

Santa Marta

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013

Magdalena



**PROSPERIDAD
PARA TODOS**

**Informe de Coyuntura Económica Regional
Departamento de Magdalena**

2013

**Convenio Interadministrativo
No. 111 de abril de 2000**

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
**Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República**
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regional Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación Estadística y Análisis
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUÍZ
Asesor Temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

JOAQUÍN VILORIA DE LA HOZ
Gerente Banco de la República Sucursal Santa Marta
WILSON RAFAEL DURÁN DE LA CRUZ
Director Territorial Norte, DANE
MARÍA MODESTA AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República - Cartagena
ANTONIO JOSÉ OROZCO GALLO
Banco de la República, Barranquilla
LUZ KARIME BULA TORRECILLA
RODOLFO QUINTERO ESCORCIA
DANE, Territorial Norte

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER

RESUMEN

Durante 2013 la economía del departamento del Magdalena y su capital, Santa Marta, registraron una variación en el IPC de 1,6%, -0,7 pp por debajo de la alcanzada en 2012.

En el departamento de Magdalena se registró una tasa de desempleo de 7,9% y para la ciudad de Santa Marta se presentó una de las tasas más bajas del país con 9,9%.

La inversión neta de capital fue superior en 55,1% frente a lo registrado en 2012. El capital reformado generó la mayor contribución dentro de este importante desempeño, puesto que creció de manera significativa.

En cuanto al comercio internacional, las exportaciones no tradicionales del departamento disminuyeron 5,1%, jaladas por las ventas del sector agropecuario, caza y silvicultura, que participó con 52,0%, y el industrial, con 48,0%. De otro lado, las importaciones decrecieron 71,1% por la disminución en las compras externas del sector industrial.

Las actividades de intermediación financiera presentaron un buen desempeño, especialmente por el lado de las captaciones, que lograron un importante crecimiento, impulsadas, principalmente, por los depósitos de ahorro y los depósitos en cuenta corriente. A pesar de que las colocaciones aumentaron, lo hicieron a un menor ritmo en comparación con 2012, debido a la pérdida de dinamismo de los créditos comerciales y de consumo.

El recaudo de impuestos disminuyó en 15,7%, producto de los menores tributos generados por concepto de aranceles e IVA externo.

La región Atlántica participó a nivel nacional en el sacrificio de ganado vacuno con 17,2% y porcino con 3,0% durante el 2013.

El comportamiento del índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV) en Santa Marta presentó una variación de 1,7%, inferior en 3,6 pp con respecto al 2012. Asimismo, las licencias de construcción aumentaron 6,6% y el área total aprobada para vivienda creció 5,5%.

Las cifras de transporte aéreo en la ciudad de Santa Marta mostraron que la movilización de pasajeros nacionales aumentó 25,9%.

El sector fabril de la región Atlántica reportó un desempeño positivo en producción real de 3,6%, ventas reales de 2,7% y personal ocupado de 0,3%, con relación al 2012.

Finalmente, el valor del PIB del Magdalena fue de \$8.550 miles de millones en 2012, monto que representó 1,3% del nacional y un crecimiento del 4,1% con respecto al 2011.

CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5. SITUACIÓN FISCAL	15
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2. PRECIOS	20
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	20
2.3. MERCADO LABORAL	23
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	30
2.4.1. Sociedades constituidas	30
2.4.2. Sociedades reformadas	31
2.4.3. Sociedades disueltas	32
2.4.4. Capital neto suscrito	33
2.5. SECTOR EXTERNO	33
2.5.1. Exportaciones	33
2.5.2. Importaciones	37
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	41
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	41
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	44
2.7. SITUACIÓN FISCAL	46
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	46
2.8. SECTOR REAL	48
2.8.5. Sacrificio de ganado	48
2.8.6. Sector de la construcción	52
Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV)	52
Licencias de construcción	56
Financiación de vivienda	60
2.8.7. Transporte	65
Transporte aéreo de pasajeros y carga	65
2.8.8. Industria	68
3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012	75
RESUMEN	75
3.1. INTRODUCCIÓN	75
3.2. MARCO TEÓRICO	76

3.3.	PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA	77
3.3.1.	Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	77
3.3.2.	Ciclos económicos del PIB	78
	Transables y no transables	79
	Ramas de actividad	80
	CONCLUSIONES	82
	BIBLIOGRAFÍA	82
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	85
	GLOSARIO	95
	BIBLIOGRAFÍA	99

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

		Pág.
2.1.1.	Magdalena. Participación del PIB por ramas de actividad económica 2007 - 2012	18
2.1.2.	Magdalena. PIB por ramas de actividad 2012	18
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	20
2.2.1.2.	Nacional - Santa Marta. Variación del IPC, según grupos de gastos 2012 - 2013	21
2.2.1.3.	Nacional - Santa Marta. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingresos 2013	22
2.2.1.4.	Nacional - Santa Marta. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2013	23
2.3.1.	Santa Marta. Indicadores laborales 2012 - 2013	25
2.3.2.	Santa Marta. Ocupados, según rama de actividad 2009 - 2013	27
2.3.3.	Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013	28
2.3.4.	Santa Marta. Inactivos 2007 - 2013	29
2.3.5.	Magdalena. Indicadores laborales 2012 - 2013	30
2.4.1.1.	Magdalena. Capital y número de sociedades constituidas, según sectores económicos 2012 - 2013	31
2.4.2.1.	Magdalena. Capital y número de sociedades reformadas, según sectores económicos 2012 - 2013	31
2.4.3.1.	Magdalena. Capital y número de sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013	32
2.4.4.1.	Magdalena. Inversión neta de capital en sociedades, según sectores económicos 2012 - 2013	33
2.5.1.1.	Magdalena. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	34
2.5.1.2.	Magdalena. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	36
2.5.2.1.	Magdalena. Importaciones CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	37
2.5.2.2.	Magdalena. Importaciones, según CGCE 2012 - 2013	39
2.7.3.1.	Magdalena. Recaudos de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013	47
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2012 - 2013	48
2.8.5.2.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2013	50
2.8.5.3.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino por sexo 2013	51
2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2012 - 2013	52
2.8.6.1.	Variación del ICCV, por ciudades 2012 - 2013	53
2.8.6.2.	Nacional. Variación del ICCV, según ciudades, por tipo de vivienda 2012 - 2013	54
2.8.6.3.	Nacional - Santa Marta. Variación, contribución y participación del ICCV, según grupos de costos 2012 - 2013	55
2.8.6.4.	Santa Marta. Variación, contribución y participación del	55

	ICCV, según insumos básicos 2013	
2.8.6.5.	Nacional - Santa Marta. Número de licencias y área por construir 2012 - 2013	57
2.8.6.6.	Santa Marta. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2012 - 2013	58
2.8.6.7.	Santa Marta. Área por construir, variación y participación, según destinos 2012 - 2013	59
2.8.6.8.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	60
2.8.6.9.	Nacional - Magdalena - Santa Marta. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	61
2.8.6.10.	Magdalena - Santa Marta. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	63
2.8.7.1.	Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013	65
2.8.7.2.	Nacional - Santa Marta. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013	66
2.8.7.3.	Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013	67
2.8.7.4.	Nacional - Santa Marta. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013	68

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Colombia - Magdalena. Crecimiento anual del producto interno bruto (PIB) 2001 - 2012	17
2.3.1.	Santa Marta - 23 ciudades. Tasa global de participación (TGP) 2007 - 2013	24
2.3.2.	Santa Marta. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2007 - 2013	25
2.3.3.	Santa Marta. Tasa de subempleo 2007 - 2013	26
2.3.4.	Santa Marta. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	27
2.5.1.1.	Nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2013	34
2.5.1.2.	Magdalena. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013	36
2.5.2.1.	Nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino 2013	37
2.5.2.2.	Magdalena. Distribución de importaciones, según país de origen 2013	41
2.6.1.1.	Magdalena. Distribución de la cartera bruta según intermediario financiero y mercados 2012 - 2013 (saldos a diciembre)	42
2.6.1.2.	Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta por departamento 2012 - 2013	42
2.6.1.3.	Magdalena. Cartera bruta por modalidad (crecimiento nominal) 2006 - 2013	43

2.6.1.4.	Magdalena. Cartera bruta por intermediario financiero y modalidad 2012 - 2013 (saldos a diciembre)	43
2.6.2.1.	Magdalena. Distribución de las captaciones según intermediario financiero y mercados 2012 - 2013 (saldos a diciembre)	44
2.6.2.2.	Región Caribe. Distribución porcentual de las captaciones por departamento 2012 - 2013	45
2.6.2.3.	Magdalena. Captaciones por fuente de financiación (crecimiento nominal) 2006 - 2013	45
2.6.2.4.	Magdalena. Captaciones por intermediario financiero y principales fuentes de recursos 2012 - 2013	46
2.7.3.1.	Magdalena. Participación porcentual del total de los impuestos nacionales 2012 - 2013	47
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2013	49
2.8.5.2.	Nacional. Sacrificio de ganado porcino 2013	49
2.8.5.3.	Nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2012 - 2013	50
2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013	51
2.8.6.1.	Nacional - Santa Marta. Variación del ICCV 2004 - 2013	53
2.8.6.2.	Santa Marta. Número de licencias y área por construir 2007 - 2013	57
2.8.6.3.	Santa Marta. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y NO VIS 2010 - 2013	58
2.8.6.4.	Santa Marta. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2010 - 2013	59
2.8.6.5.	Santa Marta. Distribución del valor de créditos entregados para viviendas financiadas, nueva y usada 2012 - 2013 (trimestral)	62
2.8.6.6.	Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	64
2.8.6.7.	Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	64
2.8.6.8.	Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas nuevas de interés social con y sin subsidio 2012 - 2013	65
2.8.8.1.	Nacional. Variación acumulada de producción real, ventas reales y personal ocupado, por regiones 2013	69
2.8.8.2.	Región Atlántica. Variación acumulada anual de índices de producción real, ventas reales y personal ocupado 2010 - 2013 (trimestral)	70
2.8.8.3.	Región Atlántica. Variación acumulada anual de producción real, ventas reales y personal ocupado, según agrupación industrial 2013	71
3.3.1.1.	Nacional - Región Atlántica. Comportamiento de PIB, tasa de interés y tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	77
3.3.2.1	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	79
3.3.2.2.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012	80

LISTA DE TABLAS

2.8.8.1.	Región Atlántica. Índices de producción real, ventas reales y personal ocupado 2011 - 2013 (trimestral)	70
2.8.8.2.	Región Atlántica. Variación acumulada anual de personal ocupado, por clase de industria, según tipo de empleo 2013 (trimestral)	72
3.3.2.1.	Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	81

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	Bancos comerciales
CAV	Corporaciones de ahorro y vivienda
CDT	Certificados de Depósito a Término
CF	Corporaciones financieras
CFC	Compañías de financiamiento comercial
CIU	Clasificación Internacional Industrial Uniforme
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	Gran Encuesta Integrada de Hogares
IPC	Índice de precios al consumidor
IPP	Índice de precios del productor
ICCV	Índice de costos de la construcción de vivienda
IVA	Impuesto de valor agregado
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
MTMR	Muestra trimestral manufacturera regional
PIB	Producto Interno Bruto
OMC	Organización Mundial del Comercio
UVR	Unidad de valor real
SPC	Sector público consolidado
VIS	Vivienda de interés social
m ²	Metros cuadrados
mm	Milímetro
nep	No especificado en otra posición
ncp	No clasificado previamente
pp	Puntos porcentuales
pb	Puntos básicos
p	Cifra provisional
pe	Cifras provisionales estimadas
pr	Cifra preliminar
r	Cifra definitiva revisada
t	Toneladas
kg	Kilogramos
(...)	Cifra aún no disponible
(---)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio

y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

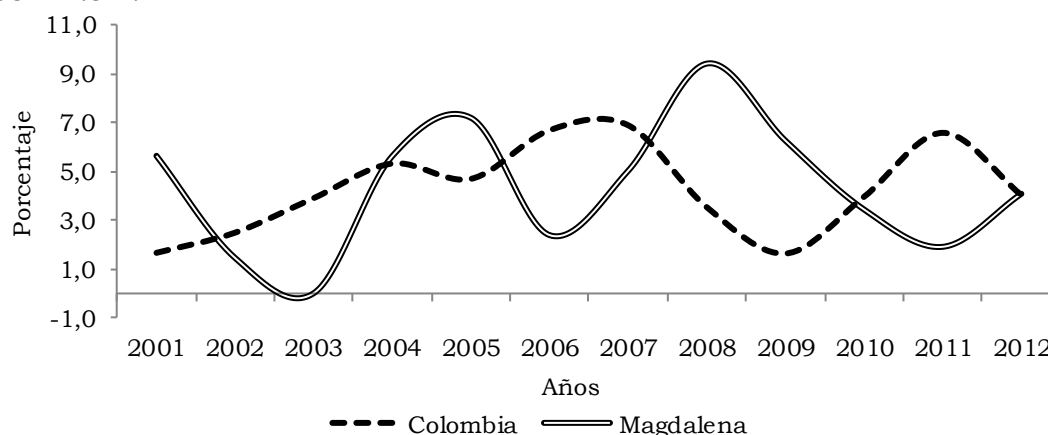
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

Durante 2012 el valor del Producto Interno Bruto (PIB) nacional ascendió a \$665.441 miles de millones, lo que significó un crecimiento de 4,0% en relación con el 2011. Los departamentos que tuvieron la mayor participación fueron Bogotá D.C. (24,7%), Antioquia (13,1%), Valle (9,3%) y Santander (7,3%), mientras que los de menor participación fueron Vaupés (0,0%), Guainía (0,0%), Vichada (0,1%) y Amazonas (0,1%). En general los nuevos departamentos se han caracterizado por tener la participación más baja en la producción nacional.

El valor del PIB del departamento del Magdalena en el periodo comprendido entre 2001 y 2012 mantuvo una tendencia cíclica con variaciones altas en 2001, 2004, 2005, 2008 y 2009; periodos en los cuales el PIB departamental registró incrementos superiores al nacional, mientras que en los años 2002, 2006, 2007, 2010 y 2011 de las series el incremento fue inferior al PIB nacional. De otra parte, en el 2003 el PIB del Magdalena mostró la tasa de crecimiento más baja de la serie: 0,0% (gráfico 2.1.1).

Gráfico 2.1.1. Colombia - Magdalena. Crecimiento anual del Producto Interno Bruto (PIB) 2001 - 2012



Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

El valor del PIB del departamento de Magdalena fue de \$8.550 miles de millones en 2012 y representó el 1,3% del PIB nacional, mientras que el crecimiento fue de 4,1% con respecto al 2011. En cuanto al PIB por habitante del departamento ascendió, para el 2012, a \$ 6.986.008.

Cuadro 2.1.1. Magdalena. Participación del PIB por ramas de actividad económica 2007 - 2012

Grandes ramas actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Producto Interno Bruto	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	18,5	18,1	17,3	15,5	15,6	15,1
B Explotación de minas y canteras	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,4
C Industria manufacturera	6,4	6,5	6,4	6,0	5,8	5,7
D Electricidad, gas y agua	4,1	3,7	3,4	3,4	3,5	3,5
E Construcción	5,6	5,6	8,5	8,2	8,7	11,0
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	16,7	15,5	14,2	14,5	15,2	15,3
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9,8	9,9	10,4	10,7	7,8	7,7
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	10,6	10,5	10,1	10,4	10,6	10,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	22,4	22,7	22,6	23,8	25,0	24,9
Derechos e impuestos	5,7	7,2	6,9	7,2	7,4	5,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

En el análisis del PIB del Magdalena por grandes ramas de la actividad económica, se destacaron los sectores relacionados con las actividades de servicios sociales, comunales y personales (24,9%), comercio, reparación, restaurantes y hoteles (15,3%), agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (15,1%) y construcción (11,0%) (cuadro 2.1.1).

Los sectores que más crecieron en el departamento del Magdalena durante 2012 fueron construcción de obras de ingeniería civil (26,6%), extracción de minerales no metálicos (22,7%) y construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones, acondicionamiento de edificaciones (21,2%). De otra parte, se presentaron reducciones importantes en transporte por vía acuática con 25,0% y administración pública y defensa, seguridad social de afiliación obligatoria con 2,0% (cuadro 2.1.2).

Cuadro 2.1.2. Magdalena. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2012	Variación porcentual	Participación porcentual
Producto Interno Bruto	8.550	4,1	100,0
1 Cultivo de café	57	0,0	0,7
2 Cultivo de otros productos agrícolas	642	3,0	7,5
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	536	9,8	6,3
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	38	13,8	0,4

Cuadro 2.1.2. Magdalena. PIB por ramas de actividad 2012

		Continuación		
		Miles de millones de pesos		
Ramas de actividad	2012	Variación porcentual	Participación porcentual	
5	Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	15	10,0	0,2
6	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	0	-	0,0
7	Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	1	-	0,0
8	Extracción de minerales metalíferos	0	-	0,0
9	Extracción de minerales no metálicos	34	22,7	0,4
10-19	Alimentos, bebidas y tabaco	301	0,5	3,5
20-37	Resto de la industria	190	-3,4	2,2
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	195	4,6	2,3
39	Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	39	5,3	0,5
40	Captación, depuración y distribución de agua	36	3,3	0,4
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	684	21,2	8,0
42	Construcción de obras de ingeniería civil	260	26,6	3,0
43	Comercio	557	1,5	6,5
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	71	4,9	0,8
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	677	5,1	7,9
46	Transporte por vía terrestre	282	4,6	3,3
47	Transporte por vía acuática	3	-25,0	0,0
48	Transporte por vía aérea	54	8,9	0,6
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	109	2,2	1,3
50	Correo y telecomunicaciones	209	7,8	2,4
51	Intermediación financiera	268	5,4	3,1
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	334	3,3	3,9
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	295	2,4	3,5
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	661	-2,0	7,7
55	Educación de mercado	137	1,2	1,6
56	Educación de no mercado	632	3,6	7,4
57	Servicios sociales y de salud de mercado	469	4,7	5,5

Cuadro 2.1.2. Magdalena. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	2012	Conclusión	
		Variación porcentual	Participación porcentual
58 Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	32	0,0	0,4
59 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	179	1,5	2,1
60 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	5	0,0	0,1
61 Hogares privados con servicio doméstico	48	2,9	0,6
Derechos e impuestos	500	-9,2	5,8

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). En diciembre del 2013 la variación del IPC a nivel nacional fue de 1,9%, cifra 0,5 pp inferior a la variación registrada en el 2012.

De las 24 ciudades capitales objeto de la medición en el país, cinco presentaron variación de precios por encima del total nacional, las de mayor crecimiento fueron Riohacha (3,7%), San Andrés (2,9%) y Bogotá D.C. (2,4%). En cambio, las ciudades que registraron las menores variaciones de precios fueron Cúcuta (0,0%), Quibdó (0,7%), Popayán (0,8%) y Valledupar (1,0%).

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá D.C.	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Conclusión
			Diferencia porcentual
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

En cuanto a la diferencia porcentual, entre 2012 y 2013, se observó que las ciudades de Riohacha (1,6 pp) y San Andrés (0,6 pp) mostraron las mayores variaciones en el IPC frente al año anterior (cuadro 2.2.1.1).

La ciudad de Santa Marta presentó en el 2013 una variación del IPC de 1,6%, con una disminución de 0,7 pp con respecto al 2012. La capital del Magdalena registró un nivel de variación del IPC inferior al total nacional en 0,3 pp.

**Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Santa Marta. Variación del IPC, según grupos de gastos
2012 - 2013**

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Santa Marta		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total	2,4	1,9	-0,5	2,3	1,6	-0,7
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	3,0	-0,6	-3,6
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	2,4	2,8	0,4
Vestuario	0,7	0,9	0,2	1,1	-0,1	-1,2
Salud	4,3	4,4	0,2	4,1	3,9	-0,2
Educación	4,6	4,4	-0,2	3,4	3,1	-0,3
Diversión	0,5	1,8	1,3	0,2	1,1	0,9
Transporte	1,4	1,4	-0,1	0,6	6,4	5,9
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	0,9	1,0	0,1
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,9	1,2	-0,7

Fuente: DANE.

Por grupos de gasto, las mayores variaciones del agregado nacional del IPC se presentaron en salud (4,4%), educación (4,4%), comunicaciones (2,7%) y vivienda (2,7%), los cuales evidenciaron diferencias positivas en salud (0,2 pp) y comunicaciones (1,2 pp). Por otra parte, la variación más baja se registró en alimentos (0,9%), que descendió en 1,7 pp (cuadro 2.2.1.2).

Entretanto, en Santa Marta se reportaron las mayores variaciones del IPC en transporte (6,4%) y salud (3,9%). En contraste, las variaciones negativas se dieron en alimentos (-0,6%) y vestuario (-0,1%). Con respecto al año anterior, se presentó diferencia positiva del IPC en los grupos de transporte (5,9 pp), diversión (0,9 pp) y vivienda (0,4 pp); mientras que las negativas obedecieron a alimentos (-3,6 pp), vestuario (-1,2 pp) y otros gastos³ (-0,7 pp).

Cuadro 2.2.1.3. Nacional - Santa Marta. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingresos 2013

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Nacional				
Total	1,9	2,4	2,1	1,5
Alimentos	0,9	2,7	1,2	-0,1
Vivienda	2,7	2,1	2,8	2,9
Vestuario	0,9	0,8	0,9	1,0
Salud	4,4	4,5	4,5	4,2
Educación	4,4	5,5	4,5	3,3
Diversión	1,8	3,2	1,8	0,6
Transporte	1,4	1,5	1,4	1,3
Comunicaciones	2,7	1,2	2,2	4,7
Otros gastos	1,0	1,2	0,9	1,1
Santa Marta				
Total	1,6	1,8	1,7	1,4
Alimentos	-0,6	0,7	-0,4	-1,2
Vivienda	2,8	2,6	2,8	2,9
Vestuario	-0,1	0,0	-0,1	-0,2
Salud	3,9	4,5	3,6	4,0
Educación	3,1	3,2	3,1	3,0
Diversión	1,1	2,5	1,1	0,6
Transporte	6,4	0,9	6,8	8,2
Comunicaciones	1,0	0,6	0,9	1,6
Otros gastos	1,2	1,0	1,2	1,2

Fuente: DANE.

En Santa Marta la variación de los ingresos altos (1,8%), medios (1,7%) y bajos (1,4%) fue menor a los resultados registrados a nivel nacional, con diferencias de -0,6 pp, -0,4 pp y -0,1 pp, respectivamente (cuadro 2.2.1.3).

³ En el grupo "otros gastos" se incluyen los subgrupos: bebidas alcohólicas, artículos para el aseo y cuidado personal, artículos de joyería y otros personales y otros bienes y servicios.

El comportamiento en la variación del IPC en el nivel de ingresos altos en Santa Marta estuvo impulsado por los gastos en salud (4,5%) y educación (3,2%); mientras que los de menor incidencia se dieron en comunicaciones (0,6%) y alimentos (0,7%).

En ingresos medios, las variaciones positivas se registraron en transporte (6,8%), salud (3,6%) y educación (3,1%). Estos mismos grupos de gastos tuvieron similar comportamiento en el nivel de ingresos bajos, las variaciones fueron en transporte (8,2%), salud (4,0%) y educación (3,0%). Entretanto, las variaciones negativas se presentaron en el grupo de alimentos y vestuario en ambos niveles de ingresos.

Tanto a nivel nacional como en Santa Marta, en 2013 los grupos de gasto que tuvieron mayor participación fueron: vivienda (43,9% y 55,5%), transporte (10,5% y 33,9) y educación (14,0% y 11,1%) (cuadro 2.2.1.4). Los grupos que tuvieron las menores participaciones en Santa Marta fueron alimentos (-13,0%) y vestuario (-0,5%); mientras que a nivel nacional la menor participación se dio en vestuario (2,2%).

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Santa Marta. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2013

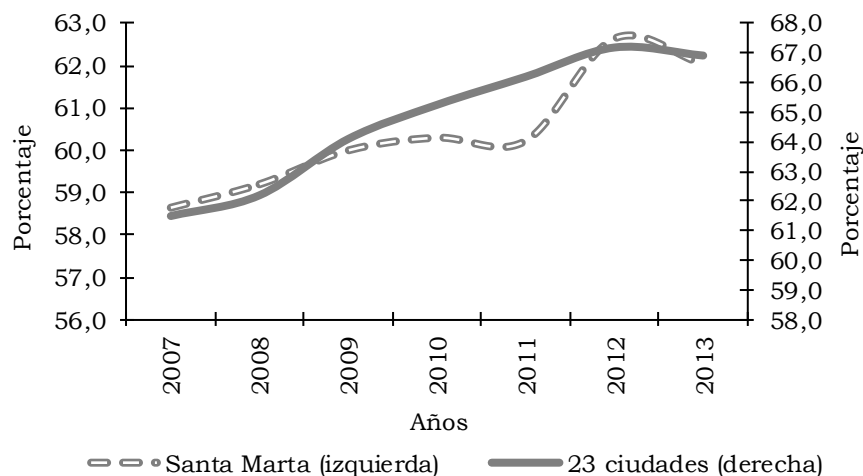
Grupos	Nacional			Santa Marta		
	Variación	Contribución	Participación	Variación	Contribución	Participación
Total	1,9	1,9	100,0	1,6	1,6	100,0
Alimentos	0,9	0,2	12,5	-0,6	-0,2	-13,0
Vivienda	2,7	0,9	43,9	2,8	0,9	55,5
Vestuario	0,9	0,0	2,2	-0,1	0,0	-0,5
Salud	4,4	0,1	5,9	3,9	0,1	4,2
Educación	4,4	0,3	14,0	3,1	0,2	11,1
Diversión	1,8	0,1	2,7	1,1	0,0	1,2
Transporte	1,4	0,2	10,5	6,4	0,5	33,9
Comunicaciones	2,7	0,1	5,0	1,0	0,0	1,4
Otros gastos	1,0	0,1	3,3	1,2	0,1	6,1

Fuente: DANE.

2.3. MERCADO LABORAL

En 2013 la tasa global de participación (TGP) para la ciudad de Santa Marta fue de 62,0%, inferior en 0,6 pp a la registrada durante 2012. Un análisis histórico de la TGP de Santa Marta frente al promedio nacional de las 23 ciudades para el periodo 2007 - 2013 muestra una tendencia creciente. Durante este periodo se observa que el indicador en la ciudad de Santa Marta y a nivel nacional presentó una tendencia creciente. Mientras, a nivel nacional y en Santa Marta la tasa global de participación registró en 2007 los puntos más bajos de la serie: 61,5% y 58,6%, respectivamente. De otra parte, las series alcanzaron en 2012 la mayor tasa con 67,2% en el orden nacional y 62,6% en Santa Marta (gráfico 2.3.1).

Gráfico 2.3.1. Santa Marta - 23 ciudades. Tasa global de participación (TGP) 2007 - 2013



Fuente: DANE.

Para las 23 ciudades, la TGP en 2013 fue de 66,9%. Para la región Caribe, las ciudades con menor TGP en 2013 fueron Cartagena (59,8%) y Barranquilla (61,0%).

En cuanto a la demanda laboral o tasa de ocupación (TO), para el nivel nacional de las 23 ciudades se ubicó en 59,7% para 2013, permaneciendo relativamente cercana a 2012 (59,6%). Entretanto, en la región Caribe el orden ascendente en las ciudades en el indicador fue: Cartagena (53,9%), Valledupar (55,8%), Santa Marta (55,9%), Barranquilla (56,2%), Sincelejo (57,9%), Montería (58,5%) y Riohacha (58,7%).

Santa Marta reportó en 2013 su TO en 55,9%, inferior en 0,5 pp a 2012. La ocupación para Santa Marta representó un total de 190 mil personas colocadas laboralmente, de las cuales 59 mil formaron parte de la oferta laboral insatisfecha por las horas de trabajo, el nivel de salario y las labores asignadas, las cuales no cumplieron las expectativas, lo que correspondió a un subempleo subjetivo (cuadro 2.3.1).

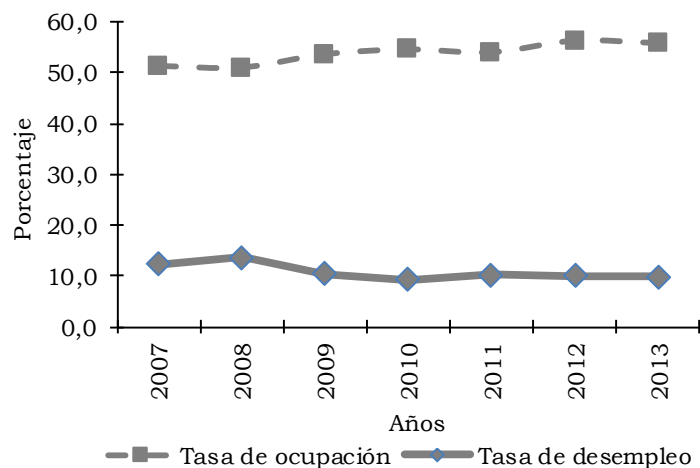
En 2013 la capital del Magdalena pasó a ser la quinta ciudad con el nivel de desempleo más bajo (9,9%) a nivel nacional. La desocupación descendió dado el incremento registrado en la cantidad de ocupados en 1,5%, frente al ascenso de personas que hacen parte de la oferta laboral en 1,4%. De otro lado, el comportamiento del subempleo en relación con la población ocupada, se encontró que para Santa Marta la situación mejoró con respecto a 2012 en el subjetivo y desmejoró en el objetivo.

**Cuadro 2.3.1. Santa Marta. Indicadores laborales
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	75,2	75,6
Tasa global de participación	62,6	62,0
Tasa de ocupación	56,4	55,9
Tasa de desempleo	10,0	9,9
T.D. abierto	9,2	8,9
T.D. oculto	0,8	1,0
Tasa de subempleo subjetivo	33,1	28,0
Insuficiencia de horas	5,6	4,8
Empleo inadecuado por competencias	9,8	12,8
Empleo inadecuado por ingresos	31,4	26,3
Tasa de subempleo objetivo	11,9	12,7
Insuficiencia de horas	2,4	2,5
Empleo inadecuado por competencias	5,0	7,4
Empleo inadecuado por ingresos	11,1	11,8
Miles de personas		
Población total	442	450
Población en edad de trabajar	332	340
Población económicamente activa	208	211
Ocupados	187	190
Desocupados	21	21
Abiertos	19	19
Ocultos	2	2
Inactivos	124	129
Subempleados subjetivos	69	59
Insuficiencia de horas	12	10
Empleo inadecuado por competencias	20	27
Empleo inadecuado por ingresos	65	56

Fuente: DANE.

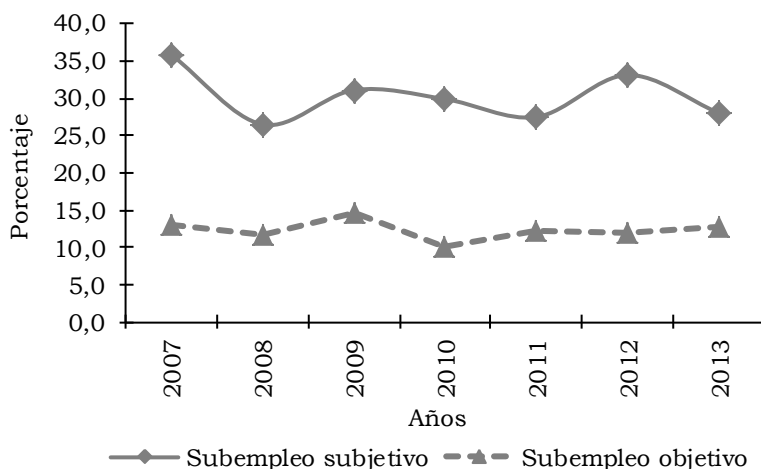
**Gráfico 2.3.2. Santa Marta. Tasa de desempleo y
tasa de ocupación
2007 - 2013**



Fuente: DANE.

La situación registrada en 2013 fue de mejora para la tasa de subempleo subjetivo, que se ubicó en 28,0%, con 12,7% de subempleo objetivo. De otro lado, la tasa de ocupación disminuyó 0,5 pp. Lo anterior reveló que, registrado el descenso en la demanda laboral con respecto a la población en edad de trabajar, paralelamente disminuyó la insatisfacción en cuanto al subempleo subjetivo (cuadro 2.3.1 y gráfico 2.3.3).

Gráfico 2.3.3. Santa Marta. Tasa de subempleo 2007 - 2013



Fuente: DANE.

En Santa Marta, en lo concerniente a la demanda laboral, las ramas de actividad económica que mayor influencia ejercieron en los empleos para 2013 fueron: comercio, restaurantes y hoteles (34,8%); servicios comunales, sociales y personales (22,3%); por último, transporte, almacenamiento y comunicaciones (13,9%). A pesar de esto, el mayor aumento con respecto al año anterior se dio en comercio, restaurantes y hoteles (3,5%). Asimismo, las ramas de la actividad económica con menores participaciones en Santa Marta fueron intermediación financiera (1,1%) y otras ramas (3,1%) (cuadro 2.3.2).

En efecto, el comportamiento de las variables que conforman la demanda laboral se ve reflejado en las variaciones según tipo de ocupación. La ocupación que se realizó por cuenta propia representó el mayor porcentaje (57,0%) con 108 mil empleados, seguido del empleo particular (28,9%) con 55 mil; estas dos categorías concentraron el 86,0%, superior a 2012 en 0,8 pp.

Cuadro 2.3.2. Santa Marta. Ocupados, según rama de actividad 2009 - 2013

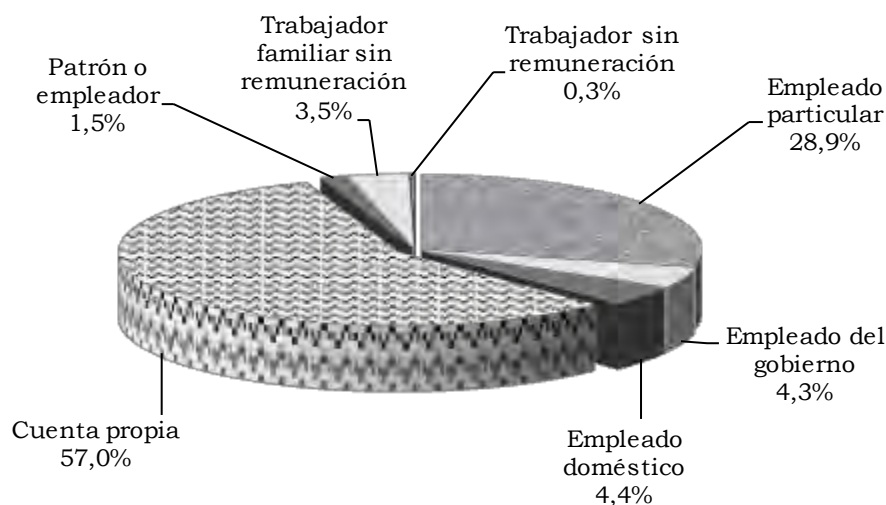
Rama de actividad	Miles de personas				
	2009	2010	2011	2012	2013
Total	166	173	175	187	190
Industria manufacturera	16	15	15	17	17
Construcción	11	12	14	16	16
Comercio, restaurantes y hoteles	56	61	59	64	66
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	24	25	24	26	26
Intermediación financiera	2	2	2	2	2
Actividades inmobiliarias	11	13	13	14	14
Servicios, comunales, sociales y personales	40	39	41	44	42
Otras ramas ¹	6	6	6	6	6
No informa	0	0	0	0	0

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

El mayor aumento en la ocupación se registró en empleado particular con 5,1%, equivalente a 3 mil empleados más con respecto a 2012. Por otro lado, decreció empleado del Gobierno en 11,9% respecto a 2012.

Gráfico 2.3.4. Santa Marta. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



Fuente: DANE.

En Colombia, la tasa de desempleo (TD) en 2013 fue de 10,7%, cifra inferior en 0,6 pp a la registrada en 2012. Las ciudades y áreas metropolitanas objeto de la medición que registraron tasas de desempleo superiores al promedio nacional fueron: Quibdó (18,3%), Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia, y Popayán (15,6%), Armenia (15,4%), Cali - Yumbo (14,2%), Pereira,

Dosquebradas y La Virginia e Ibagué (13,8%), Florencia (12,2%), Tunja (12,1%), Neiva (11,9%), Manizales y Villa María (11,6%), Villavicencio (11,3%), Medellín - Valle de Aburrá (11,2%) y Montería (10,9%) (cuadro 2.3.3).

Cuadro 2.3.3. Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Total 23 ciudades y áreas metropolitanas	11,3	10,7	-0,6
Bogotá D.C.	9,5	9,0	-0,5
Medellín - Valle de Aburrá ¹	12,4	11,2	-1,2
Cali - Yumbo	14,3	14,2	-0,1
Barranquilla - Soledad	8,3	8,0	-0,3
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	9,7	9,4	-0,3
Manizales y Villa María	12,3	11,6	-0,7
Pasto	12,3	10,7	-1,5
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	16,1	13,8	-2,2
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	15,9	15,6	-0,3
Ibagué	13,3	13,8	0,5
Montería	12,5	10,9	-1,6
Cartagena	9,7	9,9	0,2
Villavicencio	11,8	11,3	-0,6
Tunja	11,9	12,1	0,2
Florencia	12,7	12,2	-0,5
Popayán	17,5	15,6	-2,0
Valledupar	10,3	9,9	-0,5
Quibdó	17,6	18,3	0,7
Neiva	12,1	11,9	-0,2
Riohacha	12,7	10,3	-2,4
Santa Marta	10,0	9,9	-0,1
Armenia	15,4	15,4	0,0
Sincelejo	10,7	10,4	-0,3

¹ Caldas, La Estrella, Sabaneta, Itagüí, Envigado, Bello, Girardota, Copacabana y Barbosa.

Fuente: DANE.

En relación con las ciudades con tasa de desempleo inferior al promedio nacional dentro de la región Caribe durante 2013, se encontraron: Sincelejo (10,4%), Riohacha (10,3%), Cartagena, Santa Marta, Valledupar (9,9%) y Barranquilla (que registró una de las tasas de desempleo más bajas del país con 8,0%). Las demás ciudades en orden descendente fueron: Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca (9,4%) y Bogotá D.C. (9,0%).

En cuanto a la diferencia porcentual en la tasa de desempleo respecto a 2012, las que más crecieron se registraron en Quibdó (0,7 pp), Ibagué (0,5 pp) y Tunja y Cartagena (0,2 pp, respectivamente); mientras que Riohacha (-2,4 pp), Pereira, Dosquebradas y La Virginia (-2,2 pp), Popayán (-2,0 pp) y Montería (-1,6 pp) mostraron diferencias decrecientes.

Santa Marta registró para 2013 una TD inferior en 0,1 pp a 2012 y menor en 0,8 pp al total de las veintitrés ciudades y áreas metropolitanas objeto de la medición en el país. El total de la población inactiva en la ciudad de Santa Marta para 2013 totalizó 129 mil personas, distribuidas en estudiantes (44,0%), oficios del hogar (40,7%) y otros⁴ (15,3%) (cuadro 2.3.4).

**Cuadro 2.3.4. Santa Marta. Inactivos
2007 - 2013**

Miles de personas				
Año	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del hogar	Otros
2007	122	52	48	22
2008	123	53	50	19
2009	124	53	52	19
2010	126	55	51	20
2011	129	55	54	20
2012	124	54	50	20
2013	129	57	53	20

Fuente: DANE.

En Santa Marta se encontró que entre 2008 - 2013 se viene registrando un constante aumento en la composición de la población de los inactivos, con excepción de 2012. Durante 2013 el aumento fue de 4,1%, situación incidida por el número de personas que ingresaron a las actividades de estudiantes y oficios del hogar (3 mil personas), convirtiéndose en población económicamente inactiva.

Entre 2012 y 2013, en el departamento del Magdalena el comportamiento del mercado laboral o TO registró 51,4%, mientras la tasa de desempleo fue de 7,9%. Entretanto, la TD presentó un aumento de 0,1 pp respecto al 2012. Lo anterior se explicó en el comportamiento estable registrado en el número de personas desocupadas, frente al descenso de la población económicamente activa (-0,9%).

Es de señalar que la ocupación para Magdalena representó un total de 471 mil personas ubicadas laboralmente, de las cuales 127 mil personas forman parte del subempleo, correspondiendo a personas que hicieron parte de la oferta laboral insatisfecha, ya que no cumplieron las expectativas.

⁴ Otros: incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado, jubilado, personas que no les llama la atención o no les vale la pena trabajar.

**Cuadro 2.3.5. Magdalena. Indicadores laborales
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	73,9	74,2
Tasa global de participación	57,1	55,8
Tasa de ocupación	52,6	51,4
Tasa de desempleo	7,8	7,9
T.D. abierto	7,1	6,8
T.D. oculto	0,8	1,1
Tasa de subempleo	27,7	24,7
Insuficiencia de horas	5,1	4,6
Empleo inadecuado por competencias	15,9	14,4
Empleo inadecuado por ingresos	26,2	23,5
Miles de personas		
Población total	1.224	1.236
Población en edad de trabajar	904	917
Población económicamente activa	516	512
Ocupados	476	471
Desocupados	40	40
Abiertos	36	35
Ocultos	4	6
Inactivos	388	405
Subempleados	143	127
Insuficiencia de horas	26	23
Empleo inadecuado por competencias	82	74
Empleo inadecuado por ingresos	135	120

Fuente: DANE.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. La dinámica empresarial durante 2013 registró un incremento de 4,4% al pasar de 890 unidades productivas en 2012 a 929 en 2013. Asimismo, se observó un importante crecimiento de 58,6% en cuanto al monto constituido, teniendo en cuenta que en el año estudiado se crearon empresas por valor de \$46.818 millones, es decir, \$17.300 millones más que en el año anterior.

Los sectores de transporte, comercio y finanzas aportaron cuatro quintas partes del capital constituido, además, exhibieron importantes avances de un año a otro, especialmente el primero, que alcanzó un monto de casi el doble del año anterior (cuadro 2.4.1.1).

Por naturaleza jurídica y tipo de empresa, el 91,4% del capital de las nuevas empresas constituidas se registró en las sociedades de acciones simplificadas, siendo las microempresas las de mayor participación dentro de este rubro, con un 48,5% del total invertido (Cámara de Comercio de Santa Marta, 2014).

Cuadro 2.4.1.1. Magdalena. Capital y número de sociedades constituidas, según sectores económicos 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	890	929	29.518	46.818	4,4	58,6
Agropecuaria	59	49	2.302	1.240	-16,9	-46,1
Explotación de minas	4	7	164	902	75,0	450,0
Industria	32	64	529	1.701	100,0	221,8
Electricidad-gas-agua	3	19	18	219	*	*
Construcción	63	104	1.704	2.159	65,1	26,7
Comercio	252	271	7.889	12.476	7,5	58,2
Transporte	110	95	8.655	16.506	-13,6	90,7
Finanzas	282	241	5.394	9.458	-14,5	75,4
Servicios	85	79	2.864	2.158	-7,1	-24,7

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Santa Marta (CCSM). Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.2. Sociedades reformadas. A pesar de que Magdalena disminuyó el número de empresas reformadas en un 21,9%, su capital modificado creció en un 53,2%. La razón de lo anterior es que un poco menos de la mitad de las empresas modificaron su capital muy por encima de lo registrado el año anterior, de hecho, muchas de estas lo aumentaron por más del doble del capital reformado en 2012. De esta forma, se evidencia que diversas empresas buscan expandirse de manera significativa dentro de la economía del departamento.

Cuadro 2.4.2.1. Magdalena. Capital y número de sociedades reformadas, según sectores económicos 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	183	143	91.568	140.291	-21,9	53,2
Agropecuaria	20	15	29.858	71.562	-25,0	139,7
Explotación de minas	1	2	40	850	100,0	*
Industria	12	8	3.123	7.355	-33,3	135,5
Electricidad-gas-agua	2	1	162	400	-50,0	146,9
Construcción	20	16	1.611	11.345	-20,0	*
Comercio	46	39	15.745	19.710	-15,2	25,2
Transporte	23	23	8.094	16.899	0,0	108,8
Finanzas	37	26	8.150	5.706	-29,7	-30,0
Servicios	22	13	24.786	6.465	-40,9	-73,9

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Santa Marta (CCSM). Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

El sector agropecuario, que comprende el 10,5% de las empresas que modificaron el capital, concentró el 51,0% del monto total reformado en el departamento. Igualmente, los sectores de comercio y transporte realizaron notables aportes dentro del capital modificado, puesto que contribuyeron con un 26,1% de dicho valor.

Por naturaleza jurídica y tipo de empresa, el 79,4% del capital de las empresas reformadas se registró en las sociedades de acciones simplificadas, siendo las grandes y medianas empresas las de mayor participación dentro de este rubro, con un 64,2% del monto total modificado (Cámara de Comercio de Santa Marta, 2014).

2.4.3. Sociedades disueltas. En 2013 se disolvieron en total 149 unidades productivas, 18,3% más que el total de empresas cerradas durante 2012. Similar resultado se presentó en el capital total, el cual mostró un incremento de 27,9%, equivalente a \$3.166 millones, es decir, \$690 millones más que en el año anterior.

El mayor capital disuelto se concentró en el sector finanzas con 28,1% del total, le siguen, en su orden, el sector transporte con 23,2% y comercio con 20,7%; en conjunto, estos sectores representaron un 72,0% del total de empresas liquidadas.

Cuadro 2.4.3.1. Magdalena. Capital y número de sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	126	149	2.475	3.166	18,3	27,9
Agropecuaria	15	24	315	356	60,0	12,9
Explotación de minas	1	(-)	30	(-)	-100,0	-100,0
Industria	9	6	115	149	-33,3	29,6
Electricidad-gas-agua	(-)	(-)	(-)	(-)	-	-
Construcción	5	5	56	45	0,0	-20,5
Comercio	46	40	988	655	-13,0	-33,7
Transporte	8	27	93	734	237,5	*
Finanzas	24	23	677	888	-4,2	31,2
Servicios	18	24	201	338	33,3	68,6

(-) Sin movimiento.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Santa Marta (CCSM). Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Por otra parte, un 87,1% del monto liquidado se concentró en las sociedades limitadas y de acciones simplificadas, donde las microempresas participaron con un 82,7% del monto total disuelto (Cámara de Comercio de Santa Marta, 2014).

2.4.4. Capital neto suscrito. La inversión neta de capital en el departamento de Magdalena ascendió a \$183.944 millones entre enero y diciembre de 2013, cifra superior en 55,1% frente a lo registrado en similar periodo de 2012, cuyo valor fue de \$118.610 millones. El capital reformado generó la mayor contribución dentro de este importante desempeño, puesto que creció de manera significativa durante el periodo de análisis.

El sector agropecuario contó con la mayor participación dentro del capital neto suscrito, con un aporte de 39,4% del total, debido principalmente al significativo crecimiento alcanzado durante el periodo de análisis. Del mismo modo, el comercio y el transporte contribuyeron, en conjunto, con prácticamente un tercio del total, además, su dinámica de crecimiento fue importante para lograr este aporte.

Según su naturaleza jurídica, cinco sextas partes del capital neto invertido se concentró en las sociedades de acciones simplificadas. Adicionalmente, tres cuartas partes de la inversión total la aportaron las pequeñas y medianas empresas (Cámara de Comercio de Santa Marta, 2014).

Cuadro 2.4.4.1. Magdalena. Inversión neta de capital en sociedades, según sectores económicos 2012 - 2013

Impuestos nacionales	Valores		Variación porcentual	Millones de pesos	
				Participación porcentual	
	2012	2013		2012	2013
Total	118.610	183.944	55,1	100,0	100,0
Agropecuaria	31.845	72.445	127,5	26,8	39,4
Explotación de minas	174	1.752	*	0,1	1,0
Industria	3.537	8.907	151,8	3,0	4,8
Electricidad-gas-agua	180	619	243,6	0,2	0,3
Construcción	3.258	13.459	313,1	2,7	7,3
Comercio	22.645	31.531	39,2	19,1	17,1
Transporte	16.656	32.671	96,2	14,0	17,8
Finanzas	12.866	14.275	11,0	10,8	7,8
Servicios	27.449	8.284	-69,8	23,1	4,5

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Santa Marta (CCSM). Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

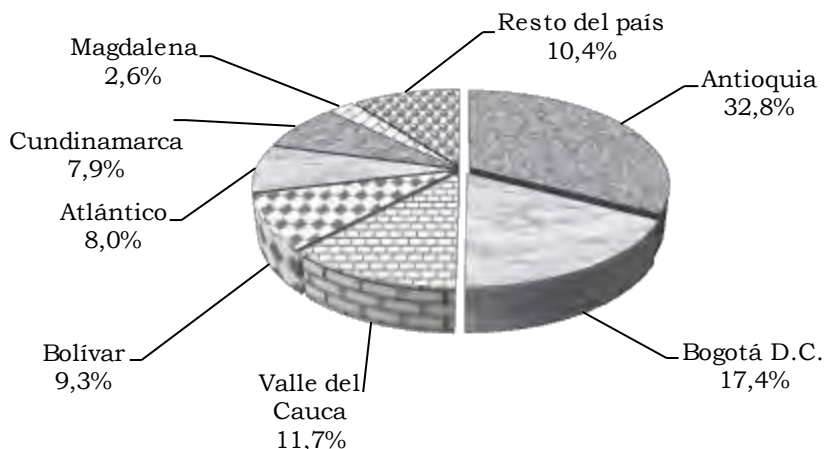
2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones. Durante 2013, del total de las ventas externas realizadas por el país (las cuales totalizaron US\$58.821.870 miles FOB), el 29,1% correspondió a exportaciones no tradicionales equivalentes a US\$17.088.589 miles, lo que reflejó un descenso de 4,9% respecto a 2012.

Los departamentos que ostentaron las mayores participaciones con respecto a

las exportaciones no tradicionales fueron: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%), Valle del Cauca (11,7%), Bolívar (9,3%), Atlántico (8,0%), Cundinamarca (7,9%) y Magdalena (2,6%). En toneladas métricas se registró una disminución de 4,4% frente a 2012 (gráfico 2.5.1.1).

Gráfico 2.5.1.1. Nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2013



Fuente: DANE - DIAN.

Las exportaciones no tradicionales en el departamento del Magdalena fueron valoradas en US\$435.996 miles, registrando una disminución de 5,1% con relación a 2012. Este resultado fue explicado por las ventas al exterior del sector industrial y el sector agropecuario, caza y silvicultura, los cuales descendieron en 9,6% y 0,5%, respectivamente. De otra parte, los sectores más representativos del departamento para 2013 fueron: el sector industrial y el sector agropecuario, caza y silvicultura, que tuvieron una participación del 48,0% y 52,0%, respectivamente (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. Magdalena. Exportaciones no tradicionales CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		459.480	435.996	-5,1	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	227.952	226.805	-0,5	52,0
01	Agricultura, ganadería y caza	226.943	226.498	-0,2	51,9
02	Silvicultura y extracción de madera	1.009	307	-69,6	0,1
C	Sector minero	96	32	-66,9	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	96	32	-66,9	0,0
D	Sector industrial	231.416	209.148	-9,6	48,0
15	Productos alimenticios y bebidas	222.020	189.034	-14,9	43,4
17	Fabricación de productos textiles	0	407	*	0,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	101	-	0,0

Cuadro 2.5.1.1. Magdalena. Exportaciones no tradicionales CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Conclusión			
		Valor FOB en miles de dólares			Participación
		2012	2013	Variación porcentual	porcentual
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	686	1.870	172,6	0,4
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	113	417	267,4	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	4.676	3.212	-31,3	0,7
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	16	21	32,8	0,0
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	22	89	300,8	0,0
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	854	1.691	98,1	0,4
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	275	4.961	*	1,1
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	745	3.503	370,4	0,8
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	10	0	-100,0	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	623	1.219	95,8	0,3
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	52	0	-100,0	0,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	3	4	43,1	0,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	19	820	*	0,2
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	0	55	-	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	3	0	-100,0	0,0
37	Reciclaje	1.299	1.744	34,2	0,4
00	Menaje y otros no relacionados	15	11	-29,8	0,0

- Indefinido.

* Variación muy alta.

ncp: no clasificados previamente.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

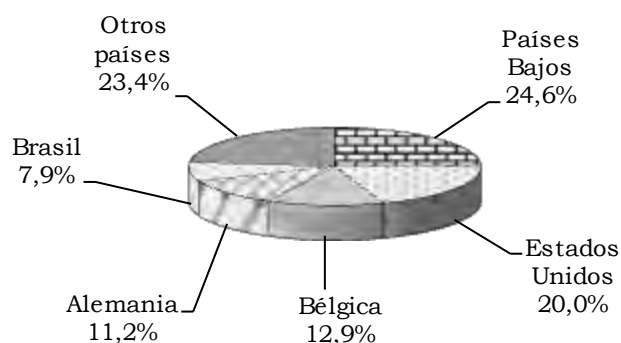
Las mayores participaciones en 2013 se dieron en el sector industrial para productos alimenticios y bebidas con 43,4%, equivalente a US\$189.034 miles y una variación negativa de 14,9%. Para el sector agropecuario, caza y silvicultura, se registró en agricultura, ganadería y caza con una participación del 51,9% equivalente a US\$226.498 miles.

Por posición arancelaria, los principales productos exportados por Magdalena fueron: “bananas o plátanos frescos del tipo *cavendish valery*” (US\$224.653 miles); “aceite de palma en bruto” (US\$106.648 miles); “los demás aceites de

palma y sus fracciones, incluso refinados, pero sin modificar químicamente” (US\$44.427 miles), y “aceites de almendra de palma y sus fracciones, en bruto” (US\$28.402 miles).

En cuanto a las exportaciones en el departamento del Magdalena por países de destino, la mayor participación en las ventas externas estuvo dirigida hacia el mercado de los Países Bajos con 24,6%, equivalente a US\$107.250 miles, y registró una variación negativa de 6,5% con respecto al 2012. De igual forma, sobresalieron Estados Unidos (20,0%), Bélgica (12,9%), seguido de Alemania (11,2%) y Brasil (7,9%).

Gráfico 2.5.1.2. Magdalena. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013



Fuente: DANE - DIAN.

Las exportaciones totales que incluyen tradicionales y no tradicionales en el departamento del Magdalena totalizaron US\$551.685 miles, se registró un descenso de 1,2% respecto a 2012. Es importante indicar que la mayor participación entre los principales grupos de productos se encontró en: agropecuarios, alimentos y bebidas (80,2%), seguido de los combustibles y productos de industrias extractivas (17,2%) y manufacturas (2,6%). Entretanto, la mayor variación se presentó en los productos de manufacturas: de 138,7% frente a 2012 (cuadro 2.5.1.2).

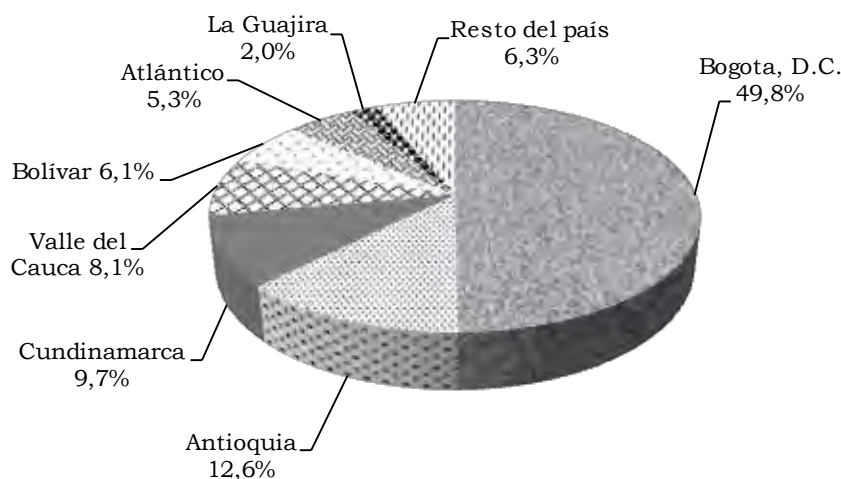
Cuadro 2.5.1.2. Magdalena. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares			
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	558.389	551.685	-1,2	100,0
Agropecuarios, alimentos y bebidas	487.146	442.343	-9,2	80,2
Combustibles y productos de industrias extractivas	65.110	94.730	45,5	17,2
Manufacturas	6.117	14.601	138,7	2,6
Otros sectores	15	11	-29,8	0,0

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

2.5.2. Importaciones. Para 2013 las importaciones realizadas por Colombia totalizaron US\$59.397.033 miles CIF, creciendo en 0,5% respecto a 2012. Los departamentos que reportaron las mayores participaciones fueron: Bogotá D.C. (49,8%), Antioquia (12,6%), Cundinamarca (9,7%), Valle del Cauca (8,1%), Bolívar (6,1%), Atlántico (5,3%) y La Guajira (2,0%). En toneladas métricas se registró un crecimiento de 3,4% (gráfico 2.5.2.1).

Gráfico 2.5.2.1. Nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino



Fuente: DANE - DIAN.

El departamento del Magdalena registró un total de US\$190.838 miles en importaciones, traducido en un descenso de 71,1% respecto a 2012. Esto se debió principalmente a las compras externas del sector industrial, el cual participó con 89,9% del total. Por otro lado, la participación más alta se dio en productos alimenticios y bebidas con 30,2%, equivalente a US\$57.612 miles y disminuyó 15,4% (cuadro 2.5.2.1).

Cuadro 2.5.2.1. Magdalena. Importaciones CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		660.467	190.838	-71,1	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	23.139	15.710	-32,1	8,2
01	Agricultura, ganadería y caza	23.139	15.552	-32,8	8,1
02	Silvicultura y extracción de madera	0	158	-	0,1
C	Sector minero	2.445	3.401	39,1	1,8
10	Extracción de carbón, carbón lingnítico y turba	7	0	-100,0	0,0
11	Extracción de petróleo crudo y gas natural, actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, excepto las actividades de prospección	0	1	-	0,0

Cuadro 2.5.2.1. Magdalena. Importaciones CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Continuación			
		Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
14	Explotación de minerales no metálicos	2.438	3.400	39,5	1,8
D	Sector industrial	634.784	171.617	-73,0	89,9
15	Productos alimenticios y bebidas	68.069	57.612	-15,4	30,2
17	Fabricación de productos textiles	785	300	-61,8	0,2
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	6.240	80	-98,7	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	723	284	-60,7	0,1
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	2.001	443	-77,9	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	16.835	18.616	10,6	9,8
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	54	54	-0,8	0,0
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	229.189	2.354	-99,0	1,2
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	31.442	25.723	-18,2	13,5
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	5.338	3.452	-35,3	1,8
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	881	1.943	120,4	1,0
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	9.290	11.338	22,0	5,9
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	27.656	3.213	-88,4	1,7
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	111.659	20.059	-82,0	10,5
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	460	951	106,6	0,5
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	2.643	2.200	-16,8	1,2
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	783	636	-18,8	0,3
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	1.664	2.317	39,3	1,2
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	54.611	9.788	-82,1	5,1
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	62.769	9.181	-85,4	4,8
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	1.375	711	-48,3	0,4
37	Reciclaje	315	362	14,9	0,2

Cuadro 2.5.2.1. Magdalena. Importaciones CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	2012	2013	Conclusión	
				Variación porcentual	Participación porcentual
O	Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	13	0	-100,0	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	13	0	-100,0	0,0
00	Menaje y otros no relacionados	86	110	28,2	0,1

- Indefinido.

nep: no clasificados previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

El sector agropecuario, caza y silvicultura registró una participación de 8,2% y disminuyó 32,1% al pasar de US\$23.139 miles a US\$15.710 miles.

Según posición arancelaria, los principales productos importados fueron: “aceite de palma en bruto” (13,6%), “los demás aceites de palma y sus fracciones, incluso refinados, pero sin modificar químicamente” (10,7%) y “los demás papeles y cartones para caras (cubiertas)” (6,5%).

Cuadro 2.5.2.2. Magdalena. Importaciones, según CGCE 2012 - 2013

Descripción	2012	2013	Valor CIF en miles de dólares	
			Variación porcentual	Participación porcentual
Total	660.467	190.838	-71,1	100,0
1 Alimentos y bebidas	72.876	43.933	-39,7	23,0
11 Básicos	20.312	13.984	-31,2	7,3
111 Destinados principalmente a la industria	15.648	9.339	-40,3	4,9
112 Destinados principalmente al consumo en los hogares	4.664	4.645	-0,4	2,4
12 Elaborados	52.564	29.950	-43,0	15,7
121 Destinados principalmente a la industria	50.293	28.706	-42,9	15,0
122 Destinados principalmente al consumo en los hogares	2.271	1.243	-45,2	0,7
2 Suministros industriales no especificados en otra partida	108.101	97.348	-9,9	51,0
21 Básicos	5.853	5.619	-4,0	2,9
22 Elaborados	102.248	91.729	-10,3	48,1
3 Combustibles y lubricantes	229.320	2.331	-99,0	1,2
31 Básicos	7	1	-91,8	0,0
32 Elaborados	229.313	2.330	-99,0	1,2
321 Gasolina	43.341	0	-100,0	0,0
322 Otros	185.971	2.330	-98,7	1,2

**Cuadro 2.5.2.2. Magdalena. Importaciones, según CGCE
2012 - 2013**

Descripción	Valor CIF en miles de dólares		Conclusión	
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
4 Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	163.545	27.527	-83,2	14,4
41 Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	155.619	22.246	-85,7	11,7
42 Piezas y accesorios	7.926	5.281	-33,4	2,8
5 Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	74.646	14.515	-80,6	7,6
51 Vehículos automotores de pasajeros	27.180	1.986	-92,7	1,0
52 Otros	32.990	4.363	-86,8	2,3
521 Industrial	32.714	3.942	-88,0	2,1
522 No industrial	276	421	52,7	0,2
53 Piezas y accesorios	14.476	8.165	-43,6	4,3
6 Artículos de consumo no especificados en otra partida	11.893	2.546	-78,6	1,3
61 Duraderos	1.089	416	-61,8	0,2
62 Semiduraderos	9.058	1.674	-81,5	0,9
63 No duraderos	1.746	455	-74,0	0,2
7 Bienes no especificados en otra partida	86	2.639	*	1,4

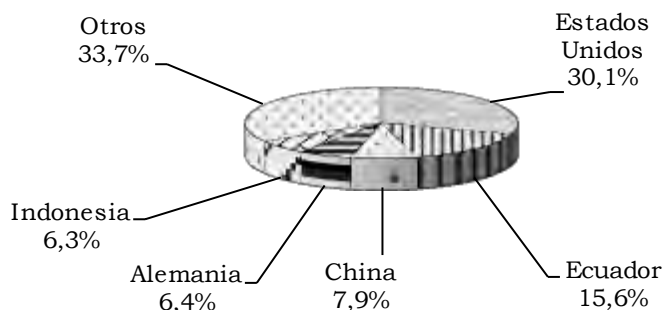
* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos DANE.

De acuerdo con la clasificación de las grandes categorías económicas de las importaciones en el departamento del Magdalena, la mayor participación se concentró en suministros industriales no especificados en otra partida (51,0%), equivalente a US\$97.348 miles y con una disminución del 9,9% con respecto al 2012. Los mismos estuvieron orientados al abastecimiento de productos industriales elaborados, que registraron una disminución de 10,3% (cuadro 2.5.2.2).

En términos de proporcionalidad, le siguieron: los alimentos y bebidas con 23,0%, jalonados por alimentos y bebidas elaborados, y los bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte), estos participaron con 14,4% y registraron una caída de 83,2%. El 30,1% de las importaciones del departamento, es decir, US\$57.447 miles, tuvieron como origen a Estados Unidos. Las importaciones provenientes de Ecuador participaron con 15,6%, equivalente a US\$29.800 miles, y China participó con 7,9%, equivalente a US\$14.985 miles. De otra parte, las importaciones provenientes del Ecuador presentaron una variación positiva de 94,8% con respecto a 2012.

Gráfico 2.5.2.2. Magdalena. Distribución de importaciones, según país de origen 2013



Fuente: DANE - DIAN.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

Las actividades de intermediación financiera presentaron un buen desempeño en el departamento de Magdalena en 2013, especialmente las captaciones. Estas lograron un importante crecimiento, impulsadas, sobre todo, por los depósitos de ahorro y los depósitos en cuenta corriente de los establecimientos bancarios. A pesar de que las colocaciones aumentaron, lo hicieron a un menor ritmo en comparación con 2012, debido a la pérdida de dinamismo de los créditos comerciales y de consumo.

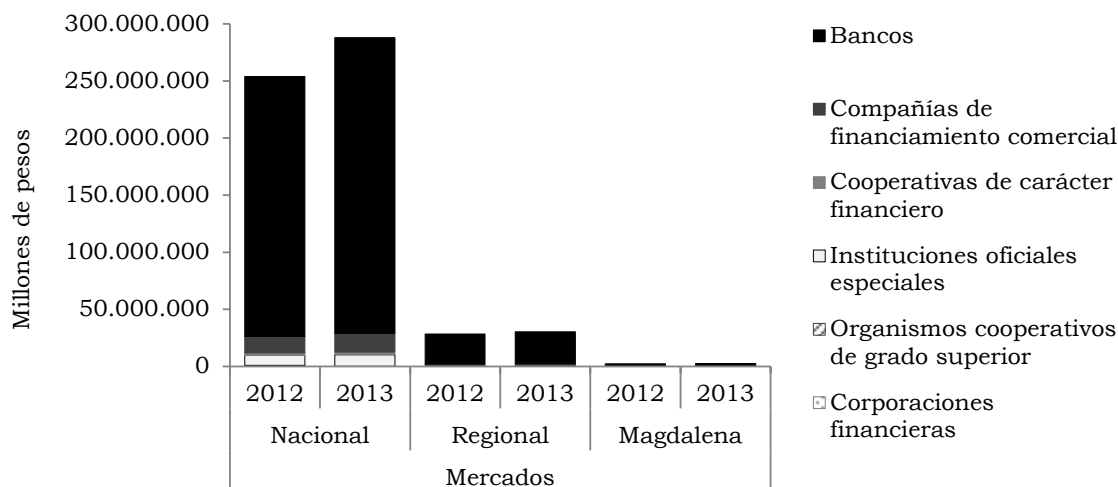
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. Al finalizar diciembre de 2013, las operaciones activas (cartera bruta) de los establecimientos de crédito que operan en Colombia⁵ reportaron un saldo de \$287.860.783 millones por los recursos que lograron suministrar en la economía nacional. Esta cifra evidenció un incremento anual de 13,4%.

Los departamentos de la región Caribe⁶ participaron con el 10,4% del total nacional, es decir, \$30.055.336 millones. Dicho valor significó un aumento de 7,3% con respecto a 2012. A pesar de este crecimiento en las colocaciones, es evidente la pérdida de dinamismo, puesto que un año atrás crecieron un 22,8% (gráfico 2.6.1.1).

⁵ Bancos, corporaciones financieras, compañías de financiamiento comercial, cooperativas financieras, instituciones oficiales especiales y organismos cooperativos de grado superior.

⁶ Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

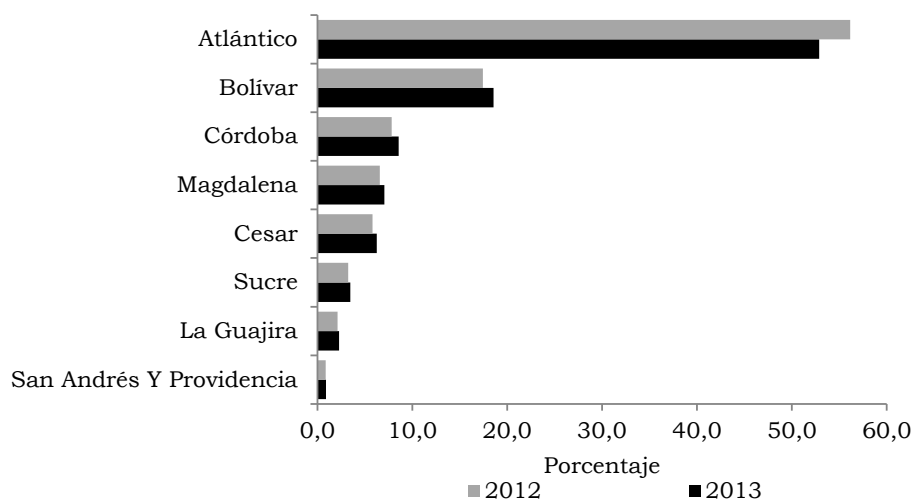
Gráfico 2.6.1.1. Magdalena. Distribución de la cartera bruta según intermediario financiero y mercados 2012 - 2013 (saldos a final de diciembre)



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Magdalena participó con el 7,1% del monto de los créditos otorgados en la región Caribe (\$ 2.125.682 millones) en 2013, mientras que en 2012 su participación fue de 6,6%. Esta mayor contribución, de 50 puntos básicos (pb), la produjo el aumento de los desembolsos de crédito en el departamento y el menor aporte generado por Atlántico.

Gráfico 2.6.1.2. Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta por departamentos 2012 - 2013



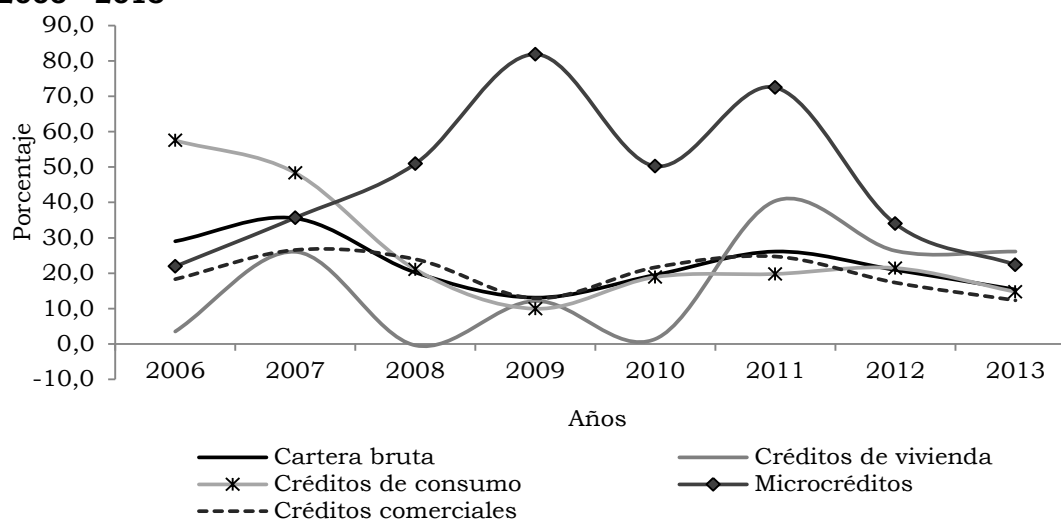
Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

El saldo de las cuentas activas del sistema financiero en el departamento de Magdalena se ubicó en \$2.125.682 millones al cierre de diciembre de 2013, con un crecimiento anual de 15,4%, el cual evidencia una desaceleración en

tanto que en 2012 el incremento fue de 20,9%. Al igual que la cartera bruta, los créditos comerciales, los microcréditos y los créditos de consumo presentaron un menor ritmo de crecimiento. Los dos primeros mantienen esta tendencia desde 2012, mientras que el último interrumpió el dinamismo que traía desde 2010 (gráfico 2.6.1.3).

Gráfico 2.6.1.3. Magdalena. Cartera bruta por modalidad (crecimiento nominal)

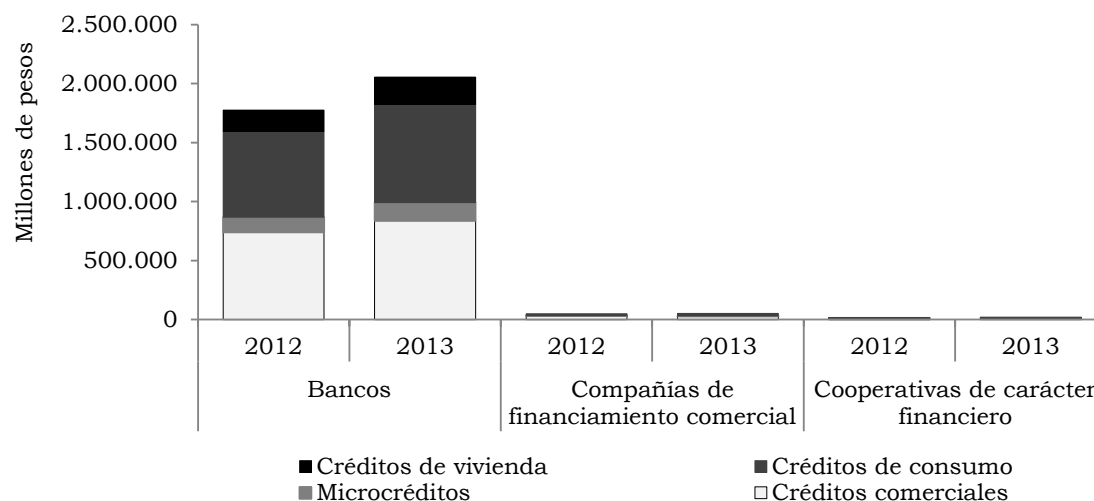
2006 - 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.6.1.4. Magdalena. Cartera bruta por intermediario financiero y modalidad

2012 - 2013 (saldos a diciembre)



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

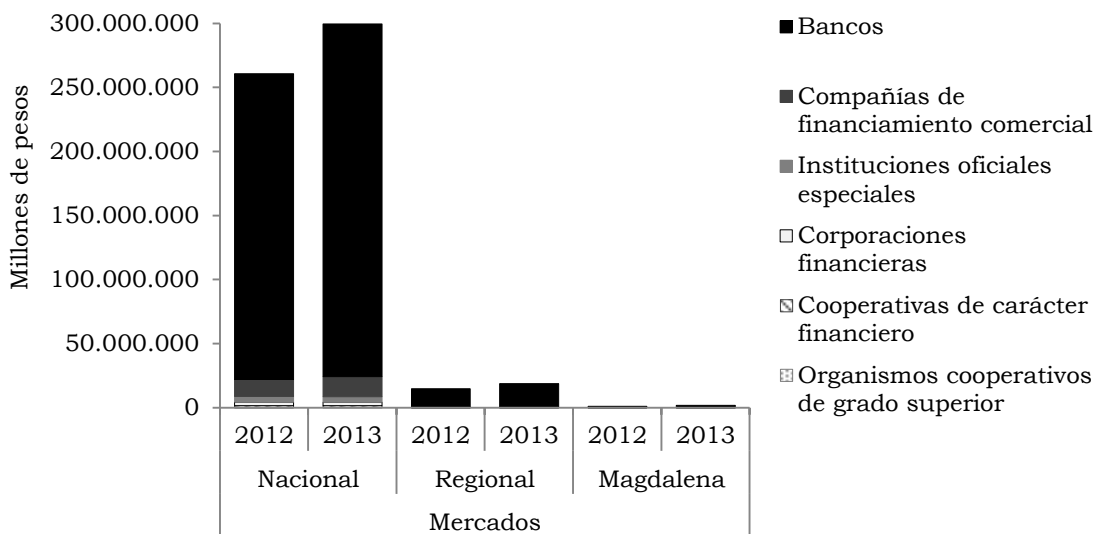
Los establecimientos bancarios desembolsaron el 96,6% de los créditos otorgados en el departamento de Magdalena, cuya distribución se concentró, fundamentalmente, en los créditos comerciales (39,4%), de consumo (39,2%) y

vivienda (10,8%). Por su parte, las compañías de financiamiento comercial colocaron el 2,5% de los recursos prestados, siendo los créditos a las empresas su principal modalidad de desembolso (gráfico 2.6.1.4).

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Las entidades de crédito que operan en Colombia registraron un saldo en la captación de recursos del público de \$299.535.975 millones al cierre de diciembre de 2013, con un crecimiento de 14,9% al comparar con el saldo obtenido en 2012.

Los departamentos de la región Caribe participaron con el 6,3% del total de los recursos captados en el orden nacional, es decir, con un monto de \$18.850.948 millones, superior en 27,9% a lo obtenido en 2012. A diferencia de los créditos, las captaciones crecieron a un mayor ritmo, debido a que un año atrás el incremento fue de 18,0%.

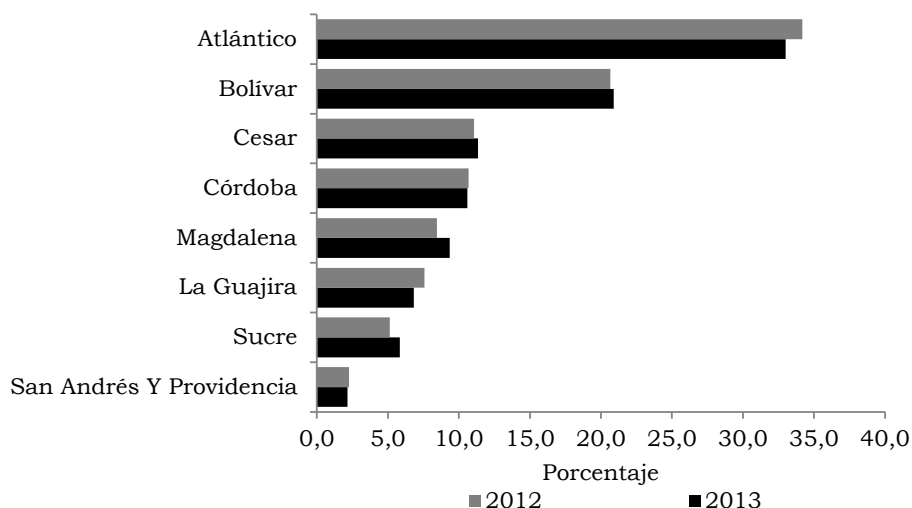
Gráfico 2.6.2.1. Magdalena. Distribución de las captaciones según intermediario financiero y mercados 2012 - 2013 (saldo a diciembre)



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Magdalena participó con un 9,4% de los recursos captados en la región Caribe, correspondiente a \$ 1.762.568 millones. De esta forma, sumó 100 pb de participación con respecto a 2012, año en el que aportó un 8,4%. A pesar de este avance, su representatividad se mantiene por debajo de Atlántico, Bolívar, Cesar y Córdoba.

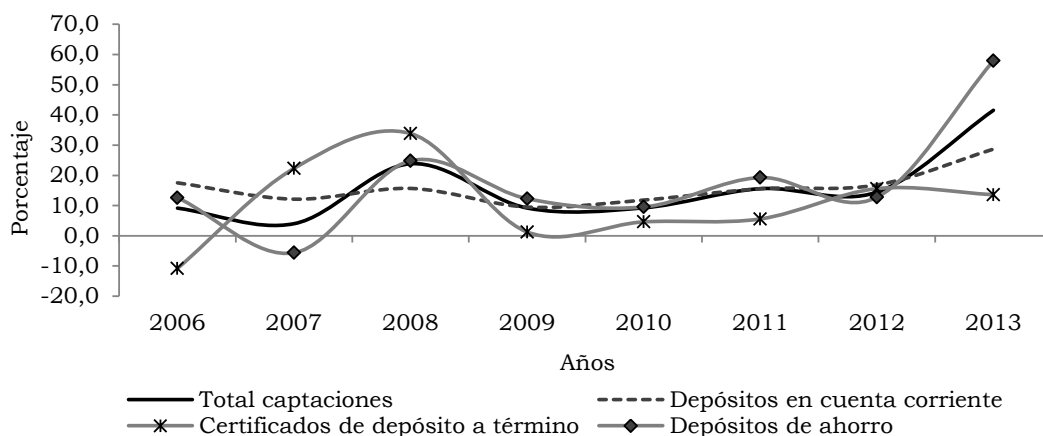
Gráfico 2.6.2.2. Región Caribe. Distribución porcentual de las captaciones por departamento 2012 - 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

El saldo de las cuentas pasivas del sistema financiero en el departamento de Magdalena fue de \$ 1.762.568 millones al finalizar diciembre de 2013. Cifra superior en 41,5% con respecto a 2012, con lo cual alcanza un mayor ritmo de crecimiento frente al año anterior. Al igual que las captaciones, los depósitos en cuenta corriente y de ahorro aceleraron su dinámica de crecimiento en el último año, con la diferencia de que el primero mantiene esta tendencia desde 2010, mientras que el segundo, a partir del periodo de análisis. Por otra parte, los certificados de depósito a término disminuyeron su ritmo de crecimiento, el cual se había mantenido en continua aceleración desde 2010 (gráfico 2.6.2.3).

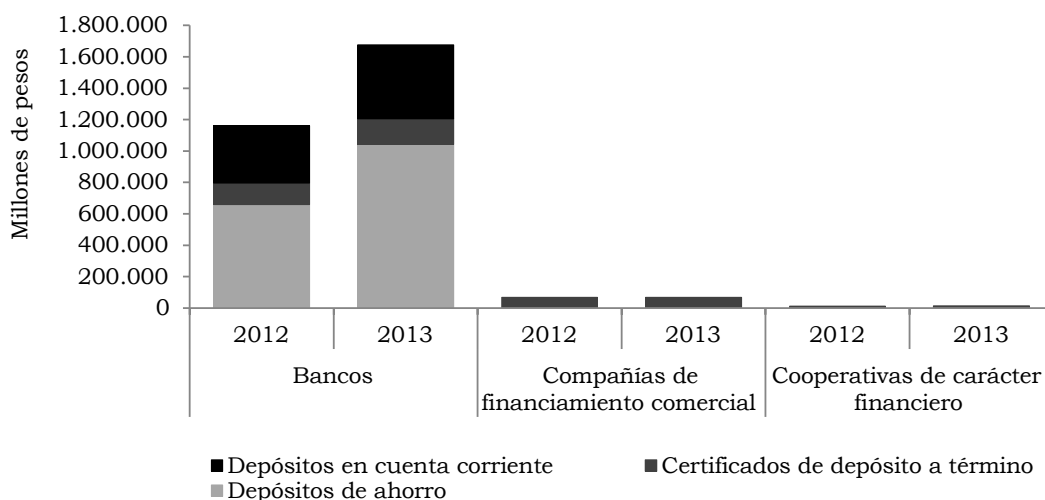
Gráfico 2.6.2.3. Magdalena. Captaciones por fuente de financiación (crecimiento nominal) 2006 - 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Los establecimientos bancarios aportaron el 95,3% de los recursos captados por el departamento, distribuido en depósitos de ahorro (59,1%), depósitos en cuenta corriente (26,7%) y certificados de depósito a término (9,3%). Por su parte, las compañías de financiamiento comercial captaron el 3,9% de los recursos, donde los depósitos a término fueron su principal fuente de financiación. En este sentido, se concluye los usuarios del sistema financiero del departamento tienen mayor preferencia por la liquidez inmediata o a la vista dentro de sus decisiones de ahorro (gráfico 2.6.2.4).

Gráfico 2.6.2.4. Magdalena. Captaciones por intermediario financiero y principales fuentes de recursos 2012 - 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. Al cierre de 2013, la contribución de las empresas y personas naturales que ejercen sus actividades productivas (por tanto, se encuentran registradas ante la DIAN) en el departamento de Magdalena fue de \$1.373.441 millones, inferior en 15,7 pp al recaudo del año anterior. Esta cifra representa un 1,5% de los impuestos recaudados por el Estado en el orden nacional y un 12,5% del regional.

En el periodo estudiado, los resultados señalan que gran parte de la recaudación de los impuestos del departamento de Magdalena se originó en la actividad externa, concerniente a las importaciones (que incluye el IVA externo y los gravámenes relacionados con los aranceles), cuya participación fue de 83,1%, inferior en 2,8 pp a lo alcanzado en 2012.

Entre tanto, los gravámenes internos, como el impuesto a la renta, a las ventas y la retención en la fuente (considerados como los tributos de mayor peso en el orden nacional), más los impuestos a la seguridad democrática, de patrimonio o Ley 863 de 2003 (de carácter transitorio) participaron en conjunto con 16,9%

(gráfico 2.7.3.1). Dentro de estos, sobresale el aporte de 7,8% de la retención en la fuente, el cual se mantuvo estable dentro del periodo de comparación.

Cuadro 2.7.3.1. Magdalena. Recaudos de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013^{pr}

Impuestos nacionales	Millones de pesos				
	Valores		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2012 ¹	2013		2012	2013
Total	1.628.980	1.373.441	-15,7	100,0	100,0
A. Internos	230.369	232.478	0,9	14,1	16,9
1. Impuestos de renta	28.236	40.250	42,5	1,7	2,9
2. Impuestos de ventas	61.172	70.480	15,2	3,8	5,1
3. Retención en la fuente	127.273	107.382	-15,6	7,8	7,8
4. Seguridad democrática ²	63	34	-46,0	0,0	0,0
5. Patrimonio Ley 863 de 2003 ²	13.110	12.190	-7,0	0,8	0,9
6. Por clasificar ³	432	2.058	376,1	0,0	0,1
7. Precios de transferencia	83	84	1,2	0,0	0,0
B. Externos	1.398.611	1.140.964	-18,4	85,9	83,1
1. Importaciones ⁴	1.398.611	1.140.964	-18,4	85,9	83,1

pr: cifra preliminar.

¹Cifras modificadas por la fuente.

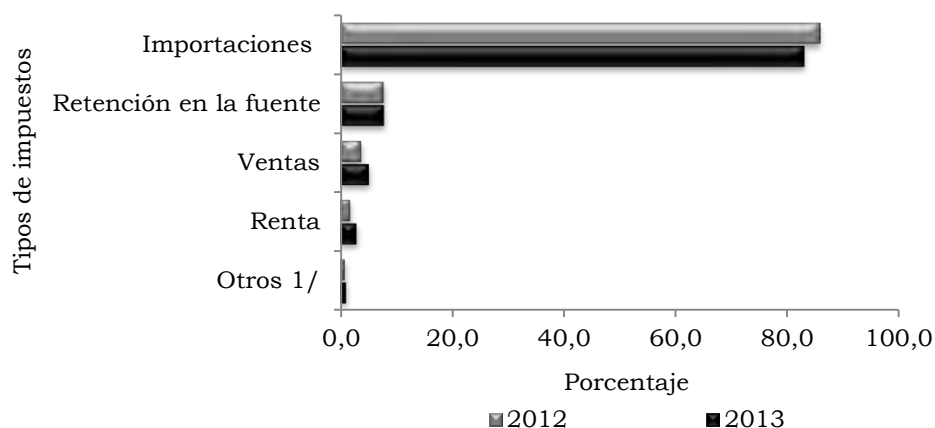
²Son impuestos transitorios.

³Incluye sanciones aduaneras, cambiarias, errados y otros sin clasificar.

⁴Incluye arancel, tasa especial aduanera, otros externos e IVA externo.

Fuente: División de gestión de calidad y control interno, DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.7.3.1. Magdalena. Participación porcentual del total de los impuestos nacionales 2012 - 2013



1/ Incluye Seguridad Democrática, Patrimonio Ley 863 de 2003, sanciones aduaneras, cambiarias, errados, otros sin clasificar y precios de transferencia.

Fuente: División de gestión de calidad y control interno, DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.8. SECTOR REAL

2.8.5. Sacrificio de ganado. Las estadísticas sobre sacrificio de ganado en Colombia se presentan desde 2008 para seis regiones geográficas⁷ que agrupan a los 32 departamentos del país, incluyendo a Bogotá D.C (DANE, 2012).

Para 2013 el sacrificio de ganado vacuno en el país fue de 4.055.956 cabezas, con una variación negativa de 1,7% con respecto al año anterior. De otra parte, el peso en canal de esta actividad fue de 848.409 toneladas (t), lo que representó una disminución de 0,7% en comparación con el 2012. La relación de 2013 con respecto a 2012 dada entre kilos por cabeza de ganado vacuno fue mayor, al pasar de 207,1 kg/cabeza a 209,2 kg/cabeza (cuadro 2.8.5.1).

El sacrificio de ganado porcino fue de 3.048.457 cabezas y el peso en canal registrado fue de 243.133 t, presentando una variación de 2,4% en el número de cabezas y de 1,9% para el peso en canal en comparación con el 2012. Para 2013 la relación de kilos por número de cabeza de ganado porcino fue de 79,8 kg/cabeza.

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2012 - 2013

Especie	Número de cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número de cabezas	Peso en canal (kilos)
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Búfalos	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovinos	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprinos	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

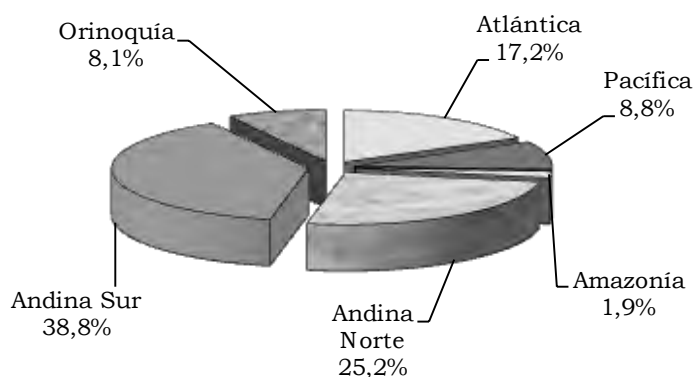
Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado para ovinos y búfalos registró las mayores variaciones: 20,9% y 20,1% respectivamente, pasando de 11.702 a 14.151 cabezas de ovinos y de 8.529 a 10.240 de búfalos. De otro lado, el sacrificio de ganado de caprinos también evidenció un crecimiento positivo de 8,0%, pasando de 16.830 a 18.169 cabezas.

Para 2013, la mayor participación para el sacrificio de ganado vacuno se registró en la región Andina Sur (38,8%) con 1.572.424 cabezas, seguida de la región Andina Norte (25,2%) con 1.022.782 cabezas; entretanto, la región Atlántica (17,2%) ocupó el tercer lugar con 698.299 cabezas. La región de la Amazonía presentó la participación más baja (1,9%) con 76.906 cabezas (gráfico 2.8.5.1).

⁷ La clasificación regional empleada agrupa a los departamentos según sus características a través de la Nomenclatura Única Territorial (NUTE): Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre); Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca); Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare, Putumayo, Vaupés y Guainía); Andina Norte (Antioquia, Santander y Norte de Santander); Andina Sur (Bogotá, Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima), y Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada).

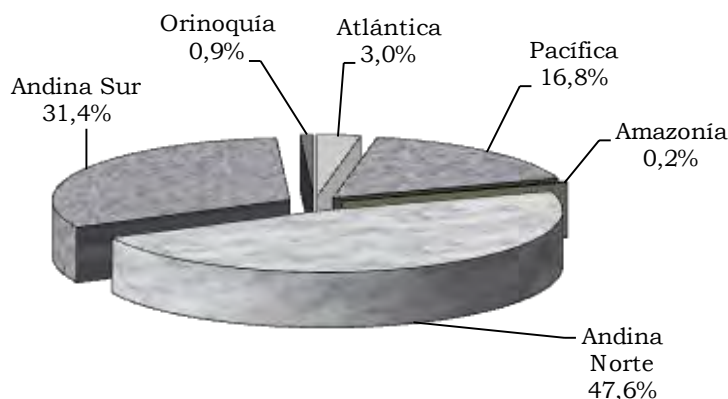
Gráfico 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2013



Fuente: DANE.

En cuanto al ganado porcino, las regiones que reportaron las mayores participaciones fueron Andina Norte (47,6%) con 1.452.420 cabezas, seguida de Andina de Sur (31,4%) con 958.516 cabezas, y la menor participación correspondió a la región Amazonía (0,2%) con 6.741 cabezas. La región Atlántica (3,0%) se ubicó en el cuarto lugar con 90.500 cabezas (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Nacional. Sacrificio de ganado porcino 2013



Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado vacuno en la región Atlántica durante 2013 registró un total de 698.299 cabezas con un peso en canal de 150.291 t. La región participó con el 17,2% del total de cabezas sacrificadas a nivel nacional.

De otra parte, los mayores crecimientos reportados con respecto al mes anterior en el sacrificio de ganado vacuno se dieron en los meses de abril (18,3%), septiembre (5,0%) y diciembre (4,7%). La dinámica de la actividad presentó un descenso en los meses de marzo (-11,1%), junio (-9,2%), febrero (-8,7%) y noviembre (-2,8%).

En la región Atlántica prevaleció el degüello de hembras con 323.304 cabezas frente a 321.528 cabezas de machos. Durante el 2013 los meses de mayor crecimiento frente al mes anterior en sacrificio de ganado vacuno de machos fueron: diciembre 22,9%, abril 20,8% y julio 9,8%; mientras que para las hembras se registró en abril 12,6% (cuadro 2.8.5.2).

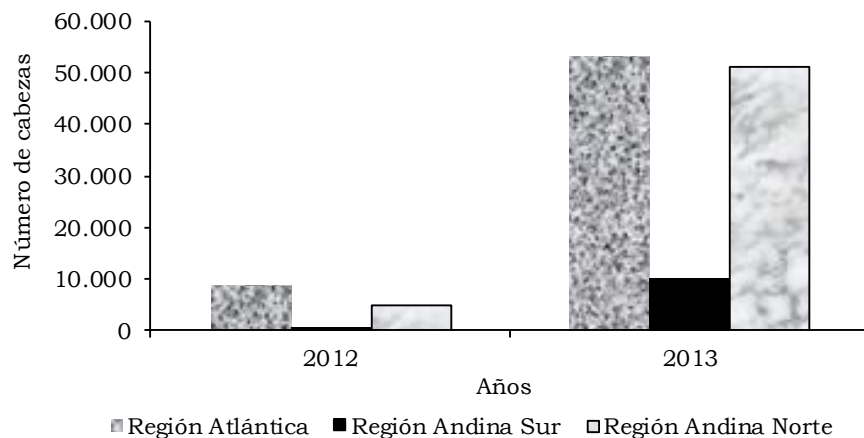
Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2013

Meses	Total		Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	3.940.746	115.210
Atlántica ¹	698.299	150.291.064	321.528	323.304	644.914	53.385
Enero	61.700	12.843.358	28.734	31.151	59.917	1.783
Febrero	56.308	11.813.379	26.285	27.317	53.635	2.673
Marzo	50.078	10.313.581	21.137	26.770	47.906	2.172
Abril	59.220	12.209.975	25.539	30.137	55.676	3.544
Mayo	59.149	12.483.535	27.164	28.371	55.551	3.598
Junio	53.712	11.345.136	24.013	27.594	51.607	2.105
Julio	55.057	11.761.077	26.360	27.567	53.927	1.130
Agosto	56.827	12.424.697	27.799	26.662	54.461	2.366
Septiembre	59.680	13.301.340	29.487	24.074	53.561	6.119
Octubre	62.404	13.992.250	28.113	24.932	53.045	9.359
Noviembre	60.643	13.686.436	25.521	23.204	48.725	11.918
Diciembre	63.521	14.116.300	31.377	25.526	56.903	6.618

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

Gráfico 2.8.5.3. Nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2012 - 2013



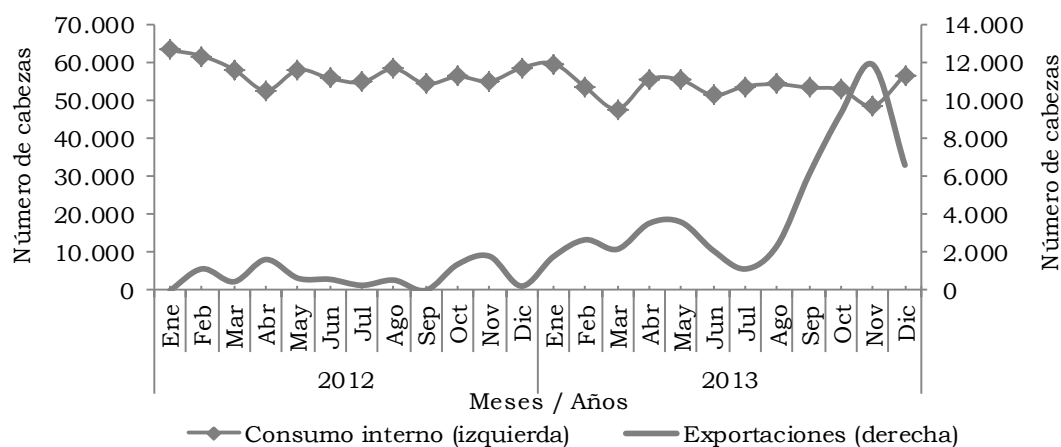
Fuente: DANE.

A nivel nacional, el sacrificio de ganado vacuno destinado a la demanda del mercado externo para 2013 aumentó en 714,1%, equivalente a 101.058 reses

más a la registrada en el año anterior. Las tres únicas regiones que realizaron exportaciones fueron: Atlántica, Andina Norte y Andina Sur, con 53.385, 51.574 y 10.251 cabezas, en su orden. La región Atlántica aumentó la cantidad de reses exportadas, sin embargo, disminuyó su participación en 14,8 pp al pasar de 61,2% a 46,3% en el 2013 (gráfico 2.8.5.3).

Del total de cabezas de ganado sacrificado en la región Atlántica durante 2013, el 92,4% se destinó al consumo del mercado interno (plazas de mercados, supermercados y mercados institucionales), mientras que el restante 7,6% se orientó a la exportación. La región Atlántica aumentó el número de reses exportadas en un 616,9%, equivalente a 44.731 cabezas de ganado vacuno (gráfico 2.8.5.4).

Gráfico 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino por sexo 2013

Meses	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Atlántica ¹	90.500	6.306.367	48.090	42.410
Enero	7.438	528.225	3.632	3.807
Febrero	6.384	441.606	3.481	2.903
Marzo	6.666	465.449	3.600	3.066
Abril	6.821	476.626	3.753	3.068
Mayo	7.433	517.502	3.761	3.672
Junio	7.088	490.652	3.814	3.274
Julio	8.275	574.011	4.280	3.995
Agosto	7.626	534.107	4.144	3.481
Septiembre	7.524	524.182	4.169	3.355
Octubre	7.922	552.718	4.218	3.704
Noviembre	7.780	538.554	4.130	3.650
Diciembre	9.544	662.734	5.106	4.438

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

En cuanto al sacrificio de ganado porcino en la región Atlántica, este representó el 3,0% del agregado nacional y significó un total de 90.500 cabezas con un peso en canal de 6.306 t (69,7 kg/cabeza). De este total, 48.090 cabezas (53,1%) correspondieron a machos y 42.410 cabezas (46,9%) a hembras. Durante 2013 las mayores variaciones de ganado porcino sacrificado respecto al mes anterior se dieron en diciembre (22,7%) y julio (16,8%), mientras que los meses de mayor descenso fueron enero (-19,3%), febrero (-14,2%) y agosto (-7,8%) (cuadro 2.8.5.3).

El sacrificio de ganado porcino aumentó durante los cuatro trimestres de 2013 tanto para el número de cabezas en degüello (con 3.552, 1.841, 1.734 y 2.037 más cabezas que 2012) como para la carne de peso en canal (con 248.825 kg, 97.454 kg, 98.957 kg y 125.228 kg más que 2012). Por su parte, el ganado vacuno disminuyó en el primer trimestre de 2013 en el número de reses en degüello con 17.208 cabezas y en el volumen de la carne de peso en canal con 3.537 t menos que el año anterior; no obstante, para los tres últimos trimestres la situación fue contraria en ambas categorías (cuadro 2.8.5.4).

Cuadro 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2012 - 2013

Año	Trimestre	Número de cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación número de cabezas		Variación peso en canal (kilos)	
		Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
2012	I	185.294	16.936	38.507.426	1.186.456	8,3	1,1	11,8	1,6
	II	169.878	19.500	34.605.077	1.387.327	-2,5	20,7	-5,5	21,3
	III	168.855	21.690	34.614.930	1.533.343	-12,5	14,9	-16,2	17,1
	IV	173.891	23.209	36.143.988	1.628.777	-12,0	8,6	-14,8	10,5
2013	I	168.087	20.488	34.970.317	1.435.281	-9,3	21,0	-9,2	21,0
	II	172.080	21.341	36.038.646	1.484.781	1,3	9,4	4,1	7,0
	III	171.564	23.425	37.487.115	1.632.300	1,6	8,0	8,3	6,5
	IV	186.568	25.246	41.794.986	1.754.005	7,3	8,8	15,6	7,7

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV). El ICCV muestra el comportamiento de los precios de los insumos que conforman la canasta del sector de la construcción de vivienda. Para 2013 la variación del ICCV a nivel nacional fue de 2,6%, cifra superior en 0,1 pp a la registrada en el 2012 (cuadro 2.8.6.1).

En el país las ciudades capitales que registraron variaciones por encima del promedio nacional del ICCV fueron: Manizales y Bogotá D.C. (3,2%). En cambio, las ciudades que presentaron las menores variaciones fueron: Bucaramanga (0,8%), Cartagena e Ibagué (1,6%), y Cúcuta, Santa Marta y Neiva (1,7%) (cuadro 2.8.6.1).

En cuanto a la diferencia porcentual entre 2012 y 2013, las ciudades de Bogotá D.C. (1,1 pp), Ibagué (1,0 pp), y Popayán y Pasto (0,9 pp) tuvieron las más positivas; en cambio, las mayores diferencias negativas se dieron en Santa Marta (-3,6 pp), Bucaramanga (-3,3 pp) y Cartagena (-2,8 pp).

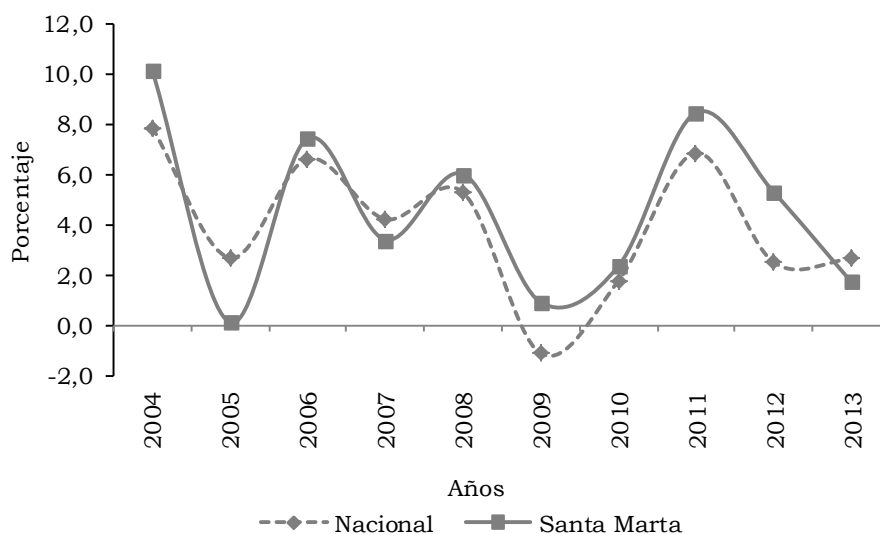
Entretanto, Santa Marta registró en el 2013 una variación del ICCV de 1,7%, con una disminución de 3,6 pp con respecto al 2012. El indicador reveló que la capital del Magdalena se situó dentro de las ciudades que menor presión ejercieron en el ICCV a nivel nacional.

Cuadro 2.8.6.1. Variación del ICCV, por ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,5	2,6	0,1
Armenia	4,0	2,1	-1,9
Barranquilla	4,3	2,0	-2,3
Bogotá D.C.	2,1	3,2	1,1
Bucaramanga	4,1	0,8	-3,3
Cali	2,0	2,6	0,7
Cartagena	4,4	1,6	-2,8
Cúcuta	3,1	1,7	-1,5
Ibagué	0,6	1,6	1,0
Manizales	4,1	3,2	-0,9
Medellín	2,7	2,5	-0,2
Neiva	1,2	1,7	0,5
Pasto	1,6	2,5	0,9
Pereira	4,6	2,0	-2,6
Popayán	1,5	2,4	0,9
Santa Marta	5,3	1,7	-3,6

Fuente: DANE.

Gráfico 2.8.6.1. Nacional - Santa Marta. Variación del ICCV 2004 - 2013



Fuente: DANE.

El análisis histórico de la variación del ICCV en Santa Marta y el total nacional durante el periodo 2004 - 2013 evidencia una tendencia fluctuante a lo largo del tiempo, con picos inferiores al promedio nacional en 2005, 2007 y 2013. A partir del 2008, el comportamiento de la variación de los costos de la construcción de vivienda en Santa Marta fue superior al promedio nacional y las dos series mantuvieron la misma tendencia, a excepción de 2013 (gráfico 2.8.6.1).

En el escenario nacional, el ICCV registró un comportamiento positivo según el tipo de vivienda para el 2013. En efecto, la vivienda de tipo unifamiliar presentó una variación de 2,6% y la vivienda multifamiliar de 2,7%.

De otra parte, el análisis del ICCV, teniendo como referencia el tipo de vivienda unifamiliar a nivel nacional, sugiere que las ciudades de Manizales (3,3%), Bogotá D.C. (3,2%) y Cali (2,9%) presentaron variaciones por encima del promedio nacional con diferencias positivas de 0,8 pp, 0,6 pp y 0,3 pp, respectivamente, en comparación con el 2012. En contraste, Bucaramanga (1,0%), Ibagué (1,6%) y Cúcuta (1,7%) registraron las menores variaciones.

Para la vivienda multifamiliar, las ciudades que mayor variación reportaron fueron Bogotá D.C. (3,2%) y Manizales (3,1%), con diferencias porcentuales positivas de 0,5 pp y 0,4 pp, respectivamente. Las ciudades que menor variación registraron fueron Bucaramanga (0,8%), y Cartagena y Cúcuta (1,5%).

Cuadro 2.8.6.2. Nacional. Variación del ICCV, según ciudades, por tipo de vivienda 2012 - 2013

Ciudades	Unifamiliar		Diferencia porcentual	Multifamiliar		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Nacional	2,8	2,6	-0,3	2,3	2,7	0,4
Armenia	4,3	2,0	-2,3	3,6	2,1	-1,5
Barranquilla	4,7	2,2	-2,5	4,2	2,0	-2,2
Bogotá D.C.	2,4	3,2	0,7	2,0	3,2	1,2
Bucaramanga	4,4	1,0	-3,5	4,0	0,8	-3,2
Cali	2,4	2,9	0,5	1,7	2,5	0,8
Cartagena	4,6	1,8	-2,9	4,2	1,5	-2,7
Cúcuta	3,2	1,7	-1,6	2,5	1,5	-0,9
Ibagué	0,7	1,6	0,9	0,3	1,6	1,3
Manizales	4,6	3,3	-1,2	3,7	3,1	-0,6
Medellín	3,5	2,5	-1,0	2,4	2,6	0,2
Neiva	1,4	1,7	0,3	0,5	1,8	1,4
Pasto	1,8	2,5	0,7	1,0	2,4	1,4
Pereira	5,0	2,2	-2,9	4,1	1,8	-2,3
Popayán	1,5	2,4	0,9	0,8	2,6	1,8
Santa Marta	5,7	1,9	-3,9	5,0	1,6	-3,4

Fuente: DANE.

En cuanto a Santa Marta, la mayor variación se reflejó en vivienda de tipo unifamiliar con 1,9%, resultado inferior al registrado en 2012 (-3,9 pp). Por su parte, la vivienda de tipo multifamiliar registró diferencia de -3,4 pp con respecto al año anterior y su variación fue de 1,6% (cuadro 2.8.6.2).

Por grupos de costos, las mayores variaciones del agregado nacional se registraron en mano de obra (4,8%) y materiales (1,8%), los cuales aumentaron con respecto al año anterior en 0,1 pp y 0,2 pp, respectivamente. En la capital del Magdalena, las mayores variaciones en el grupo de costos se dieron en mano de obra (3,0%), seguido de maquinaria y equipo (1,4%). Los mismos registraron un comportamiento distinto en relación con la dinámica a nivel nacional, la mano de obra fue menor 1,8 pp, mientras que la maquinaria y equipo fue mayor 0,3 pp (cuadro 2.8.6.3).

Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Santa Marta. Variación, contribución y participación del ICCV, según grupos de costos 2012 - 2013

Grupo de costos	Variación		Contribución		Participación	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Nacional	2,5	2,6	2,5	2,6	100,0	100,0
Materiales	1,6	1,8	1,1	1,2	43,0	44,3
Mano de obra	4,7	4,8	1,4	1,4	54,2	53,6
Maquinaria y equipo	1,4	1,1	0,1	0,1	2,8	2,1
Santa Marta	5,3	1,7	5,3	1,7	100,0	100,0
Materiales	4,7	1,2	3,1	0,8	59,0	45,6
Mano de obra	6,7	3,0	1,9	0,9	35,9	50,5
Maquinaria y equipo	5,6	1,4	0,3	0,1	5,1	3,9

Fuente: DANE.

Para Santa Marta, las mayores participaciones en insumos básicos se presentaron en oficial (33,3%), concretos (20,1%) y ayudante (15,1%). Por otro lado, las participaciones negativas se dieron en tubería conduit pvc (-4,2%), transformadores (-3,1%) y equipo de presión (-2,9%) (cuadro 2.8.6.4).

Cuadro 2.8.6.4. Santa Marta. Variación, contribución y participación del ICCV, según insumos básicos 2013

Insumos	Variación	Contribución	Participación
30 Mayores			
Oficial	4,2	0,6	33,3
Concretos	2,3	0,3	20,1
Ayudante	1,9	0,3	15,1
Hierros y aceros	4,1	0,2	12,1
Morteros	3,0	0,1	7,7
Arena	19,5	0,1	6,4
Maestro general	4,2	0,0	2,1
Tubería hidráulica	3,1	0,0	2,0
Maderas de construcción	3,5	0,0	2,0
Formaleta	2,6	0,0	1,9
Bloques	2,7	0,0	1,8
Ladrillos	0,5	0,0	1,6

Cuadro 2.8.6.4. Santa Marta. Variación, contribución y participación del ICCV, según insumos básicos 2013

Insumos	Variación	Contribución	Conclusión
			Participación
Volqueta	2,5	0,0	1,5
Cemento gris	1,3	0,0	1,5
Cemento blanco	1,2	0,0	0,9
Enchapes	0,4	0,0	0,9
Granitos	2,2	0,0	0,8
Tubería sanitaria	2,5	0,0	0,7
Sanitarios	1,5	0,0	0,7
Juegos infantiles	7,2	0,0	0,6
Puntillas	4,4	0,0	0,5
Alambres	3,2	0,0	0,5
Clósets	1,8	0,0	0,5
Limpiadores	4,8	0,0	0,5
Mallas	2,5	0,0	0,5
Soldaduras	3,0	0,0	0,5
Puertas con marco madera	0,3	0,0	0,4
Alquiler andamios	1,5	0,0	0,3
Accesorios hidráulicos	1,0	0,0	0,3
Lavamanos	1,4	0,0	0,3
15 Menores			
Tubería conduit pvc	-6,3	-0,1	-4,2
Transformadores	-7,1	-0,1	-3,1
Equipo de presión	-10,4	0,0	-2,9
Tejas	-2,2	0,0	-2,2
Tubería gas	-9,1	0,0	-1,5
Pinturas	-1,2	0,0	-1,4
Lavaplatos	-7,1	0,0	-0,8
Cables y alambres	-3,0	0,0	-0,8
Vidrios	-2,7	0,0	-0,7
Accesorios eléctricos	-0,8	0,0	-0,6
Recebo común	-2,3	0,0	-0,4
Perfiles	-2,5	0,0	-0,4
Accesorios gas	-3,4	0,0	-0,3
Accesorios cubierta	-2,9	0,0	-0,3
Griferías	-0,8	0,0	-0,3

Fuente: DANE.

Licencias de construcción. La generación de las estadísticas relacionadas con las licencias aprobadas para la construcción formal permite conocer el potencial de la actividad edificadora del país. A nivel nacional, el área licenciada para construcción fue de 24.563.887 m² en 2013, 3.349.003 m² más que en 2012, lo que significó un aumento de 15,8%. De otra parte, la ciudad de Santa Marta participó con 2,1% del total del área licenciada en el país.

En Santa Marta se otorgaron 175 licencias de construcción, 2,2% menos que en el año anterior, y el área total aprobada fue de 505.452 m², inferior al 2012 en 8,6% cuando registró 552.855 m².

Las licencias de construcción para vivienda ascendieron a 130, superior en 8 al año anterior y correspondieron a 74,3% del total licenciado. El área licenciada fue de 418.812 m², 5,5% más que en 2012, equivalente a 21.963 m².

Cuadro 2.8.6.5. Nacional - Santa Marta. Número de licencias y área por construir por construir 2012 - 2013

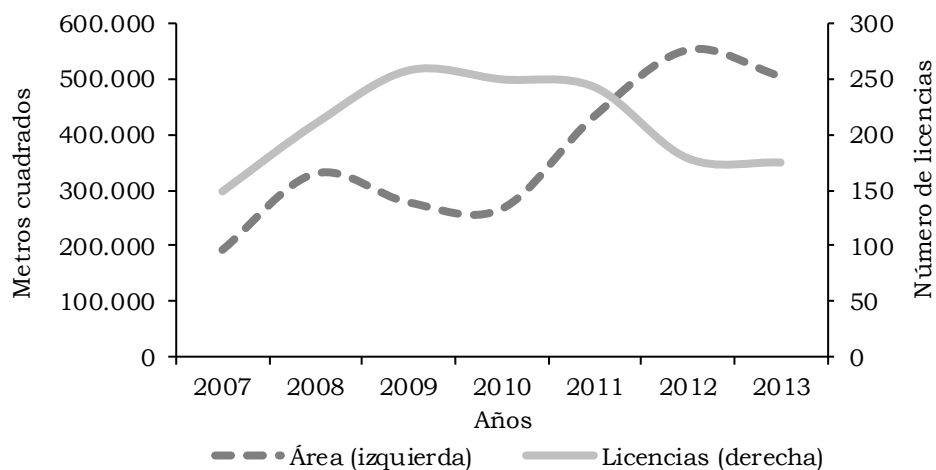
Municipios	Número de licencias		Área por construir (metros cuadrados)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
2012				
Nacional ¹	26.922	23.813	21.214.884	16.229.985
Santa Marta	179	122	552.855	396.849
2013				
Nacional ¹	27.881	24.571	24.563.887	18.180.183
Santa Marta	175	130	505.452	418.812

¹Corresponde a la muestra de 88 municipios.

Fuente: DANE.

Para 2013, además del descenso de los metros cuadrados por construir en la capital del Magdalena, también se registró una reducción en el metro cuadrado por licencia aprobada. Lo anterior significó que en 2013 hubo 2.888 m² por licencia aprobada, mientras que para 2012 fue de 3.089 m²; lo mismo ocurrió para vivienda, donde de 3.253 m² por licencia se pasó a 3.222 m² por licencia en 2013.

Gráfico 2.8.6.2. Santa Marta. Número de licencias y área por construir 2007 - 2013



Fuente: DANE.

Con relación a la serie 2007 - 2013, el sector de la construcción examinado a partir de las licencias registradas mostró que Santa Marta en el área por construir obtuvo los mayores crecimientos en 2011 (434.014 m²) y 2012 (552.855 m²); situación contraria se dio para 2013, la variación fue negativa (-8,6%). Entretanto, las licencias aprobadas en los cuatro últimos periodos de la serie se redujeron y fue en 2012 que registró la mayor variación negativa de 26,3%, equivalente a 179; mientras que en 2013 la variación fue de -2,2%.

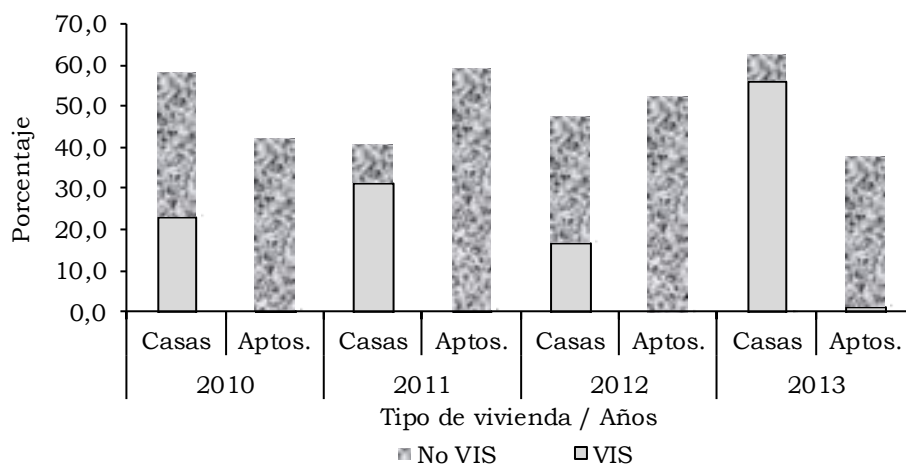
Cuadro 2.8.6.6. Santa Marta. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2012 - 2013

Años	Total	VIS		No VIS	
		Casas	Apartamentos	Casas	Apartamentos
Número de viviendas					
2012	3.063	840	0	1.043	1.180
2013	6.649	5.084	75	221	1.269
Área por construir (metros cuadrados)					
2012	396.849	67.639	0	121.244	207.966
2013	418.812	234.912	4.833	26.704	152.363

Fuente: DANE.

Durante 2013, en Santa Marta el área autorizada de licencias para vivienda aumentó 5,5%. La vivienda de interés social (VIS) registró una participación de 57,2%, mientras que la vivienda diferente de interés social (no VIS) representó el 42,8%.

Gráfico 2.8.6.3. Santa Marta. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y NO VIS 2010 - 2013



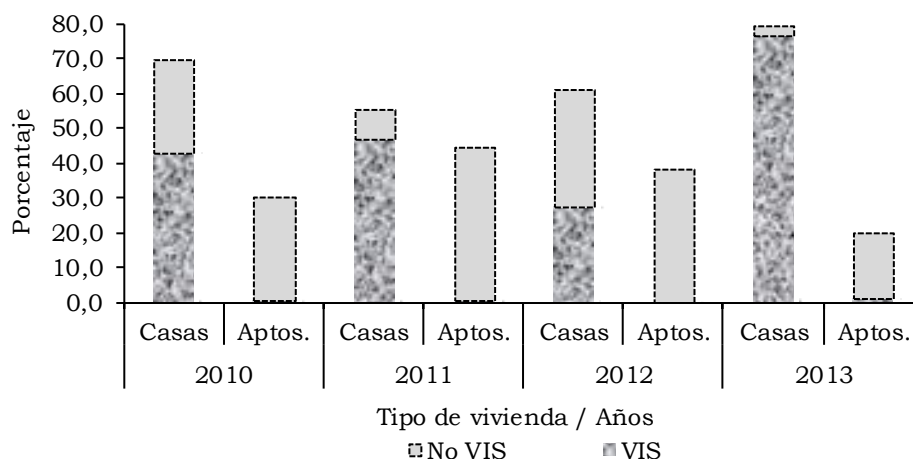
Fuente: DANE.

De acuerdo con la dinámica y lo registrado en 2013, el mayor crecimiento se dio en el metraje destinado para casas VIS (247,3%), equivalente a 167.273 metros cuadrados más que 2012. El metraje destinado a la construcción de

casas y apartamentos no VIS disminuyó con respecto a 2012 en 78,0% y 26,7%, respectivamente (gráfico 2.8.6.3).

En términos de unidades, la participación de la VIS representó el 77,6%, mientras que la no VIS el 22,4%. De esta manera, el mayor crecimiento se registró en casas VIS (505,2%) equivalente a 4.244 nuevas unidades, seguido de apartamentos no VIS (7,5%). Se presentó reducción en la construcción destinada para casas no VIS (-78,8%), la cual sumó 822 unidades menos que el 2012.

Gráfico 2.8.6.4. Santa Marta. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2010 - 2013



Fuente: DANE.

Del total de metros cuadrados aprobados para Santa Marta en 2013, correspondió: 82,9% a vivienda, 6,5% a hotel, 4,1% a bodega y 2,9% a comercio. El resto de los destinos representaron 3,7% del total.

Cuadro 2.8.6.7. Santa Marta. Área por construir, variación y participación, según destinos 2012 - 2013

Destino	Área por construir (metros cuadrados)		Variación	Participación
	2012	2013		
Total	552.855	505.452	-8,6	100,0
Vivienda	396.849	418.812	5,5	82,9
Industria	2.419	115	-95,2	0,0
Oficina	5.326	472	-91,1	0,1
Bodega	8.490	20.704	143,9	4,1
Comercio	31.525	14.680	-53,4	2,9
Hotel	89.085	32.722	-63,3	6,5

Cuadro 2.8.6.7. Santa Marta. Área por construir, variación y participación, según destinos 2012 - 2013

Destino	Área por construir (metros cuadrados)		Variación	Conclusión
				Participación
	2012	2013		
Educación	12.280	4.063	-66,9	0,8
Hospital	1.786	5.493	207,6	1,1
Administración pública	1.373	8.062	487,2	1,6
Religioso	3.722	0	-100,0	0,0
Social	0	329	-	0,1

- Indefinido.

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. Para 2013, a nivel nacional las entidades financieras desembolsaron créditos por valor de \$9.511.752 millones para compra de vivienda, registrando un aumento de 26,4% respecto a 2012. La banca hipotecaria fue la mayor financiadora con 93,8% de créditos otorgados para vivienda nueva y 81,2% para vivienda usada; el Fondo Nacional del Ahorro participó con 6,1% de créditos para vivienda nueva y 18,5% para vivienda usada, y las cajas de vivienda participaron con 0,2% para vivienda nueva y 0,3% para vivienda usada (cuadro 2.8.6.8).

Cuadro 2.8.6.8. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

Entidades financieras	Vivienda de interés social		Variación	Millones de pesos		
				Vivienda diferente a		Variación
	2012	2013		interés social		
	2012	2013	2012	2013		
Vivienda nueva						
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
Fondo Nacional del Ahorro	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Vivienda usada						
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
Fondo Nacional del Ahorro	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5

* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

La banca hipotecaria registró \$4.574.224 millones en créditos para vivienda nueva, de los cuales 32,8% correspondió a VIS con un crecimiento de 23,0% respecto a 2012, mientras que el restante 67,2% concernió a vivienda diferente a interés social (no VIS) con un incremento de 43,3%. Para vivienda usada, la banca otorgó \$3.761.550 millones, de los cuales 9,4% correspondió a VIS con

una variación negativa de 0,02%, mientras que 90,6% restante se refirió a no VIS, con un aumento de 18,7% respecto a 2012.

El Fondo Nacional del Ahorro presentó \$295.431 millones desembolsados para compra de vivienda nueva, de los cuales el 59,8% correspondió a VIS y 40,2% a no VIS. Los créditos para vivienda usada sumaron \$858.700 millones y se distribuyó 32,2% para VIS y 67,8% para no VIS (cuadro 2.8.6.8).

Las cajas de vivienda desembolsaron \$8.335 millones para vivienda nueva, y de este monto el 81,2% correspondió a VIS y el 18,8% a no VIS. Los créditos para vivienda usada totalizaron \$13.512 millones y se distribuyó 20,6% para VIS y 79,4% para no VIS. Las variaciones en los créditos en la solución de vivienda nueva fueron crecientes para la VIS en 7.104,3% y para no VIS en 9,5%. Igual comportamiento se registró en los desembolsos orientados a la vivienda usada en la VIS (282,2%) y para no VIS (181,1%).

Al cierre de 2013, el valor de los créditos para compra de vivienda irrigados en el departamento del Magdalena totalizó \$84.539 millones, que correspondió a 0,9% del total nacional, significando un aumento de 37,4% respecto a 2012. En Santa Marta fueron desembolsados \$71.485 millones (84,6%), el incremento de los créditos en la ciudad fue de 35,7% en relación con el año anterior (cuadro 2.8.6.9).

Cuadro 2.8.6.9. Nacional - Magdalena - Santa Marta. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Millones de pesos					
	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Total					
Nacional	7.522.290	9.511.752	2.002.670	2.314.076	5.519.620	7.197.676
Magdalena	61.543	84.539	11.256	14.273	50.287	70.266
Santa Marta	52.676	71.485	8.111	10.701	44.565	60.784
	Vivienda nueva					
Nacional	3.616.843	4.877.990	1.380.877	1.682.413	2.235.966	3.195.577
Magdalena	31.351	38.144	4.264	6.809	27.087	31.335
Santa Marta	28.939	34.601	3.213	5.543	25.726	29.058
	Vivienda usada					
Nacional	3.905.447	4.633.762	621.793	631.663	3.283.654	4.002.099
Magdalena	30.192	46.395	6.992	7.464	23.200	38.931
Santa Marta	23.737	36.884	4.898	5.158	18.839	31.726

Fuente: DANE.

Para Magdalena, el valor de los créditos que fueron entregados para VIS registró un aumento de 26,8% frente a 2012 y se ubicó en \$14.273 millones. Este comportamiento lo explicó el ascenso de 59,7% registrado en la

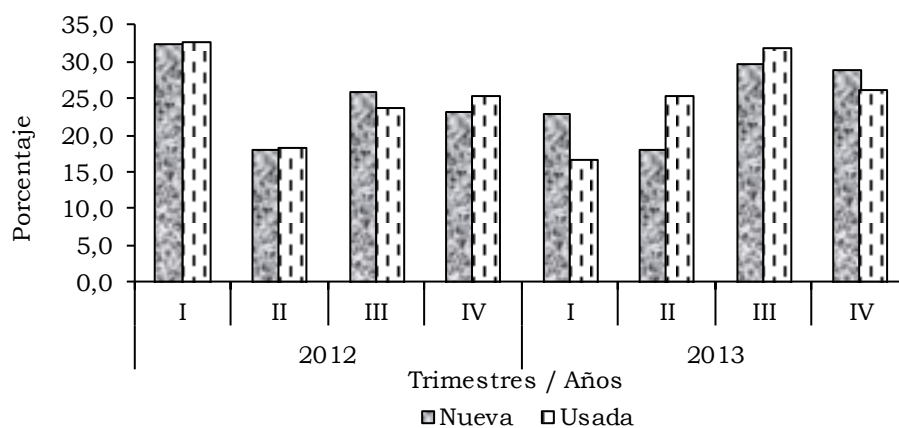
financiación de vivienda nueva y de 6,8% en la vivienda usada. De otro lado, la financiación de vivienda no VIS tuvo un incremento de 39,7% respecto a 2012, jalonada por las variaciones registradas en la financiación de vivienda usada de 67,8% y en la vivienda nueva de 15,7%.

Un comportamiento similar se dio en Santa Marta, cuando los créditos entregados para la compra de VIS registraron un incremento de 31,9% frente a 2012, con aumentos en la financiación de vivienda nueva de 72,5% y de 5,3% en la vivienda usada y una colocación de \$10.701 millones. La financiación de vivienda no VIS ostentó una variación positiva de 36,4% respecto a 2012, por el ascenso en la financiación de vivienda usada en 68,4% y en vivienda nueva 13,0%.

Para Santa Marta, entre 2012 y 2013 el comportamiento trimestral de los créditos desembolsados para la adquisición de vivienda registró fluctuaciones en sus variaciones. Los créditos para vivienda nueva presentaron crecimientos positivos en el segundo trimestre (20,5%), tercer (36,2%) y cuarto (48,9%), sus participaciones fueron de 18,3%, 29,8% y 29,0%, respectivamente. La variación negativa de 15,4% se dio para el primer trimestre y participó con el 23,0%, cifra inferior en 9,5 pp al mismo periodo de 2012.

Por otro lado, los créditos entregados para vivienda usada registraron variaciones crecientes para el segundo trimestre (116,7%), tercer (108,8%) y cuarto (60,7%), y sus participaciones fueron de 25,4%, 31,8% y 26,2%, respectivamente. El primer trimestre presentó una variación negativa de 21,3% y participó con 16,6%, valor inferior en 16,2 pp frente a idéntico periodo de 2012 (gráfico 2.8.6.5).

Gráfico 2.8.6.5. Santa Marta. Distribución del valor de créditos entregados para viviendas financiadas, nueva y usada



Fuente: DANE.

Desde la perspectiva de la financiación de las unidades de vivienda en el departamento del Magdalena, resultaron 540 unidades habitacionales nuevas, lo que significó un incremento de 22,4% con relación a 2012, donde 63,9% de las unidades (345) correspondieron a no VIS y 36,1% a VIS con 195 unidades

(cuadro 2.8.6.10).

En Santa Marta, se registró el 89,1% del total de unidades del departamento, es decir, 481 unidades habitacionales nuevas, que tuvieron un aumento de 25,3% con relación a 2012, cuando 66,1% correspondió a no VIS (318 unidades) y 33,9% a VIS con 163 unidades.

Cuadro 2.8.6.10. Magdalena - Santa Marta. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total						
Magdalena	963	1.226	358	402	605	824
Santa Marta	749	994	251	304	498	690
Vivienda nueva						
Magdalena	441	540	137	195	304	345
Santa Marta	384	481	102	163	282	318
Vivienda usada						
Magdalena	522	686	221	207	301	479
Santa Marta	365	513	149	141	216	372

Fuente: DANE.

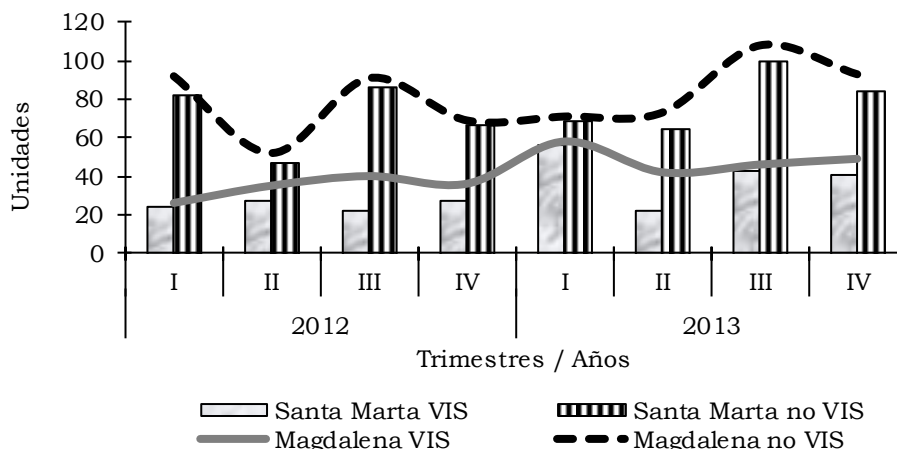
Para las VIS, el total fue de 163 unidades habitacionales nuevas financiadas, durante 2013 reportaron variaciones positivas en el primer trimestre de 137,5%, tercer de 95,5% y cuarto de 46,4%, mientras que para el segundo trimestre la variación fue negativa de 21,4%.

Para las no VIS se financiaron 318 unidades habitacionales nuevas en 2013, el comportamiento que se presentó fue creciente en el segundo trimestre (38,3%), tercer (16,3%) y cuarto (25,4%). Por el contrario, el primer trimestre registró la variación negativa de 15,9% (gráfico 2.8.6.6).

En cuanto a las unidades habitacionales usadas financiadas en el departamento del Magdalena, totalizaron 686, lo que representó un incremento de 31,4% respecto a 2012 y de las cuales 69,8% correspondió a las no VIS (479 unidades) y 30,2% a VIS con 207 unidades (cuadro 2.8.6.10).

En Santa Marta se registró el 74,8% del total de unidades usadas del departamento, es decir, 513 unidades, las cuales tuvieron un ascenso de 40,5% con relación a 2012, cuando 72,5% correspondió a no VIS (372 unidades) y 27,5% a VIS (141 unidades).

Gráfico 2.8.6.6. Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

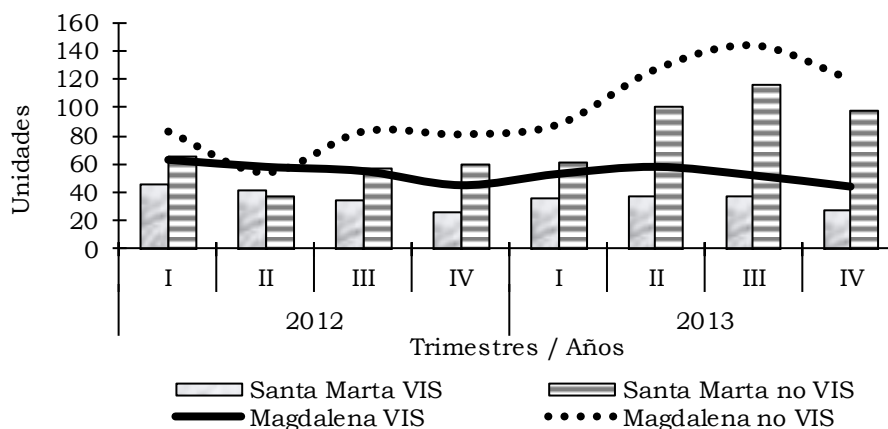


Fuente: DANE.

Para las VIS el total fue de 141 unidades habitacionales usadas en 2013, lo que representó un descenso de 5,4% frente a 2012, comportamiento incidido por las variaciones negativas que presentaron en el primer trimestre (19,6%) y segundo (9,5%). Durante el tercer y cuarto trimestre se registraron aumentos del 8,6% y 7,7%, respectivamente.

Para las no VIS se registró la financiación de 372 unidades habitacionales usadas en 2013, con un aumento de 72,2% frente a 2012, desempeño explicado por los cambios positivos que reportaron en el segundo trimestre de 177,8%, tercer de 105,4% y cuarto de 64,4%, mientras que el primer presentó un descenso del 7,7% (gráfico 2.8.6.7).

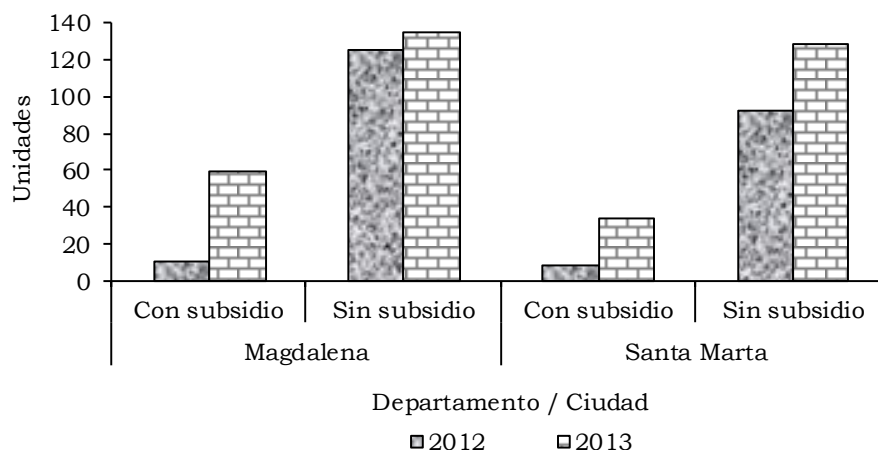
Gráfico 2.8.6.7. Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En la financiación de VIS nuevas se evidenció la baja participación de los subsidios, tanto para el Magdalena como para Santa Marta. Para el departamento del Magdalena, de las 195 viviendas se subsidiaron 60 unidades equivalentes a 30,8%. Para Santa Marta, de las 163 viviendas se subsidiaron 34 unidades correspondientes al 20,9% (gráfico 2.8.6.8).

Gráfico 2.8.6.8. Magdalena - Santa Marta. Número de viviendas nuevas de interés social con y sin subsidio 2012 - 2013



Fuente: DANE.

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. Para 2013 el flujo de pasajeros que se movilizaron por vía aérea a nivel nacional registró un incremento de 17,4%, para un total de 37.904,9 mil pasajeros. El aeropuerto internacional El Dorado de Bogotá D.C. registró el 36,1% del total nacional y otros aeropuertos que presentaron mayor participación fueron: Rionegro (13,3%), Cali (9,0%), Cartagena (7,7%), Barranquilla (5,0%) y Bucaramanga (3,7%) (cuadro 2.8.7.1).

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	32.276.444	37.904.890	17,4	100,0
Arauca	101.516	103.064	1,5	0,3
Armenia	266.653	249.845	-6,3	0,7
Barrancabermeja	196.496	207.984	5,8	0,5
Barranquilla	1.654.917	1.897.620	14,7	5,0
Bogotá, D.C.	11.965.637	13.699.460	14,5	36,1
Bucaramanga	1.254.247	1.406.224	12,1	3,7
Cali	2.769.512	3.417.332	23,4	9,0
Cartagena	2.417.152	2.913.046	20,5	7,7
Cúcuta	854.789	828.660	-3,1	2,2
Florencia-Capitolio	70.406	73.631	4,6	0,2

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Conclusión
	2012	2013		Participación porcentual
Ipiales	6.670	6.477	-2,9	0,0
Leticia	157.913	173.718	10,0	0,5
Manizales	194.899	171.823	-11,8	0,5
Medellín	893.998	935.437	4,6	2,5
Montería	552.675	707.353	28,0	1,9
Neiva	287.723	308.018	7,1	0,8
Pasto	223.294	222.816	-0,2	0,6
Pereira	807.516	992.425	22,9	2,6
Popayán	81.706	78.679	-3,7	0,2
Quibdó	269.427	331.117	22,9	0,9
Riohacha	83.898	102.343	22,0	0,3
Rionegro	3.709.147	5.031.277	35,6	13,3
San Andrés	857.283	1.047.135	22,1	2,8
Santa Marta	988.477	1.244.045	25,9	3,3
Valledupar	291.560	309.401	6,1	0,8
Villavicencio	73.811	94.469	28,0	0,2
Otros	1.245.122	1.351.491	8,5	3,6

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Cuadro 2.8.7.2. Nacional - Santa Marta. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Tipos de empresa	Pasajeros nacionales		Pasajeros internacionales	
		Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
2012					
Nacional	Total	16.138.222	16.138.222	3.848.303	3.920.937
	Nacionales	16.138.222	16.138.222	2.181.783	2.203.310
	Extranjeras	--	--	1.666.520	1.717.627
Santa Marta	Total	492.783	495.694	--	--
	Nacionales	492.783	495.694	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--
2013					
Nacional	Total	18.952.445	18.952.445	4.405.717	4.509.226
	Nacionales	18.952.445	18.952.445	2.557.254	2.554.793
	Extranjeras	--	--	1.848.463	1.954.433
Santa Marta	Total	621.065	622.980	--	--
	Nacionales	621.065	622.980	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

El movimiento aéreo nacional del aeropuerto internacional Simón Bolívar de Santa Marta representó el 3,3% del total nacional y un incremento de 25,9%

frente a 2012 para un total de 1.244,0 mil pasajeros. El 49,9% (equivalente a 621,1 mil) correspondió a pasajeros que entraron a la ciudad y el restante 50,1% (equivalente a 622,9 mil) a pasajeros que salieron hacia otras ciudades del país.

Colombia presentó una variación de pasajeros en vuelos internacionales de 14,7% frente a 2012, para un total de 8.914,9 mil pasajeros; de esta cifra, 4.405,7 mil entraron al país, 58,0% lo hizo por empresas nacionales y 42,0% por aerolíneas extranjeras. De otra parte, el número de pasajeros que viajaron hacia el exterior fue de 4.509,2 mil, 56,7% lo hizo por empresas nacionales y 43,3% por aerolíneas extranjeras. La capital del departamento del Magdalena no registró movimiento internacional de pasajeros (cuadro 2.8.7.2).

**Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga
2012 - 2013**

Aeropuertos	Toneladas		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	206.794	243.159	17,6	100,0
Arauca	1.265	879	-30,5	0,4
Armenia	186	401	115,2	0,2
Barrancabermeja	223	374	67,6	0,2
Barranquilla	15.661	16.191	3,4	6,7
Bogotá, D.C.	84.843	102.107	20,3	42,0
Bucaramanga	1.340	2.597	93,8	1,1
Cali	16.490	18.977	15,1	7,8
Cartagena	5.469	9.600	75,5	3,9
Cúcuta	2.947	3.028	2,7	1,2
Florencia-Capitolio	1.299	1.177	-9,4	0,5
Ipiales	2	0	-79,9	0,0
Leticia	13.610	13.035	-4,2	5,4
Manizales	204	203	-0,4	0,1
Medellín	1.770	1.878	6,1	0,8
Montería	1.322	1.719	30,0	0,7
Neiva	258	533	106,8	0,2
Pasto	5.712	1.485	-74,0	0,6
Pereira	1.139	3.302	189,9	1,4
Popayán	385	125	-67,7	0,1
Quibdó	524	573	9,3	0,2
Riohacha	398	370	-7,1	0,2
Rionegro	16.277	26.124	60,5	10,7
San Andrés	12.237	11.005	-10,1	4,5
Santa Marta	3.370	2.441	-27,6	1,0
Valledupar	693	768	10,7	0,3
Villavicencio	2.681	3.025	12,8	1,2
Otros	16.487	21.243	28,9	8,7

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Durante 2013 el volumen de carga transportada a nivel nacional reportó un aumento de 17,6% y se ubicó en 243,2 mil t. Bogotá D.C. registró el 42,0% de

la actividad, otros aeropuertos que presentaron alto movimiento de carga fueron: Rionegro (10,7%), Cali (7,8%), Barranquilla (6,7%), Leticia (5,4%) y San Andrés (4,5%) (cuadro 2.8.7.3).

Santa Marta evidenció un descenso en el movimiento de carga de 27,6% frente a 2012 con 929 t menos, para un total de 2.441 t. El 43,3% (equivalente a 1.057 t) correspondió a la carga que entró a la ciudad y decreció 46,1% respecto a 2012 y el restante 56,7% (equivalente a 1.384 t) a carga que salió hacia otras ciudades del país, con una disminución de 1,8% frente al movimiento reportado el año anterior.

Cuadro 2.8.7.4. Nacional - Santa Marta. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013

Aeropuertos	Tipos de empresa	Toneladas			
		Carga nacional		Carga internacional	
		Entrada	Salida	Entrada	Salida
2012					
Nacional	Total	103.397	103.397	193.875	306.837
	Nacionales	103.397	103.397	114.225	146.305
	Extranjeras	--	--	79.650	160.532
Santa Marta	Total	1.961	1.409	--	--
	Nacionales	1.961	1.409	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--
2013					
Nacional	Total	121.580	121.580	181.956	309.930
	Nacionales	121.580	121.580	107.888	160.103
	Extranjeras	--	--	74.068	149.827
Santa Marta	Total	1.057	1.384	--	--
	Nacionales	1.057	1.384	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

En lo que respecta al desplazamiento de carga a nivel internacional, el país presentó una disminución en las entradas de mercancías de 6,1%, registrando 181,9 mil t; mientras que las salidas aumentaron en 1,0% con 309,9 mil t. La ciudad de Santa Marta no presentó movimiento de carga internacional.

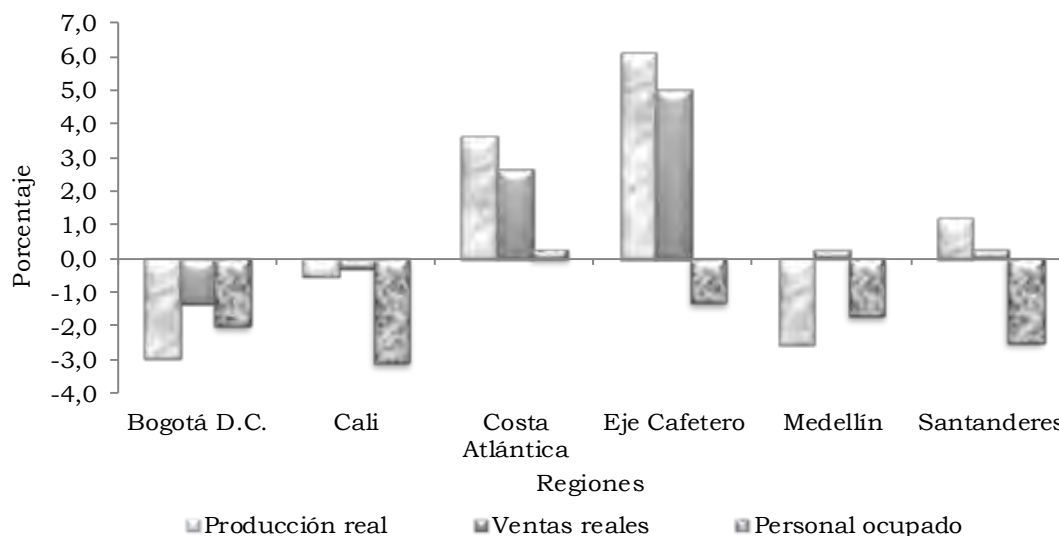
2.8.8. Industria. La muestra trimestral manufacturera regional⁸ (MTMR) permite medir los cambios que a corto plazo se generan en el sector

⁸ Las regiones están conformadas así: Medellín - área metropolitana: Medellín, Barbosa, Bello, Caldas, Copacabana, Envigado, Girardota, Itagüí, La Estrella y Sabaneta. Cali: Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Costa Atlántica: Barranquilla, Soledad, Malambo, Cartagena y Santa Marta. Eje Cafetero: Manizales, Villa María, Chinchiná, Pereira, Santa Rosa de Cabal, La Virginia, Dosquebradas y Armenia. Región Santanderes: Bucaramanga, Girón, Piedecuesta, Floridablanca, Cúcuta, Los Patios, Villa del Rosario y El Zulia, y agrupa municipios de Santander del Sur y Norte de Santanderes (Barbosa, Barrancabermeja, Lebrija, Puerto Wilches, San Gil, Socorro y San Cayetano). Bogotá D.C.

manufacturero en el orden nacional, a través del comportamiento de los índices de producción, ventas y empleo, teniendo como referencia las distintas actividades del sector industrial a nivel regional.

En lo que respecta a la dinámica registrada durante 2013 por los diferentes centros fabriles que conforman el sector manufacturero del país, mostraron que la región de la Costa Atlántica fue la única que reportó un desempeño positivo en cuanto a la producción real (3,6%), ventas reales (2,7%) y personal ocupado (0,3%), con relación al año anterior. En las regiones de Bogotá D.C. y Cali, la situación presentada fue negativa en las variables antes señaladas, las cuales fueron del orden de -2,9% y -0,5% para la producción real, -1,3% y -0,3% para ventas reales y -2,0% y -3,1% para personal ocupado. Es importante indicar que la variación más alta registrada en la producción real y ventas reales se dio en la región del Eje Cafetero, del 6,1% y 5,0%, respectivamente (gráfico 2.8.8.1).

Gráfico 2.8.8.1. Nacional. Variación acumulada de producción real, ventas reales y personal ocupado, por regiones 2013



Fuente: DANE.

Para el cuarto trimestre de 2013, las ciudades que conforman a la región Atlántica presentaron un aumento en la producción del sector fabril de 4,8%, las ventas registraron un incremento de 3,5% y el total del personal ocupado decreció 2,5%, esto con respecto al mismo trimestre de 2012 (tabla 2.8.8.1).

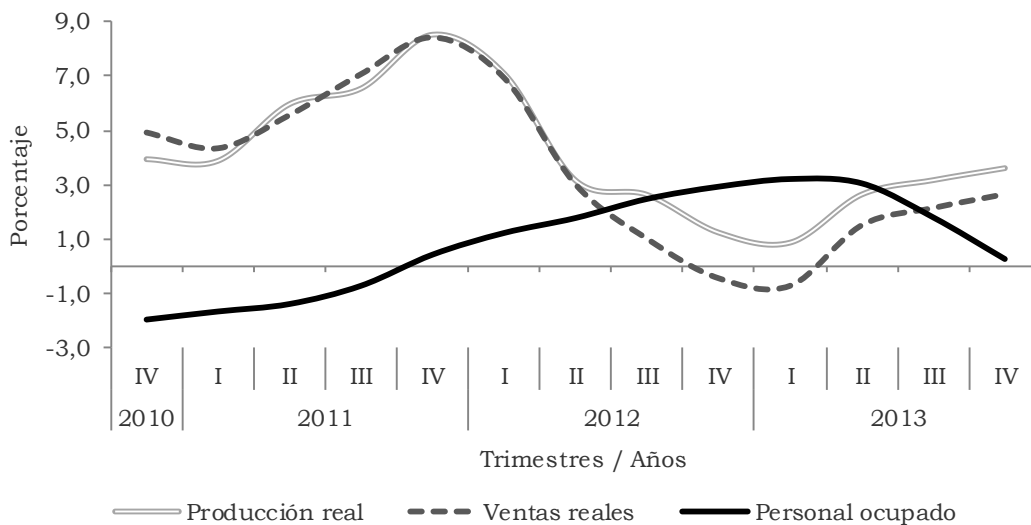
Tabla 2.8.8.1. Región Atlántica. Índices de producción real, ventas reales y personal ocupado 2011 - 2013 (trimestral)

Trimestre	Producción real	Ventas reales	Personal ocupado
2011			
I	99,0	103,4	87,6
II	106,6	108,2	89,7
III	100,7	105,3	89,7
IV	101,1	103,0	90,3
2012			
I	100,0	103,3	88,9
II	103,6	104,8	91,8
III	104,6	105,4	93,3
IV	104,2	104,5	93,6
2013			
I	99,6	102,1	91,4
II	107,8	110,7	93,5
III	110,7	108,1	92,5
IV	109,2	108,2	91,3

Fuente: DANE.

El desempeño acumulado anual en los índices de la MTMR para la serie 2011 - 2013 permitió evidenciar que el sector fabril de la región Atlántica comenzó a registrar señales de aceleración en las principales variables a partir del segundo trimestre de 2013.

Gráfico 2.8.8.2. Región Atlántica. Variación acumulada anual de índices de producción real, ventas reales y personal ocupado 2010 - 2013 (trimestral)



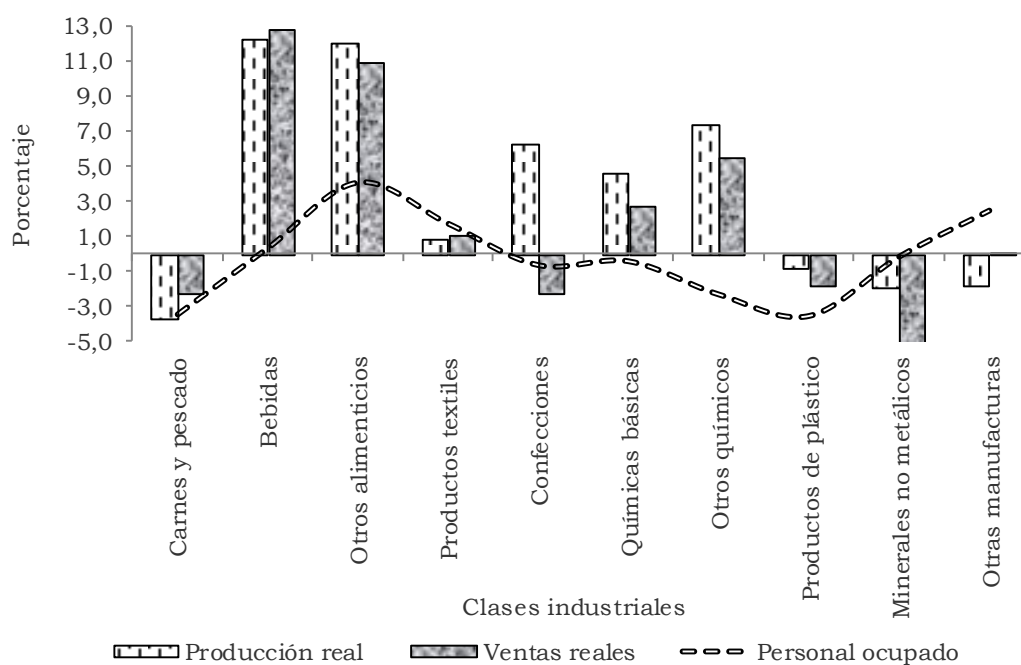
Fuente: DANE.

Durante el cuatro trimestre de 2011 hasta el cuarto trimestre del 2013, las variaciones fueron positivas para la producción real y el personal ocupado del sector fabril. Sin embargo, las ventas reales comenzaron a registrar un comportamiento descendente y positivo a partir del primer trimestre de 2012, con excepción del cuarto trimestre de 2012 y primer trimestre de 2013, periodos en que las variaciones fueron negativas, de 0,4% y 0,7%, respectivamente (gráfico 2.8.8.2).

En 2013 las clases fabriles que mayor variación presentaron en la producción real fueron: fabricación de bebidas (12,3%) con una contribución de 1,0%; fabricación de otros productos alimenticios (12,1%) con 0,9%, y fabricación de otros químicos (7,3%) con 0,9%.

Entre las actividades del sector manufacturero que evidenciaron disminuciones, se destacaron: transformación de carnes y pescado (-3,7%), fabricación de minerales no metálicos (-1,9%) y fabricación de otras manufacturas (-1,8%); estas actividades productivas registraron contribuciones negativas de 0,3%, 0,1% y 0,3%, respectivamente (gráfico 2.8.8.3).

Gráfico 2.8.8.3. Región Atlántica. Variación acumulada anual de producción real, ventas reales y personal ocupado, según agrupación industrial 2013



Fuente: DANE.

Las actividades del sector manufacturero que se incrementaron en las ventas reales fueron: fabricación de bebidas (12,8%) y fabricación de otros productos alimenticios (10,9%), con contribuciones de 0,9% y 0,7%, respectivamente. Las actividades de mayor disminución en sus ventas reales se dieron en

fabricación minerales no metálicos (-5,7%) y transformación de carnes y pescado (-2,3%); igualmente, las contribuciones fueron negativas en 0,4% y 0,2%, en su orden.

En cuanto al personal ocupado, las mayores disminuciones se presentaron en la fabricación de productos de plástico (-3,5%) y en la fabricación de bebidas (-3,4%). Mientras, el mayor crecimiento se dio en la fabricación de otros productos alimenticios (4,1%) con contribución de 0,4%, fabricación de otras manufacturas (2,5%) con contribución de 0,8%, y en la fabricación de productos textiles (1,7%) con contribución de 0,1%.

Con respecto a las variaciones acumuladas anuales del personal ocupado en la industria durante el cuarto trimestre de 2013, los resultados indican que en la región Atlántica las distintas modalidades de empleo registraron tasas de crecimientos variadas. En efecto, las mayores fluctuaciones positivas se dieron para: empleados (4,4%) y permanentes (0,9%). En cuanto a obreros y temporales, presentaron decrecimiento, ubicándose en -1,4% y -0,3%, respectivamente (tabla 2.8.8.2).

Tabla 2.8.8.2. Región Atlántica. Variación acumulada anual de personal ocupado, por clase de industria, según tipo de empleo 2013 (trimestral)

Descripción CIU	Personal ocupado	Empleados	Obreros	Permanentes	Temporales
Total I trimestre	3,2	5,4	2,3	3,3	3,1
Producción de carne y pescado	2,3	1,3	2,7	-2,7	4,0
Bebidas	7,9	6,5	10,0	0,1	14,5
Otros productos alimenticios	1,8	3,6	0,8	2,5	0,9
Productos textiles	-1,5	-7,9	-0,5	-9,4	-0,3
Confecciones, prendas de vestir	-12,2	-7,7	-13,0	28,9	-25,2
Sustancias químicas básicas	8,5	9,9	7,9	4,7	23,0
Otros productos químicos	9,3	8,4	10,0	19,3	-2,7
Productos de plástico	-4,7	-4,9	-4,6	-2,4	-7,5
Productos minerales no metálicos	6,9	1,6	8,0	13,9	-3,7
Otras industrias manufactureras	3,3	8,1	1,8	-2,4	7,9
Total II trimestre	3,0	6,5	1,7	3,1	3,0
Producción de carne y pescado	-2,0	-0,8	-2,4	-2,9	-1,7
Bebidas	4,1	0,2	9,8	0,2	7,2
Otros productos alimenticios	4,0	8,1	1,6	2,9	5,7
Productos textiles	1,8	-8,9	3,4	-1,3	2,3
Confecciones, prendas de vestir	-9,5	-0,7	-11,0	18,3	-19,8
Sustancias químicas básicas	5,6	7,8	4,6	3,1	14,4
Otros productos químicos	5,8	7,7	4,6	13,4	-4,0
Productos de plástico	-4,8	-3,4	-5,1	-3,2	-6,9
Productos minerales no metálicos	5,3	-6,3	8,0	14,1	-8,4
Otras industrias manufactureras	5,8	14,2	3,2	-0,2	10,7

Tabla 2.8.8.2. Región Atlántica. Variación acumulada anual de personal ocupado, por clase de industria, según tipo de empleo 2013 (trimestral)

Descripción CIIU	Personal ocupado	Conclusión			
		Empleados	Obreros	Permanentes	Temporales
Total III trimestre	1,8	5,5	0,3	2,1	1,5
Producción de carne y pescado	-3,7	-1,7	-4,4	-2,7	-4,0
Bebidas	2,6	-3,0	10,7	0,3	4,4
Otros productos alimenticios	4,6	8,8	2,1	2,5	7,6
Productos textiles	0,8	-7,5	2,0	2,4	0,6
Confecciones, prendas de vestir	-5,0	1,6	-6,1	9,9	-11,3
Sustancias químicas básicas	2,5	4,8	1,5	1,1	7,2
Otros productos químicos	2,1	6,7	-0,9	6,3	-3,8
Productos de plástico	-4,5	-1,6	-5,1	-4,4	-4,7
Productos minerales no metálicos	2,9	-9,2	5,6	14,7	-16,2
Otras industrias manufactureras	4,8	13,2	2,2	1,1	7,7
Total IV trimestre	0,3	4,4	-1,4	0,9	-0,3
Producción de carne y pescado	-3,4	-2,7	-3,7	-3,1	-3,5
Bebidas	0,3	-4,8	7,7	-0,2	0,8
Otros productos alimenticios	4,1	9,3	1,0	2,2	6,8
Productos textiles	1,7	-1,3	2,2	2,3	1,7
Confecciones, prendas de vestir	-0,6	0,9	-0,9	0,0	-0,9
Sustancias químicas básicas	-0,4	2,9	-1,9	-0,9	1,3
Otros productos químicos	-2,3	4,5	-6,7	0,6	-6,5
Productos de plástico	-3,5	0,9	-4,3	-6,5	0,3
Productos minerales no metálicos	-0,1	-7,8	1,5	16,1	-26,7
Otras industrias manufactureras	2,5	10,9	-0,2	2,1	2,8

Fuente: DANE.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012

Territorial Norte⁹
Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen los ciclos de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Atlántica, constituida por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: PIB, ciclo económico, inflación, tasa de interés real, tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés¹⁰. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

⁹ Elaborado por Rodolfo Quintero Escorcía. Analista ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

¹⁰ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo,

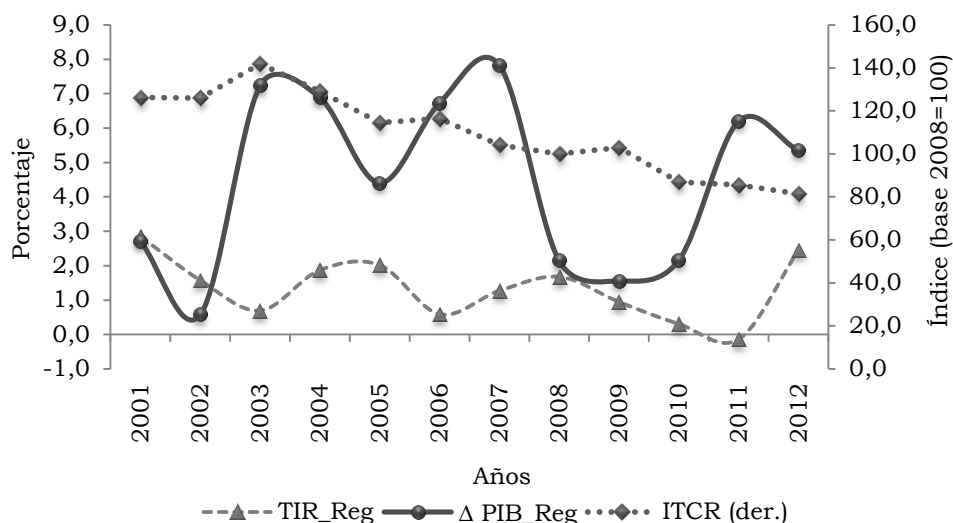
que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. Con el fin de analizar el desempeño de la región Atlántica, durante el periodo 2001 - 2012, se valoran los cambios del producto interno bruto (PIB) y la dinámica de la política monetaria, a partir de decisiones en el canal de la tasa de interés real (TIR) de la misma región.

La TIR regional se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La gráfica 3.3.1.1 muestra el comportamiento de las variaciones anuales del producto regional, la tasa de interés real (TIR) de la región y el índice de tasa de cambio real (ITCR), durante el periodo en estudio.

Gráfico 3.3.1.1. Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Para el desarrollo de esta sección, se tuvo en cuenta el comportamiento del PIB de la región Atlántica, el indicador se caracterizó por registrar un desempeño positivo a lo largo del periodo, pero con una dinámica ascendente y descendente que oscila entre 0,6% y 7,8%.

De acuerdo con lo expuesto en el marco teórico, se evidenció que, a tasas de interés real bajas en los años 2003 (0,7%), 2006 (0,6%) y 2011 (-0,1%), el PIB de la región reaccionó de manera positiva, en 7,2%, 6,7% y 6,2%, respectivamente. Mientras que a altas TIR aplicadas para los años 2005

(2,0%), 2008 (1,7%) y 2012 (2,4%), el PIB regional registró un crecimiento menor frente al año anterior, 4,4%, 2,1% y 5,3%, respectivamente.

Para 2007, a pesar de registrarse un marcado crecimiento del PIB regional, paralelamente se evidenció una tasa de interés real alta, de 1,3%; en 2008 y 2009 se reflejó el impacto de la crisis económica mundial en el descenso del PIB nacional y en un menor crecimiento del PIB regional (1,6%).

En cuanto al índice de la tasa de cambio real ITCR, se presentó un periodo de devaluación entre 2001 y 2003. Del 2003 en adelante se registró una tendencia general a la revaluación, pasando de 141,9 en 2003 a 81,5 en 2012; lo cual contribuyó a que los bienes no transables de la región Atlántica que tienen su horizonte en el mercado local tuvieran un mayor beneficio.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

- 1. Desaceleración (+,-):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 2. Recesión (-,-):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 3. Recuperación (-,+):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
- 4. Expansión (+,+):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

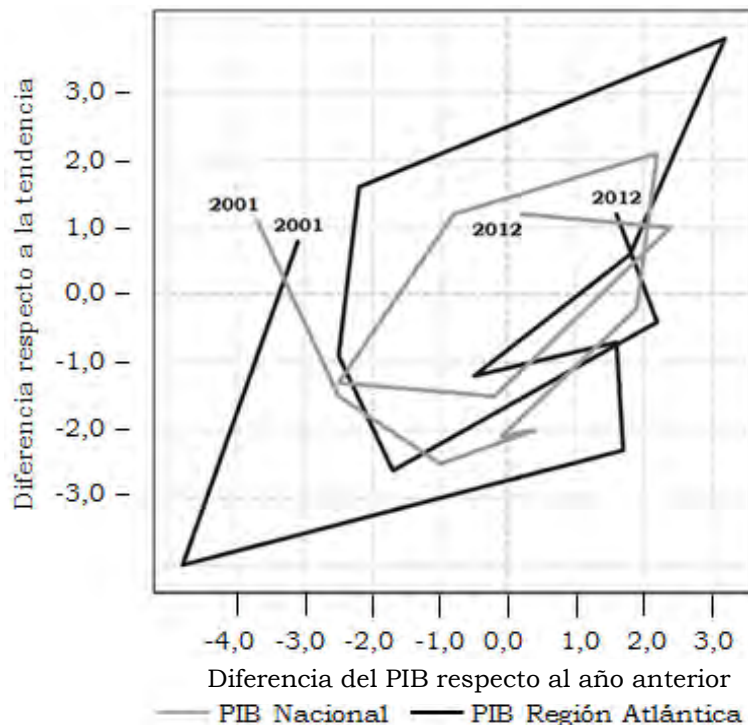
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Para el caso de la región Atlántica, el comportamiento del PIB regional para los años 2001 - 2012 muestra que la tendencia de crecimiento es ligeramente similar a la del PIB nacional, pero los ciclos regionales tienen periodos de mayor amplitud. A pesar de esto, la región al igual que la nación, registró dos giros completos durante el periodo de referencia, tal como se aprecia en el gráfico 3.3.2.1.

El ciclo económico regional se aparta del nacional para los años 2006 y 2011. Para el 2006, mientras el PIB nacional estaba en la fase de recuperación, la región Atlántica se encontraba en expansión, producto de la dinámica registrada en las ramas de la actividad agropecuaria, minería, industria, construcción y servicios. Por su parte, para 2011 el PIB de la región Atlántica

se hallaba en la fase de recuperación y el nacional mostraba expansión, este hecho se explicó por las actividades económicas de minería y agropecuaria.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012



Fuente: DANE.

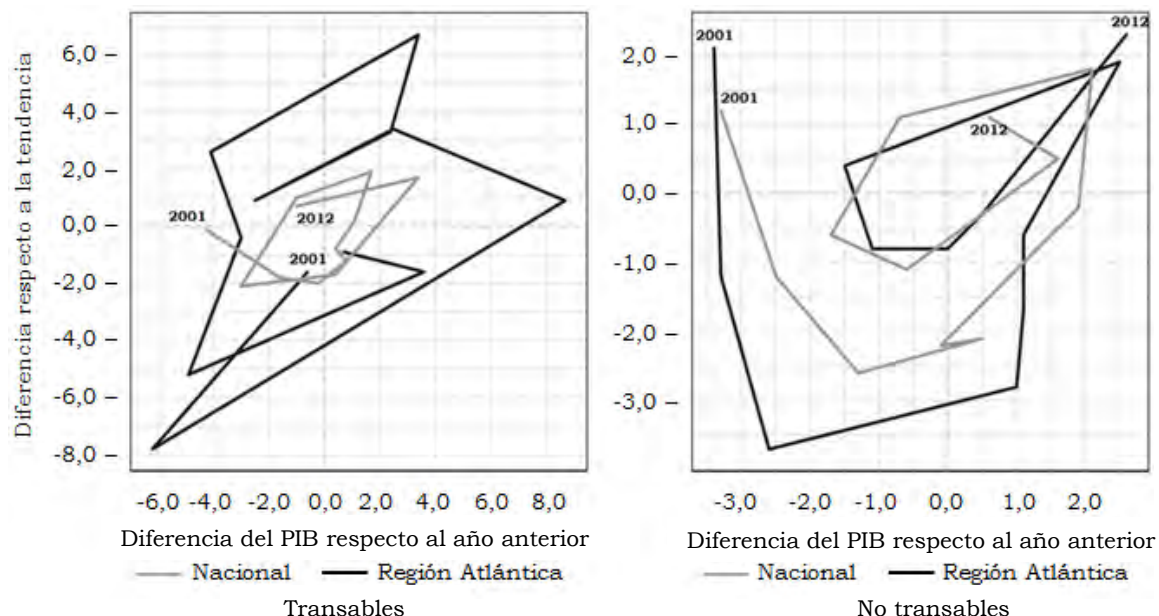
Transables y no transables. En el interior del PIB, se agruparon las actividades económicas en cinco grandes ramas y estas a su vez, en bienes transables y no transables. Para los bienes transables es posible evidenciar gráficamente una diferencia entre el comportamiento nacional y regional: a pesar de iniciar en el mismo cuadrante de recesión, se proyectan diferentes e incluso el ciclo para la región Atlántica es más amplio, es decir, la economía fue más volátil y resultó en un solo ciclo completo; mientras la nación completó dos giros o ciclos.

El comportamiento de los bienes transables en la región para los años 2005 - 2006, donde el ciclo retrocede de una fase de desaceleración a expansión, también se ve relegado en el PIB nacional, aunque con menor intensidad, razón por la cual el ciclo se mantiene en la fase de recuperación.

El comportamiento para los bienes no transables es otro, gráficamente, se visualiza un comportamiento similar entre las variables de PIB nacional y regional; donde, contrario a lo que se analizó en los bienes transables, las bajas diferencias respecto a la tendencia y el crecimiento del PIB frente al año anterior llevaron al ciclo económico de este grupo a ser menos amplio para el PIB regional (principalmente entre 2005 - 2012), por lo que se evidenciaron dos giros completos del reloj.

El desempeño en el PIB de la región Atlántica durante el 2006 estuvo impulsado por el crecimiento de las actividades económicas que conforman tanto los bienes transables como los no transables, en razón de que ambos compartieron una marcada fase de expansión.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La gran actividad económica que llevó a que la economía de la región Atlántica en 2001 estuviera transitando en la fase de la desaceleración fue la de los servicios. Para ese mismo periodo, en la región Atlántica el comportamiento de la tasa de interés real de la región fue la más alta de la serie con 2,9%, mientras que la variación de los precios al consumidor en el orden regional fue de 9,3%; este último valor fue superior 3,2 veces a la tasa de interés, lo cual coadyuvó en parte para que el PIB de la región Atlántica permaneciera en fase de desaceleración (tabla 3.3.2.1).

Continuando con el análisis de los ciclos económicos, para el lapso comprendido entre los años 2002 - 2005, el PIB de la región Atlántica registró un desempeño que lo mantuvo entre los cuadrantes de recesión y de recuperación, para nuevamente recaer en la fase de recesión en el año 2005. Este comportamiento en la economía de la región tiene su explicación en el débil crecimiento de las actividades contenidas en los servicios, la construcción y la agricultura.

Las grandes ramas de actividad que explicaron para el 2002 la ubicación de la economía de la región Atlántica en el cuadrante de la recesión fueron agropecuaria, minería, industria y servicios; mientras que en el 2005 se dio principalmente por la rama agropecuaria, que pasó de una expansión en 2004 a una recesión durante 2005.

Tabla 3.3.2.1. Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región Atlántica	TIR Región	Transables			No transables		Inflación Región
			Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	
2001	Desaceleración	2,9	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	Desacel.	9,3
2002	Recesión	1,6	Recesión	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	7,3
2003	Recuperación	0,7	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	7,1
2004	Recuperación	1,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Recuper.	5,8
2005	Recesión	2,0	Recesión	Expans.	Desacel.	Recuper.	Recuper.	4,9
2006	Expansión	0,6	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	5,6
2007	Expansión	1,3	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	6,6
2008	Desaceleración	1,7	Desacel.	Recesión	Desacel.	Desacel.	Desacel.	7,9
2009	Recesión	0,9	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	5,2
2010	Recesión	0,3	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	Recuper.	3,3
2011	Recuperación	-0,1	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	4,3
2012	Expansión	2,4	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	Expans.	2,8

Fuente: DANE.

Las actividades que impulsaron el ciclo de recuperación fueron: durante 2003, agropecuaria y minería, y de manera expansiva industria; para el 2004 el ciclo se dio en servicios, mientras hubo un comportamiento expansivo para las actividades que componen los bienes y servicios transables. Para esos mismos periodos, la variación de los precios al consumidor en la región Atlántica osciló entre 7,3% y 4,9%, mientras tanto, el comportamiento de la tasa de interés real fue entre 2,0% y 0,7%; las fluctuaciones entre estas dos variables incidieron en el desempeño del PIB de la región Atlántica (tabla 3.3.2.1).

Cabe señalar que, entre los años 2006 y 2007, el ritmo de crecimiento del producto interno bruto de la región Atlántica se ubicó en el orden del 6,7% y 7,8%, respectivamente; muy por encima de los promedios de los periodos anteriores, lo cual conllevó que el PIB de la región se ubicara en la fase de expansión, impulsada tanto por el PIB de transables como no transables. Para el 2007 la dinámica de expansión tuvo su excepción en el sector de la minería. La no reacción de la minería frente al ciclo expansivo está relacionada con el comportamiento de los precios internacionales que regían en el mercado de los combustibles sólidos.

Como se observa en la tabla 3.3.2.1, es importante anotar que el tiempo que tardó el ciclo económico en la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

Es así como en 2008, el PIB de la región Atlántica registró un crecimiento del 2,1%, muy por debajo a la registrada en periodos anteriores. Para este año, el aparato productivo se movió por la senda de la desaceleración; resultado debido, en parte, al menor ritmo de crecimiento que presentó la totalidad de los bienes y servicios.

Entre 2009 y 2011, periodos en los cuales el crecimiento del PIB de la región Atlántica fue del 1,6% y 6,2%, respectivamente; dichos crecimientos permitieron que la economía regional, estuviera desplazándose entre la fase de recesión y la de recuperación. Los movimientos registrados por la economía de la región fueron marcados por el bajo desempeño en la totalidad de las grandes ramas de actividad económica.

Finalmente, el ciclo económico del PIB en la región Atlántica culmina en el año 2012 en el cuadrante de expansión en razón del comportamiento de servicios, construcción y la minería.

CONCLUSIONES

Como se puede observar en este capítulo, se analiza el desempeño de la estructura productiva en la región Atlántica, a través del producto interno bruto (PIB) y las diferentes grandes ramas de la actividad. También se consideró la incidencia que ejercieron los determinantes relacionados con la inflación regional, la tasa de interés real y la tasa de cambio real sobre el comportamiento de la economía regional.

En efecto, la tasa de interés real de la región Atlántica representó un papel importante en el comportamiento de la producción de bienes transables y no transables, la misma ayudó en el desempeño registrado por las grandes ramas de actividad y su capacidad de crecimiento en el periodo. Las principales grandes ramas de actividad de la estructura económica de la región, durante la serie de análisis representan el 77,3%, y se distribuye en servicios (51,9%), industria (12,9%) y minería (12,5%)

Finalmente, es importante anotar que el lapso de tiempo que tomó el ciclo económico de la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Cristiano, D., Grajales, A. & Ramos, M. (septiembre de 2011). *Clasificación de la economía colombiana entre actividades transables y no transables*. En: *Reportes del Emisor*. Núm. 148. Bogotá: Banco de la República. Recuperado el

25 de septiembre de 2014 de:
http://www.banrep.gov.co/publicaciones/pub_emisor.htm

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm.394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014,
http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R. Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*. Número 12, Medellín: Universidad de Antioquia, pp. 39 - 40.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

Zuccardi, I. (2002). *Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986 - 2000*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Núm. 25. Bogotá: Banco de la República.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos 2011 - 2012

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda		Viviendas nuevas		Créditos individuales de vivienda		Viviendas usadas	
	nueva (millones de pesos)		financiadas		usada (millones de pesos)		financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290	60.000
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO¹¹

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

¹¹ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Cámara de Comercio de Santa Marta (CCSM). (2014). *Inversión neta de capital en sociedades en el Magdalena durante 2013*. Santa Marta. Recuperado el 14 de abril de 2014, de: http://www.ccsm.org.co/es/camara/serv/serv_emp/publicaciones/movimiento_soc/Inversion_Neta_de_Capital_en_Sociedades_Enero_a_Diciembre_2013.pdf.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2012). *Ficha Metodológica Encuesta de Sacrificio de Ganado -ESAG-*.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Capital: Santa Marta
Extensión: 23.188 km²
Municipios: 30
Población en 2013: 1.235.532 habitantes

Geografía humana: la población actual se originó del mestizaje entre colonos españoles con negros africanos traídos como esclavos, además de los indígenas que habitaban esta región. Del total de los pobladores el 10% se reconoce como afrodescendiente y el 1% como indígena. En el departamento se encuentran cuatro resguardos indígenas.

Actividades económicas: los principales cultivos son el banano, el café y la palma africana; también se cultiva maíz, yuca, arroz, sorgo, ajonjolí, coco, cacao, plátano y ñame. La ganadería es una de las actividades más importantes; la pesca es igualmente crucial y es de dos clases fluvial y marítima. En la actividad minera se destacan los recursos de petróleo, los yacimientos de calizas, dolomitas, calcáreas, yeso, feldespato y grafito. Los municipios de mayor actividad comercial son Santa Marta, Ciénaga, El Banco, Plato y Fundación.