comercio y reparaciones	131.947	147.368	10,7	11,5	11,7	1,2
Hotelería y restaurante	39.374	39.771	3,2	3,1	1,0	0,0
Transporte, correos y comunicaciones	169.862	170.729	13,7	13,3	0,5	0,1
Administración pública y otros servicios a la comunidad	116.705	116.373	9,4	9,1	-0,3	0,0
Otros servicios ¹	314.565	307.222	25,4	23,9	-2,3	-0,6
Derechos e impuestos	70.947	73.816	5,7	5,7	4,0	0,2

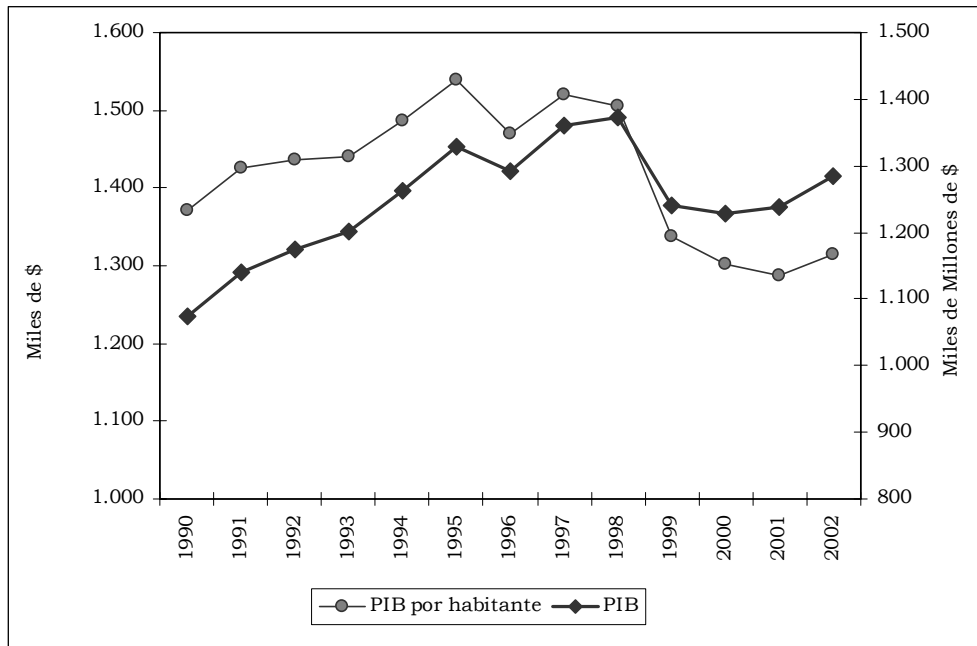
¹ = Incluye: Intermediación financiera, inmobiliarios y alquiler vivienda, empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios, domésticos, enseñanza de mercado, sociales y de salud de mercado, asociaciones, esparcimiento y otros.

^P = Cifras provisionales.

Fuente: DANE - Cuentas Regionales.

Tal como sucedió a nivel nacional, Risaralda presentó en la composición de su PIB una mayor participación del sector *otros servicios*, 23.9%. No obstante el significativo descenso ya anotado de la industria manufacturera, ésta aún conserva el segundo lugar, con una participación del 13.4% en 2002, seguida de cerca por la actividad transporte, correos y comunicaciones, 13.3%, y comercio y reparaciones, 11.5%.

Gráfico 2.1.1
Risaralda. PIB y PIB por habitante a precios constantes de 1994
Años 1990 – 2002^P



PIB por habitante (Eje izquierdo).

^P = cifras provisionales.

Fuente: DANE – Cuentas Departamentales.

Con relación a los demás departamentos del país, excepto los antes denominados territorios nacionales, Risaralda fue superado en el ritmo de crecimiento de su economía en 2002, por Caldas, 9.6%, Cauca, 6.0%, Bolívar, 5.9%, Nariño, 5.7% y Córdoba, 5.0%. Los departamentos que presentaron variaciones negativas en el PIB, fueron: La Guajira, -13.0%, Caquetá, -7.2%, Chocó, -0.9% y Tolima, -0.12%. El Departamento del Quindío, que hace parte del denominado Eje Cafetero, incrementó el PIB en 1.05%.

El PIB por habitante, a precios constantes de 1994, ascendió en Risaralda a \$1'314.580 durante el 2002, superior en 2.0% al registrado en el 2001 cuando fue de \$1'288.368, y un 14.6% por debajo del valor máximo alcanzado en 1995, de \$1'539.422.

En el gráfico 2.1.1 se aprecia la tendencia del PIB por habitante y del PIB total, los cuales presentaron su mayor descenso en 1999, año históricamente señalado como el más crítico de la recesión vivida en Colombia durante el segundo lustro de la década del 90, ya que entre 1998 y 1999 el PIB nacional disminuyó el 4.2%, mientras que en Risaralda descendió el 9.6%. Solo a partir de 2001 se inicia una leve recuperación de la economía del Departamento, cuando creció el 0.72%.

2.2 PRECIOS

2.2.1 Índice de Precios al Consumidor

Cuadro 2.2.1.1

Pereira. Variación porcentual acumulada del IPC, por niveles de ingreso, según semestres y trimestres Años 2003 - 2004

Período	Total	Ingresos		
		Bajos	Medios	Altos
2003	6,71	7,04	6,73	6,34
I semestre	5,44	5,81	5,45	5,06
I trimestre	3,56	3,56	3,67	3,33
II trimestre	1,82	2,17	1,72	1,67
II semestre	1,20	1,16	1,21	1,22
III trimestre	0,27	-0,15	0,26	0,74
IV trimestre	0,93	1,32	0,95	0,48
2004	5,53	4,94	5,81	5,44
I semestre	4,30	4,23	4,44	4,03
I trimestre	2,98	2,72	3,10	2,95
II trimestre	1,29	1,47	1,30	1,05
II semestre	1,18	0,68	1,31	1,36
III trimestre	0,88	0,48	1,01	0,93
IV trimestre	0,30	0,20	0,29	0,43

Fuente: DANE.

Durante 2004 el Índice de Precios al Consumidor –IPC– en la ciudad de Pereira aumentó el 5.53% mientras que para el 2003 alcanzó el 5.44%. La inflación en 2004 a nivel nacional fue de 5.50%, donde la ciudad con la mayor variación fue Bucaramanga, 6.62%, y la de menor Cúcuta, 4.61%.

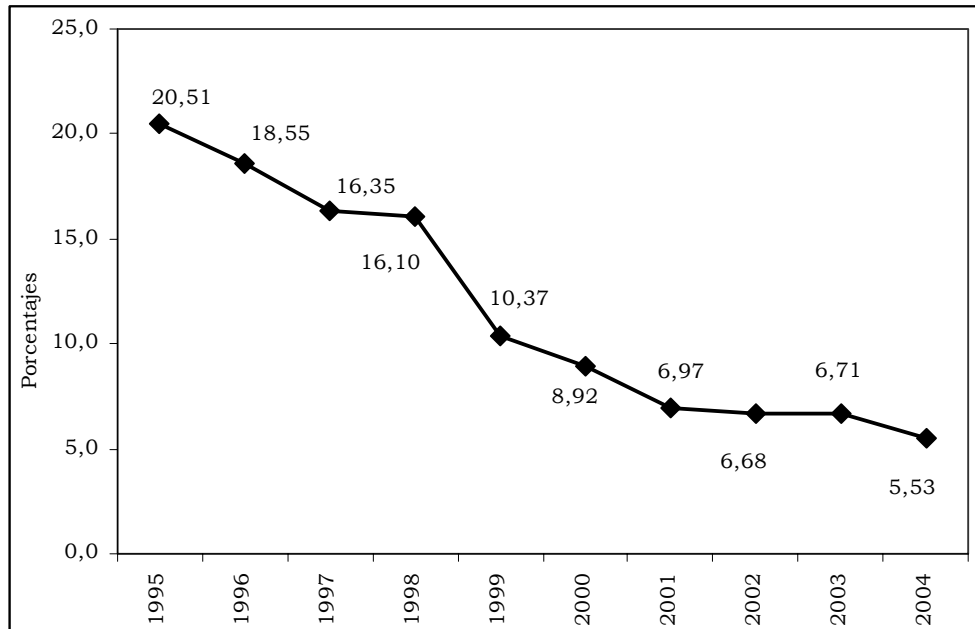
Por niveles de ingresos, en Pereira el mayor incremento le correspondió a los medios, 5.81%, en tanto para los hogares de ingresos altos el aumento fue de 5.44% y para los de ingresos bajos de 4.94%. Los

grupos de bienes y servicios que mostraron variaciones por encima de la inflación en esta ciudad fueron: transporte y comunicaciones, 8.13%, educación, 6.11%, alimentos, 5.87% y gastos varios, 5.78%, mientras que vestuario fue el grupo de menor incremento, 1.47%, seguido por cultura, 4.65% y vivienda, 4.48%.

Los grupos de alimentos, transporte y comunicaciones, y vivienda fueron los que más contribuyeron al alza general de precios al consumidor, con 1.63, 1.37 y 1.13 puntos porcentuales, que sumados aportaron el 74.7% de la inflación en Pereira.

A nivel de gasto básico, el arrendamiento imputado se constituyó en el elemento que más influyó al incremento del IPC, con una variación en su índice de precios del 4.33%, y una participación de 7.98%, seguido por combustible (gasolina) con un aumento del 18.05%, carne de res, 6.92%, servicios bancarios, 8.02% y servicio de telefonía, 9.74%. Otros items que tuvieron en su debido orden impacto en la inflación durante el mencionado año, fueron: pasaje en buseta, leche, arrendamiento efectivo, servicios relacionados con diversión, y energía eléctrica, con incrementos en su orden del: 13.34%, 9.09%, 4.89%, 10.11% y 6.61%.

Gráfico 2.2.1.1
Pereira. Variación anual del IPC
Años 1995 - 2004



Fuente: DANE.

Si se compara el segundo semestre de 2004 frente a similar período de 2003, se observó una disminución de 0.02 puntos porcentuales en la variación del IPC en Pereira, al pasar de 1.20% a 1.18%, registrándose

el mayor decremento en los hogares de ingresos bajos, -0.48 puntos porcentuales y en los ingresos medios y altos aumentos del 0.10 y 0.14 puntos porcentuales.

Los grupos de bienes y servicios, cuyo crecimiento de precios presentaron una mayor contribución a la inflación local, durante el segundo semestre de 2004 fueron: transporte y comunicaciones, con un incremento de 2.48%, vivienda, 1.49%, y alimentos, 0.77%, los cuales fueron responsables del 86.0% de la inflación ocurrida en ese período.

2.3 MERCADO LABORAL

2.3.1 Área metropolitana Pereira, Dosquebradas, La Virginia

Con base en los resultados de la Encuesta Continua de Hogares -ECH- realizada por el DANE, la población en edad de trabajar del Área Metropolitana Pereira-Dosquebradas y La Virginia registró un incremento de 13 mil personas entre el cuarto trimestre de 2003 y el cuarto trimestre de 2004, al pasar de 493 mil a 506 mil, lo que significó prácticamente mantener constante la proporción de estas personas, 78.1% y 78.5% frente al total de la población.

Por su parte, la tasa global de participación disminuyó 3.6 puntos porcentuales, ya que del 65.9% descendió al 62.3%, en tanto que la tasa de ocupación bajó 2.5 puntos porcentuales, donde el número de ocupados rebajó 5 mil personas, pues de 271 mil pasó a 266 mil.

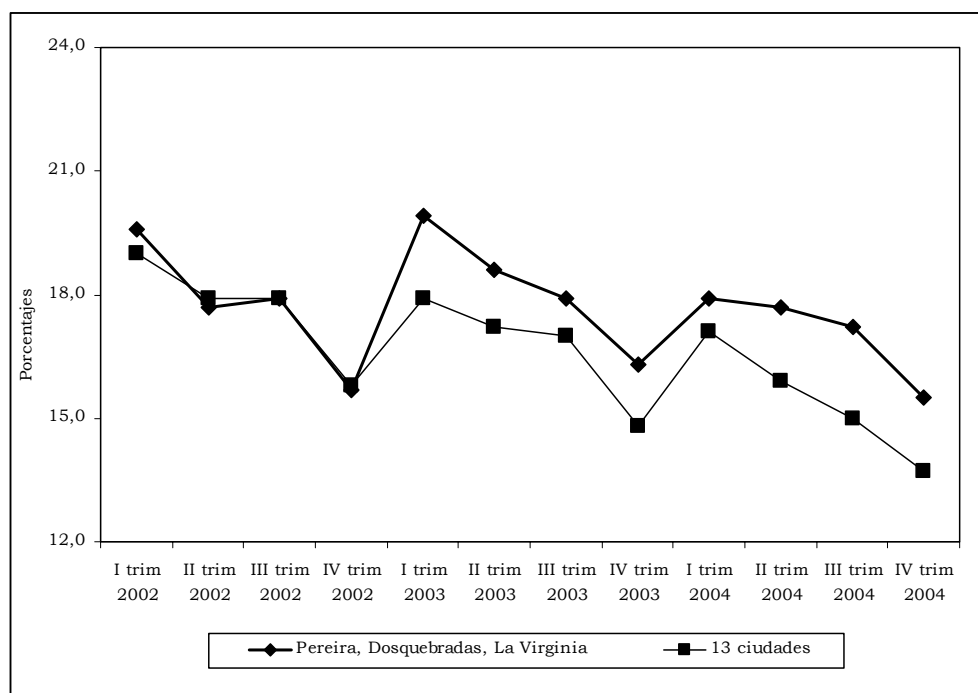
La tasa de desempleo entre octubre y diciembre de 2004 fue del 15.5%, ubicándose en el quinto lugar entre las trece áreas metropolitanas investigadas por el DANE con los mayores niveles de desocupación, correspondiéndole el primer puesto a Ibagué, 21.0%, seguido por Montería y Manizales, con el 17.0% y 16.5%, en tanto que la menor tasa se registró en Cúcuta con el 11.3%.

El subempleo en el Área Metropolitana de Pereira, Dosquebradas y La Virginia presentó disminución, al pasar de 36.8% en el cuarto trimestre de 2003 al 31.0% en similar período de 2004, al registrar un descenso de aproximadamente 22 mil personas. Sin embargo, los inactivos aumentaron en cerca de 23 mil personas.

Cuadro 2.3.1.1**Pereira, Dosquebradas y La Virginia. Población total urbana en edad de trabajar y demás indicadores del mercado laboral, por intervalos trimestrales
Años 2003 - 2004**

Concepto	2003				2004			
	Enero a Marzo	Abril a junio	Julio a Septiembre	Octubre a Diciembre	Enero a Marzo	Abril a Junio	Julio a Septiembre	Octubre a Diciembre
Población total (miles)	621	625	628	631	635	638	641	645
Población en edad de trabajar (miles)	484	487	490	493	496	499	503	506
% Población en edad de trabajar	77,8	78,0	78,0	78,1	78,2	78,3	78,4	78,5
Población económicamente activa (miles)	307	299	310	324	311	303	313	315
Tasa global de participación (%)	63,4	61,4	63,2	65,9	62,7	60,7	62,2	62,3
Ocupados (miles)	246	244	254	271	256	249	259	266
Tasa de ocupación (%)	50,8	50,0	51,9	55,1	51,5	49,9	51,5	52,6
Subempleados (miles)	101	101	113	120	104	96	111	98
Tasa de subempleo (%)	32,9	33,8	36,6	36,8	33,3	31,8	35,6	31,0
Desocupados (miles)	61	55	55	53	56	54	54	49
Tasa de desempleo (%)	19,9	18,6	17,9	16,3	17,9	17,7	17,2	15,5
Inactivos (miles)	177	188	180	168	185	196	190	191

Fuente: DANE ECH.

Gráfico 2.3.1.1**Pereira, Dosquebradas, La Virginia y trece áreas. Tasa de desempleo, según trimestres
Años 2002 - 2004**

Fuente: DANE.

2.3.2 Mercado laboral en el departamento de Risaralda

Cuadro 2.3.2.1**Risaralda. Población total, en edad de trabajar y demás indicadores del mercado laboral****A septiembre de 1996 - 2000 y años 2001- 2004**

Concepto	A Septiembre de:					Anual			
	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Población total (miles)	882	899	915	932	948	961	977	993	1.010
Población en edad de trabajar (miles)	689	703	711	743	728	741	756	772	778
PET/PT %	78,0	78,2	77,8	79,8	76,8	77,1	77,4	77,7	77,0
Tasa global de participación (%)	55,2	50,3	56,7	64,3	62,3	63,4	63,4	62,0	60,9
Tasa bruta de participación (%)	43,1	39,3	44,1	51,3	47,8	48,9	49,1	48,2	46,8
Población económicamente activa (miles)	380	354	403	478	453	470	479	479	473
Tasa de ocupación (%)	48,5	45,7	48,3	51,2	50,4	52,6	52,9	52,0	51,0
Ocupados (miles)	334	321	343	381	367	390	400	401	397
Tasa de desempleo (%)	12,2	9,1	14,8	20,3	19,1	17,0	16,5	16,2	16,2
Desocupados (miles)	46	32	60	97	86	80	79	77	77
Inactivos (miles)	308	349	308	265	274	271	277	293	304
Subempleados (miles)	(...)	(...)	(...)	(...)	(...)	159	180	172	157
Tasa de subempleo (%)	(...)	(...)	(...)	(...)	(...)	33,9	37,6	36,0	33,2

Nota: Por cambio de metodología y del momento estadístico, las diferentes estimaciones e indicadores no son estrictamente comparables entre la serie septiembre 1996 al 2000 con la serie 2001 a 2004. Por tal motivo el propósito de la presentación de las cifras de 1996 a 2000 es el de considerarla como un referente histórico.

Fuente: DANE - E.C.H.

En lo que corresponde al Departamento de Risaralda, la tasa global de participación presentó un descenso de 1.1 puntos porcentuales, al pasar del 62.0% al 60.9% entre los años 2003 y 2004. Asimismo, la tasa de ocupación disminuyó un punto porcentual, en la medida en que del 52.0% desciende al 51.0%, lo que equivale a un descenso de cerca de 4 mil ocupados.

No obstante el anterior comportamiento, la tasa de desempleo en Risaralda se mantiene constante en el 16.2% para los años 2003 y 2004, ya que la oferta laboral descendió prácticamente en la misma proporción que la demanda. Con relación al resto de departamentos del país (sin incluir los denominados antiguos territorios nacionales) Risaralda se ubicó en 2004 en el cuarto lugar entre los de mayor nivel de desempleo, correspondiéndole el primer lugar a Quindío, 21.1%, seguido por Tolima, 17.1% y Huila, 16.2%, en tanto el Departamento con menos desocupación fue Cesar, 7.6%.

Finalmente, la tasa de subempleo en Risaralda descendió del 36.0% al 33.2% entre los dos años analizados. Asimismo los inactivos presentaron un aumento del 3.8% lo cual equivale a una estimación de 11 mil personas.

2.4 MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

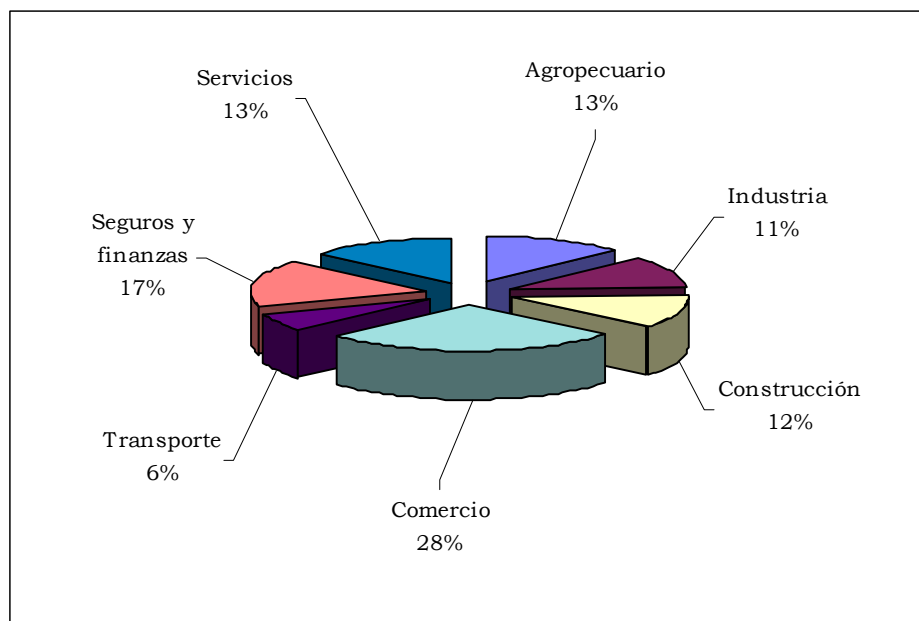
2.4.1 Sociedades constituidas¹

Cuadro 2.4.1.1
Risaralda. Sociedades constituidas por actividad económica
Años 2003 - 2004

Actividad económica	2003		2004		Variación
	No.	Valor	No.	Valor	%
Total	388	26.123.222	485	23.887.141	-8,6
Agropecuario	16	868.760	18	3.141.600	261,6
Minería	3	80.000	-	-	-100,0
Industria	21	7.174.090	39	2.672.752	-62,7
Electricidad, gas y agua	2	10.500	-	-	-100,0
Construcción	16	1.946.182	31	2.809.500	44,4
Comercio	127	7.766.314	183	6.559.591	-15,5
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	69	1.867.675	53	1.543.350	-17,4
Seguros y finanzas	103	5.643.701	118	3.978.606	-29,5
Servicios	31	766.000	43	3.181.742	315,4

Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Gráfico 2.4.1.1
Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades constituidas
por actividad económica
Año 2004



Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

¹ La Cámara de Comercio de Pereira incluye información a nivel departamental, excepto de los municipios de Dosquebradas y Santa Rosa de Cabal.

Según información suministrada por la Cámara de Comercio de Pereira, durante el año 2004 se constituyeron 485 sociedades por valor de \$23.887 millones, cifra que frente al año inmediatamente anterior significó una disminución del 8.6%; no obstante, el número de establecimientos superó en 97 a los registrados en 2003.

El resultado negativo en buena parte fue propiciado por la disminución observada en el sector industrial, cuyo monto se redujo en más de \$4.500 millones, presentando una caída del 62.7%; igual panorama presentaron otras actividades de importante peso dentro de la economía local como el comercio, transporte y comunicaciones, y seguros y finanzas con descensos del 15.5%, 17.4% y 29.5%, en su orden. Por el contrario, y permitiendo amortiguar en parte la desaceleración ya señalada, las actividades agropecuaria y de construcción crecieron 261.6% y 44.4%, respectivamente.

La creación de estas nuevas sociedades en lo corrido de 2004 generó 842 puestos de trabajo, representando un importante aumento del 70.8% respecto a la formación de empleo en 2003.

2.4.2 Sociedades reformadas

Cuadro 2.4.2.1

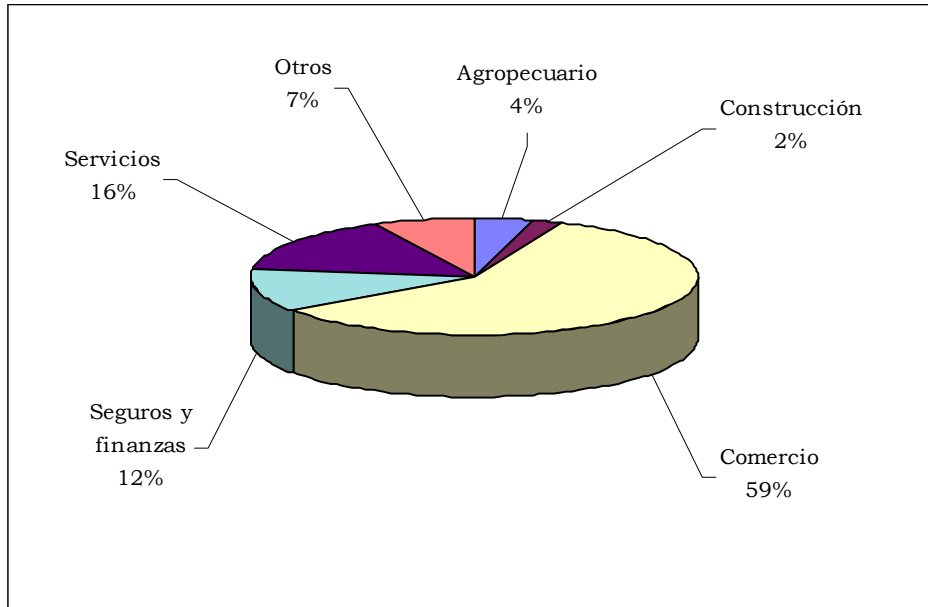
Risaralda. Sociedades reformadas por actividad económica Años 2003 - 2004

Actividad económica	2003		2004		Variación
	No.	Valor	No.	Valor	%
Total	124	45.530.991	125	17.052.996	-62,5
Agropecuario	1	100.000	2	693.896	593,9
Minería	-	-	1	90.000	(--)
Industria	17	7.098.759	7	584.000	-91,8
Electricidad, gas y agua	1	25.928.588	-	-	-100,0
Construcción	5	1.951.250	4	408.906	-79,0
Comercio	42	5.103.597	57	9.974.654	95,4
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	20	869.379	11	560.171	-35,6
Seguros y finanzas	25	2.946.782	23	2.077.280	-29,5
Servicios	13	1.532.636	20	2.664.089	73,8

Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Al término del año 2004 en el departamento de Risaralda se realizaron reformas de capital en 125 sociedades por valor de \$17.053 millones, cifra inferior en 62.5% a la reportada en el año inmediatamente anterior, cuando 124 sociedades contabilizaron \$45.531 millones. Dicho resultado estuvo marcado por dos circunstancias: la primera de ellas tuvo que ver con la importante capitalización que se registró durante 2003 en la actividad de electricidad, gas y agua, distorsionado los resultados de ese año; y la segunda, en la disminución del 91.8% señalada por el sector industrial, al consolidar \$584 millones al cierre de 2004.

Gráfico 2.4.2.1
Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades reformadas por actividad económica
Año 2004



Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Por el contrario, el comercio evidenció un avance del 95.4% al pasar de \$5.104 millones en 2003 a \$9.975 millones en 2004, gracias a las adiciones de capital realizadas en 57 sociedades, transacciones que representaron el 58.5% del total consolidado, lo que reafirmó la importante vocación comercial de la zona, especialmente definida en la ciudad de Pereira.

2.4.3 Sociedades disueltas

En lo corrido de 2004 se observó un buen panorama en lo que respecta a la disolución de sociedades; es así como no sólo se redujo el número de establecimientos liquidados en 11, al sumar 197, sino que el capital involucrado mostró un retroceso anualizado del 29.0% al ubicarse en \$5.697 millones. Dentro de las disminuciones más destacadas se tienen las actividades industrial y seguros y finanzas, representando frente al 2003 descensos del 81.1% y 51.3%, en su orden.

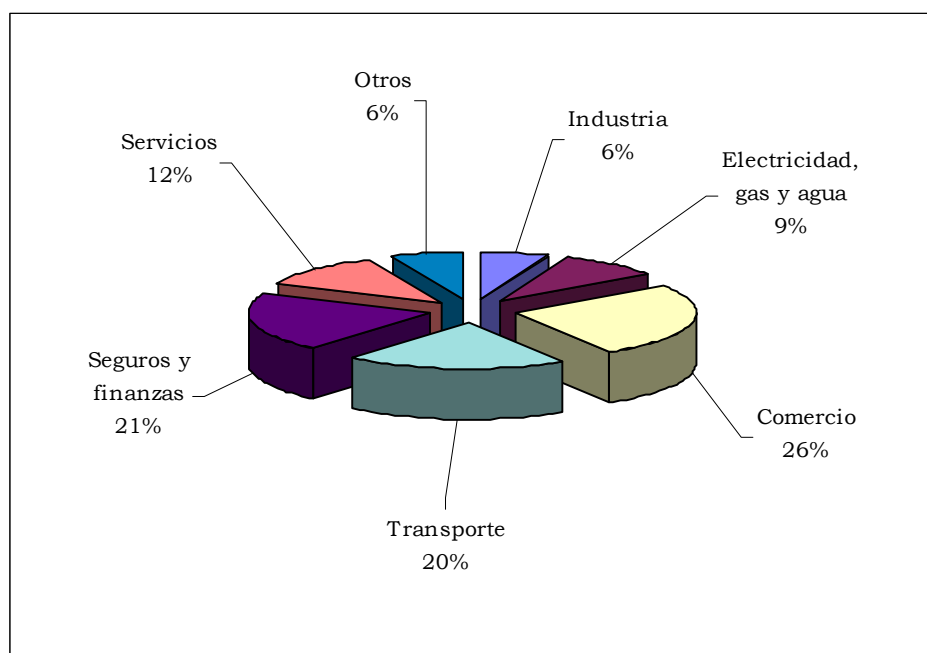
Por el contrario, los sectores de servicios y agropecuario, señalaron incrementos en el capital disuelto, siendo poco representativos frente al total.

Cuadro 2.4.3.1
Risaralda. Sociedades disueltas y liquidadas por actividad económica
Años 2003 - 2004

Actividad económica	Miles de pesos				
	2003		2004		Variación
	No.	Valor	No.	Valor	%
Total	208	8.027.190	197	5.696.724	-29,0
Agropecuario	12	91.882	12	194.147	111,3
Minería	1	100.000	-	-	-100,0
Industria	11	1.822.890	14	344.310	-81,1
Electricidad, gas y agua	2	530.000	2	530.000	0,0
Construcción	9	346.100	8	175.500	-49,3
Comercio	74	1.870.329	79	1.478.068	-21,0
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	24	468.681	28	1.134.562	142,1
Seguros y finanzas	49	2.421.798	37	1.180.337	-51,3
Servicios	26	375.510	17	659.800	75,7

Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Gráfico 2.4.3.1
Risaralda. Distribución porcentual de las sociedades disueltas y liquidadas por actividad económica
Año 2004



Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Cabe anotar, que el proceso de liquidación reportado propició la cancelación de 227 fuentes de empleo, inferior en 19.2% si se compara con los despidos efectuados en 2003.

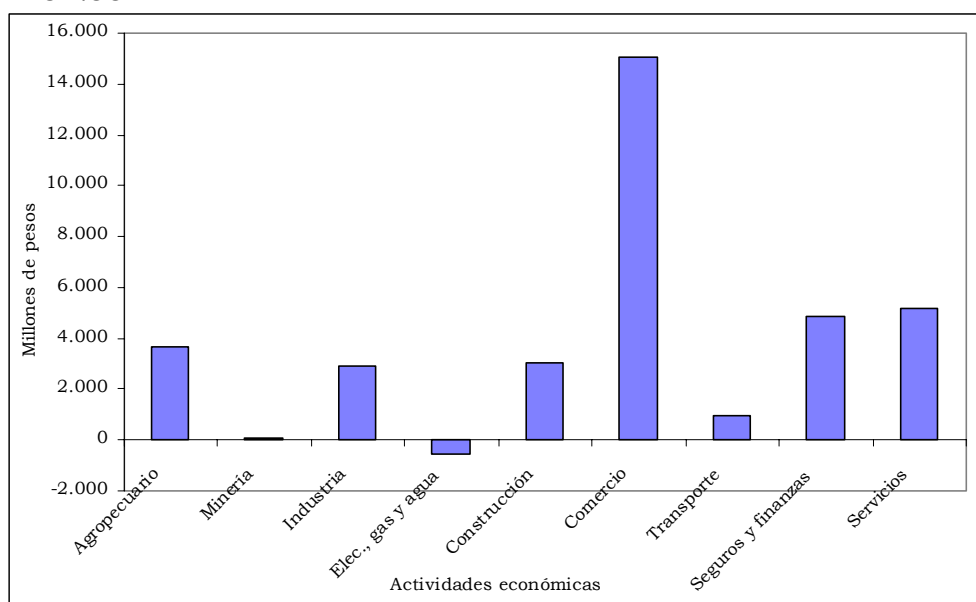
2.4.4 Capital neto suscrito

Cuadro 2.4.4.1
Risaralda. Capital neto suscrito por actividad económica
Años 2003 - 2004

Actividad económica	2003	2004	Miles de pesos
			Variación %
Total	63.627.023	35.243.413	-44,6
Agropecuario	876.878	3.641.349	315,3
Minería	-20.000	90.000	(--)
Industria	12.449.959	2.912.442	-76,6
Electricidad, gas y agua	25.409.088	-530.000	(--)
Construcción	3.551.332	3.042.906	-14,3
Comercio	10.999.582	15.056.177	36,9
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	2.268.373	968.959	-57,3
Seguros y finanzas	6.168.685	4.875.549	-21,0
Servicios	1.923.126	5.186.031	169,7

Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

Gráfico 2.4.4.1
Risaralda. Capital neto suscrito por actividad económica
Año 2004



Fuente: Cámara de Comercio de Pereira.

El capital neto suscrito registrado en la jurisdicción de la Cámara de Comercio de Pereira durante 2004 se ubicó en \$35.243 millones, observando una desaceleración del 44.6% respecto a los resultados del año inmediatamente anterior; esta tendencia se manifestó

especialmente en el segundo semestre del año, efecto, como se mencionó anteriormente, de la distorsión ocurrida en las cifras del sector de electricidad, gas y agua, ante las reformas de capital presentadas durante los seis meses finales de 2003. También contribuyó a este panorama el resultado de la actividad industrial, el cual perdió un 76.6% frente al año anterior.

Cabe destacar la dinámica que obtuvo el sector comercial en el compendio anual al contabilizar \$15.056 millones, propiciando un aumento del 36.9%, rubro que además ponderó el 42.7% dentro del capital neto suscrito por las diferentes actividades económicas. Igualmente, aunque en menos proporción respecto al total, sobresalió la inversión neta de la actividad servicios, al reportar un incremento superior al 100%.

2.5 SECTOR EXTERNO

2.5.1 Exportaciones no tradicionales

Cuadro 2.5.1.1
Risaralda. Exportaciones no tradicionales registradas en valores FOB, según países de destino
Segundo semestre 2003 – segundo semestre 2004^P

País	FOB US\$		Participación %		Var. % 03/04	Contri- bución var. %
	II semestre 2003	II semestre 2004	II semestre 2003	II semestre 2004		
Total general	72.619.991	70.069.021	100,0	100,0	-3,5	-3,5
Estados Unidos	46.411.196	38.632.131	63,9	55,1	-16,8	-10,7
Venezuela	4.827.537	7.889.312	6,6	11,3	63,4	4,2
Ecuador	5.133.178	5.526.712	7,1	7,9	7,7	0,5
Chile	1.480.284	4.255.991	2,0	6,1	187,5	3,8
México	1.969.762	2.204.240	2,7	3,1	11,9	0,3
Puerto Rico	1.645.738	1.838.367	2,3	2,6	11,7	0,3
Jamaica	2.211.983	1.304.698	3,0	1,9	-41,0	-1,2
Perú	388.539	842.598	0,5	1,2	116,9	0,6
Canadá	434.374	798.700	0,6	1,1	83,9	0,5
Trinidad y Tobago	668.098	704.791	0,9	1,0	5,5	0,1
Resto países	7.449.302	6.071.482	10,3	8,7	-18,5	-1,9

^P: cifras provisionales.

Fuente: DANE.

Durante el segundo semestre de 2004 las exportaciones no tradicionales de Risaralda, disminuyeron el 3.5%, con relación a similar período de 2003, como resultado del significativo descenso del 18.8% en las ventas al exterior por parte de la agrupación *prendas de vestir*, la cual restó 10.9 puntos porcentuales a la variación del valor

total exportado por el Departamento, bajando su participación del 57.7% al 48.6%².

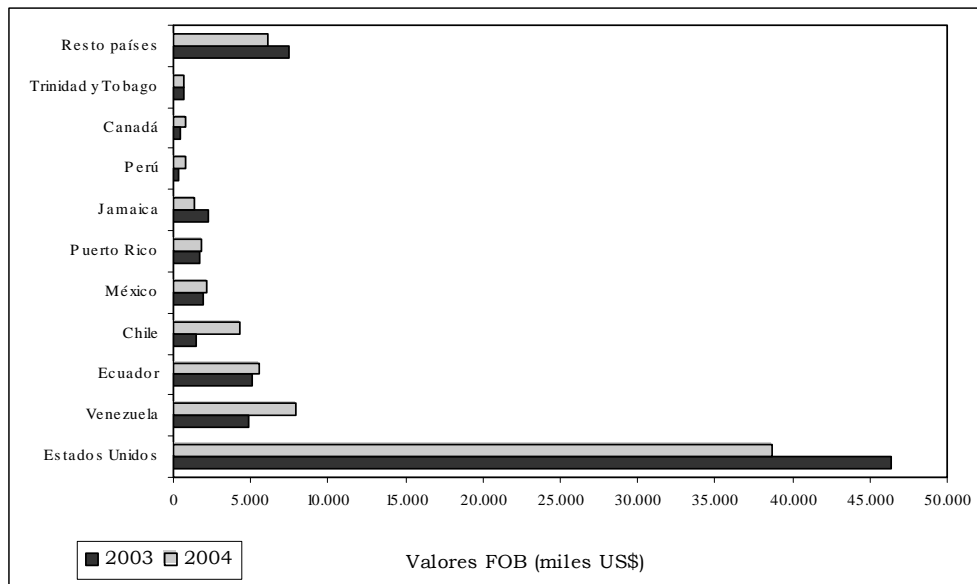
Otra de las agrupaciones que influyó negativamente en el desempeño de las exportaciones risaraldenses fue *papel y sus productos*, con un decremento del 36.7%, restándole 3.8 puntos porcentuales a la variación total, y disminuyendo su participación del 10.4% al 6.8%.

Por su parte, la agrupación *material de transporte* contrarrestó la tendencia negativa de las exportaciones no tradicionales entre los dos semestres analizados, con un incremento del 96.9%, logrando contribuir con 4.1 puntos porcentuales a la variación total, seguida por *textiles* que al aumentar sus ventas al exterior en 92.2% contribuyó con 3.2 puntos porcentuales, y *fabricación de productos alimenticios* con un aumento del 21.5% y una contribución puntual de 2.8.

Finalmente, al revisar el consolidado anual a 2004 de las exportaciones no tradicionales de Risaralda, éstas alcanzaron en valores FOB la suma de US\$ 146.3 millones, lo que significó un incremento de 8.1% frente a 2003.

Gráfico 2.5.1.1

Risaralda. Exportaciones no tradicionales registradas en valor FOB, según países de destino Segundo semestre 2003 – segundo semestre 2004^p



^p = Cifras provisionales.

Fuente: DANE.

² En esta oportunidad no fue posible mostrar el comparativo anual de las exportaciones no tradicionales de Risaralda, según agrupaciones industriales para el año 2004, dado que al realizar el consolidado a partir de los movimientos trimestrales, se presentó inconsistencia con el resumen del país según departamentos, razón por la cual estas cifras se encuentran en revisión.

Según países de destino el mayor impacto en el descenso de las exportaciones no tradicionales entre los segundos semestres de 2002 y 2003, obedeció a la disminución de las ventas hacia los Estados Unidos, -16.8%, restándole 10.7 puntos porcentuales a la variación del valor total exportado por el Departamento. Cabe anotar, que mientras las exportaciones en el segundo semestre de 2003 hacia los Estados Unidos registraron una participación del 63.9% en el segundo semestre de 2004 representaron el 55.1%.

Contrario a lo anterior, el buen desempeño de las ventas a Venezuela y Chile con incrementos del 63.4% y 187,5%, contribuyeron con 8 puntos porcentuales a la variación total, representando hacia ambos países las exportaciones risaraldenses el 8.7% y el 17.3% durante los segundos semestres de 2003 y 2004.

2.5.2 Importaciones

Cuadro 2.5.2.1

Risaralda. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen Años 2003 - 2004^p

País	CIF US\$		Participación %		Var %	Contri- bución var. %
	2003	2004	2003	2004		
Total general	107.734.000	133.981.144	100,0	100,0	24,4	24,4
Estados Unidos	22.240.665	27.652.795	20,6	20,6	24,3	5,0
Japón	15.743.860	20.171.986	14,6	15,1	28,1	4,1
China	11.044.561	19.590.408	10,3	14,6	77,4	7,9
Tailandia	6.787.171	10.503.264	6,3	7,8	54,8	3,4
Brasil	4.831.411	8.389.333	4,5	6,3	73,6	3,3
México	2.037.876	3.905.938	1,9	2,9	91,7	1,7
Corea	3.780.423	3.827.731	3,5	2,9	1,3	0,0
Taiwán, Provincia de China	3.725.973	3.814.294	3,5	2,8	2,4	0,1
Venezuela	3.061.891	3.801.439	2,8	2,8	24,2	0,7
Canadá	2.170.886	3.341.239	2,0	2,5	53,9	1,1
Hong Kong	2.873.833	2.995.802	2,7	2,2	4,2	0,1
Perú	3.262.555	2.651.782	3,0	2,0	-18,7	-0,6
Ecuador	1.248.517	2.480.122	1,2	1,9	98,6	1,1
Sudáfrica	1.943.936	2.470.748	1,8	1,8	27,1	0,5
Argentina	1.367.786	2.364.696	1,3	1,8	72,9	0,9
Alemania	2.200.928	2.157.318	2,0	1,6	-2,0	0,0
Chile	2.890.899	1.786.780	2,7	1,3	-38,2	-1,0
Resto países	16.520.828	12.075.468	15,3	9,0	-26,9	-4,1

^p = cifras provisionales.

Fuente: DIAN.

En 24.4% se incrementaron las importaciones de Risaralda durante el 2004 respecto a 2003, al pasar en valores CIF de US\$ 107.7 millones a US\$ 134.0 millones debido fundamentalmente al aumento en las compras de “material de transporte” y de “textiles” que con incrementos del 41.6% y 42.1%, lograron contribuir con 10.9 y 9.4

puntos porcentuales al aumento del valor total importado, con participaciones del 29.8% y 25.4%. A nivel nacional, las compras externas de Colombia en 2004 se incrementaron en un 20.6%.

Entre las agrupaciones que registraron mayor disminución e impacto negativo en la variación total de las compras al exterior se encuentran: “papel y sus productos” y “otros químicos”, que registraron descensos del 48.1% y 64.9%, restando 2.7 y 1.5 puntos porcentuales.

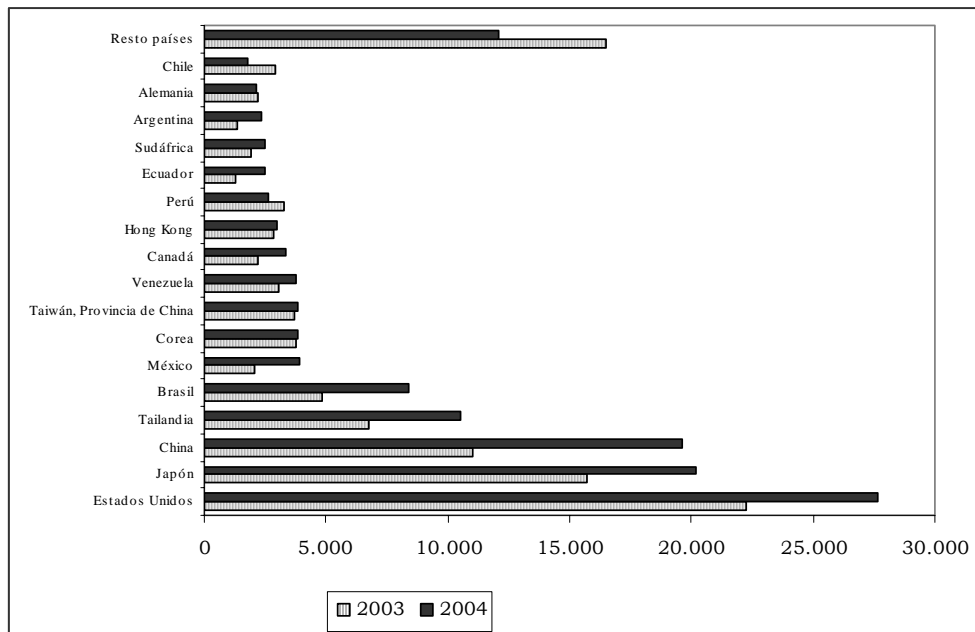
Según países de origen, China y Estados Unidos, registraron el mayor incremento e impacto en las compras totales de Risaralda, con aumentos del 77.4% y 24.3%, ambos países contribuyendo con 12.9 puntos porcentuales. El Japón, que se mantiene en el segundo lugar entre los más importantes proveedores de este Departamento, logró incrementar sus ventas en 28.1%, aportando 4.1 puntos porcentuales al incremento total.

Las compras a China durante el segundo semestre de 2004 se concentraron en las agrupaciones “material de transporte”, “maquinaria eléctrica” y “textiles”; con origen en Estados Unidos se destacaron las compras de “textiles” y “producción agropecuaria” y desde Japón el “material de transporte”.

Gráfico 2.5.2.1

Risaralda. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen

Años 2003 - 2004^p



^p = Cifras provisionales.

Fuente: DIAN.

2.6 ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1 Captaciones del sistema financiero

Cuadro 2.6.1.1

Risaralda. Saldos de las captaciones del sistema financiero Diciembre 2003 - 2004

Concepto	Saldos a diciembre		Var. % anual
	2003	2004	
Total sistema ¹	933.749	989.728	6,0
Depósitos en cuenta corriente bancaria	174.089	177.577	2,0
Certificados de depósito a término	301.150	334.059	10,9
Depósitos de ahorro	450.090	470.065	4,4
Cuentas de ahorro especial	7.499	7.231	-3,6
Certificados de ahorro en valor real	921	796	-13,6

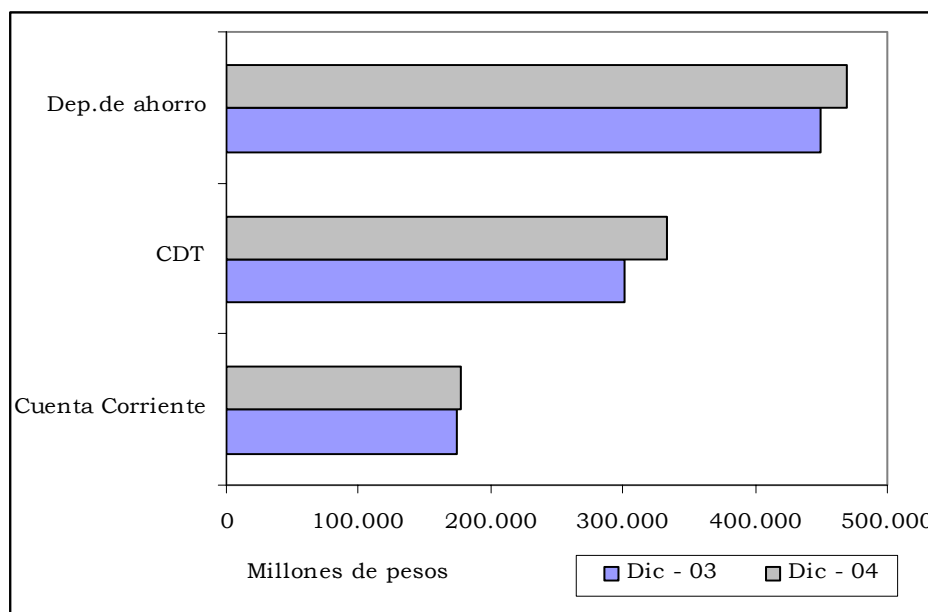
Millones de pesos

¹ Incluye Bancos Comerciales y Compañías de Financiamiento Comercial.

Fuente: Superintendencia Bancaria.

Gráfico 2.6.1.1

Risaralda. Evolución de las principales captaciones del sistema financiero Diciembre 2003 - 2004



Fuente: Superintendencia Bancaria.

El saldo de las captaciones del sistema financiero del departamento de Risaralda a diciembre de 2004 se ubicó en \$989.728 millones, cifra superior en 6.0 % a la reportada durante similar corte de 2003.

Dentro de la composición por cuentas se destacaron los certificados de depósito a término, los cuales crecieron a una tasa anualizada del 10.9%, representando además el 33.8% del total captado por los distintos operadores financieros. En cuanto a los depósitos de ahorro, se continuó observando la preferencia de los usuarios por este tipo de cuentas al sumar \$470.065 millones, es decir el 47.5% del saldo total, señalando además un avance del 4.4% respecto a la cifra de 2003; le siguió en su orden los depósitos en cuenta corriente con un crecimiento del 2.0% y una valoración de \$177.577 millones.

2.6.2 Cartera del sistema financiero

Cuadro 2.6.2.1

Risaralda. Saldos de la cartera del sistema financiero ¹ Diciembre de 2003 - 2004

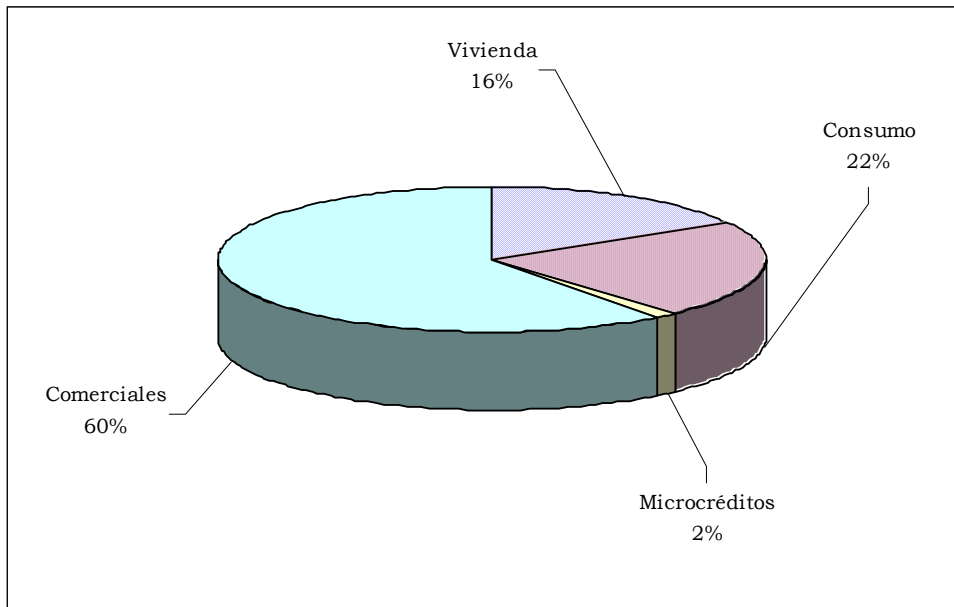
Concepto	Millones de pesos		
	Saldos a diciembre		Var. % anual
	2003	2004	
Total sistema ²	663.493	793.137	19,5
Créditos de vivienda	171.418	129.296	-24,6
Créditos de consumo	131.442	173.883	32,3
Microcréditos	7.646	12.130	58,6
Créditos comerciales	352.987	477.828	35,4

¹ Incluye cartera vigente y vencida.

² Incluye Bancos Comerciales y Compañías de Financiamiento Comercial.

Fuente: Superintendencia Bancaria.

Al cierre de 2004 el saldo de la cartera vigente y vencida reportada por los bancos comerciales y las compañías de financiamiento comercial en Risaralda contabilizó \$793.137 millones, cifra que frente a diciembre de 2003 señaló un aumento del 19.5%. El anterior panorama en gran parte estuvo influenciado por el importante crecimiento que registraron los créditos comerciales, los cuales no sólo variaron el 35.4%, sino que consolidaron el 60.2% del total de la cartera a nivel departamental. Igual comportamiento, aunque con un menor peso dentro del total, 21.9%, se mostraron los créditos de consumo al sumar \$173.883 millones, determinando un avance del 32.3%, mientras que los microcréditos lo hicieron en 58.6%.

Gráfico 2.6.2.1**Risaralda. Distribución porcentual de la cartera por tipo de crédito
Diciembre de 2004**

Fuente: Superintendencia Bancaria.

Por el contrario, la cartera de créditos destinada a la financiación de vivienda nueva y usada se contrajo 24.6% en diciembre de 2004, al cuantificar \$129.296 millones.

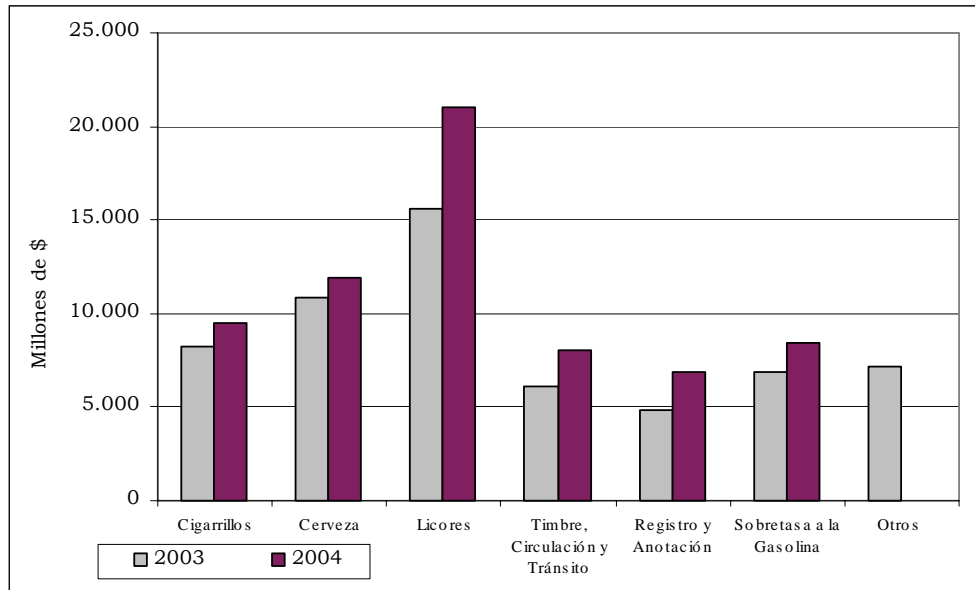
2.7 SITUACION FISCAL**2.7.1 Gobierno central departamental****2.7.1.1 Ingresos**

Los ingresos totales (Ingresos corrientes e ingresos de capital) del departamento de Risaralda durante el año 2004 registraron un incremento del 30.2% frente a 2003 al sumar \$201.996 millones, a lo cual se le debe agregar \$17.405 millones de recursos del balance; es importante destacar que en la vigencia no se contrataron créditos con el sistema financiero.

Tanto los ingresos tributarios como las transferencias observaron una dinámica especial al crecer 10.3% y 46.1%, en su orden. En los tributarios, que totalizaron \$65.800 millones, se destacaron: cigarrillos, cervezas y licores por un valor de \$42.465 millones, observando una variación del 22.6% y un aporte de 64.5% al total de impuestos. Se debe mencionar igualmente el renglón de registro y anotación que evidenció un aumento del 42.5%, como resultado del

movimiento de finca raíz que se presenta especialmente en el Área Metropolitana de Pereira.

Gráfico 2.7.1.1.1
Risaralda. Estructura de los ingresos tributarios del gobierno central departamental
Años 2003 - 2004



Fuente: Secretaría de Hacienda del departamento de Risaralda.

En el caso de las transferencias, durante la vigencia se contaron con recursos adicionales de la nación, totalizando este rubro \$129.215 millones, que representó un crecimiento significativo del 48.4% frente a lo imputado en 2003. Los mayores recursos fueron dirigidos al sector salud, concretamente al ajuste administrativo del hospital departamental.

2.7.1.2 Gastos

Los gastos totales del departamento de Risaralda, incluidos gastos corrientes, de capital y amortizaciones a la deuda pública sumaron \$181.357 millones, cifra superior en 24.5% a lo reportado en el año precedente.

Esta evolución tuvo su explicación en las transferencias que se dirigieron al sector salud por cerca de \$28.000 millones, para reestructuración administrativa. De igual manera, se registraron mayores valores para el pago del régimen subsidiado de salud y la atención de personas de escasos recursos, ejecutando en estos dos rubros \$39.513 millones, que frente a 2003 observó un incremento de 60.4%; es de anotar, que en el Departamento se reporta continuamente

población desplazada no sólo de los municipios de Risaralda, sino del Chocó, Valle y Caldas. En lo que respecta a la inversión, se vio disminuida en 42.5%, debido a que en el año 2003 se desarrollaron programas especiales en vías de comunicación y salud.

2.7.2 Comportamiento de la deuda pública

Cuadro 2.7.2.1

Risaralda. Saldo de la deuda pública interna, por entidades Diciembre de 2003 - 2004

Entidad	Saldos a diciembre		Var. % 04/03
	2003	2004	
Total	111.933	92.642	-17,2
Gobierno central departamental	27.506	14.733	-46,4
Gobierno central municipal de Pereira	18.084	24.015	32,8
Resto de municipios	9.598	6.654	-30,7
Subtotal entidades	56.745	47.240	-16,8
Aguas y Aguas de Pereira	37.625	31.553	-16,1
Empresa de Aseo	1.366	978	-28,4
Empresa de Energía de Pereira	14.882	11.614	-22,0
Aeropuerto Matecaña	1.125	2.411	114,3
Area Metropolitana	1.747	684	-60,8

Fuente: Contraloría General del Departamento de Risaralda y balances de las entidades públicas.

La deuda de las entidades del sector público no financiero en el departamento de Risaralda con corte al 31 de diciembre de 2004, presentó un saldo de \$92.642 millones y una reducción del 17.2% respecto a igual lapso del año inmediatamente anterior.

Este comportamiento fue propiciado en buena parte por los descensos presentados en el gobierno central departamental, 46.4%, la empresa Aguas y Aguas de Pereira, 16.1%, y la Empresa de Energía de Pereira, 22.0%. Por el contrario, el gobierno central de Pereira y el Aeropuerto Internacional Matecaña incrementaron sus compromisos respecto a diciembre de 2003 en 32.8% y 114.3%, respectivamente, circunstancia derivada para el primer caso, por la deuda asumida con la Central de Inversiones S.A., correspondiente a la Empresa de Energía de Pereira, a fin de garantizar la estabilidad financiera de la misma, comprometiéndose a realizar desembolsos periódicos y ceder como parte de pago su parque lumínico, el cual soporta el alumbrado público de la ciudad; en tanto, los recursos adquiridos por el terminal aéreo fueron dirigidos a la adecuación logística del muelle internacional, según requerimientos de las autoridades competentes.

Cuadro 2.7.2.2
Risaralda. Saldo de la deuda pública municipal
Diciembre de 2003 - 2004

Municipio	Millones de pesos		
	Saldos a diciembre		Var. % 04/03
	2003	2004	
Total	9.598	6.654	-30,7
Dosquebradas	3.980	2.283	-42,6
Santa Rosa	513	337	-34,3
Apía	17	-	-100,0
Balboa	394	234	-40,6
Belén de Umbria	1.194	834	-30,2
Guática	235	113	-51,9
La Celia	244	466	91,0
La Virginia	560	668	19,3
Marsella	522	401	-23,2
Mistrató	166	103	-38,0
Pueblo Rico	411	313	-23,8
Quinchía	820	527	-35,7
Santuario	542	375	-30,8

Fuente: Contraloría General de Risaralda.

El saldo de la deuda de los entes municipales de Risaralda (se excluye el municipio de Pereira), a diciembre 31 de 2004 contabilizó \$6.654 millones, monto que frente a igual corte de 2003 señaló un importante descenso del 30.7%. En la anterior tendencia intervino substancialmente la caída registrada en los compromisos del municipio de Dosquebradas, los cuales se acercaron a los \$1.000 millones, presentando un saldo a diciembre de \$2.283 millones. Similar línea evidenciaron los demás gobiernos municipales, a excepción de La Celia y La Virginia, cuyos saldos aumentaron 91.0% y 19.3% respecto a la suma consolidada de 2003, gracias a la obtención de créditos a través del INFIDER para el mejoramiento de vías intermunicipales.

2.7.3 Recaudo de impuestos nacionales por tipo

Durante 2004 el recaudo de impuestos nacionales realizado por la DIAN Pereira sumó \$300.076 millones, señalando un crecimiento del 17.5% frente a los resultados del año inmediatamente anterior, gracias a la dinámica mostrada por cada uno de los componentes.

Es así como los ingresos percibidos por IVA y retención en la fuente, que en conjunto representaron el 74.0% del recaudo total en el período de análisis, aumentaron 15.3% y 10.5%, respectivamente; situación que no solamente fue el resultado del mayor volumen de ventas

registrado a nivel departamental, sino de la gestión que la DIAN viene adelantando en la consecución de sus objetivos fiscales.

Cuadro 2.7.3.1

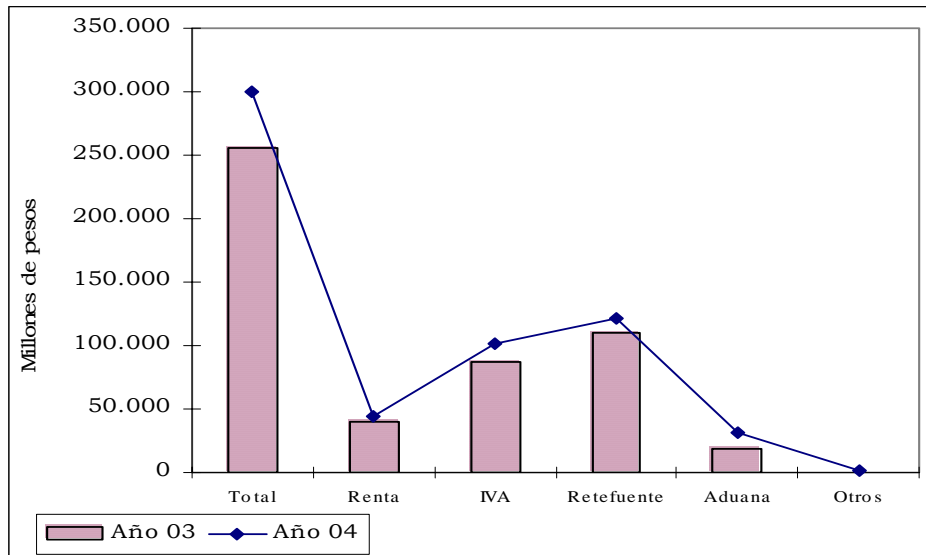
Risaralda. Recaudo de impuestos nacionales por tipo Semestres y años 2003 – 2004

Millones de pesos						
Periodo	Total	Renta	IVA	Retefuente	Aduana	Otros ¹
2003						
Total año	255.328	39.731	87.774	109.451	18.372	-
I semestre	133.990	29.879	41.728	53.289	9.094	-
II semestre	121.338	9.852	46.046	56.162	9.278	-
2004						
Total año	300.076	44.242	101.221	120.930	31.566	2.117
I semestre	153.927	36.470	50.922	57.521	8.685	329
II semestre	146.149	7.772	50.299	63.409	22.881	1.788
Var.%						
Total año	17,5	11,4	15,3	10,5	71,8	(-)
I semestre	14,9	22,1	22,0	7,9	-4,5	(-)
II semestre	20,4	-21,1	9,2	12,9	146,6	(-)

¹ = El rubro otros incluye el impuesto al patrimonio.
Fuente: DIAN Seccional Pereira.

Grafico 2.7.3.1

Risaralda. Recaudo de impuestos nacionales por tipo Años 2003 - 2004



Fuente: DIAN. Pereira.

Cabe destacar el importante repunte que en el segundo semestre del año tuvo el impuesto de aduanas, 146.6%, permitiendo superar el retroceso que había presentado en los primeros seis meses; de esta manera su valoración final, \$31.566 millones, evidenció un crecimiento del 71.8%, gracias a los mayores esfuerzos de la administración local por canalizar las transacciones de comercio exterior a través de esta seccional.

2.8 SECTOR SOCIAL

2.8.4 Servicios públicos

2.8.4.1 Consumo de energía eléctrica y gas natural

Cuadro 2.8.4.1.1

Pereira. Consumo de energía eléctrica y gas natural por usos Años 2003 - 2004

Período	Usos			
	Total	Industrial	Comercial	Residencial
Consumo de energía eléctrica. Miles kilovatios/hora				
2003				
Total año	321.188	43.572	76.784	200.832
I semestre	159.781	21.590	37.864	100.327
II semestre	161.407	21.982	38.920	100.505
2004				
Total año	325.254	39.704	83.096	202.454
I semestre	161.959	20.206	40.945	100.808
II semestre	163.295	19.498	42.151	101.646
Variaciones porcentuales				
Var % 04/03	1,3	-8,9	8,2	0,8
Var. % I semestre	1,4	-6,4	8,1	0,5
Var. % II semestre	1,2	-11,3	8,3	1,1
Consumo de gas natural. Miles metros cúbicos				
2003				
Total año	9.012	3.489	750	4.773
I semestre	4.134	1.408	286	2.440
II semestre	4.878	2.081	464	2.333
2004				
Total año	11.672	4.380	1.358	5.934
I semestre	5.572	2.196	600	2.776
II semestre	6.100	2.184	758	3.158
Variaciones porcentuales				
Var % 04/03	29,5	25,5	81,1	24,3
Var. % I semestre	34,8	56,0	109,8	13,8
Var. % II semestre	25,1	4,9	63,4	35,4

Fuente: Empresa de Energía de Pereira. Gas del Risaralda S.A.

Según datos suministrados por la Empresa de Energía de Pereira, en lo corrido de 2004 se registró una facturación en la capital risaraldense de 325.3 millones de Kilovatios/hora -Kw/h-, consumo que representó un leve incremento del 1.3% frente al año anterior. Excepto el uso industrial, cuya utilización cayó 8.9%, los sectores comercial y

residencial reportaron avances del 8.2% y 0.8%, respectivamente; es de anotar que el consumo residencial, 202.5 millones de Kw/h, sustentó el 62.2% del total.

Un mejor panorama se percibió en el empleo de gas natural en la ciudad de Pereira, que para 2004 alcanzó 11.7 millones de metros cúbicos, señalando un crecimiento del 29.5%, importante avance donde intervinieron en forma positiva los consumos de los segmentos comercial, 81.1%, residencial, 24.3% e industrial, 25.5%; la evolución para este último caso estuvo soportada en la preferencia de muchas empresas locales por esta fuente de energía, mientras que los ascensos evidenciados en los sectores residencial y comercial, se lograron con la expansión de nuevas redes realizada por la empresa Gas de Risaralda S.A.

2.8.4.2 Número de suscriptores

Cuadro 2.8.4.2.1

Pereira. Número de abonados a los servicios de teléfono y acueducto. Metros cúbicos de agua vendidos Acumulado a Diciembre 2003 – 2004

Período	Número de abonados		Miles de m ³ vendidos
	Teléfono	Acueducto	
Acumulado diciembre 2003	155.190	95.028	13.505
Acumulado diciembre 2004	157.652	98.203	13.832
Var. % diciembre 04/03	1,6	3,3	2,4

Fuente: Aguas y Aguas de Pereira. Telefónica de Pereira.

Al cierre de 2004 la Empresa de Teléfonos de Pereira reportó un crecimiento en el número de abonados del 1.6% respecto al año precedente, al pasar de 155.190 suscriptores en 2003 a un acumulado de 157.652 en el periodo de estudio. Este leve incremento de alguna manera estuvo relacionado con la agresiva penetración que ha tenido la telefonía móvil durante los últimos años, en el campo de las comunicaciones locales.

Por su parte, según reporte de la empresa Aguas y Aguas de Pereira, el número de abonados al acueducto municipal, evidenció un avance del 3.3%, así como un aumento del 2.4% en el número de metros cúbicos vendidos.

2.9 SECTOR REAL

2.9.1 Agricultura

2.9.1.1 Café

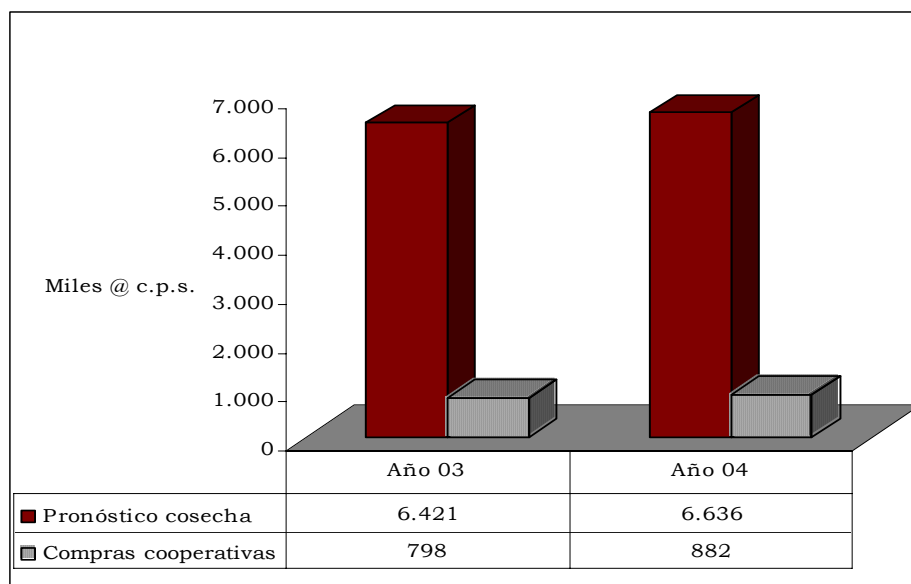
Cuadro 2.9.1.1
Risaralda. Pronóstico de la cosecha cafetera, compras cooperativas, precio promedio interno y externo
Años 2003 – 2004

Período	Miles de arrobas café pergamino seco		Precio promedio	
	Pronóstico cosecha	Compras cooperativas	Interno (pesos) arroba de c.p.s.	Externo (dólares) centavos por libra
Año 2003	6.421	798	30.738	65,45
Año 2004	6.636	882	35.145	81,13
Var. % año 04/03	3,3	10,5	14,3	24,0

Fuente: Comité Departamental de Cafeteros de Risaralda.

Durante el periodo enero-diciembre de 2004 el pronóstico de la producción cafetera en Risaralda se ubicó en 6.6 millones de arrobas de café pergamino seco -@ de c.p.s.-, volumen que frente a los resultados del año anterior significó una expansión del 3.3%. Este resultado se dio en parte por la buena floración que registraron los cultivos, especialmente para la cosecha de final de año.

Gráfico 2.9.1.1
Risaralda. Pronóstico de la cosecha cafetera, compras cooperativas
Años 2003 – 2004



Fuente: Comité Departamental de Cafeteros de Risaralda.

Por su parte, las compras del sistema cooperativo realizadas en los diferentes municipios del Departamento, cifraron 882 mil @ c.p.s., señalando un avance del 10.5% respecto a las negociaciones de 2003. A pesar del resultado positivo, fue evidente la poca participación que este sector tuvo dentro de la producción total, 13.3%, circunstancia que se explica por la evolución de los precios internacionales del grano, que propiciaron una mayor intervención de los compradores particulares en el mercado interno.

Como se mencionó anteriormente, la cotización del café colombiano en el mercado externo señaló una dinámica importante en el tercer trimestre de 2004, hecho que redundó en un precio promedio de 81.13 centavos de dólar por libra en lo corrido del año, lo que implicó un aumento anualizado del 24.0%; panorama que repercutió en la valoración del producto a nivel nacional, logrando una expansión del 14.3% al situarse la @ de c.p.s. en \$35.145. El anterior panorama facilitó la recuperación de los ingresos del gremio, aliviando en parte la difícil situación por la que venían atravesando de tiempo atrás.

2.9.5 Sacrificio de ganado

Cuadro 2.9.5.1

Risaralda¹. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, por sexo, cabezas y peso, según semestres y trimestres Años 2003 – 2004^P

Periodo	Vacuno						Porcino					
	Total		Machos		Hembras		Total		Machos		Hembras	
	Cabezas	Toneladas	Cabezas	Toneladas	Cabezas	Toneladas	Cabezas	Toneladas	Cabezas	Toneladas	Cabezas	Toneladas
Total 2003	27.472	11.808	20.099	9.022	7.373	2.786	25.450	2.535	19.906	1.996	5.544	538
I semestre	13.721	5.869	9.694	4.341	4.027	1.528	12.305	1.235	10.503	1.060	1.802	175
I trimestre	6.900	2.944	4.829	2.158	2.071	785	5.766	571	5.008	500	758	71
II trimestre	6.821	2.925	4.865	2.183	1.956	742	6.539	663	5.495	560	1.044	103
II semestre	13.751	5.939	10.405	4.680	3.346	1.259	13.145	1.300	9.403	936	3.742	364
III trimestre	6.684	2.858	4.643	2.085	2.041	773	6.683	665	4.949	495	1.734	170
IV trimestre	7.067	3.082	5.762	2.596	1.305	486	6.462	635	4.454	441	2.008	194
Total 2004	33.283	13.976	24.297	10.591	8.986	3.385	19.891	1.960	14.601	1.446	5.290	514
I semestre	15.870	6.618	12.509	5.359	3.361	1.259	9.382	933	6.523	656	2.859	278
I trimestre	7.561	3.071	5.981	2.486	1.580	585	4.502	449	3.193	323	1.309	127
II trimestre	8.309	3.547	6.528	2.872	1.781	675	4.880	484	3.330	333	1.550	151
II semestre	17.413	7.358	11.788	5.232	5.625	2.126	10.509	1.027	8.078	790	2.431	237
III trimestre	8.286	3.510	5.779	2.558	2.507	952	4.768	456	3.453	335	1.315	121
IV trimestre	9.127	3.848	6.009	2.674	3.118	1.174	5.741	571	4.625	455	1.116	116

¹ Incluye información de los municipios de Pereira y Santa Rosa de Cabal.

^P Cifras provisionales.

Fuente : DANE.

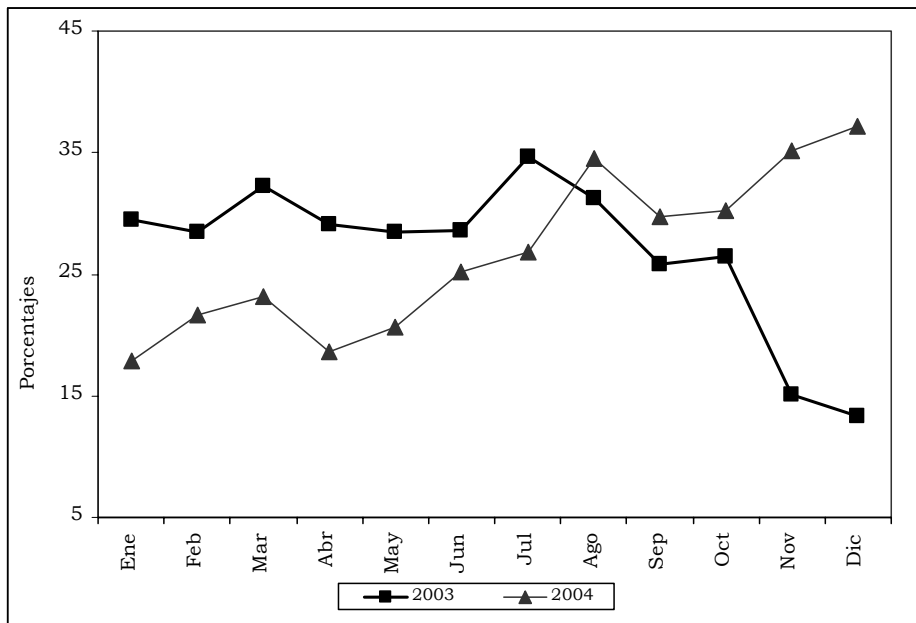
Durante el año 2004 el sacrificio de ganado vacuno en Risaralda³ fue superior en 21.2% al registrado en 2003, al pasar de 27.472 cabezas a 33.283. El degüello de machos aumentó en 20.9% y el de hembras en 21.9%. Para el total de los 63 municipios que investiga el DANE a nivel nacional, dicho incremento fue de 9.4%.

³ Comprenden los municipios de Pereira y Santa Rosa de Cabal.

En el segundo semestre del 2004 el sacrificio aumentó en 26.6%, frente a similar semestre del año anterior, variación explicada por el degüello de hembras que presentó un crecimiento de 68.1%, y el de machos 13.3%.

Gráfico 2.9.5.1

Risaralda¹. Participación de las hembras en el sacrificio de ganado vacuno según meses Años 2003 – 2004^p



¹ = Incluye información de los municipios de Pereira y Santa Rosa de Cabal.

^p = cifras provisionales.

Fuente: DANE.

Como puede observarse en el gráfico 2.9.5.1, la participación de las hembras en el sacrificio de ganado vacuno en el 2004, como indicador de retención ganadera, estuvo por encima del registrado en 2003 a partir del mes de agosto, mostrando una tendencia ascendente hasta alcanzar su máximo valor en diciembre cuando se ubicó en 37.2%, comportamiento explicado por el mayor sacrificio de hembras durante el segundo semestre de 2004⁴.

Por su parte, el sacrificio de ganado porcino mostró un descenso de 21.8%, al pasar de 25.450 cabezas en 2003 a 19.891 en 2004, comportamiento explicado por la disminución en el sacrificio de machos que fue del orden del 26.7% y de hembras, -4.6%. A su vez, mientras entre los dos primeros semestres de 2003 y 2004, el sacrificio bajó el 23.8%, entre los dos segundos descendió el 20.1%.

⁴ El indicador osciló en el primer semestre entre 17.9% en enero y 25.2% en junio, en la segunda mitad del año lo hizo entre 26.8% en julio y 37.2% en diciembre.

2.9.6 Sector de la construcción

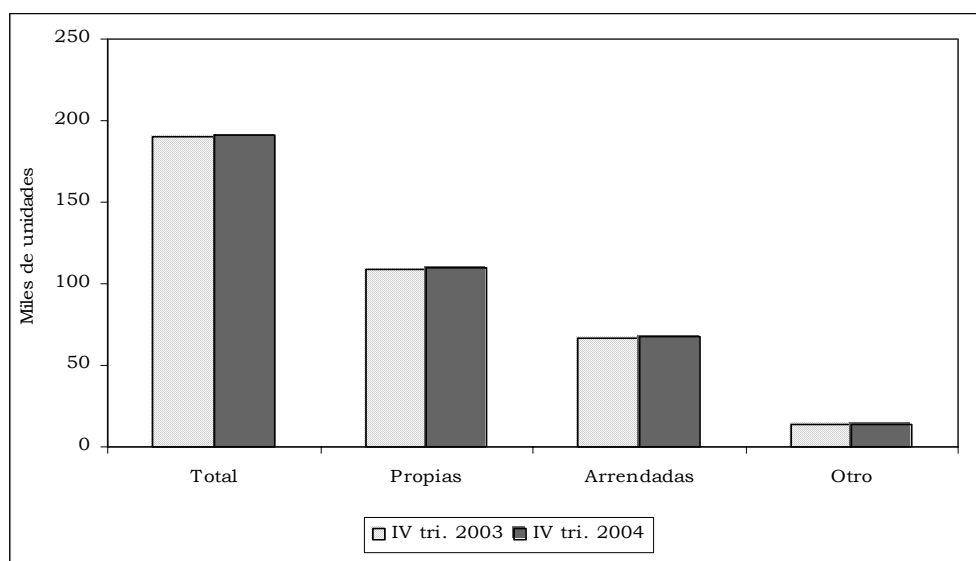
2.9.6.1 Stock de vivienda

Cuadro 2.9.6.1.1**Risaralda. Stock de vivienda por cabecera y resto, según tipo de tenencia****Años 2003 - 2004**

Periodo	Total				Cabecera				Resto			
	Total	Propias	Arrendadas	Otro	Total	Propias	Arrendadas	Otro	Total	Propias	Arrendadas	Otro
2003												
I trimestre	189.618	109.105	66.799	13.714	168.179	94.466	65.018	8.695	21.439	14.639	1.781	5.019
II trimestre	189.638	109.096	66.858	13.684	168.364	94.570	65.090	8.704	21.274	14.526	1.768	4.980
III trimestre	189.718	109.121	66.938	13.659	168.608	94.707	65.184	8.717	21.110	14.414	1.754	4.942
IV trimestre	189.902	109.204	67.059	13.639	168.956	94.902	65.319	8.735	20.946	14.302	1.740	4.904
2004												
I trimestre	190.097	109.294	67.184	13.619	169.312	95.102	65.457	8.753	20.785	14.192	1.727	4.866
II trimestre	190.309	109.394	67.315	13.600	169.685	95.312	65.601	8.772	20.624	14.082	1.714	4.828
III trimestre	190.522	109.494	67.445	13.583	170.058	95.521	65.745	8.792	20.464	13.973	1.700	4.791
IV trimestre	190.853	109.661	67.621	13.571	170.546	95.795	65.934	8.817	20.307	13.866	1.687	4.754

Fuente: DANE.

De acuerdo con investigación realizada por el DANE, el número estimado de viviendas en Risaralda, al finalizar el cuarto trimestre de 2004, fue de 190.853 unidades, lo que equivale a un incremento del 0.5% con relación a similar período de 2003. Tal como sucedió en los anteriores trimestres de 2004, las viviendas en las cabeceras presentaron una tasa de crecimiento de 0.9%, mientras las del área rural mostraron una disminución de 3.1%.

Gráfico 2.9.6.1.1**Risaralda. Stock de vivienda según tipo de tenencia
Cuarto trimestre 2003 - cuarto trimestre 2004**

Fuente: DANE.

Acorde con la distribución espacial de la población, mientras en las cabeceras municipales del Departamento se concentra el 89.4% de las viviendas, en el resto (área rural más corregimientos) se encuentran ubicadas el 10.6%. Por tipo de tenencia, la distribución relativa de las viviendas en el cuarto trimestre de 2004 para el total del Departamento fue así: el 57.5% eran propias, el 35.4% arrendadas y el 7.1% de otro tipo de tenencia. La vivienda propia presenta una mayor participación tanto en las cabeceras municipales, 56.2%, como en las zonas rurales y corregimientos, 68.3%. Le sigue en su orden la modalidad de arrendamiento, con participaciones del 38.7% y 23.4%, respectivamente

2.9.6.2 Censo de edificaciones

Cuadro 2.9.6.2.1

**Pereira (Área Urbana). Estructura general del estado de la construcción, de acuerdo a los censos de edificaciones y reparaciones, según trimestres
Años 2003 - 2004**

Estado	2003 (Trimestres)				2004 (Trimestres)			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Total	345.018	379.686	489.867	470.147	467.393	495.066	469.689	479.366
Obras culminadas	38.585	30.328	54.743	119.507	35.431	68.198	64.224	114.525
Obras en proceso	98.886	156.956	226.911	158.950	330.558	315.773	320.955	284.028
Obras nuevas	15.287	63.622	119.529	24.103	97.276	45.790	37.601	63.829
Continúan en proceso	78.043	80.865	104.778	113.395	129.070	262.016	266.089	215.142
Reinició proceso	5.556	12.469	2.604	21.452	104.212	7.967	17.265	5.057
Obras paralizadas inactivas	207.547	192.402	208.213	191.690	101.404	111.095	84.510	80.813
Nuevas	10.760	8.780	29.196	10.909	24.826	25.839	18.388	13.309
Continúan paralizadas	196.787	183.622	179.017	180.781	76.578	85.256	66.122	67.504

Fuente: DANE.

De acuerdo con los resultados del trigésimo tercer Censo de Edificaciones realizado por el DANE en enero de 2005, en el área urbana de Pereira, el 59.2% se encontraba en proceso de construcción, el 23.9% culminada o terminada, y el restante 16.9%, tenía paralizada su actividad al momento del operativo.

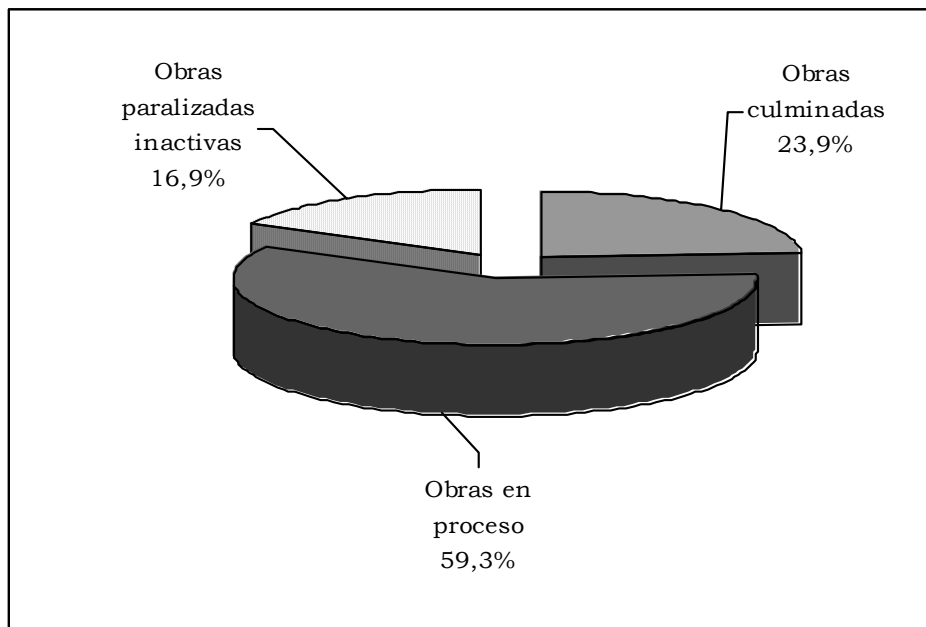
Del área total de obras en proceso de construcción, 284.028 m², el 75.7% ya se había detectado en el censo anterior, el 22.5% son obras nuevas, y el 1.8% correspondían a obras que estaban paralizadas en el censo anterior y reiniciaron proceso en el periodo intercensal.

Teniendo en cuenta el estado de las obras, entre el tercer y cuarto trimestre de 2004, el área culminada presentó un aumento del 78.3%, mientras las áreas inactivas y en proceso registraron disminuciones del 4.4% y 11.5% respectivamente.

De los metros cuadrados en construcción en Pereira, durante el cuarto trimestre de 2004, el 31.6% correspondió al estrato 2, el 24.7% al estrato 3 y el 21.8% al estrato 5. Asimismo el 75.5% del área en construcción estaba destinada a casas, el 7.8% para apartamentos, el 5.4% para hospitales, el 4.9% para bodegas, y el 2.9% para el comercio.

Respecto al área culminada, se destaca el 36.2% para la construcción de casas, igual porcentaje se destinó al comercio, el 5.0% para educación y el 4.9% en la construcción de apartamentos.

Gráfico 2.9.6.2.1
Pereira (Área Urbana). Distribución del área total censada
Cuarto trimestre 2004

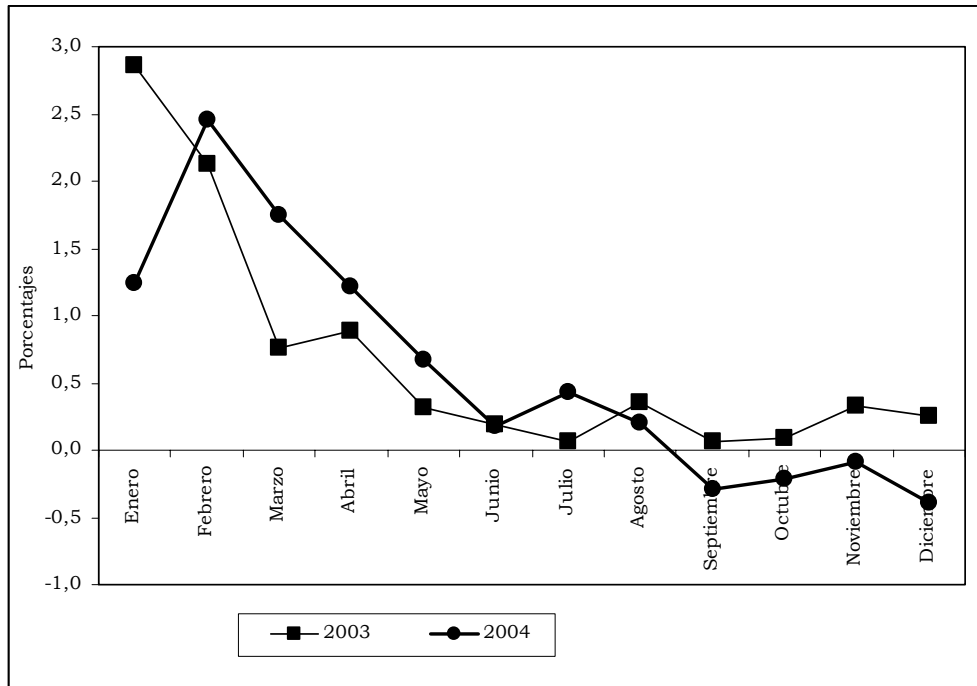


Fuente: DANE.

2.9.6.3 Índice de costos de la construcción de vivienda

El Índice de Costos de Construcción de Vivienda -ICCV- en la ciudad de Pereira durante el 2004 observó una variación de 7.35%, inferior en 1.2 puntos porcentuales al aumento alcanzado en 2003 cuando fue 8.55%. El comportamiento en 2004 estuvo marcado por un primer semestre con altas variaciones, especialmente durante los cuatro primeros meses y un segundo semestre con un descenso en las variaciones mensuales del índice, siendo negativas a partir de septiembre (Ver gráfico 2.9.6.3.1).

Gráfico 2.9.6.3.1
Pereira. Variación porcentual del ICCV, según meses
Años 2003 - 2004



Fuente: DANE.

El segundo semestre de 2004 registró una variación de -0.35%, inferior en 1.5 puntos porcentuales a la del segundo semestre de 2003 que fue 1.15%. Los tipos de vivienda unifamiliar y multifamiliar y el grupo de materiales, registraron variaciones negativas en el segundo semestre de 2004, del 0.58%, 0.07% y 0.57%.

Por su parte, el incremento del ICCV nacional durante 2004 fue de 7.88%, inferior en 0.84 puntos al alcanzado en 2003 cuando se ubicó en 8.72%. El acumulado anual presentó a las ciudades de Santa Marta, 10.16%, Bucaramanga, 9.32% e Ibagué, 8.73% como las de mayor variación, en tanto que Cúcuta, 4.93%, Popayán, 5.33% y Barranquilla, 5.95%, fueron las de menor ritmo de crecimiento en este indicador.

Según tipología de vivienda, en Pereira la multifamiliar presentó en 2004 un mayor incremento, 7.87%, frente a la unifamiliar, 6.92%. Si se compara con las variaciones alcanzadas en 2003 se presentaron disminuciones de 1.51 puntos en la vivienda unifamiliar y 0.83 en la multifamiliar.

Por grupos de costos, los materiales con un aumento de 8.17% y una contribución de 5.32 puntos porcentuales, fue el grupo de mayor

impacto en la variación anual del ICCV. La mano de obra tuvo una variación de 5.88% y contribuyó con 1.77 puntos, mientras que la maquinaria y equipo presentó un incremento de 5.51% y una contribución de 0.26 puntos porcentuales.

Cuadro 2.9.6.3.1
Pereira. Variación porcentual del ICCV, por tipo, según semestres y trimestres
Años 2003 - 2004

Periodo	Total	Porcentajes				
		Vivienda		Grupos de Costos		
		Unifamiliar	Multifamiliar	Materiales	Maquinaria y equipo	Mano de obra
2003	8,55	8,43	8,70	8,43	4,58	9,46
I semestre	7,32	7,22	7,44	6,84	5,18	8,71
I trimestre	5,85	5,88	5,80	4,59	5,03	8,71
II trimestre	1,39	1,26	1,55	2,15	0,15	-
II semestre	1,15	1,13	1,17	1,49	-0,57	0,68
III trimestre	0,47	0,45	0,51	0,72	0,20	-
IV trimestre	0,67	0,68	0,65	0,76	-0,77	0,68
2004	7,35	6,92	7,87	8,17	5,51	5,88
I semestre	7,73	7,54	7,95	8,79	4,79	5,88
I trimestre	5,54	5,51	5,58	5,45	4,75	5,88
II trimestre	2,07	1,92	2,24	3,17	0,04	-
II semestre	-0,35	-0,58	-0,07	-0,57	0,69	-
III trimestre	0,35	0,32	0,37	0,48	0,60	-
IV trimestre	-0,69	-0,90	-0,43	-1,04	0,09	-

Fuente: DANE.

Al revisar los insumos básicos de mayor contribución al incremento del ICCV durante 2004 en Pereira se destacaron en el grupo de materiales: hierros y aceros y concretos, los cuales con variaciones anuales de 30.15% y 5.49%, contribuyeron con 1.90 y 0.79 puntos porcentuales a la variación total del índice. Para el grupo de mano de obra los índices de oficial y ayudante, presentan variaciones de 3.82% y 8.47% y contribuciones de 0.61 y 1.40 respectivamente. El índice de la volqueta con una variación de su respectivo índice en 5.83% y contribución de 0.08 puntos porcentuales fue el insumo de mayor aporte al incremento del ICCV por parte del grupo de maquinaria y equipo. Éstos cinco insumos contribuyeron conjuntamente 4.78 puntos porcentuales, explicando el 65.0% de la variación del índice total.

2.9.6.6 Licencias de Construcción

Para el período enero – diciembre de 2004, el área aprobada según licencias de construcción en el Departamento de Risaralda, descendió en 31.3% respecto al mismo lapso de 2003 al pasar de 652.883 m² a 448.591 m². El área aprobada para construcción de vivienda presentó una disminución de 25.3%, al alcanzar en 2004 los 344.279 m², de los cuales el 16.9% fueron para viviendas de interés social VIS, correspondientes a 1.274 casas.

Por su parte, de los 286.087 m² licenciados para viviendas diferentes a VIS, el 66.7% fue para la construcción de 1.642 casas y el 33.3% para edificar 852 apartamentos.

Cuadro 2.9.6.6.1

Risaralda¹. Número de licencias de construcción y área por construir, según semestres y trimestres Años 2003 - 2004

Períodos	No. Licencias		Área por construir (m ²)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Total 2003	1.207	1.079	652.883	460.921
I semestre	598	541	269.279	173.414
I trimestre	302	277	107.807	78.439
II trimestre	296	264	161.472	94.975
II semestre	609	538	383.604	287.507
III trimestre	299	269	117.055	100.908
IV trimestre	310	269	266.549	186.599
Total 2004	1.117	1.000	448.591	344.279
I semestre	621	548	250.401	195.827
I trimestre	324	280	186.623	144.849
II trimestre	297	268	63.778	50.978
II semestre	496	452	198.190	148.452
III trimestre	252	235	66.127	58.573
IV trimestre	244	217	132.063	89.879

¹ Comprende los municipios de : Pereira, Dosquebradas y Santa Rosa de Cabal.

Fuente: DANE.

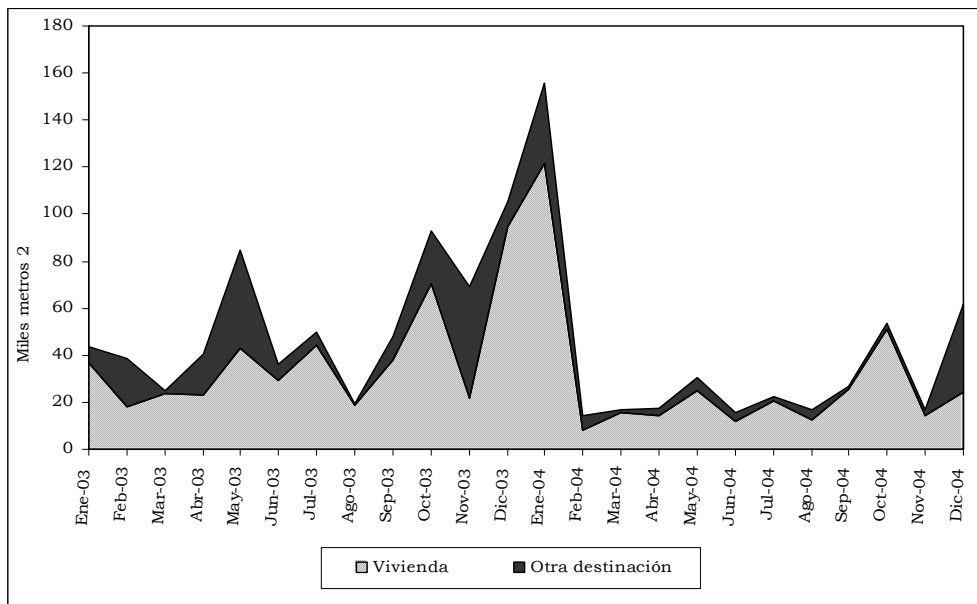
En el orden nacional el área licenciada durante 2004 presentó una disminución de 7.0% respecto a 2003, reducción atribuida al mayor descenso del área aprobada para vivienda, -8.0%, y otras destinaciones, -2.0%.

Por departamentos, las principales contribuciones a la variación del área total aprobada en el país le correspondieron a Cundinamarca y Tolima, los cuales sumaron 2.5 puntos porcentuales, mientras que Bogotá y Antioquia, restaron 4.5 y 3.9 puntos porcentuales, respectivamente.

Durante el segundo semestre de 2004, Risaralda registró una disminución de 48.3% en el área total licenciada, respecto a similar periodo de 2003, como resultado de la contracción en el área aprobada para vivienda, -48.4%, al pasar esta última de 287.597 m² a 148.452 m².

Gráfico 2.9.6.6.1

Risaralda. Área por construir, por tipo, según licencias Años 2003 - 2004



Fuente: DANE.

2.9.6.7 Financiación de Vivienda

A \$18.101 millones ascendió el monto de los préstamos individuales desembolsados para compra de vivienda nueva y usada y lotes con servicio en el Departamento de Risaralda por parte de las entidades financieras durante el 2004, lo que corresponde a un incremento de 53.2% con relación al 2003. En término de unidades financiadas, éstas pasaron de 614 a 870 entre los dos años analizados.

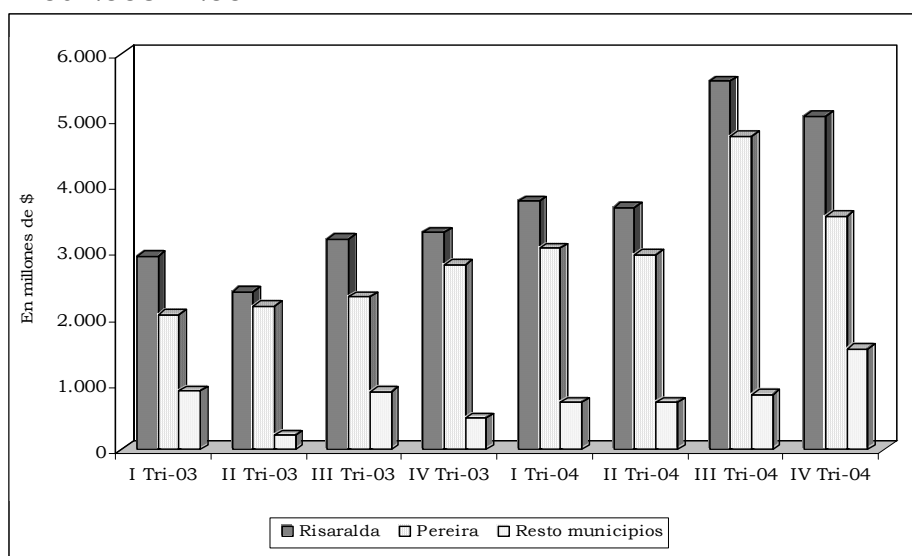
Para la compra de vivienda nueva y lotes con servicio, se entregaron créditos por \$9.639 millones, lo que significó un crecimiento de 75.1% y una participación de 53.2% en 2004 respecto a la cuantía total de préstamos desembolsados, pasando de 382 a 567 soluciones.

Cuadro 2.9.6.7.1**Risaralda. Valor de los créditos individuales para compra de vivienda usada, nueva y lotes con servicios, según períodos****Años 2003 - 2004^p**

Trimestres	Risaralda		Pereira		Resto	
	Unidades	Valor en millones \$	Unidades	Valor en millones \$	Unidades	Valor en millones \$
Total 2003	614	11.818	489	9.352	125	2.466
I semestre	285	5.331	220	4.224	65	1.107
I trimestre	163	2.936	117	2.047	46	889
II trimestre	122	2.395	103	2.177	19	218
II semestre	329	6.487	269	5.128	60	1.359
III trimestre	156	3.198	119	2.318	37	880
IV trimestre	173	3.289	150	2.810	23	479
Total 2004	870	18.101	714	14.319	156	3.782
I semestre 2004	382	7.447	309	6.017	73	1.430
I trimestre	176	3.773	142	3.059	34	714
II trimestre	206	3.674	167	2.958	39	716
II semestre	488	10.654	405	8.302	83	2.352
III trimestre	228	5.592	197	4.761	31	831
IV trimestre	260	5.062	208	3.541	52	1.521

^p = Cifras provisionales.

Fuente: DANE.

Gráfico 2.9.6.7.1**Risaralda. Valor de los créditos individuales para compra de vivienda usada, nueva y lotes con servicios, según trimestres****Años 2003 - 2004^p**^p = Cifras provisionales.

Fuente: DANE.

En cuanto a la vivienda usada, fueron otorgados créditos por \$8.462 millones, cuantía superior en 34.0% con relación a 2003 representando el 46.8% de los \$18.101 millones, dando solución a 303 solicitudes en 2004 frente a 232 de 2003.

2.9.7 Transporte

2.9.7.1 Transporte público urbano de pasajeros

Cuadro 2.9.7.1.1

Risaralda. Transporte público urbano de pasajeros, por trimestres, según tipo de servicios Años 2003 - 2004^p

Tipo de vehículo	2003 (Trimestres)					2004 (Trimestres)				
	Total	I	II	III	IV	Total	I	II	III	IV
Promedio mensual de vehículos afiliados	1.067	1.071	1.066	1.064	1.065	1.054	1.063	1.057	1.051	1.046
Buses	77	89	79	71	67	57	65	64	55	44
Busetas	990	981	987	993	998	997	998	993	995	1.001
Promedio diario de vehículos en servicio	977	964	969	984	991	973	988	975	967	962
Buses	60	68	57	57	56	49	56	55	46	37
Busetas	917	896	912	927	935	925	933	920	921	925
Pasajeros transportados (Miles)	127.726	31.558	31.881	32.134	32.154	124.662	31.170	31.311	31.649	30.532
Buses	9.066	2.603	2.231	2.142	2.089	6.875	2.077	2.009	1.638	1.151
Busetas	118.661	28.955	29.650	29.992	30.064	117.788	29.093	29.302	30.012	29.381

p = Cifras provisionales.

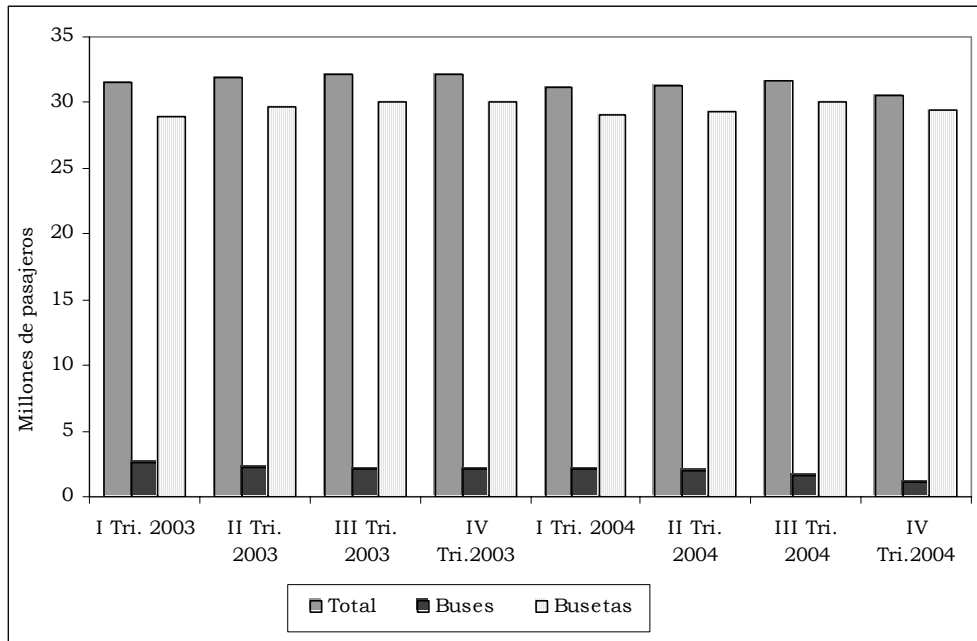
Fuente: DANE.

Durante el 2004, el parque automotor de servicio público (buses, busetas) en la ciudad de Pereira, registró una disminución de 1.2% respecto al 2003, al pasar de un promedio de 1.067 a 1.054 vehículos afiliados, de los cuales 973 estuvieron en servicio en 2004, lo que equivale a una utilización del 92.3%.

El número de pasajeros movilizados en el 2004 fue de 124.7 millones, lo que significó un descenso de 2.4% con relación al 2003. Por tipo de vehículos, estas disminuciones fueron de 873 mil pasajeros en busetas y de 2.2 millones en buses.

Entre el cuarto trimestre de 2003 y el cuarto trimestre de 2004 el parque automotor disminuyó 1.8%, donde el promedio de utilización pasó del 93.1% al 92.0%. A su vez, el número de pasajeros presentó un descenso del 5.0%, los buses disminuyeron en 44.9% y las busetas en 2.3%. Los indicadores de productividad mensual pasaron de 12.363 a 10.371 pasajeros por vehículo en buses, y en busetas de 10.722 a 10.591.

Gráfico 2.9.7.1.1
Pereira. Número de pasajeros transportados en buses,
busetas y micros, según trimestres
Años 2003 - 2004^p



p = Cifras provisionales.

Fuente: DANE.

2.9.8 Indicador de ventas⁵

2.9.8.1 Por sectores económicos

Los resultados del indicador de ventas y compras elaborado por la DIAN seccional Pereira durante 2004, de acuerdo a las declaraciones bimestrales del impuesto a las ventas de las empresas contribuyentes en Risaralda, señalaron un comportamiento favorable en las variables analizadas.

Es así como las exportaciones totales evidenciaron una expansión del 126.7%, resultado de los aumentos por encima del 100% que se observaron en la industria y el comercio al por mayor, actividades que en buena parte soportan la dinámica económica del Departamento. Sin embargo, otros renglones de menor peso en las ventas externas como el comercio al por menor, servicios generales y la construcción, expusieron retrocesos del 17.7%, 47.7% y 83.3%, en su orden.

⁵ Para la elaboración del indicador de ventas se tiene en cuenta el total de los recaudos del impuesto a las ventas efectuados a través de los bancos comerciales, los cuales alcanzaron 8.667 Nits. para el tercer trimestre de 2004.

Cuadro 2.9.8.1.1
Risaralda. Indicador de ventas y compras de las empresas
contribuyentes en Risaralda, según sectores económicos
Años 2003 - 2004

Sectores	Año 2004/Año 2003			
	Exportaciones ¹	Ventas Nacionales	Ventas totales	Compras
Total	126,7	44,1	51,7	47,1
Sin actividad	416,7	176,4	188,6	138,9
Agropecuario	211,3	103,8	111,9	95,9
Minero	-	427,2	427,2	585,7
Industrial	108,8	40,5	52,4	46,5
Electricidad gas y agua	-	142,6	148,4	182,5
Construcción	-83,3	61,6	60,3	70,0
Comercio por mayor	122,8	36,9	49,6	50,1
Comercio por menor	-17,7	29,1	29,1	31,1
Transporte	-	41,7	41,7	40,3
Interm. Financiera	-	39,0	39,0	39,8
Servicios generales	-47,7	57,7	57,5	-6,3
Otras clasificaciones	-	160,3	398,7	---

¹ Incluye exportaciones de café.

Fuente: DIAN. Declaraciones bimestrales del impuesto a las ventas.

Respecto a las ventas nacionales se presentó un incremento consolidado del 44.1%, gracias a los avances experimentados en cada uno de sus componentes, variaciones positivas que oscilaron entre el 29.1%, para el caso del comercio al por menor y el 427.2%, por el sector minero. Las anteriores tendencias, propiciaron en el valor de las ventas totales un avance anualizado del 51.7%.

Por su parte, el comportamiento de las compras fue coherente con el desenvolvimiento consolidado de las anteriores variables, pues el valor de las mismas aumentó el 47.1% respecto a la cuantía de 2003. Excepto las transacciones realizadas por el sector de servicios generales, que cayeron 6.3%, las demás mantuvieron una expansión superior al 30.0% en lo corrido del año.

3. ESCENARIO DE LA INVESTIGACION REGIONAL

LOS DETERMINANTES DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE RISARALDA EN LAS DOS ÚLTIMAS DÉCADAS⁶

Mario Alberto Gaviria Ríos
Hedmann Alberto Sierra Sierra

Antecedentes teóricos

En sus versiones tradicionales los modelos de crecimiento neoclásicos (desarrollados por Solow y Swan en 1956) parten en general de postular la existencia de una función de producción a dos factores -capital y trabajo- con rendimientos constantes a escala y rendimientos decrecientes de cada factor. Dichos modelos apuntan a demostrar que, en ausencia de progreso tecnológico, a largo plazo la tasa de crecimiento por habitante de una economía tenderá a cero.

Esta tendencia guarda relación con el carácter decreciente de la productividad marginal del capital. En efecto, tal supuesto implica que la acumulación de este factor traerá consigo la disminución de su rendimiento, desalentando la inversión real. A largo plazo, esta última alcanzará apenas para cubrir la depreciación del acervo de capital preexistente y para equipar a la nueva mano de obra que se vaya incorporando a la producción.

Se define así un estado de crecimiento estable (estado estacionario) en que el producto de la economía crece al ritmo de la población. Por contraste con este razonamiento básico, los modelos mencionados demuestran que para lograr un ritmo de crecimiento mayor, con el cual el producto por habitante aumente de forma sostenida, se requerirá un cambio tecnológico exógeno al sistema económico; es decir, una innovación técnica que se produce sin la intervención de los agentes económicos.

De esta forma, el modelo neoclásico tradicional proporciona señales importantes sobre el crecimiento, pero también presenta serias limitaciones. El modelo afirma que, en el largo plazo, el progreso tecnológico es el factor central que explica el crecimiento en el ingreso per cápita; sin embargo, no dice nada en torno a los factores que determinan dicho progreso. Es decir, no proporciona explicaciones sobre los determinantes del crecimiento de largo plazo del ingreso per cápita. Adicionalmente, el modelo neoclásico se muestra incapaz de

⁶ Este documento es una síntesis del informe final de investigación financiado por el centro de investigaciones de la Universidad Católica Popular del Risaralda. Los autores son profesores, asociado y auxiliar, de dicha Universidad y pertenecen al grupo de Investigación Crecimiento Económico y Desarrollo.

explicar la magnitud y persistencia de las brechas de ingreso entre economías pobres y ricas.

Los nuevos modelos de crecimiento endógeno cuestionan la exogeneidad del cambio tecnológico, al tiempo que el carácter decreciente de los rendimientos marginales de los factores acumulables, como el capital físico y el humano. Dichos modelos postulan, por un lado, un marco de competencia imperfecta, que hace posible remunerar la innovación intencional de los agentes privados. Por otro, suponen que las externalidades provocadas por esas innovaciones evitan la convergencia de la tasa de crecimiento económico hacia la de la población.

Las motivaciones de la nueva teoría del crecimiento presentan entonces una doble faz. De un lado, pretenden romper con la versión tradicional de los modelos neoclásicos (Solow – Swan) en la cual las tasas de crecimiento del producto y la población se ven forzadas a ser iguales en el estado estacionario. De otro lado, buscan endogenizar el cambio técnico. No obstante, en la literatura especializada pueden distinguirse dos grupos de modelos (Sala-I-Martin, 1999, 6). Un primer grupo en el que se consigue generar tasas positivas de crecimiento a base de eliminar los rendimientos decrecientes de los factores a través de externalidades o de introducir capital humano.

Un segundo grupo de aportaciones, por su parte, utiliza el entorno de competencia imperfecta para construir modelos en los que la inversión en investigación y desarrollo de las empresas genera progreso tecnológico de manera endógena. En los mismos, la sociedad premia a las empresas investigadoras con el disfrute de rentas monopolísticas, esto a través de un Estado que garantice los derechos de propiedad intelectual. En términos generales, esta nueva generación de modelos no predice relación alguna entre las tasas de crecimiento y el nivel inicial de ingreso per cápita (convergencia).

Por otra parte, el trabajo empírico de años recientes sobre el crecimiento de los países y regiones ha seguido dos enfoques que en ocasiones son difíciles de diferenciar (Corbo, 1996, 57). El primero ha ampliado el modelo de Solow – Swan incluyendo otro factor de producción, el capital humano, y ha considerado también otras variables que podrían explicar los cambios en la eficiencia y la tasa de progreso técnico. El segundo enfoque ha introducido rendimientos crecientes fuertes en la función de producción a través de externalidades en la acumulación de capital o por otros canales.

En coherencia con ese primer enfoque, Mankiw, Romer y Weil (1990) construyeron lo que ellos llamaron un “modelo de Solow – Swan ampliado”. Una justificación para ello es que, como lo muestra Sala-I-Martin (1999, 217), la evidencia empírica sobre la hipótesis de

convergencia indica que el modelo neoclásico es consistente con los datos estadísticos si la participación del capital en el producto se acerca a 0.7 o 0.8; por lo que es necesario considerar el capital en un sentido amplio que abarque otras formas no físicas, dado que las estimaciones empíricas sobre la participación del capital en los países industrializados⁷ muestran que ella está más próxima a 0.3.

El modelo que proponen estos autores incluye, entonces, tres factores de producción (Y): capital (K), trabajo en el sentido convencional (L) y capital humano (H), en una tecnología Cobb – Douglas (ecuación 1).

$$Y = BK^\varepsilon H^\eta L^{1-\varepsilon-\eta} \quad (1)$$

Donde ε , η y $1-\varepsilon-\eta$ corresponden en forma respectiva a la participación del capital físico, el capital humano y el trabajo en el producto. Siempre que $0 < \varepsilon, \eta < 1$, esa función cumple con las condiciones planteadas en el modelo de crecimiento neoclásico; es decir, presenta rendimientos constantes a escala y productividad marginal positiva pero decreciente en los factores.

Mankiw, Romer y Weil supusieron además que tanto el capital físico como el humano⁸ se pueden acumular destinando una parte del producto para ello. Al igual que en el modelo Solow – Swan, esa fracción de producto que se ahorra (s) y se invierte en este tipo de capitales se determina de manera exógena. Entonces, el capital en sentido amplio crece de la manera expresada en la ecuación 2.

$$\begin{aligned} \dot{K} + \dot{H} &= sY - \delta_K K - \delta_H H \\ \dot{K} + \dot{H} &= s \left(BK^\varepsilon H^\eta L^{1-\varepsilon-\eta} \right) - \delta_K K - \delta_H H \end{aligned} \quad (2)$$

En esta ecuación δ_K y δ_H son las tasas de depreciación del capital físico y el humano, en forma respectiva. Se debe tener en cuenta que, como las empresas maximizan, van a competir por el capital físico y el capital humano hasta que el producto marginal de ambos se iguale; de esta forma,

⁷ En la economía colombiana esa participación se ha estimado en 0.42 para el periodo 1950 - 1970 y en 0.3 para 1970 - 1994 (Sánchez, et. al. 1996). GRECO (2002) estimó a su vez una participación de 0.4 para el periodo 1950-1994.

⁸ Los autores establecen una clara diferencia entre capital humano y conocimiento abstracto. El capital humano se concreta en las capacidades y conocimientos adquiridos por el trabajador individual; por ello, al igual que los bienes económicos de tipo convencional, es excluyente y exclusivo. Por el contrario, si un algoritmo está siendo utilizado en una determinada actividad, ello no hace más difícil o menos productivo su uso en otra actividad.

$$\frac{\partial Y}{\partial K} = \frac{\partial Y}{\partial H} ; \text{ por lo que } \varepsilon \frac{1}{K} = \eta \frac{1}{H}$$

Que equivale a,
$$H = \frac{\eta}{\varepsilon} K$$

(3)

La ecuación 3 indica que en todo momento la cantidad de capital humano tiende a ser proporcional a la del capital físico. Si se sustituye la ecuación 3 en la 1 se obtendrá una función de producción similar al modelo neoclásico básico (ecuación 4). Es decir, se encuentra que el modelo Solow - Swan ampliado para incorporar el capital humano es solo una forma de argumentar que la participación del capital relevante ($\alpha = \varepsilon + \eta$) es mucho mayor que la del capital físico. En otros términos, el procedimiento utilizado por Mankiw y sus colegas es una forma de sustentar que la participación del capital relevante está más próxima a 0.8 que a 0.3.

$$Y = AK^\alpha L^{1-\alpha}$$

(4)

Con:
$$A = B \left(\frac{\eta}{\varepsilon} \right)^\alpha$$

En este trabajo se adopta el modelo Solow - Swan ampliado como base para interpretar el crecimiento de la economía risaraldense. Según GRECO (2002, 41), este tipo de modelos resulta pertinente para economías como la colombiana porque, además de exigir información para la que se dispone de series estadísticas adecuadas, su relativo atraso, sencillez y condición de importadora de tecnología, resultan coherentes con un modelo que, como el escogido, resalta el papel de la expansión del capital físico por trabajador y la incorporación exógena de tecnología.

En ese mismo sentido, y dado el propósito de llegar a conclusiones cuantitativas, resulta más fácil trabajar con un modelo que, en el espíritu del de Solow - Swan, supone exógenas tanto la tasa de ahorro como la asignación de recursos a la acumulación de capital humano. Esto permitirá relacionar el modelo con cantidades observables en lugar de con parámetros sobre las preferencias de los agentes económicos que no pueden ser observadas.

Sin embargo, aunque dicho modelo se considera útil para ayudar a explicar los principales aspectos del crecimiento de la economía risaraldense, es claro que éste deja aún implícitos muchos otros factores que elevan la productividad y el crecimiento. Por ello, y

siguiendo la línea de los trabajos empíricos recientes, resulta necesario considerar otras variables que podrían explicar los cambios en eficiencia y la tasa de progreso técnico.

Un desarrollo teórico que complementa las ideas anteriores es aquel relacionado con el análisis Kaldoriano del crecimiento económico, expuesto en lo que en la literatura especializada se conoce como las tres "leyes" del crecimiento de Kaldor (Ocegueda Hernández, 2003). La primera de esas leyes establece que la tasa de crecimiento de una economía se relaciona de manera positiva con la correspondiente a su sector de manufacturas y considera a este último un motor de crecimiento⁹. Lo anterior se explica por el alto efecto multiplicador del sector productor de manufacturas, debido a las altas elasticidades ingreso de la demanda de este tipo de bienes; los fuertes encadenamientos hacia atrás y hacia adelante; y las economías de aprendizaje que a su interior pueden derivarse de los avances en la división del trabajo.

Así mismo, la literatura económica reciente sugiere que el crecimiento de las exportaciones genera rendimientos crecientes en los sectores relacionados, según la llamada "*Ley de Verdoorn*", y externalidades en los sectores no exportables. Los modelos teóricos que explican la relación entre el crecimiento de las exportaciones y el de la economía parten del supuesto de que las productividades marginales de los factores de producción empleados en las actividades orientadas a la exportación son mayores a las obtenidas en los demás sectores.

De otro lado, y como lo planteó en su momento Schumpeter (1957, 69), el desenvolvimiento económico tiende a estar relacionado con el estado previo de las cosas, por lo que resulta fundamental tener en cuenta el crecimiento económico reciente al momento de explicar el desempeño económico de una región o país. En otras palabras, según Schumpeter, la historia ofrece un punto de vista válido para la posible evolución de la economía.

De esta forma, tomando logaritmos a la ecuación 4 y permitiendo que el producto del período previo (Y_{t-1}), la tasa de crecimiento de las exportaciones (X) y la participación de la industria manufacturera (ind) tengan un efecto directo sobre el producto del período t , se obtiene la ecuación a estimar en el análisis de los determinantes del crecimiento (ecuación 5).

⁹ Según Thirlwall (2003, 73) el enfoque neoclásico del crecimiento trata a todos los sectores de la economía como si fueran iguales; por el contrario Nicholas Kaldor siempre argumentó la imposibilidad de entender el proceso de crecimiento sin tener un enfoque sectorial que distinga entre actividades con rendimientos crecientes, por un lado, (las cuales él asoció con la industria) y actividades con rendimientos decrecientes (que asocia con actividades agrícolas y mineras basadas en el uso de la tierra).

$$\log Y = \beta + \varepsilon \log K + \eta \log H + (1 - \varepsilon - \eta) \log L + \phi ind + \psi Y_{t-1} + \delta X + \xi_t \quad (5)$$

Análisis de los determinantes del crecimiento

En coherencia con la discusión anterior se estimó un modelo como el propuesto en la ecuación 5. El sistema de variables e indicadores se resume en la tabla 1. Como se observa en dicha tabla, los indicadores del capital físico y el capital humano no son los más apropiados; pero las deficiencias de información en el ámbito regional (no se tiene información sobre formación bruta de capital fijo en la economía departamental, ni series completas sobre coberturas educativas y/o promedio de años de educación de la población) plantean como única alternativa el uso de los mismos como proxy.

De otro lado, para el análisis de regresión se consideraron solo las exportaciones menores, por considerar que en ellas es más probable la presencia de rendimientos crecientes de escala y la generación de externalidades que benefician a los sectores no exportables.

Tabla 1. Sistema de variables

Variable	Indicador	Sigla
Producto departamental	Logaritmo del PIB	LY
Capital físico	Logaritmo de la inversión neta registrada en la Cámara de Comercio de Pereira	LK
Capital humano	Logaritmo del número de matriculados en preescolar	LHpre
	Logaritmo del número de matriculados en primaria	LHpri
	Logaritmo del número de matriculados en secundaria	LHsec
Trabajo	Logaritmo de la población económicamente activa	Lpea
Industrialización	Participación de la Industria en el PIB	IND
Exportaciones	Tasa de crecimiento de las exportaciones menores	X

De manera previa y para evitar obtener relaciones espúrias se practicaron pruebas Dickey Fuller Aumentadas (ADF) a las diferentes series de las variables para constatar la existencia de raíces unitarias

en ellas. En general las series resultaron integradas de orden 1; con excepción LK y LHpre, en cuyo caso no se rechazó la hipótesis de estacionariedad, y LHsec que resultó integrada de orden dos. Por lo anterior se aplicaron pruebas de cointegración a diferentes ecuaciones de regresión en las que no fue posible incluir las dos primeras y se consideró el diferencial de la última (DLHsec). Los resultados de este ejercicio se resumen en el cuadro 1.

En todos los modelos estimados se obtienen coeficientes con los signos esperados, sin embargo en los modelos 1 y 2 muy pocos coeficientes resultan significativos en términos estadísticos. Por el contrario, el modelo 3, además de observar un buen nivel de significancia en los coeficientes, presente un muy buen ajuste; es decir, con él se estaría logrando una buena explicación de la dinámica de crecimiento de largo plazo de la economía departamental.

Para un nivel de significancia de 0.10, el test de cointegración de Johansen no permite rechazar la hipótesis de que entre las series LY Lpea X Y(-1) LHpri existe cointegración. Además, el Durbin-Watson de esta regresión de cointegración (CRDW=1.83) es superior a los valores críticos 0.511 (al 1%), 0.386 (al 5%) y 0.322 (al 10%) suministrados por Sargan y Bhargava¹⁰. Adicionalmente el modelo de regresión 3 cumple con los supuestos de normalidad (estadísticos Kurtosis = 2.65 y Jarque Bera = 0.329), homocedasticidad (estadístico White = 9.58 y probabilidad del estadístico "F" = 0.347) y no correlación serial (estadístico Breusch-Godfrey = 1.83 y probabilidad del estadístico "F" = 0.505), lo que permite hacer inferencias más confiables a partir de la estimación realizada.

A nivel de resultados, la disponibilidad de población trabajadora ha tenido efectos positivos importantes en la dinámica de crecimiento económico del departamento, lo que evidencia la presencia de actividades que usan en forma extensiva el trabajo. De igual forma, aunque las pruebas de Granger evidencian causalidad de este tipo en ambos sentidos¹¹, el crecimiento de las exportaciones menores ha estado favoreciendo la evolución de largo plazo de la economía departamental.

¹⁰ Otro síntoma de cointegración es la presencia de un R² alto acompañado de valores no muy bajos (de acuerdo con la prueba de Sargan y Bhargava) del estadístico Durbin-Watson.

Cuadro 1. Ecuaciones de cointegración*

VARIABLE DEPENDIENTE: LY			
Variables independientes	Modelo 1	Modelo 2	Modelo 3
C	4,132884 (1,982722)		
LHpri			0.273533 (1.689152)
DLHsec	0,039829 (0,118229)	0.324591 (0.979231)	
Lpea	0,390192 (2,212139)	0.738305 (4.012752)	0.487316 (3.120941)
X	0,075993 (1,201534)	0.057630 (0.846813)	0.106785 (2.521808)
Y(-1)	4,20E-05 (3,882629)	2.74E-05 (3.177827)	3.16E-05 (4.909193)
IND	0,001301 (0,350001)	0.002659 (0.668967)	
R ²	0,973295	0.966296	0.969165
R ² ajustado	0,964393	0.957870	0.963723
Desviación estándar de la	0,04318	0.046969	0.043584

¹¹ Estas pruebas hacen referencia al sentido limitado de "precedencia", es decir, determinar si A precede a B, B precede a A o bien son contemporáneos; y que se basan en la premisa de que el futuro no puede provocar el presente ni mucho menos el pasado

regresión			
Durbin-Watson	1,89864	1.536836	1.833233

****Los valores del estadístico “t” asociados al coeficiente estimado aparecen entre paréntesis.***

En este punto es importante señalar que, aunque no se logró evidencia de un impacto estadísticamente significativo de la participación de la industria en el PIB sobre el crecimiento de la economía, la incidencia de esta variable sobre dicho crecimiento se puede observar de manera indirecta a través de la dinámica de las exportaciones, que en el caso analizado son fundamentalmente de origen industrial.

De otro lado, los resultados señalan que el crecimiento departamental se muestra bastante sensible al aumento de la población que accede a la educación primaria. Esto coincide con diferentes estudios a nivel mundial (Birdsall y Sabor, 1995), según los cuales, al contrario de la idea tradicional que ve en la educación superior el factor determinante, el crecimiento resulta altamente favorecido por la expansión de la educación primaria. Es más, a partir de lo anterior, se afirma que uno de los tantos factores que explica las diferencias en el desempeño económico de los últimos cincuenta años, entre el Sudeste Asiático y América Latina, tiene que ver con la apuesta que hizo la primera de estas regiones por la educación básica frente a la énfasis de la segunda en la educación superior.

Finalmente, los resultados suman evidencia en favor de la hipótesis de Schumpeter según la cual el desenvolvimiento económico tiende a estar relacionado con el estado previo de las cosas, por lo que resulta fundamental tener en cuenta el crecimiento económico reciente al momento de explicar el desempeño de una región o país. En otras palabras, la dinámica económica regional está observando un comportamiento inercial de sus períodos de expansión y/o contracción, lo cual explica el que la duración de su ciclo (14 años) sea ampliamente superior al promedio nacional (8 años).

En general, en esta parte del estudio se constata la importancia de ampliar las oportunidades de educación para la población, en una estrategia clara y coherente que busque favorecer el crecimiento económico de largo plazo. En el caso concreto, la incidencia de la educación básica en el crecimiento parece ser mucho más fuerte de lo

que tradicionalmente se piensa, lo cual justifica todo esfuerzo que la región haga en este sentido; no sólo en lo que tiene que ver con la ampliación de coberturas, sino también en lo referido a la oferta de una educación pertinente y de calidad¹².

Pero contrario a esta necesidad, es evidente el debilitamiento que ha observado la educación básica en el departamento en el período reciente. Como se plantea en el informe sobre desarrollo humano para el Eje Cafetero (PNUD, 2004) el índice de logro educativo del departamento sufrió un deterioro entre 1997 y el 2002, especialmente debido a las disminuciones en las coberturas de primaria y secundaria. De igual forma, en ese período no se avanzó en la reducción del analfabetismo en adultos y, más bien, esa tasa aumentó levemente.

De manera similar, el estudio arroja una evidencia importante sobre la necesidad de mantener los esfuerzos regionales por consolidar un sector exportador no tradicional, donde la industria manufacturera con vocación exportadora tendrá que jugar un papel central. Si bien en los ejercicios de regresión no se obtuvieron resultados que evidenciaran una mayor importancia de la industrialización en el crecimiento departamental, es claro que este sector, además de tener amplias posibilidades de exportación, conserva las características de motor de crecimiento de que habla Kaldor: alto efecto multiplicador, debido a las altas elasticidades ingreso de la demanda de este tipo de bienes; fuertes encadenamientos hacia atrás¹³; y economías de aprendizaje que a su interior pueden derivarse de los avances en la división del trabajo.

Es evidente que la estrategia exportadora estará condicionada por los avances que se logren en los niveles de educación promedio de la población. Como lo proponen las teorías del capital humano y el crecimiento endógeno, el nivel de educación de la población define en gran medida el ritmo al cual una economía puede explotar las posibilidades del avance tecnológico; y el sector exportador (que se supone es un gran incorporador de cambio técnico) no puede ser más productivo que el resto de la economía sin utilizar trabajadores relativamente más educados.

¹² En estudios posteriores será necesario abordar el análisis específico sobre el papel de la educación superior en el desarrollo y el crecimiento económico regional; algo que no fue posible en el actual dadas las limitaciones de información referidas.

¹³ En el cálculo reciente de la matriz Insumo – Producto para Risaralda (CIR, 2001) se encontró que varias ramas industriales se destacan por tener un alto nivel de encadenamientos hacia atrás (café transformado, maquinaria y suministros eléctricos, cueros y sus productos, maderas, alimentos, bebidas, calzado, productos metálicos, vidrios y maquinaria general y especial, entre otros).

Pero, igual, la contribución de la educación y la acumulación de capital humano al crecimiento económico están mediadas en gran parte por las condiciones de su demanda; es decir, por el desarrollo de sectores productivos que, como el exportador, incorporan el cambio técnico que propicia una interacción creciente con los trabajadores calificados. Cuando los avances en educación no están acompañados por el desarrollo de sectores productivos intensivos en mano de obra con alto contenido de capital humano, tiende a aumentar el “ejército” de desempleados calificados o de personas trabajando en actividades que demandan menos años de educación, lo cual es un desperdicio económico y una fuente de malestar y de tensiones sociales.

Bibliografía

Birdsall, Nancy y Sabot, Richard (1995). Crecimiento y política social. En: William Estearly y Mónica Aparicio (coordinadores) Crecimiento económico: teoría, instituciones y experiencia internacional. Bogotá. P285-323.

Corbo, Victorio (1996). Viejas y nuevas teorías del crecimiento: algunas ilustraciones para América Latina y Asia Oriental. En: Mauricio Cárdenas (coordinador). El crecimiento económico en América Latina, teoría y práctica. Tercer Mundo Editores – Fedesarrollo. Bogotá.

GRECO (grupo de estudios del crecimiento económico, Banco de la República) (2002). El crecimiento económico colombiano en el siglo XX. Fondo de Cultura Económica. Bogotá.

Mankiw, Gregory; Romer, David; Weil, David (1992). A contribution to the empirics of economic growth". The quarterly journal of economics. Volume 107, issue 2 (May). P 407-437.

Ocegueda Hernandez, Juan Manuel (2003). Análisis Kaldoriano del crecimiento económico de los estados de México, 1980 - 2000. Comercio Exterior, Volumen 53, No 11. México.

PNUD (2004). Informe regional de desarrollo humano: Eje cafetero, Un pacto por la región. Manizales, junio.

Sala -I- Martin, Xavier (1999). Apuntes de crecimiento económico. Segunda edición. Antoni Bosch editor. Barcelona.

Sánchez, Fabio et. al. (1996). Evolución y determinantes de la productividad en Colombia: un análisis global y sectorial, 1950 – 1994. En: Ricardo Chica (coordinador). El crecimiento de la productividad en Colombia. DNP, Fonade, Colciencias. Bogotá.

Schumpeter, Joseph Alois. (1957) La teoría del desenvolvimiento económico: Una investigación sobre ganancias, capital, crédito, interés y ciclo económico. Fondo de cultura económica Medellín.

Thirlwall, Anthony P. (2003). La naturaleza del crecimiento económico, un marco alternativo para comprender el desempeño de las naciones. Fondo de cultura económica. México.

ANEXO A

Risaralda. Exportaciones no tradicionales en valores FOB, según clasificación CIIU

Segundo semestre 2003 – segundo semestre 2004^p

División	CIIU	Descripción	FOB US\$		Var. %	Contribución var. %
			II semestre 2003	II semestre 2004		
		Total	72.619.991	70.069.021	-3,5	-3,5
	100	Sector agropecuario, silvicultura caza y pesca	681.298	821.936	20,6	0,2
11		Agricultura y caza	367.249	434.412	18,3	0,1
	111	Producción agropecuaria	366.799	430.492	17,4	0,1
	113	Caza ordinaria	450	3.920	771,1	0,0
12		Silvicultura y extracción de madera	314.049	387.524	23,4	0,1
	121	Silvicultura	38.943	14.999	-61,5	0,0
	130	Pesca	275.106	372.524	35,4	0,1
	200	Sector minero	-	794	---	0,0
29		Extracción otros minerales	-	794	---	0,0
	290	Extracción otros minerales	-	794	---	0,0
	300	Sector industrial	71.694.237	69.244.728	-3,4	-3,4
31		Productos alimenticios, bebidas y tabaco	9.541.445	11.706.920	22,7	3,0
	311	Fabricación productos alimenticios	9.412.745	11.434.257	21,5	2,8
	312	Fabricación otros productos alimenticios	48.526	247.818	410,7	0,3
	313	Bebidas	80.174	24.845	-69,0	-0,1
32		Textiles, prendas de vestir	45.512.004	40.481.684	-11,1	-6,9
	321	Textiles	2.491.343	4.788.907	92,2	3,2
	322	Prendas de vestir	41.925.032	34.035.442	-18,8	-10,9
	323	Cuero y sus derivados	1.057.145	1.632.226	54,4	0,8
	324	Calzado	38.484	25.108	-34,8	0,0
33		Industria maderera	234.177	270.916	15,7	0,1
	331	Madera y sus productos	33.908	46.936	38,4	0,0
	332	Muebles de madera	200.269	223.980	11,8	0,0
34		Fabricación de papel y sus productos	7.592.411	4.882.545	-35,7	-3,7
	341	Papel y sus productos	7.534.747	4.768.744	-36,7	-3,8
	342	Imprentas y editoriales	57.664	113.801	97,4	0,1
35		Fabricación sustancias químicas	259.032	348.345	34,5	0,1
	351	Químicos industriales	62.052	1.396	-97,8	-0,1
	352	Otros químicos	117.575	206.226	75,4	0,1
	355	Caucho	249	8.137	3167,9	0,0
	356	Plásticos	79.156	132.587	67,5	0,1
36		Minerales no metálicos	917.273	995.061	8,5	0,1
	361	Barro, loza, etc	7.279	2.557	-64,9	0,0
	362	Vidrio y sus productos	820.703	983.237	19,8	0,2
	369	Otros minerales no metálicos	89.291	9.266	-89,6	-0,1
37		Metálicas básicas	1.044.946	1.516.919	45,2	0,6
	371	Básicas de hierro y acero	94.563	161.149	70,4	0,1
	372	Básicas metales no ferrosos	950.383	1.355.770	42,7	0,6
38		Maquinaria y equipo	6.560.163	9.012.853	37,4	3,4
	381	Metálicas excepto maquinaria	455.339	743.767	63,3	0,4
	382	Maquinaria excepto eléctrica	457.907	207.012	-54,8	-0,3
	383	Maquinaria eléctrica	2.523.568	1.870.651	-25,9	-0,9
	384	Material de transporte	3.053.538	6.012.058	96,9	4,1
	385	Equipo profesional y científico	69.811	179.365	156,9	0,2
39		Otras industrias	32.786	29.487	-10,1	0,0
	390	Otras industrias manufactureras	32.786	29.487	-10,1	0,0
	600	Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	241.456	36	-100,0	-0,3
61		Comercio al por mayor ⁽¹⁾	241.456	36	-100,0	-0,3
	610	Comercio al por mayor	241.456	36	-100,0	-0,3
	0	Diversos y no clasificados	3.000	1.527	-49,1	0,0
	0	Diversos y no clasificados	3.000	1.527	-49,1	0,0

CIIU rev 2. Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas.

⁽¹⁾ Incluye chatarra, desperdicios y materiales de desecho para reciclaje industrial.^p = cifras provisionales.

Fuente: DANE.

ANEXO B

Risaralda. Importaciones en valores CIF, según clasificación CIU
Años 2003 – 2004^p

División	CIU	Descripción	Valor CIF (US \$)		Var % 04/03	Contribución a la var. %
			2003	2004		
		Total	107.734.000	133.981.144	24,4	24,4
	100	Sector agropecuario, silvicultura, caza y pesca	1.046.615	3.614.074	245,3	2,4
11		Agricultura y caza	1.039.104	3.605.922	247,0	2,4
	111	Producción agropecuaria	1.038.938	3.603.968	246,9	2,4
	113	Caza y repoblación de animales	165	1.953	1081,0	0,0
12		Silvicultura y extracción de madera	7.511	8.152	8,5	0,0
	121	Silvicultura	7.511	8.152	8,5	0,0
200		Sector minero	17.883	2.050	-88,5	0,0
29		Extracción de otros minerales	17.883	2.050	-88,5	0,0
	290	Extracción de otros minerales	17.883	2.050	-88,5	0,0
300		Sector industrial	105.552.087	127.817.174	21,1	20,7
31		Productos alimenticios, bebidas y tabaco	937.232	1.629.567	73,9	0,6
	311	Fabricación productos alimenticios	937.186	1.522.149	62,4	0,5
	312	Fabricación otros productos alimenticios	-	10.275	(-)	0,0
	313	Bebidas	46	97.143	---	0,1
32		Textiles, prendas de vestir	25.015.151	34.496.057	37,9	8,8
	321	Textiles	23.945.045	34.021.845	42,1	9,4
	322	Prendas de vestir	876.496	169.661	-80,6	-0,7
	323	Cuero y sus derivados	172.683	299.614	73,5	0,1
	324	Calzado	20.927	4.936	-76,4	0,0
33		Industria maderera	275.988	378.889	37,3	0,1
	331	Madera y sus productos	213.099	332.917	56,2	0,1
	332	Muebles de madera	62.889	45.972	-26,9	0,0
34		Fabricación de papel y sus productos	6.753.045	4.077.793	-39,6	-2,5
	341	Papel y sus productos	6.017.790	3.121.378	-48,1	-2,7
	342	Imprentas y editoriales	735.255	956.414	30,1	0,2
35		Fabricación sustancias químicas	9.668.649	9.004.319	-6,9	-0,6
	351	Químicos industriales	3.683.961	3.666.039	-0,5	0,0
	352	Otros químicos	2.472.435	866.829	-64,9	-1,5
	353	Refinería de petróleo	108.165	457.811	323,3	0,3
	354	Derivados del petróleo y del carbón	489.030	479.668	-1,9	0,0
	355	Caucho	1.268.721	1.748.486	37,8	0,4
	356	Plásticos	1.646.337	1.785.486	8,5	0,1
36		Minerales no metálicos	919.463	1.058.379	15,1	0,1
	361	Barro, loza, etc	454.584	387.218	-14,8	-0,1
	362	Vidrio y sus productos	197.019	342.381	73,8	0,1
	369	Otros minerales no metálicos	267.859	328.780	22,7	0,1
37		Metálicas básicas	4.386.218	5.931.740	35,2	1,4
	371	Básicas de hierro y acero	3.093.247	4.781.747	54,6	1,6
	372	Industrias básicas de metales no ferrosos	1.292.971	1.149.992	-11,1	-0,1
38		Maquinaria y equipo	55.803.033	68.618.880	23,0	11,9
	381	Metálicas excepto maquinaria	2.137.483	1.910.052	-10,6	-0,2
	382	Maquinaria excepto eléctrica	13.770.886	13.025.812	-5,4	-0,7
	383	Maquinaria eléctrica	10.096.904	11.279.126	11,7	1,1
	384	Material transporte	28.166.028	39.886.618	41,6	10,9
	385	Equipo profesional y científico	1.631.733	2.517.274	54,3	0,8
39		Otras industrias	1.793.309	2.621.551	46,2	0,8
	390	Otras industrias manufactureras	1.793.309	2.621.551	46,2	0,8
600		Comercio al por mayor y al por menor, rest. y hoteles	1.043.842	2.459.522	135,6	1,3
61		Comercio al por mayor¹	1.043.842	2.459.522	135,6	1,3
	610	Comercio al por mayor	1.043.842	2.459.522	135,6	1,3
800		Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	-	1.705	(-)	0,0
83		Bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	-	1.705	(-)	0,0
		Servicios prestados a las empresas, excepto el alquiler y arrendamiento de maquinaria y equipo	-	1.705	(-)	0,0
900		Servicios comunales, sociales y personales	21.290	9.520	-55,3	0,0
94		Servicios de esparcimiento, diversión y cultura	21.290	9.520	-55,3	0,0
	941	Películas cinemat. y otros servicios de esparcimiento	412	3.628	780,8	0,0
	959	Servicios personales directos ²	20.878	5.892	-71,8	0,0
		0 Actividades no bien especificadas	52.282	77.098	47,5	0,0
	0	Actividades no bien especificadas	52.282	77.098	47,5	0,0

CIU rev 2. Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas.

¹ = Incluye chatarra, desperdicios y materiales de desecho para reciclaje industrial.

² = Se refiere a placas, películas, papeles, cartones y textiles fotográficos impresionados sin revelar.

^p: provisional.

Fuente: DIAN.

ANEXO C
Risaralda. Situación fiscal del gobierno central departamental
Años 2003 - 2004

Variables	Millones de pesos		
	2003	2004 ^P	Var. %
A. Ingresos corrientes	155.102,1	201.353,8	29,8
1. Ingresos tributarios	59.662,3	65.800,1	10,3
Cigarrillos	8.222,7	9.511,8	15,7
Cerveza	10.807,9	11.913,1	10,2
Licores	15.614,0	21.040,5	34,8
Timbre, circulación y tránsito	6.142,8	8.038,0	30,9
Registro y anotación	4.822,0	6.872,0	42,5
Sobretasa a la gasolina	6.890,1	8.419,2	22,2
Otros ingresos tributarios	7.162,9	5,3	-99,9
2. Ingresos no tributarios	6.814,5	6.038,3	-11,4
Ingresos de la propiedad	3.791,9	2.460,8	-35,1
Ingresos por servicios y operaciones	678,5	1.183,7	74,5
Otros ingresos no tributarios	2.344,1	2.393,7	2,1
3. Ingresos por transferencias	88.625,3	129.515,5	46,1
Nacionales	87.090,1	129.215,4	48,4
Nación Central	85.782,3	129.215,4	50,6
Entidades Descentralizadas Nales	1.307,7	-	-100,0
Departamentales	1.535,2	300,1	-80,5
Entidades descentralizadas departamentales	1.535,2	300,1	-80,5
B. Gastos corrientes	112.740,2	156.094,1	38,5
1. Funcionamiento	104.146,8	123.505,3	18,6
Remuneración al trabajo	64.098,4	77.403,9	20,8
Consumo de bienes y servicios	15.422,4	6.588,7	-57,3
Régimen Subsidiado de Salud	24.332,8	32.512,1	33,6
Gastos en especie pero no en dinero	293,1	7.000,7	2.288,3
2. Intereses y comisiones deuda pública	4.160,2	2.342,2	-43,7
Deuda interna	4.160,2	2.342,2	-43,7
3. Transferencias pagadas	4.433,1	30.246,6	582,3
Nacionales	2.925,4	2.564,5	-12,3
Entidades descentralizadas nacionales	2.669,2	2.564,5	-3,9
Empresas de bienes y ss. nacionales	256,1	-	-100,0
Departamentales	828,3	27.682,1	3.241,9
Entidades descentralizadas departamentales	278,2	27.682,1	9.849,1
Empresas de bienes y ss. departamentales	550,1	-	-100,0
Municipales	70,0	-	-100,0
Municipio central	20,9	-	-100,0
Entidades descentralizadas municipales	49,1	-	-100,0
Otros gastos por transferencias	609,5	-	-100,0
C. Déficit o ahorro corriente	42.361,9	45.259,7	6,8
D. Ingresos de capital	26,1	642,6	---
Otros ingresos transferencias de capital	26,1	642,6	---
E. Gastos de Capital	21.950,4	13.212,3	-39,8
Formación bruta de capital	21.553,8	12.401,7	-42,5
Otros gastos por transferencias de capital	396,6	810,7	104,4
F. Préstamo neto	-998,9	-218,7	-78,1
G. Déficit o superávit total	21.436,5	32.908,7	53,5
H. Financiamiento	-21.436,5	-32.908,7	53,5
Interno	-10.990,1	-12.050,3	9,6
Amortizaciones	10.990,1	12.050,3	9,6
Variación de depósitos	-17.404,9	-21.347,4	22,7
Otros	6.958,5	489,0	-93,0

^P= Provisional.

Fuente: Secretaría de Hacienda del departamento de Risaralda.