

**Transferencias intergubernamentales  
y disparidades fiscales horizontales  
en Colombia**

Por: Jaime Bonet-Morón  
Jhorland Ayala-García

Núm. 231  
Diciembre, 2015



Documentos de trabajo sobre  
**ECONOMÍA REGIONAL**



BANCO DE LA REPÚBLICA

CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS REGIONALES (CEER) - CARTAGENA

ISSN 1692 - 3715

La serie **Documentos de Trabajo Sobre Economía Regional** es una publicación del Banco de la República – Sucursal Cartagena. Los trabajos son de carácter provisional, las opiniones y posibles errores son de responsabilidad exclusiva de los autores y no comprometen al Banco de la República ni a su Junta Directiva.

## **Transferencias intergubernamentales y disparidades fiscales horizontales en Colombia\***

**Jaime Bonet-Morón\*\***

**Jhorland Ayala-García\*\***

---

\* Los autores agradecen especialmente a de Gerson Javier Pérez e Iván Higuera por sus valiosos comentarios a esta versión del documento.

\*\* Los autores son, en su orden, Gerente de la Sucursal de Cartagena del Banco de la República y economista del Centro de Estudios Económicos Regionales. Comentarios y sugerencias a esta versión del documento pueden ser enviados a [jbonetmo@banrep.gov.co](mailto:jbonetmo@banrep.gov.co) o [jayalaga@banrep.gov.co](mailto:jayalaga@banrep.gov.co).

# Transferencias intergubernamentales y disparidades fiscales horizontales en Colombia

## Resumen

Este documento estima las disparidades fiscales horizontales en municipios y departamentos de Colombia con datos de las Ejecuciones Presupuestales para el período 1985-2014. Además, se evalúa el efecto igualatorio de las transferencias condicionadas del Sistema General de Participaciones (SGP) y las no condicionadas del Sistema General de Regalías (SGR), con base en indicadores como el coeficiente de variación y de Gini. Como resultado, se encontró que las transferencias reducen las disparidades fiscales horizontales tanto en municipios como en departamentos, con un mayor efecto en los primeros. Por tipo de transferencia, los resultados son diferentes dado que el SGP reduce las disparidades, mientras que el SGR aumenta la desigualdad fiscal.

**Palabras clave:** disparidades fiscales horizontales, transferencias de igualación, SGP, SGR.

**Clasificación JEL:** H71, H73, H77, R12.

## Abstract

In this paper, horizontal fiscal disparities in municipalities and departments of Colombia are estimated using data from the Budget Executions between 1985 and 2014. In addition, we evaluate the equalizing effect of the conditioned transfers from the General System of Participations (SGP) and the unconditioned transfers from the General System of Royalties (SGR) based on indicators such as the coefficient of variation and the Gini. As a result, we found that transfers reduce horizontal fiscal disparities in both municipalities and departments, with a greater effect in the first. By sort of transfer the results are different since the SGP reduce disparities while SGR increase fiscal inequality.

**Keywords:** horizontal fiscal disparities, equalization transfers, GSP, GSR.

**JEL Classification:** H71, H73, H77, R12.

## 1. Introducción

De acuerdo con datos de la CEPAL (2015), el coeficiente de Gini para Colombia que mide la desigualdad en la distribución del ingreso fue de 0,536, superior al promedio latinoamericano de 0,497 para el año 2013. Esta situación es peor si se compara con el promedio de grupo de países de la OECD, cuyo índice de desigualdad en el ingreso fue de 0,30 para 2012 (OECD, 2015). Esta realidad puede estar explicada por una alta desigualdad en el acceso a activos como la educación, la infraestructura pública o la presencia institucional entre las regiones de Colombia (Perry et al., 2006). Como consecuencia, la elevada desigualdad del país puede impedir la reducción de la pobreza por su impacto negativo sobre la elasticidad de la pobreza con respecto al crecimiento y sobre la elasticidad de la pobreza con respecto a la desigualdad (López y Servén, 2006).

Una de las estrategias que pueden ayudar a reducir las desigualdades internas se basa en transferencias del Gobierno Nacional Central (GNC) a los municipios y departamentos, generando un efecto “Robin Hood” que permita a regiones más avanzadas compartir recursos con las menos prósperas para que puedan alcanzar estándares comparables de calidad de vida (Shah, 2007). Sin embargo, aún persisten desigualdades en el acceso y la calidad recibida entre los diferentes territorios en bienes y servicios básicos como la salud (Ayala, 2015) y la educación (Barrera-Osorio et al., 2012). Ante esto, es necesario seguir trabajando para poder llegar a una mayor equidad en el acceso y en la calidad de los servicios provistos por el Estado.

El artículo 1º de la Constitución Política de 1991 establece que: “Colombia es un Estado Social de Derecho, organizado en forma de República unitaria, descentralizada, con autonomía de sus entidades territoriales...”. Es por esto que se han impulsado políticas que profundizan la descentralización del gasto en la nación, como la creación del sistema actual de transferencias, conformado por las

transferencias del Sistema General de Participaciones (SGP), que en su mayor parte son condicionadas, y las transferencias del Sistema General de Regalías (SGR) que se caracterizan por ser no condicionadas, entre otras transferencias. Con estas transferencias se busca proveer a los entes territoriales con los recursos necesarios para prestar las competencias otorgadas en el proceso de descentralización.

Además de financiar la prestación de servicios, un sistema de transferencias puede tener como propósito buscar una mayor equidad en ingresos y gastos entre los distintos territorios. En Colombia la descentralización ha sido mayor por el lado de los ingresos que por el de gastos. Aproximadamente el 70% de los ingresos fiscales son recaudados por el gobierno central, mientras que los ingresos recaudados por los gobiernos subnacionales están altamente concentrados en pocos municipios. En efecto, Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla y Cartagena recaudan casi dos tercios del total de los ingresos municipales. En la medida en que la actividad económica está concentrada en pocos territorios, la capacidad local de generación de ingresos es más fuerte en aquellos con mayores bases tributarias. Debido a que existen fuertes desequilibrios verticales y horizontales, se esperaría que se reduzcan a través de los sistemas de transferencias vigentes.

Este trabajo tiene dos objetivos: (i) cuantificar las disparidades fiscales horizontales territoriales desde el punto de vista del ingreso y del gasto público por habitante; y (ii) evaluar el efecto igualatorio del ingreso y el gasto subnacional por parte de las transferencias del GNC a los municipios y departamentos. Para eso, se enfoca en el SGP y el SGR, las cuales constituyen las más importantes transferencias del GNC a los gobiernos subnacionales en el país. En 2015, el SGP representó el 3,8% del PIB y el SGR alcanzó a ser el 1,5% del PIB.

El documento está conformado por cinco secciones. La segunda sección presenta las principales definiciones de disparidades fiscales horizontales y transferencias de

igualación. La tercera describe el sistema actual de transferencias en Colombia. La cuarta muestra los resultados de las estimaciones de las disparidades fiscales y los efectos de las transferencias de igualación. Finalmente, la quinta sección presenta las conclusiones y recomendaciones de política que podrían mejorar el funcionamiento del sistema actual de transferencias.

## **2. Disparidades fiscales horizontales e igualación fiscal**

### **2.1. Disparidades fiscales horizontales**

La equidad horizontal es un principio según el cual individuos que se consideran como iguales deberían ser tratados de manera equitativa (Musgrave, 1990; Galbiati y Vertova, 2008; Plotnick, 1981; Slensnick, 1989; Kaplow, 1989). En términos fiscales, la equidad horizontal se traduce en ausencia de discriminación en el cobro de impuestos a individuos con el mismo nivel de ingreso (Usher, 2007). De ahí que las disparidades horizontales se presentan cuando individuos que son iguales ante la ley no son tratados de manera equitativa.

La definición de equidad horizontal tiene implícita dos definiciones importantes: (i) ¿qué se entiende por individuos que son “iguales”? y (ii) ¿cuáles son las características relevantes para definir a los individuos como “iguales”? (Galbiati y Vertova, 2008). Por esto, una definición más amplia del concepto de equidad horizontal podría ser el principio según el cual individuos que son iguales en las características *normativamente* relevantes son tratados equitativamente (Atkinson y Stiglitz, 1980). Esto implica que hay un fuerte argumento normativo en la definición de las disparidades horizontales.

Por otro lado, las disparidades fiscales entre las autoridades locales se definen como aquellas que se presentan cuando dos provincias deben fijar diferentes tasas impositivas a sus ciudadanos con el mismo ingreso en orden de ofrecerles unos bienes públicos comparables (Le Grand, 1975), lo cual sería discriminatorio. En este

sentido, las disparidades fiscales horizontales se presentan cuando existen diferencias en los beneficios fiscales netos ofrecidos por los gobiernos provinciales, generados por las desigualdades en las bases tributarias en cada jurisdicción (Norrie et al., 1982). Más específicamente, la disparidad fiscal horizontal surge cuando existe heterogeneidad en la capacidad de generar ingresos propios o en la necesidad fiscal entre las distintas provincias (Porto y Rosales, 2008).

La existencia de disparidades fiscales horizontales tiene implicaciones en materia de equidad y eficiencia económica (Auld y Eden, 1987; Dahlby y Wilson, 1994; Boadway et al., 1983; Norrie et al., 1982). En primer lugar, aquellas municipalidades con ingresos fiscales por habitante más altos podrán ofrecer una mayor cantidad o calidad de bienes públicos, al igual que aquellas con costos más bajos de provisión de bienes públicos (Boadway et al., 1983). Esto implica que para que todas las provincias otorguen bienes públicos similares, algunas tendrían que imponer tasas impositivas más altas a sus contribuyentes. Como consecuencia, se generan incentivos a un fenómeno conocido como migración fiscalmente inducida (Dahlby y Wilson, 1994). De esta forma, los individuos tendrán incentivos para desplazarse a las zonas con una mejor provisión de bienes y servicios públicos o a donde la carga impositiva asociada a un nivel dado de beneficios fiscales sea más baja.

Otra consecuencia negativa de las disparidades horizontales en materia de equidad y eficiencia tiene que ver con lo que se conoce como el impuesto potencial a las exportaciones (Auld y Eden, 1987). Si no residentes poseen activos fijos como tierra o empresas y exportan productos a otras provincias o contratan factores de producción fuera de su municipalidad, sus impuestos serán recaudados en la provincia exportadora y no en el lugar donde residen. Esto aumenta los beneficios fiscales netos de la municipalidad exportadora y los reducirá en aquella que importa los bienes y servicios.

Es aquí donde el análisis de las disparidades fiscales horizontales gana importancia, debido a sus implicaciones en materia de eficiencia económica y equidad. Ante esto, se han diseñado e implementado diferentes estrategias que apuntan a la reducción o eliminación de dichas disparidades. Entre estas se encuentran las transferencias de igualación, las cuales se definirán y explicarán a continuación.

## **2.2. La teoría y la práctica sobre las transferencias de igualación fiscal**

Las transferencias de igualación son las transferencias no condicionadas que buscan reducir las disparidades fiscales horizontales, igualando los beneficios fiscales netos que reciben todas las municipalidades al interior de un país (Shah, 2007). En términos generales, cumplen con las siguientes cuatro características (Martinez-Vasquez y Boex, 2001): i) son transferencias no condicionadas o de propósito general, ii) están generalmente determinadas por una regla de financiación, iii) la distribución de los recursos entre las provincias o municipalidades se hace con base en una fórmula que considera las necesidades de gasto o la capacidad de recaudar ingresos fiscales, y iv) su propósito es el de igualar las condiciones fiscales entre los gobiernos subnacionales.

En la literatura se pueden identificar cuatro principios que rigen un sistema de transferencias de igualación equitativo y eficiente (Spahn, 2007). En primer lugar, las transferencias de igualación deberían tener un límite en el tamaño de los fondos a redistribuir para imponer restricciones presupuestarias en las regiones más pobres, de tal manera que se mantenga la estabilidad macroeconómica. En segundo lugar, las transferencias de igualación deberían incentivar el recaudo de recursos propios al interior de los gobiernos subnacionales y desincentivar la dependencia de las transferencias. Tercero, la igualación debería hacerse con base en estándares medibles con base en los cuales se puedan seleccionar las regiones beneficiarias. Por último, los estándares y las medidas de necesidad fiscal relativa no deberían ser

modificables por las municipalidades beneficiarias, debido a que habría incentivos a maximizar las transferencias recibidas sin el debido cumplimiento de los requisitos.

Los sistemas de transferencias de igualación también pueden ser agrupados en tres filosofías diferentes de acuerdo con su aplicación (Spahn, 2007). La primera es en donde no hay diferencias significativas entre los costos de prestación de los servicios públicos, por lo que la capacidad de generar ingresos fiscales o capacidad fiscal es lo que se busca igualar. La segunda es donde el enfoque principal son las necesidades de gasto y lo que se busca igualar son los estándares de los bienes y servicios públicos recibidos. Finalmente, hay países en los que intervienen tanto la capacidad fiscal como las necesidades de gasto en la asignación de las transferencias de igualación.

Canadá, por ejemplo, tiene un esquema de transferencias de igualación que se preocupa por igualar las diferencias en los niveles de recaudo tributario de sus provincias (Boadway y Hayashi, 2004; Shah, 1996). Diferente a lo que se presenta en Rusia, donde un sistema de ingresos fiscales compartidos intenta equiparar algunos estándares de acuerdo con la necesidad de gasto, aunque es posible que con este se generen algunas disparidades adicionales (Martinez-Vazquez y Timofeev, 2008). Por su parte, Australia se caracteriza por tener lo que algunos autores consideran el mejor modelo de transferencias de igualación, al considerar tanto las necesidades de gasto como la capacidad fiscal en su fórmula de asignación (Spahn, 2007).

### **3. Descripción del sistema actual de transferencias en Colombia**

En los artículos 356 y 357 de la Constitución Política de 1991 se estableció que el 46% de los Ingresos Corrientes de la Nación (ICN) debían ser transferidos a los municipios y departamentos para el cumplimiento de las obligaciones y responsabilidades asignadas por la misma Constitución Política, aunque en la

actualidad solo se distribuye el 26% de estos recursos a causa de las leyes reglamentarias vigentes.

Las transferencias del gobierno nacional a los entes subnacionales en Colombia provienen de dos fuentes principales: las provenientes del Presupuesto General de la Nación (PGN) y aquellas derivadas del SGR. Las transferencias del PGN se componen del SGP (creado por la Ley 715 de 2001 y modificado por la Ley 1176 de 2007), las pensiones y otras transferencias, mientras que el SGR es un presupuesto independiente con recursos provenientes de la explotación de recursos naturales no renovables.

No todas las transferencias del PGN llegan a las entidades subnacionales propiamente. Las pensiones, por ejemplo, son transferencias que llegan directamente a los individuos y no hacen parte de los ingresos de las entidades territoriales. Además, las otras transferencias incluyen recursos a instituciones y organismos específicos con presencia en las entidades territoriales, pero con autonomía para manejar dichos recursos como las cajas de compensación familiar, el Instituto Colombiano de Bienestar Familiar (ICBF), entre otros. De esta manera, los únicos recursos que se pueden considerar como transferencias que aumenten los ingresos de las entidades territoriales como tal son los provenientes del SGP y del SGR.

De acuerdo con la Ley 1176 de 2007, después de descontar los montos de asignaciones especiales, los recursos del SGP deben ser destinados a educación (58,5%), salud (24,5%), propósito general (11,6%) y agua potable y saneamiento básico (5,4%) (Ministerio de Hacienda y Crédito Público, 2006). Esto hace que las transferencias del SGP sean condicionadas y que las entidades territoriales no tengan libertad de decidir qué hacer con dichos recursos. Además, su fin ha sido principalmente mejorar la cobertura en los servicios básicos de salud, educación y

agua potable en todas las entidades territoriales y no solo en aquellas con los menores ingresos. Estos recursos se distribuyen con base en una fórmula que considera la población atendida y la población por atender, así como la eficiencia administrativa y criterios de equidad territorial (Ley 715 de 2001 y Ley 1176 de 2007). En ningún caso se considera la capacidad fiscal territorial, pero se podría pensar que el SGR, al tener en cuenta indicadores de pobreza, indirectamente sí contemplan las necesidades de gasto en los municipios y departamentos.

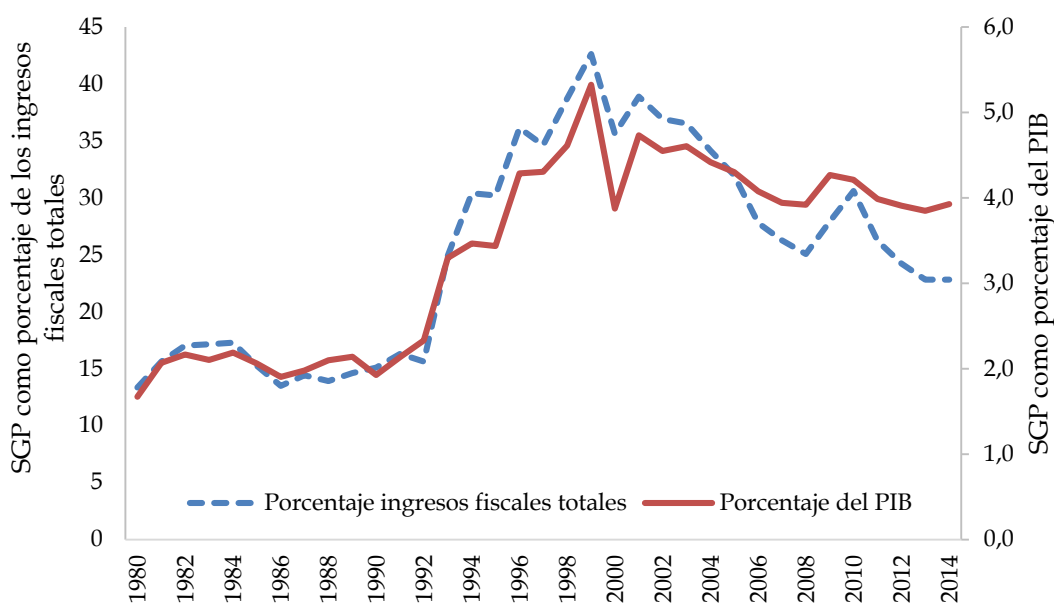
Por su parte, el SGR no es un sistema de transferencias condicionadas, aunque exige que los recursos sean gastados en proyectos previamente evaluados y aprobados por los Organismos Colegiados de Administración y Decisión (OCAD) (Bonet y Urrego, 2014). Fue creado en el 2011 con el Acto Legislativo 05 y reglamentado por el Decreto 1073 de 2012. La reforma buscaba una distribución más equitativa de los recursos entre los entes territoriales, debido a que el 70% de las regalías estaban concentrados en siete departamentos donde habitaba, aproximadamente, el 14% de la población del país. Incluso, los departamentos de Casanare y Meta recibían el 34% de los recursos de regalías y en ellos solo habita el 2,7% de la población colombiana.

Con este nuevo cambio, todos los municipios o departamentos del país pudieron beneficiarse de las regalías provenientes de la explotación de recursos naturales no renovables en el país. Esta nueva distribución está enmarcada en cuatro objetivos generales: i) equidad social y regional, ii) ahorro para el futuro, iii) competitividad regional, y iv) buen gobierno (Bonet y Urrego, 2014). Dentro de estos rubros, un porcentaje no menor al 50% se distribuye en dos fondos: regalías directas (20%) y fondos regionales (80%). Las regalías directas se quedan en los entes territoriales en donde se explotan los recursos naturales no renovables y aquellos que intervienen en el transporte de dichos recursos. Los fondos regionales se distribuyen de acuerdo con una fórmula que considera la pobreza y el tamaño de la población. Aunque ninguno considera la capacidad fiscal ni la necesidad de gasto, en su fórmula hay

indicadores de pobreza y los entes territoriales rezagados reciben más recursos. Su objetivo no es igualar la capacidad fiscal sino favorecer regiones rezagadas, aunque cumple con el requisito de no ser transferencias condicionadas. Es aquí donde se requiere evitar los incentivos a depender de las transferencias.

Asumiendo una tasa proyectada del 3% (variación anual del PIB al segundo trimestre de 2015), se estima que las transferencias provenientes del PGN representan el 10,4% del PIB proyectado para 2015: SGP (3,8%), pensiones (4,2%) y otras transferencias (3,4%). Y los recursos del SGR corresponden al 1,15% del PIB del mismo año. Pero este peso relativo no ha sido constante durante las últimas décadas. El Gráfico 1 muestra la evolución de las transferencias del GNC a los entes territoriales entre 1980 y 2014. Como se observa, antes de la Constitución de 1991 las transferencias representaban alrededor del 2% del PIB, pero aumentaron hasta llegar al 5% en 1999. En este mismo año se presentó una crisis económica que obligó a reformar el sistema de transferencias con la Ley 715 del 2001, buscando sanear las finanzas públicas con base en la disciplina fiscal.

**Gráfico 1. Evolución de las transferencias del GNC, 1980-2014.**

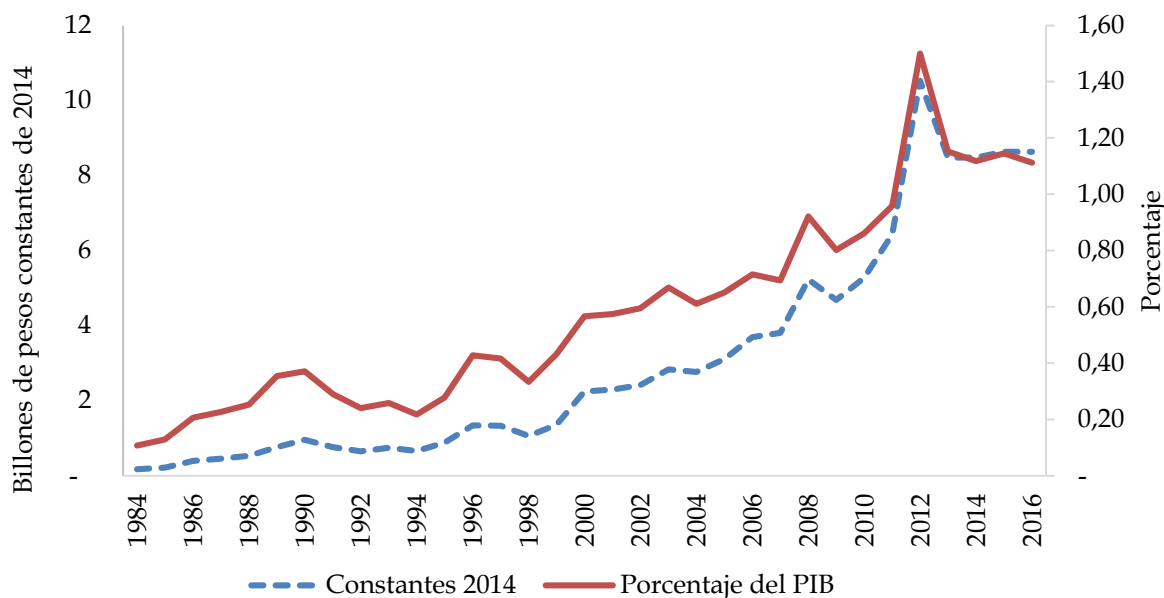


Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

A partir del año 2001, las transferencias han perdido participación hasta ubicarse en el 3,9% del PIB de 2014. Como porcentaje de los ingresos fiscales totales, la disminución de la participación de las transferencias fue mucho más notoria. En el año 1999, el gobierno central distribuía el 42,6% de sus ingresos totales entre las entidades territoriales en forma de transferencias, mientras que para 2014 este monto relativo se redujo casi a la mitad, al representar el 22,8%.

Por otro lado, el Gráfico 2 muestra el comportamiento de las regalías entre 1984 y 2016 (valor presupuestado). Como se observa, las regalías tuvieron un crecimiento leve entre 1984 y 1998, pero a partir de 1999 pasaron de representar el 0,33% del PIB al 1,5% en 2012. Como resultado de la caída de los precios del petróleo desde 2014, los ingresos derivados del petróleo han caído y afectado el monto del SGR, tanto que para 2016 se presupuestó un monto del 1,11% del PIB, inferior en términos relativos al que se tuvo en 2012.

**Gráfico 2. Evolución de las regalías (valor presupuestado), 1984-2016.**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

El 2012 fue el primer año de funcionamiento del SGR. Este ha sido el año donde más recursos se han obtenido de la explotación de recursos naturales no renovables como porcentaje del PIB. Además, con esta nueva distribución de recursos los departamentos pasaron de recibir el 55% de las regalías en 2011 a tener el 75% en 2012 y los municipios perdieron al pasar del 45% al 25%, respectivamente (Bonet y Urrego, 2014).

#### **4. Estimación de las disparidades fiscales horizontales y efectos de las transferencias condicionadas (SGP) y no condicionadas (SGR)**

Para proceder a estimar las disparidades fiscales horizontales en Colombia, es importante tener en cuenta que municipios y departamentos tienen presupuestos fiscales independientes. Esto es, los distritos especiales y los municipios más grandes reciben transferencias y administran y ejecutan sus propios recursos, mientras que para los más pequeños la responsabilidad recae sobre el departamento. De esta manera, se utilizan las cuentas fiscales provenientes de las operaciones efectivas de caja del Departamento Nacional de Planeación (DNP) para evaluar el efecto que tienen las transferencias condicionadas y no condicionadas sobre las desigualdades fiscales horizontales existentes en Colombia.

Para poder estimar las disparidades fiscales horizontales es necesario, primero, calcular las necesidades de gasto y la capacidad de generar ingresos propios. Una forma de medir las necesidades de gasto que puede ser utilizada de acuerdo con la información disponible en Colombia es el gasto por habitante del último año disponible. La capacidad fiscal puede ser estimada como el ingreso fiscal propio por habitante, considerando la información histórica e ignorando el hecho de que el recaudo fiscal es susceptible a sesgos por la posible ineficiencia en el recaudo y bajo esfuerzo fiscal. Sin embargo, el recaudo observado es el ingreso real que tienen los municipios y departamentos del país, por lo que las desigualdades existentes surgen precisamente por las diferencias en el valor real y no en valores de eficiencia.

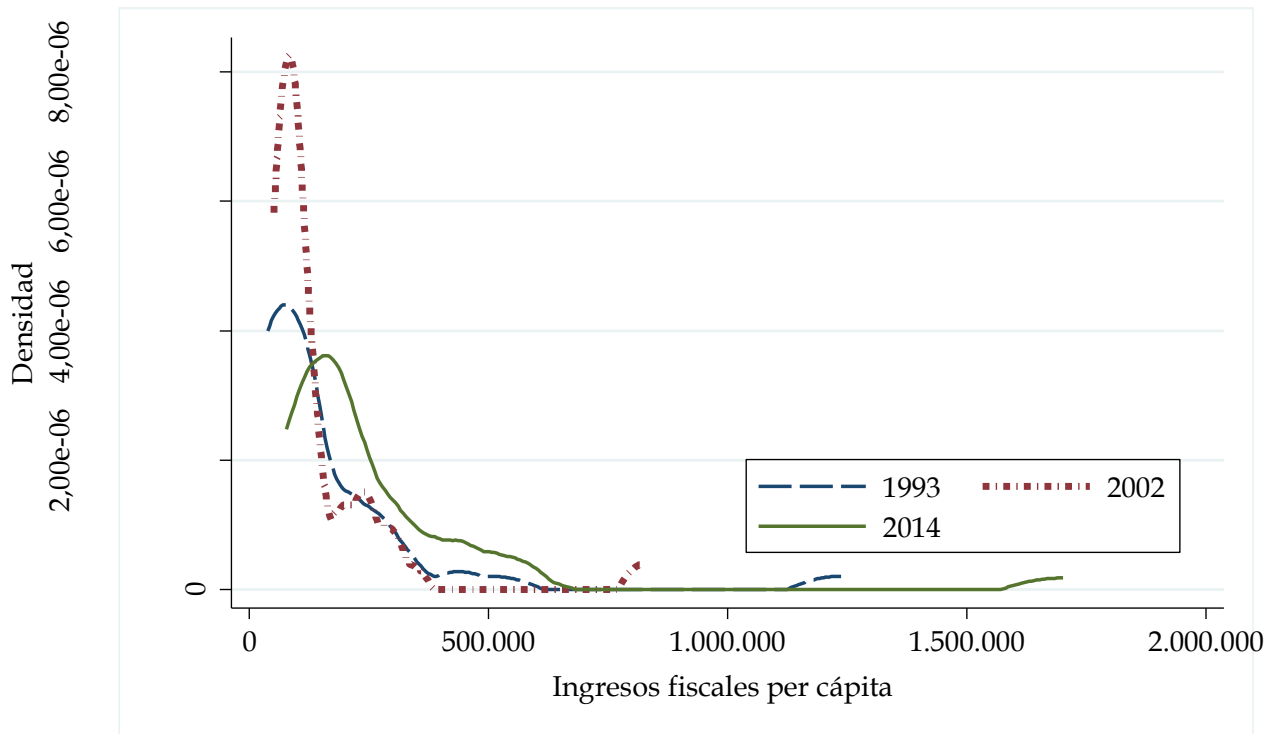
En este documento, se aproxima entonces la estimación de las disparidades fiscales horizontales evaluando las diferencias en la capacidad que tienen municipios y departamentos para generar ingresos propios, con el indicador de ingresos fiscales propios por habitante. Asimismo, se evalúa el efecto que tienen las transferencias condicionadas y las transferencias de igualación sobre dichas disparidades fiscales horizontales en materia de equidad, con base en los cambios en indicadores como el coeficiente de variación y el coeficiente de Gini.

#### **4.1. Departamentos**

Los ingresos fiscales departamentales están conformados por los ingresos corrientes (tributarios, no tributarios y transferencias corrientes), y por los ingresos de capital (transferencias del gobierno nacional, regalías, cofinanciación y otros). Entre estos, los ingresos corrientes representan solo el 27% de los ingresos totales, en promedio para los departamentos, mientras que los ingresos provenientes de las transferencias del SGP y del SGR representaron el 65% para el 2014.

La distribución de los ingresos propios no ha cambiado significativamente entre los años 1993 y 2014. Como se observa en el Gráfico 3, las distribuciones de ingresos propios per cápita no muestran un aumento significativo a lo largo del período. En promedio, el ingreso fiscal por habitante para los departamentos en Colombia pasó de \$164.500 en 1993 a \$267.100 en 2014 (a precios constantes de 2014), registrando un crecimiento lineal promedio anual de 3%. Incluso, el ingreso per cápita promedio de los departamentos se redujo entre 1985 y 2002 al pasar de \$163.700 a \$140.750, respectivamente. Lo anterior deja en evidencia el cada vez menor campo de acción que tenían los departamentos de Colombia para poder cumplir con las necesidades de bienes y servicios públicos de sus habitantes entre 1993 y 2012.

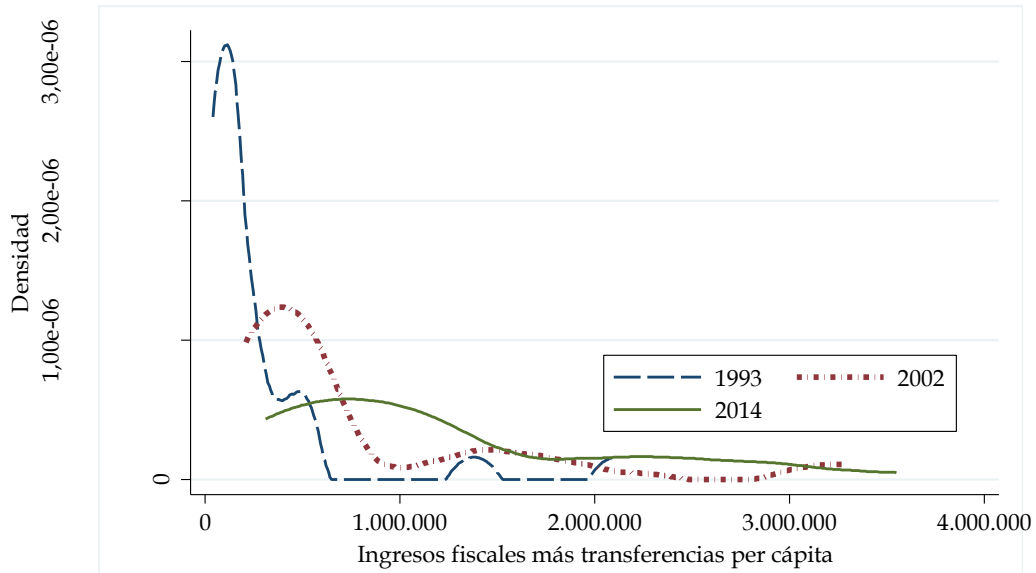
**Gráfico 3. Distribución anual del ingreso propio por habitante de los departamentos, 1993-2014 (pesos constantes de 2014).**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

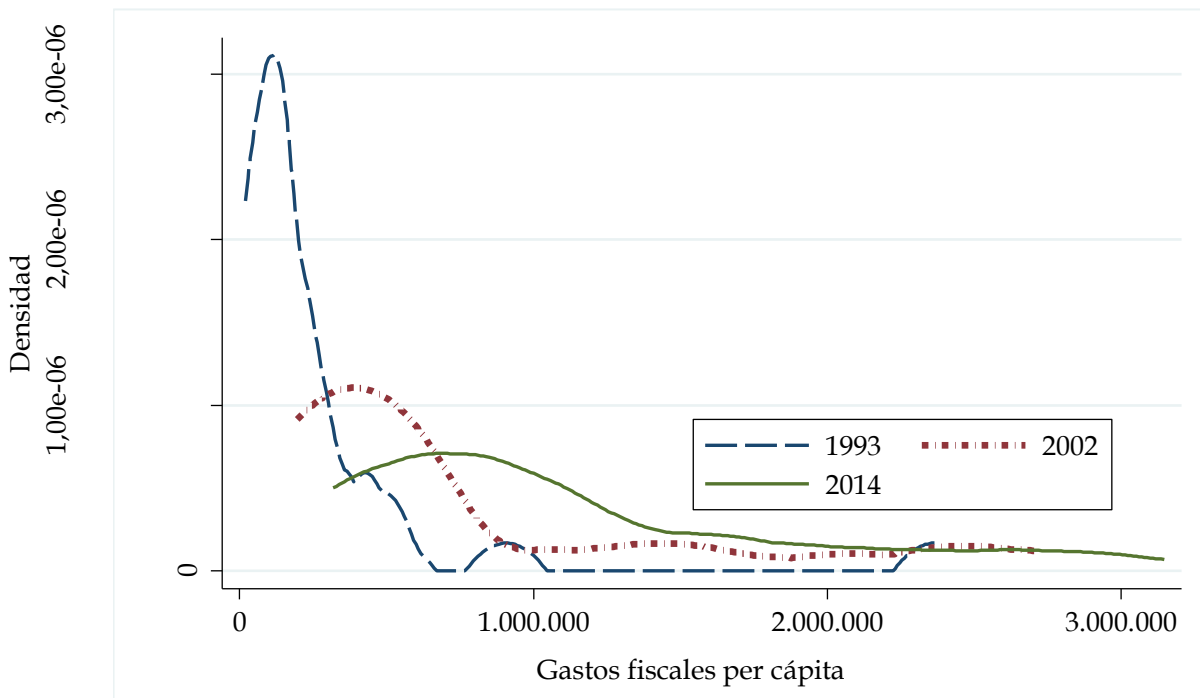
Una vez se consideran las transferencias en los ingresos propios departamentales, se evidencia una distribución más uniforme en 2014 que en 1993 y con valores más altos. El promedio de ingresos fiscales per cápita pasa de \$272.270 en 1993 a \$1.231.500 en 2014 (a precios constantes de 2014), lo que representa un crecimiento lineal promedio anual de 16,78%. El Gráfico 4 muestra cómo cambió la distribución del ingreso per cápita una vez se consideran las transferencias del SGP y del SGR.

**Gráfico 4. Distribución de los ingresos fiscales más transferencias por habitante en los departamentos, 1993-2014 (pesos constantes de 2014).**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

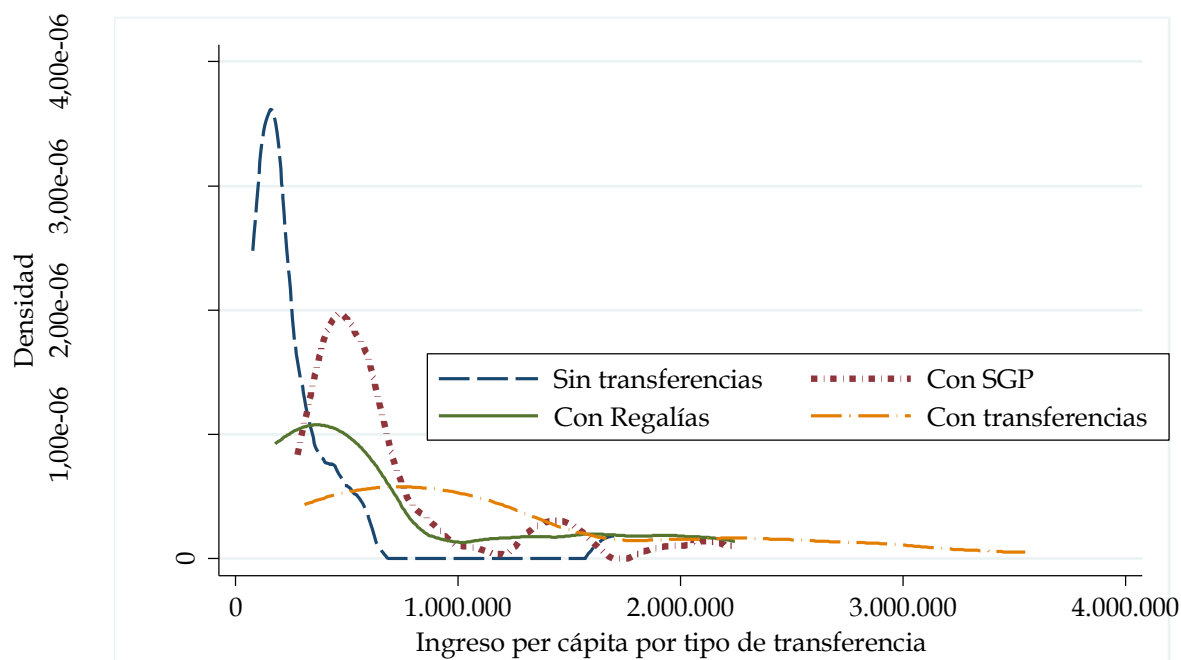
**Gráfico 5. Distribución del gasto público por habitante en los departamentos, 1993-2014 (precios constantes de 2014)**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Con lo anterior se evidencia el efecto positivo que tienen las transferencias sobre la distribución de los ingresos fiscales departamentales per cápita. A diferencia de lo que sucede con los ingresos propios, se evidencia un aumento importante en los promedios de gasto público por habitante que no hubiera sido posible sin la existencia de dichas transferencias (Gráfico 5). Pero, ¿cuál fue el efecto del SGP y del SGR sobre los ingresos fiscales por habitante? El Gráfico 6 muestra que tanto las regalías del SGR como las del SGP tienen un efecto importante al aumentar los ingresos de los departamentos del país.

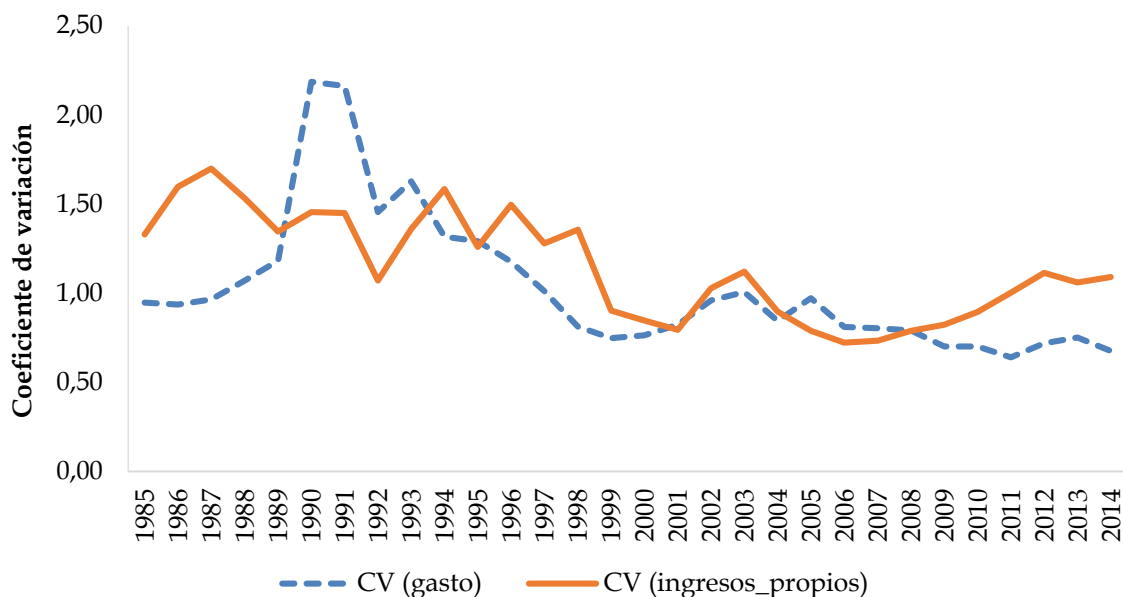
**Gráfico 6. Ingresos fiscales totales por habitante según tipo de transferencia en los departamentos, 2014**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Los datos indican que la contribución al crecimiento de los recursos disponibles para los departamentos es similar tanto por parte del SGP como por el lado del SGR. El SGP tuvo una contribución del 51% al crecimiento de los ingresos departamentales, mientras que el SGR aportó un 49%. Sin embargo, vale la pena tener en cuenta que las transferencias del SGP son condicionadas a unos sectores específicos mientras que las del SGR son no condicionadas.

**Gráfico 7. Coeficiente de variación de los ingresos y gastos totales por habitante en los departamentos, 1985-2014**



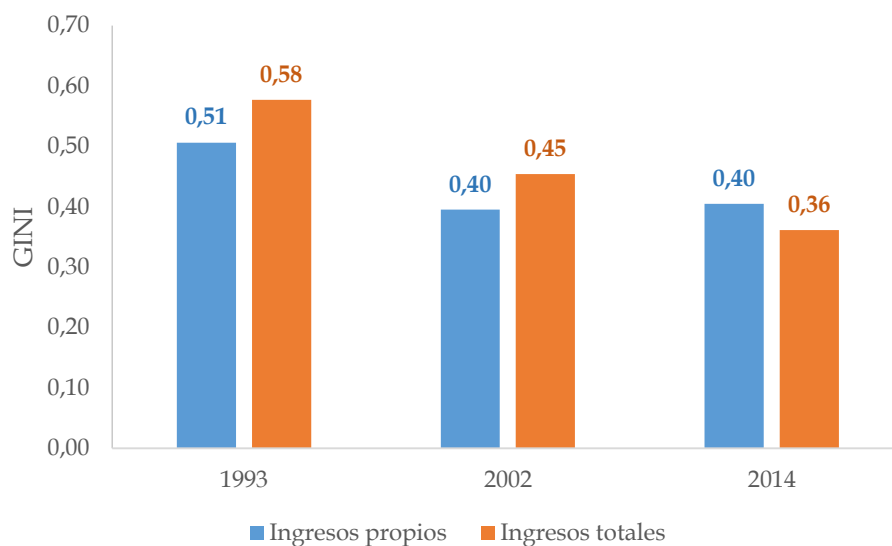
Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

En cuanto a los indicadores de desigualdad, se puede ver que el coeficiente de variación de los ingresos propios ha tenido un comportamiento descendente, pero menos pronunciado que el que se registra para el gasto público departamental por habitante (Gráfico 7). De hecho, se puede ver que a partir del 2006 la dispersión en los ingresos propios ha venido en aumento, mientras que en el gasto sigue reduciéndose. Esto implicaría que cada vez puede ser más complejo llegar a una igualdad fiscal debido a la creciente variabilidad en los ingresos fiscales propios por habitante.

El efecto de las transferencias se puede ver claramente con el coeficiente Gini aplicado a los ingresos fiscales. El Gráfico 8 muestra que el Gini para los ingresos propios por habitante se redujo entre 1993 y 2014, al pasar de 0,51 a 0,40, respectivamente. Asimismo, cuando se consideran los ingresos totales (ingresos propios más transferencias) se evidencia que el Gini se reduce al pasar de 0,58 a 0,36, respectivamente. Sin embargo, para 1993 y 2002, los ingresos totales registraron un

Gini más alto que los recursos propios, reflejando un efecto negativo de las transferencias sobre la desigualdad en los ingresos departamentales. Pero para 2014 la situación fue diferente. Los recursos provenientes de las transferencias hicieron que el Gini en los ingresos per cápita totales fueran inferiores al de los ingresos propios (0,36 contra 0,40, respectivamente).

**Gráfico 8. Coeficiente Gini de los ingresos propios y totales por habitante en los departamentos, 1993-2014.**

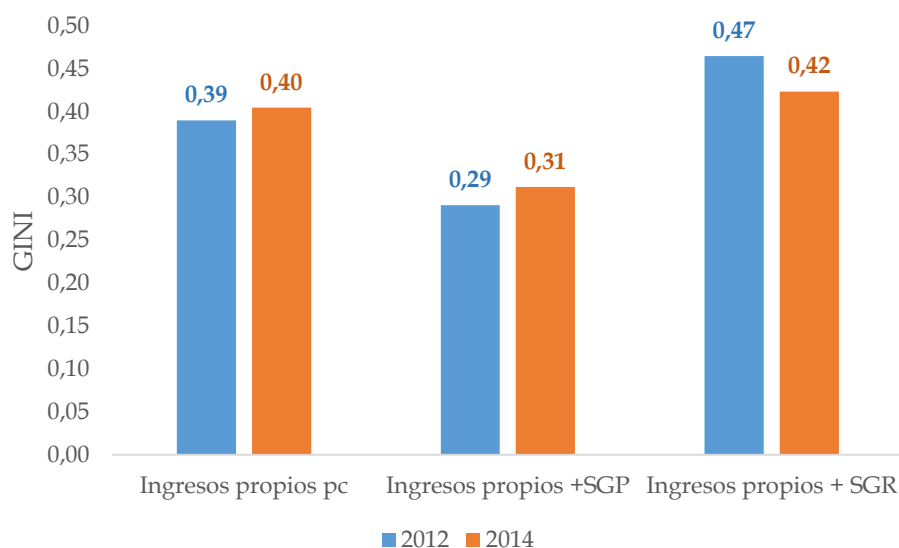


Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

De acuerdo con el tipo de transferencia, se evidencia que los recursos del SGP reducen las disparidades en los ingresos fiscales departamentales por habitante pero las regalías aumentan dichas desigualdades. El Gráfico 9 muestra que los ingresos propios por habitante pasaron de un Gini de 0,39 a 0,40 entre 2012 y 2014, pero al considerar las transferencias del SGP estos valores pasan a ser 0,29 y 0,31, respectivamente. Sin embargo, cuando se incluye únicamente el SGR, el coeficiente Gini pasó de 0,39 a 0,47 en 2012 y de 0,4 a 0,42 en 2014. Se escogieron los años 2012 y 2014 por ser el primer y el último año con información disponible sobre el nuevo SGR que se creó con el Acto Legislativo 05 de 2011. El hecho de que el indicador de

los ingresos más regalías se reduzca entre 2012 y 2014 podría evidenciar un efecto positivo del nuevo SGR.

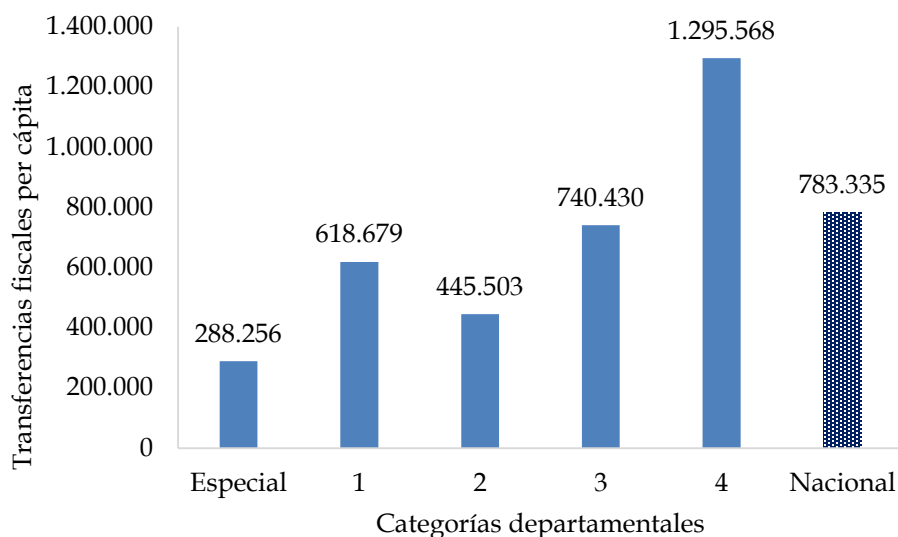
**Gráfico 9. Coeficiente Gini por tipo de transferencia, 2012-2014.**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Vale la pena preguntarse si una mayor desigualdad en el ingreso per cápita producto de las transferencias no es algo deseable, pues, como se observa en el Gráfico 10, las transferencias son mayores en aquellos departamentos ubicados en las categorías con atraso relativo. Entre mayor es la categoría, más pequeño y de menos recursos es el departamento, por lo que puede no ser algo negativo la existencia de desigualdad en la distribución de las transferencias, al menos para 2014. Por ejemplo, los departamentos de categoría especial son los de mayor población y los que cuentan con mayores ingresos corrientes de libre destinación, pero las transferencias per cápita que reciben son solo el 36% del promedio nacional, mientras que los de cuarta categoría reciben un valor equivalente al 165% del promedio colombiano.

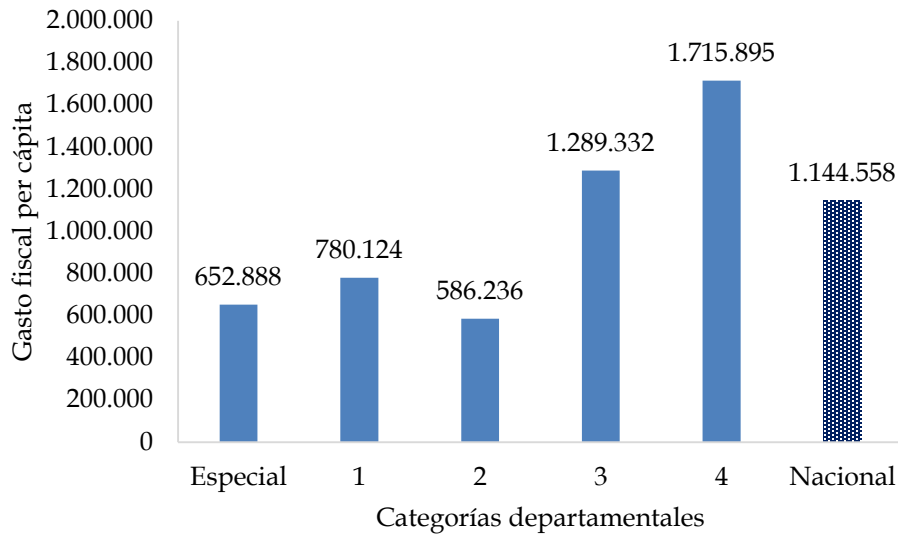
**Gráfico 10. Transferencias per cápita según categoría departamental, 2014.**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Incluso, si se compara el gasto per cápita promedio por categoría departamental, se observa que son los departamentos más pequeños y de menos ingresos los que tienen un gasto por habitante más alto, lo que permitiría afirmar que es posible que exista un efecto compensación en la desigualdad del gasto público por habitante (Gráfico 11). Nuevamente, los de categoría especial tienen un gasto por habitante que equivale al 57% del promedio nacional.

**Gráfico 11. Gasto público por habitante según categoría departamental, 2014**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

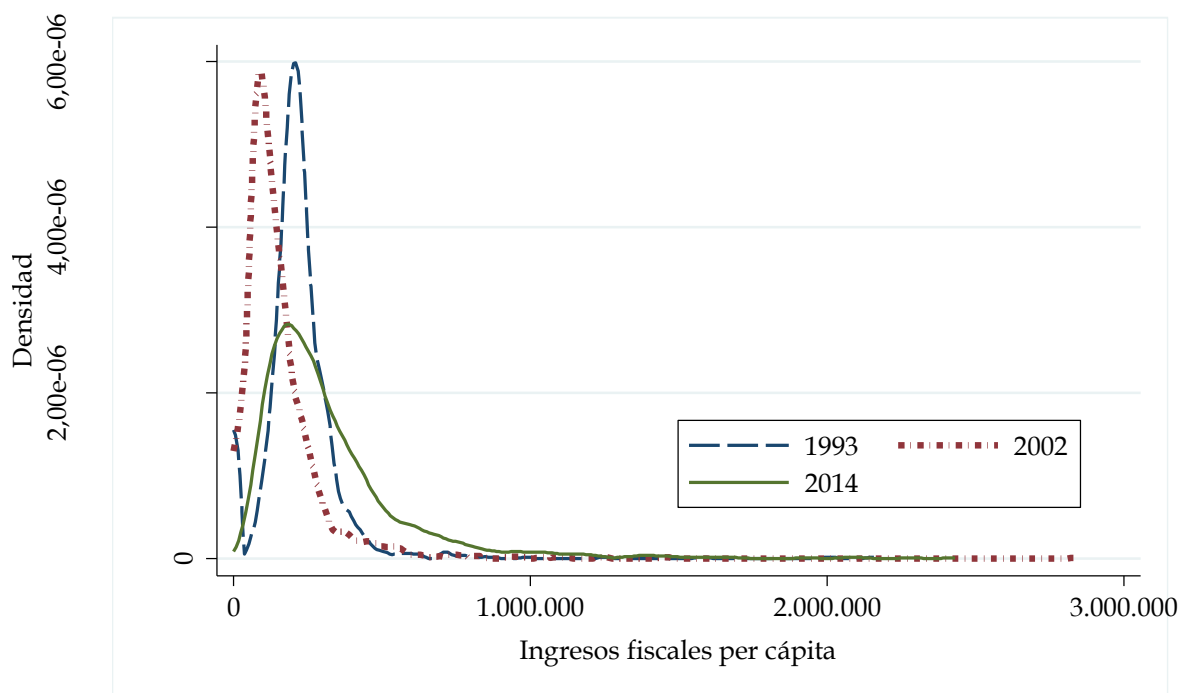
## 4.2. Municipios

Los ingresos fiscales de los municipios en Colombia provienen de ingresos corrientes (tributarios, no tributarios y transferencias corrientes) y de los ingresos de capital (SGR, SGP, cofinanciación y otros ingresos de capital). Los ingresos corrientes tuvieron una participación promedio de 36% sobre los ingresos totales en 2014, mientras que los recursos provenientes de las transferencias como el SGP y el SGR representaron el 50%. Los municipios cuentan con impuestos como el de industria y comercio y el predial, que juntos conformaron el 20,7% de sus ingresos totales y el 71% de sus ingresos tributarios para el mismo año. Como se puede notar, los ingresos de capital tienen una mayor importancia en los ingresos departamentales que en los municipales.

Sin embargo, los ingresos fiscales municipales han tenido un comportamiento igualmente limitado. Como se observa en el Gráfico 12, la distribución de los ingresos propios por habitante no ha mostrado un aumento importante entre 1993 y

2014. En promedio, los ingresos propios municipales pasaron de \$220.400 a \$341.200 (a precios constantes de 2014), respectivamente, reflejando un incremento lineal promedio anual de 2,6%, inferior al registrado en los departamentos que fue de 3% para el mismo periodo. Al igual que lo sucedido en los departamentos, los municipios experimentaron una reducción de los ingresos fiscales por habitante entre 1993 y 2002, cuando se pasó de \$220.400 a \$153.740, respectivamente. Esto se puede traducir en una mayor y creciente dependencia de las transferencias a este nivel territorial.

**Gráfico 12. Distribución anual del ingreso propio por habitante de los gobiernos locales, 1993-2014 (precios constantes de 2014)**



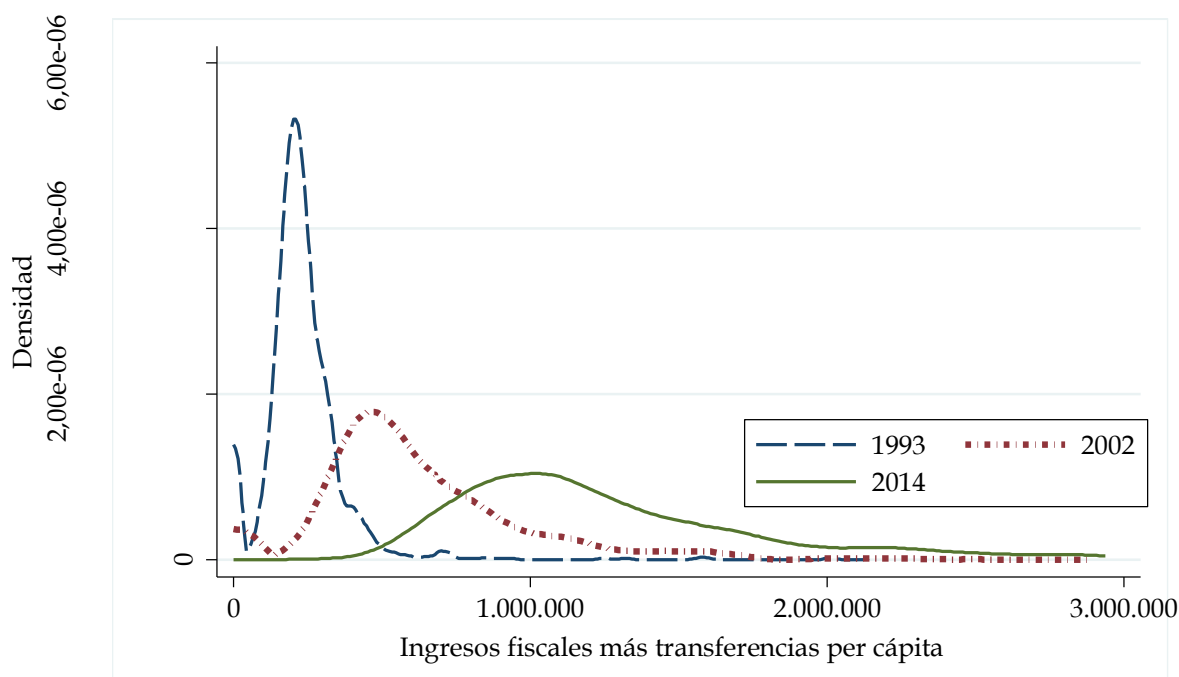
Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Al considerar los ingresos del SGP y del SGR, se evidencia un incremento importante en los ingresos fiscales totales, como se observa en el Gráfico 13. En promedio, los ingresos fiscales totales pasaron de \$232.472 a \$1.429.075 entre 1993 y 2014 (a precios constantes de 2014), mostrando un aumento lineal del 24,5% anual promedio. Este aumento es más notorio que el que se presentó en los departamentos, considerando

que estos últimos tienen una mayor dependencia de las transferencias para financiar sus gastos fiscales.

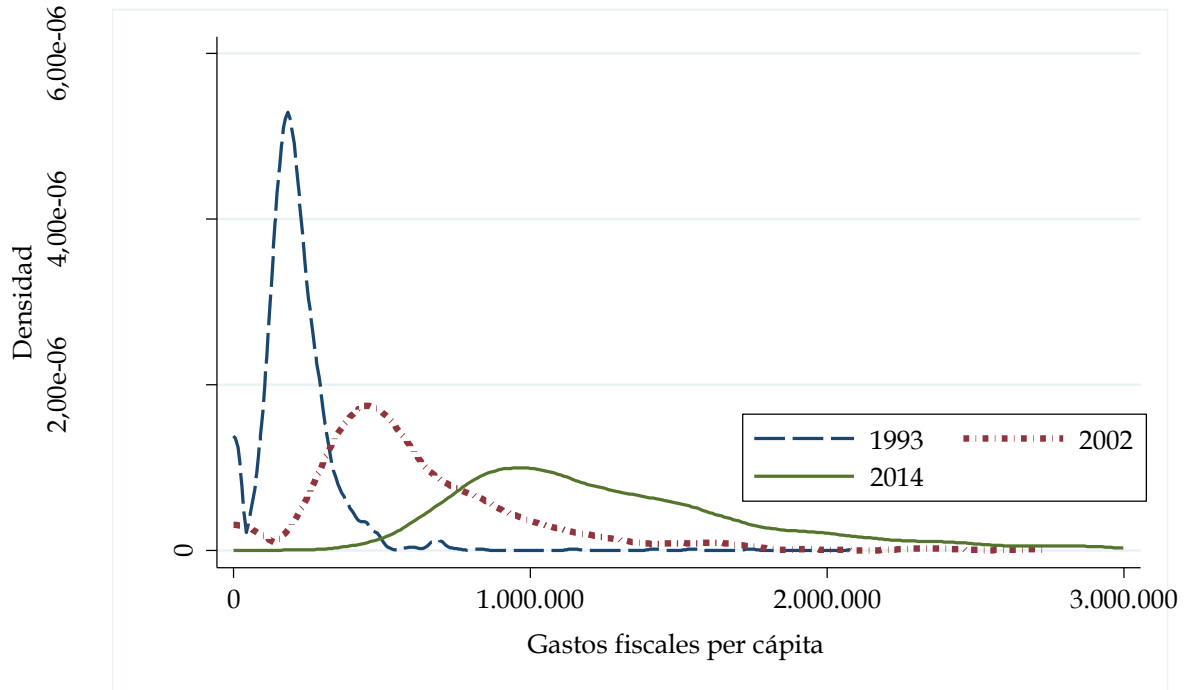
Lo anterior permitió que se diera el aumento y la mejora en la distribución del gasto público por habitante que se observa en el Gráfico 14. A precios constantes de 2014, el gasto público por habitante creció de \$208.800 a \$ 1.455.500 entre 1993 y 2014, reflejando un crecimiento lineal anual promedio de 28,4%, cuatro puntos porcentuales por encima del crecimiento anual promedio del ingreso fiscal total. Vale la pena resaltar que el gasto por habitante no se redujo a pesar de la caída de los ingresos propios, pues las transferencias jugaron un papel importante para evitarlo.

**Gráfico 13. Distribución de los ingresos fiscales más transferencias por habitante en los municipios, 1993-2014 (precios constantes de 2014)**

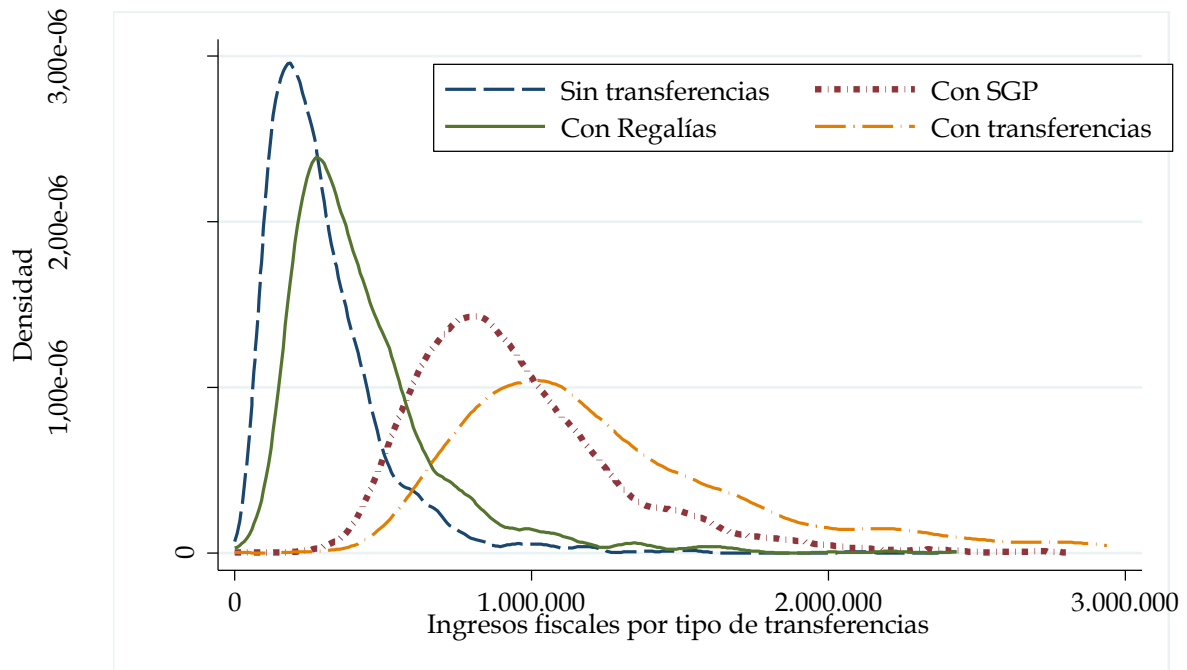


Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

**Gráfico 14. Distribución del gasto público por habitante en los municipios, 1993-2014 (precios constantes de 2014)**

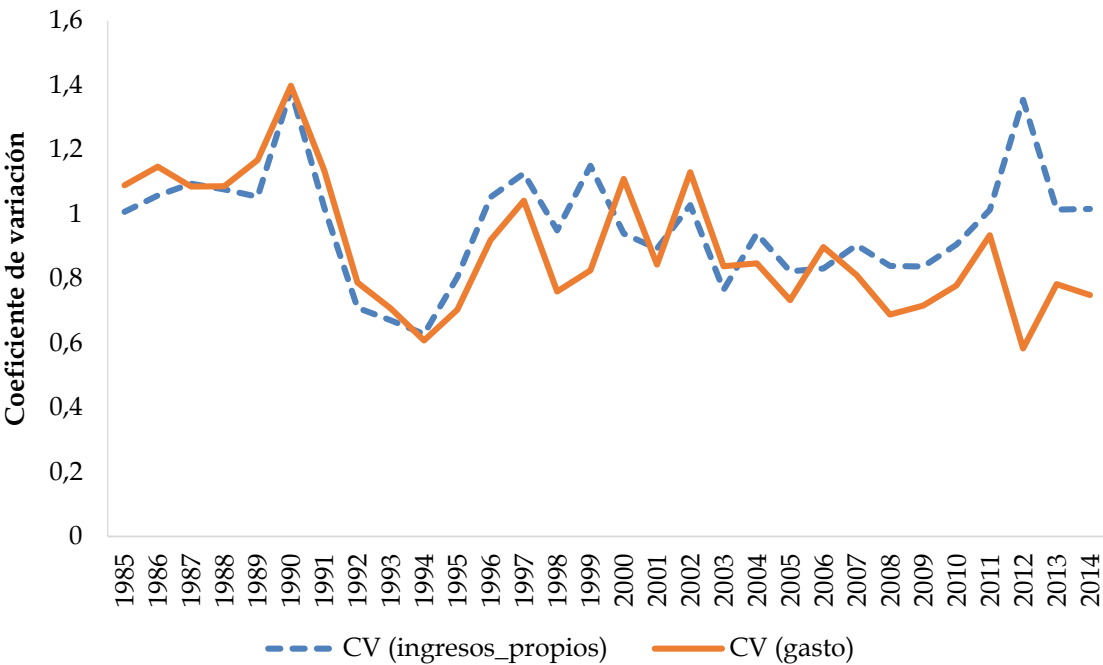


**Gráfico 15. Ingresos fiscales totales por habitante según tipo de transferencia en los municipios, 2014**



Más aún, cuando se compara la distribución de ingresos fiscales por tipo de transferencias, se nota que el aumento de los ingresos fiscales municipales por habitante se debe a las transferencias del SGP en su mayor parte (Gráfico 15). Esto difiere significativamente de lo que se registró en los departamentos, donde las regalías y el SGP tuvieron una contribución similar sobre el crecimiento de los ingresos fiscales totales. En los municipios, el SGP contribuyó en un 65% en el aumento de los ingresos fiscales, mientras que las regalías representaron el 35%. Las regalías fueron una fuente de recursos más importante para los departamentos que para los municipios del país en el 2014.

**Gráfico 16. Coeficiente de variación de los ingresos y gastos totales por habitante en los municipios, 1985-2014**



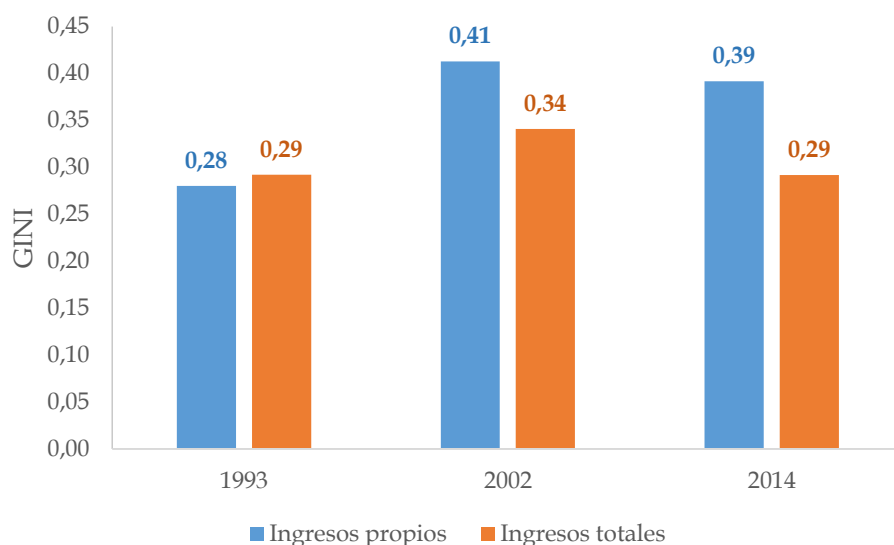
Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Como resultado de las transferencias a los municipios, se observa una reducción del coeficiente de variación del gasto por habitante entre 1985 y 2014, pues este pasó de 1,08 a 0,75 respectivamente (Gráfico 16). Sin embargo, vale la pena resaltar que la dispersión en los ingresos propios por habitante es tan alta en 2014 como lo era en

1985. Este mismo efecto de las transferencias se observa en el coeficiente de Gini (Gráfico 17). En el año 2002, las transferencias redujeron la desigualdad en el ingreso por habitante de 0,41 a 0,34 y en el 2014 los reduce aún más, de 0,39 a 0,29. Sin embargo, este coeficiente de desigualdad muestra que aún con las transferencias condicionadas y no condicionadas, la desigualdad en el ingreso por habitante no se redujo entre 1993 y 2014, pues el valor del coeficiente se mantuvo en 0,29.

Esto deja en evidencia que las transferencias no han afectado de la misma manera a los municipios y departamentos de Colombia, pues como se observó en el Gráfico 8, las disparidades en los ingresos propios departamentales por habitante se redujeron entre 1993 y 2014 de 0,51 a 0,40 y el de los ingresos totales pasó de 0,58 a 0,36, respectivamente. En los municipios, el Gini para ingresos propios por habitante aumentó de 0,28 a 0,39 para el mismo periodo y el de los ingresos totales no se redujo después de 20 años, aunque el efecto de igualación es mayor en municipios que en departamentos.

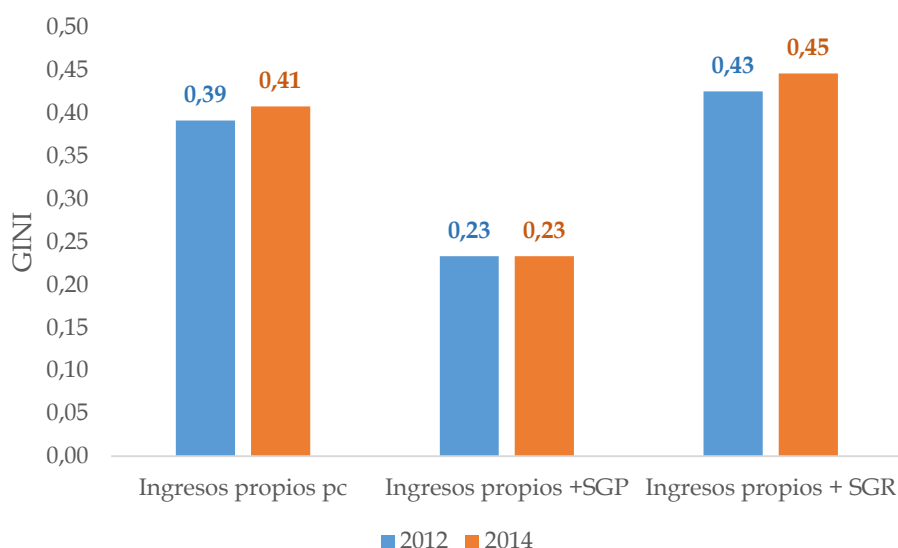
**Gráfico 17. Coeficiente Gini de los ingresos propios y totales por habitante en los municipios**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Por tipo de transferencia, se observa que el SGP ha contribuido a reducir las disparidades en los ingresos por habitante mientras que las regalías del SGR han aumentado dichas desigualdades (Gráfico 18). Por un lado, el SGP redujo el coeficiente de Gini de 0,39 a 0,23 en 2012 y de 0,41 a 0,23 en 2014, mientras que el SGR aumentó la desigualdad tanto en 2012 (su primer año de aplicación) como en el 2014. En el primer año, el Gini pasó de 0,39 a 0,43 y en el 2014 pasó de 0,41 a 0,45.

**Gráfico 18. Coeficiente Gini por tipo de transferencia en los municipios**

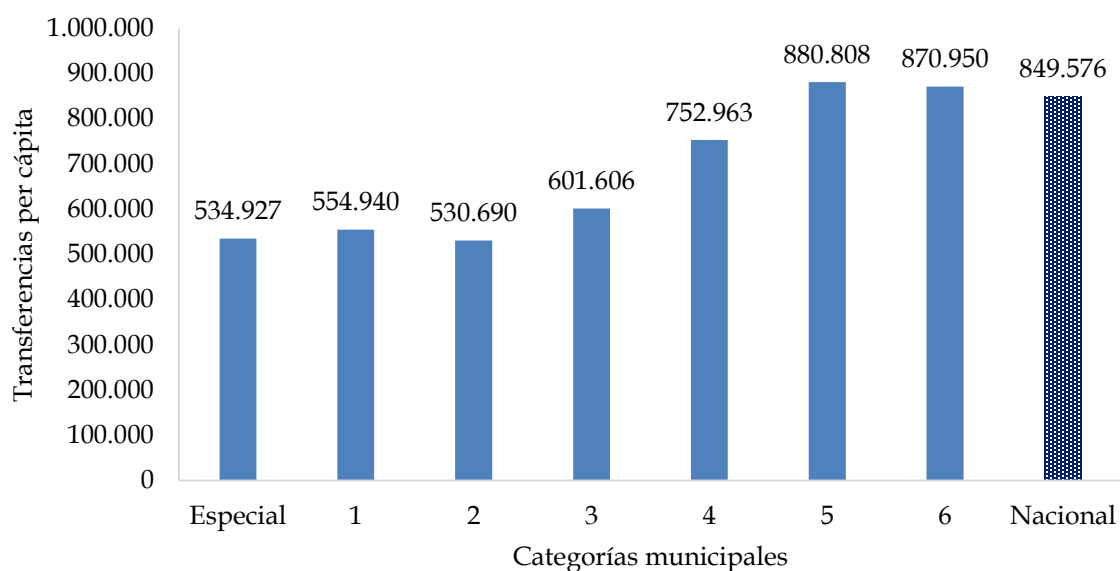


Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

A pesar de lo anterior, vale la pena preguntarse si este crecimiento en la desigualdad puede ser considerado como un resultado no deseable, pues al igual como sucede con los departamentos, en los municipios de Colombia las mayores transferencias por habitante llegan a los municipios más pequeños y con menores ingresos (Gráfico 19). Los municipios de categoría especial son los más grandes con mayores ingresos propios de libre destinación y reciben el 63% de las transferencias por habitante para el promedio nacional, lo que refleja un componente de progresividad en las transferencias por habitante a los municipios.

Estos resultados dejan a Colombia dentro del grupo de países latinoamericanos con mayores desigualdades fiscales horizontales. En promedio, las transferencias reducen el Gini para América latina de 0,27 a 0,16 (Muñoz et al., 2015), lo que refleja una reducción de la disparidad en la distribución de los ingresos fiscales o de la capacidad fiscal que ubica al promedio de América Latina en un mejor escenario que el que se observa en los municipios y departamentos en Colombia.

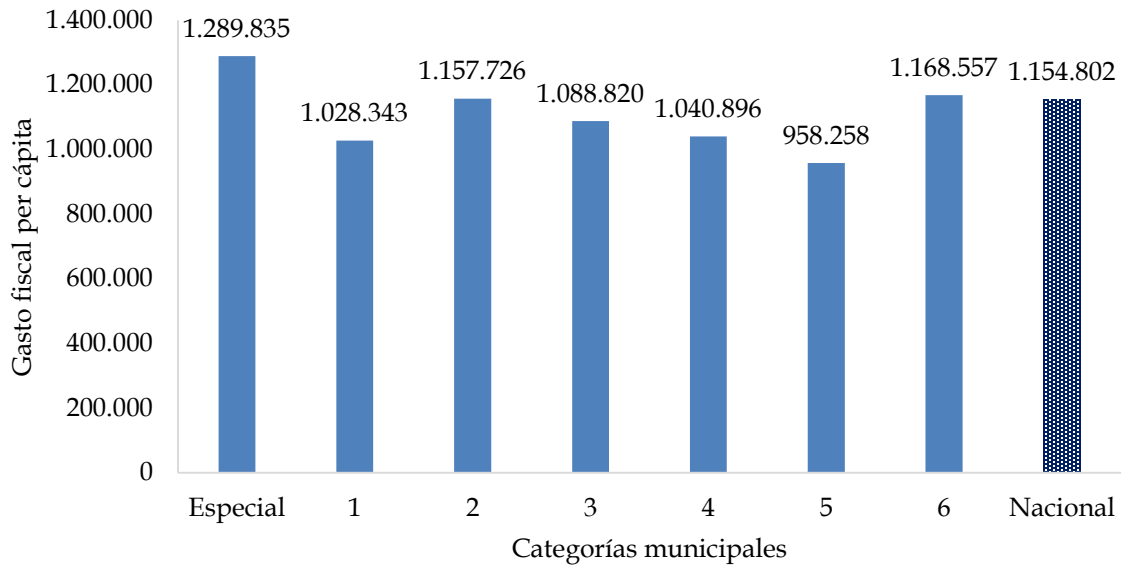
**Gráfico 19. Transferencias per cápita según categoría municipal, 2014**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

Como resultado, las diferencias en gasto fiscal por habitante no son marcadas, como se observa en el Gráfico 20. El gasto por habitante promedio para la categoría de municipios más pequeños y de menores ingresos equivale al 90% del que se registra en los municipios más grandes o de categoría especial según la información disponible para 2014. Incluso, la categoría con menor gasto por habitante tiene un gasto equivalente al 82% del promedio nacional.

**Gráfico 20. Gasto público per cápita según categoría municipal, 2014**



Fuente: Departamento Nacional de Planeación. Elaboración de los autores.

## 5. Conclusiones y recomendaciones

Aunque las transferencias en Colombia han contribuido a mejorar la equidad horizontal en el ingreso y en el gasto público, algunos indicadores como el coeficiente de variación y el Gini señalan que la desigualdad en el recaudo fiscal por habitante sigue siendo alta y superior al promedio latinoamericano. Esta desigualdad fue menor en los municipios que en los departamentos para 2014, donde estos últimos mostraron una reducción importante mientras que los municipios registraron una desigualdad similar a la observada en 1993.

La menor desigualdad existente en la distribución de los ingresos fiscales municipales, en comparación a los departamentos, refleja el énfasis municipal que tuvo la descentralización y el papel del SGP como igualador de los ingresos. La igualación o reducción de las disparidades se registra gracias a las transferencias del SGP, pues el SGR no iguala los ingresos fiscales ni en los municipios ni en los departamentos.

Lo anterior se traduce en un efecto no igualatorio del SGR, que podría ir en contravía del principio de equidad y eficiencia económica de un Estado. Sin embargo, el hecho de que sean los municipios y departamentos más pequeños y con menores ingresos los que reciben la mayor cantidad de transferencias por habitante pone en duda la inconveniencia de esta mayor inequidad. Las transferencias hacen que el gasto público por habitante sea mayor en los departamentos más pequeños y con menores ingresos corrientes de libre destinación. Para el caso de los municipios, no se logra que el gasto sea mayor en los municipios más pequeños, pero sí se evita que las diferencias sean significativamente altas.

Finalmente, las transferencias en Colombia sí cumplen con un papel de igualación porque reducen las disparidades fiscales horizontales, principalmente si se considera el papel de las transferencias condicionadas. Por otra parte, las regalías no reducen las disparidades en la capacidad fiscal, pero en 2014 registraron un efecto igualatorio mayor al de 2012. Esto da indicios de que el nuevo sistema puede estar mejorando la equidad en la capacidad fiscal con el paso del tiempo, considerando que su aplicación aún no es completa por el mecanismo de transición que va hasta 2015. En adición, es necesario reflexionar si una buena política pública o un buen sistema de transferencias es aquel que tenga un esquema con un Gini cercano a cero o si por el contrario las regiones en desventaja deberían recibir más recursos para superar el rezago relativo.

## Referencias bibliográficas

- Atkinson, A. B., y Stiglitz, J. E. (1980). *Lectures on Public Economics*. New York: McGraw-Hill. Citado por Galbiati y Vartova (2008).
- Auld, D. A., y Eden, L. (1987). A Comparative Evaluation of Provincial-Local Equalization. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques*, 13(4), 515-528.
- Ayala, J. (2015). El acceso a la consulta médica general en Colombia, 1997-2012. *Economía y Región*, 9(1), 175-207.
- Barrera-Osorio, F., Maldonado, D., y Rodríguez, C. (2012). Calidad de la educación básica y media en Colombia: diagnóstico y propuestas. *Serie Documentos de Trabajo - Universidad del Rosario*, No. 126.
- Boadway, R., y Hayashi, M. (2004). An Evaluation of the Stabilization Properties of Equalization in Canada. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques*, 30(1), 91-109.
- Boadway, R., Flatters, F., y Leblanc, A. (1983). Revenue Sharing and the Equalization of Natural Resource Revenues. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques*, 9(2), 174-180.
- Bonet, J., y Urrego, J. (2014). El Sistema General de Regalías: ¿mejoró, empeoró o quedó igual? *Documentos de Trabajo sobre Economía Regional*, No. 198, Banco de la República: Cartagena.
- CEPAL. (2015). *Anuario Estadístico de América Latina y el Caribe, 2014*. Recuperado el 15 de 12 de 2015, de [http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/37647/S1420569\\_mu.pdf?sequence=1](http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/37647/S1420569_mu.pdf?sequence=1)
- Dahlby, B., y Wilson, L. (1994). Fiscal Capacity, Tax Effort, and Optimal Equalization Grants. *The Canadian Journal of Economics / Revue canadienne d'Economie*, 27(3), 657-672.
- Galbiati, R., y Vartova, P. (2008). Horizontal Equity. *Economica*, 75, 384-391.
- Kaplow, L. (1989). Horizontal Equity: Measures in Search of a Principle. *National Tax Journal*, 42(2), 139-154.
- Le Grand, J. (1975). Fiscal Equity and Central Government Grants to Local Authorities. *The Economic Journal*, 85(339), 531-547.

- López, J., y Servén, L. (2006). A Normal Relationship? Poverty, Growth, and Inequality. *World Bank Policy Research Working Paper, No. 3814*.
- Martinez-Vasquez, J., y Boex, J. (2001). The Design of Equalization Grants: Theory and Applications. The World Bank Institute and Georgia State University. Recuperado el 20 de 11 de 2015, de <http://math.unife.it/economia/lm.economia/insegnamenti/economia-e-politiche-pubbliche/materiale-didattico/esercitazione-riforma-federale/approfondimenti-su-trasferimenti-perequativi/modulepartone.pdf>
- Martinez-Vazquez, J., y Timofeev, A. (2008). Regional-local dimension of Russia's fiscal equalization. *Journal of Comparative Economics, 36*, 157-176.
- Ministerio de Hacienda y Crédito Público. (2006). Exposición de motivos Acto Legislativo 04 de 2007. Gaceta del Congreso No. 366.
- Muñoz, A., Radics, A., y Bone, C. (2015). Oportunidades Similares para Gobiernos Subnacionales Diferentes - Transferencias de Igualación en América Latina y el Caribe. *Banco Interamericano de Desarrollo*, forthcoming.
- Musgrave, R. (1990). Horizontal Equity, Once More. *National Tax Journal, 43*(2), 113-122.
- Norrie, K. H., Percy, M. B., y Wilson, L. S. (1982). Financing Confederation: Principles and Practices of Equalization. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques, 8*(3), 290-293.
- OECD. (2015). *OECD.Stat*. Obtenido de <https://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=IDD>
- Perry, G., López, O. A., Maloney, W., y Servén, L. (2006). *Poverty Reduction and Growth*. Washington DC: The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank.
- Plotnick, R. (1981). A Measure of Horizontal Equity. *The Review of Economics and Statistics, 63*(2), 283-288.
- Porto, A., y Rosales, W. (2008). Igualación fiscal en los distintos niveles de gobierno de la Argentina. *Actualidad Económica, 18*(66), 9-24.
- Shah, A. (1996). A Fiscal Need Approach to Equalization. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques, 22*(2), 99-115.

- Shah, A. (2007). A Practitioner's Guide to Intergovernmental Fiscal Transfers. En R. Boadway, y A. Shah (Edits.), *Intergovernmental Fiscal Transfers: Principles and Practice* (págs. 1-51). Washington, DC: The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank.
- Slensnick, D. (1989). The Measurement of Horizontal Inequality. *The Review of Economics and Statistics*, 71(3), 481-490.
- Spahn, P. B. (2007). Equity and Efficiency Aspects of Interagency Transfers in a Multigovernment Framework. En R. Boadway, y A. Shah (Edits.), *Intergovernmental Fiscal Transfers: Principles and Practice* (págs. 75-106). Washington, DC: The International Bank for Reconstruction and Development / The World Bank.
- Usher, D. (2007). The Reform of Equalization Payments. *Canadian Public Policy / Analyse de Politiques*, 33(3), 337-366.

## ÍNDICE "DOCUMENTOS DE TRABAJO SOBRE ECONOMÍA REGIONAL"

<u>No.</u>	<u>Autor</u>	<u>Título</u>	<u>Fecha</u>
1	Joaquín Viloria de la Hoz	Café Caribe: la economía cafetera en la Sierra Nevada de Santa Marta	Noviembre, 1997
2	María M. Aguilera Díaz	Los cultivos de camarones en la costa Caribe colombiana	Abril, 1998
3	Jaime Bonet Morón	Las exportaciones de algodón del Caribe colombiano	Mayo, 1998
4	Joaquín Viloria de la Hoz	La economía del carbón en el Caribe colombiano	Mayo, 1998
5	Jaime Bonet Morón	El ganado costeño en la feria de Medellín, 1950 – 1997	Octubre, 1998
6	María M. Aguilera Díaz Joaquín Viloria de la Hoz	Radiografía socio-económica del Caribe Colombiano	Octubre, 1998
7	Adolfo Meisel Roca	¿Por qué perdió la Costa Caribe el siglo XX?	Enero, 1999
8	Jaime Bonet Morón Adolfo Meisel Roca	La convergencia regional en Colombia: una visión de largo plazo, 1926 – 1995	Febrero, 1999
9	Luis Armando Galvis A. María M. Aguilera Díaz	Determinantes de la demanda por turismo hacia Cartagena, 1987-1998	Marzo, 1999
10	Jaime Bonet Morón	El crecimiento regional en Colombia, 1980-1996: Una aproximación con el método <i>Shift-Share</i>	Junio, 1999
11	Luis Armando Galvis A.	El empleo industrial urbano en Colombia, 1974-1996	Agosto, 1999
12	Jaime Bonet Morón	La agricultura del Caribe Colombiano, 1990-1998	Diciembre, 1999
13	Luis Armando Galvis A.	La demanda de carnes en Colombia: un análisis econométrico	Enero, 2000
14	Jaime Bonet Morón	Las exportaciones colombianas de banano, 1950 – 1998	Abril, 2000
15	Jaime Bonet Morón	La matriz insumo-producto del Caribe colombiano	Mayo, 2000
16	Joaquín Viloria de la Hoz	De Colpuertos a las sociedades portuarias: los puertos del Caribe colombiano	Octubre, 2000
17	María M. Aguilera Díaz Jorge Luis Alvis Arrieta	Perfil socioeconómico de Barranquilla, Cartagena y Santa Marta (1990-2000)	Noviembre, 2000
18	Luis Armando Galvis A. Adolfo Meisel Roca	El crecimiento económico de las ciudades colombianas y sus determinantes, 1973-1998	Noviembre, 2000
19	Luis Armando Galvis A.	¿Qué determina la productividad agrícola departamental en Colombia?	Marzo, 2001
20	Joaquín Viloria de la Hoz	Descentralización en el Caribe colombiano: Las finanzas departamentales en los noventas	Abril, 2001
21	María M. Aguilera Díaz	Comercio de Colombia con el Caribe insular, 1990-1999.	Mayo, 2001
22	Luis Armando Galvis A.	La topografía económica de Colombia	Octubre, 2001
23	Juan David Barón R.	Las regiones económicas de Colombia: Un análisis de <i>clusters</i>	Enero, 2002
24	María M. Aguilera Díaz	Magangué: Puerto fluvial bolivarense	Enero, 2002
25	Igor Esteban Zuccardi H.	Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986-2000	Enero, 2002
26	Joaquín Viloria de la Hoz	Cereté: Municipio agrícola del Sinú	Febrero, 2002
27	Luis Armando Galvis A.	Integración regional de los mercados laborales en Colombia, 1984-2000	Febrero, 2002

28	Joaquín Viloría de la Hoz	Riqueza y despilfarro: La paradoja de las regalías en Barrancas y Tolú	Junio, 2002
29	Luis Armando Galvis A.	Determinantes de la migración interdepartamental en Colombia, 1988-1993	Junio, 2002
30	María M. Aguilera Díaz	Palma africana en la Costa Caribe: Un semillero de empresas solidarias	Julio, 2002
31	Juan David Barón R.	La inflación en las ciudades de Colombia: Una evaluación de la paridad del poder adquisitivo	Julio, 2002
32	Igor Esteban Zuccardi H.	Efectos regionales de la política monetaria	Julio, 2002
33	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación primaria en Cartagena: análisis de cobertura, costos y eficiencia	Octubre, 2002
34	Juan David Barón R.	Perfil socioeconómico de Tubará: Población dormitorio y destino turístico del Atlántico	Octubre, 2002
35	María M. Aguilera Díaz	Salinas de Manaure: La tradición wayuu y la modernización	Mayo, 2003
36	Juan David Barón R. Adolfo Meisel Roca	La descentralización y las disparidades económicas regionales en Colombia en la década de 1990	Julio, 2003
37	Adolfo Meisel Roca	La continentalización de la Isla de San Andrés, Colombia: Panyas, raizales y turismo, 1953 – 2003	Agosto, 2003
38	Juan David Barón R.	¿Qué sucedió con las disparidades económicas regionales en Colombia entre 1980 y el 2000?	Septiembre, 2003
39	Gerson Javier Pérez V.	La tasa de cambio real regional y departamental en Colombia, 1980-2002	Septiembre, 2003
40	Joaquín Viloría de la Hoz	Ganadería bovina en las Llanuras del Caribe colombiano	Octubre, 2003
41	Jorge García García	¿Por qué la descentralización fiscal? Mecanismos para hacerla efectiva	Enero, 2004
42	María M. Aguilera Díaz	Aguachica: Centro Agroindustrial del Cesar	Enero, 2004
43	Joaquín Viloría de la Hoz	La economía ganadera en el departamento de Córdoba	Marzo, 2004
44	Jorge García García	El cultivo de algodón en Colombia entre 1953 y 1978: una evaluación de las políticas gubernamentales	Abril, 2004
45	Adolfo Meisel R. Margarita Vega A.	La estatura de los colombianos: un ensayo de antropometría histórica, 1910-2002	Mayo, 2004
46	Gerson Javier Pérez V.	Los ciclos ganaderos en Colombia, 1950-2001	Junio, 2004
47	Gerson Javier Pérez V. Peter Rowland	Políticas económicas regionales: cuatro estudios de caso	Agosto, 2004
48	María M. Aguilera Díaz	La Mojana: Riqueza natural y potencial económico	Octubre, 2004
49	Jaime Bonet	Descentralización fiscal y disparidades en el ingreso regional: experiencia colombiana	Noviembre, 2004
50	Adolfo Meisel Roca	La economía de Ciénaga después del banano	Noviembre, 2004
51	Joaquín Viloría de la Hoz	La economía del departamento de Córdoba: ganadería y minería como sectores clave	Diciembre, 2004
52	Juan David Barón Gerson Javier Pérez V Peter Rowland.	Consideraciones para una política económica regional en Colombia	Diciembre, 2004
53	José R. Gamarra V.	Eficiencia Técnica Relativa de la ganadería doble propósito en la Costa Caribe	Diciembre, 2004
54	Gerson Javier Pérez V.	Dimensión espacial de la pobreza en Colombia	Enero, 2005
55	José R. Gamarra V.	¿Se comportan igual las tasas de desempleo de las siete principales ciudades colombianas?	Febrero, 2005

56	Jaime Bonet	Inequidad espacial en la dotación educativa regional en Colombia	Febrero, 2005
57	Julio Romero P.	¿Cuánto cuesta vivir en las principales ciudades colombianas? Índice de Costo de Vida Comparativo	Junio, 2005
58	Gerson Javier Pérez V.	Bolívar: industrial, agropecuario y turístico	Julio, 2005
59	José R. Gamarra V.	La economía del Cesar después del algodón	Julio, 2005
60	Jaime Bonet	Desindustrialización y terciarización espuria en el departamento del Atlántico, 1990 - 2005	Julio, 2005
61	Joaquín Viloría De La Hoz	Sierra Nevada de Santa Marta: Economía de sus recursos naturales	Julio, 2005
62	Jaime Bonet	Cambio estructural regional en Colombia: una aproximación con matrices insumo-producto	Julio, 2005
63	María M. Aguilera Díaz	La economía del Departamento de Sucre: ganadería y sector público	Agosto, 2005
64	Gerson Javier Pérez V.	La infraestructura del transporte vial y la movilización de carga en Colombia	Octubre, 2005
65	Joaquín Viloría De La Hoz	Salud pública y situación hospitalaria en Cartagena	Noviembre, 2005
66	José R. Gamarra V.	Desfalcos y regiones: un análisis de los procesos de responsabilidad fiscal en Colombia	Noviembre, 2005
67	Julio Romero P.	Diferencias sociales y regionales en el ingreso laboral de las principales ciudades colombianas, 2001-2004	Enero, 2006
68	Jaime Bonet	La terciarización de las estructuras económicas regionales en Colombia	Enero, 2006
69	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación superior en el Caribe Colombiano: análisis de cobertura y calidad.	Marzo, 2006
70	José R. Gamarra V.	Pobreza, corrupción y participación política: una revisión para el caso colombiano	Marzo, 2006
71	Gerson Javier Pérez V.	Población y ley de Zipf en Colombia y la Costa Caribe, 1912-1993	Abril, 2006
72	María M. Aguilera Díaz	El Canal del Dique y su sub región: una economía basada en su riqueza hídrica	Mayo, 2006
73	Adolfo Meisel R. Gerson Javier Pérez V.	Geografía física y poblamiento en la Costa Caribe colombiana	Junio, 2006
74	Julio Romero P.	Movilidad social, educación y empleo: los retos de la política económica en el departamento del Magdalena	Junio, 2006
75	Jaime Bonet Adolfo Meisel Roca	El legado colonial como determinante del ingreso per cápita departamental en Colombia, 1975-2000	Julio, 2006
76	Jaime Bonet Adolfo Meisel Roca	Polarización del ingreso per cápita departamental en Colombia	Julio, 2006
77	Jaime Bonet	Desequilibrios regionales en la política de descentralización en Colombia	Octubre, 2006
78	Gerson Javier Pérez V.	Dinámica demográfica y desarrollo regional en Colombia	Octubre, 2006
79	María M. Aguilera Díaz Camila Bernal Mattos Paola Quintero Puentes	Turismo y desarrollo en el Caribe colombiano	Noviembre, 2006
80	Joaquín Viloría de la Hoz	Ciudades portuarias del Caribe colombiano: propuestas para competir en una economía globalizada	Noviembre, 2006
81	Joaquín Viloría de la Hoz	Propuestas para transformar el capital humano en el Caribe colombiano	Noviembre, 2006
82	Jose R. Gamarra Vergara	Agenda anticorrupción en Colombia: reformas, logros y recomendaciones	Noviembre, 2006
83	Adolfo Meisel Roca Julio Romero P	Igualdad de oportunidades para todas las regiones	Enero, 2007
84	Centro de Estudios Económicos Regionales CEER	Bases para reducir las disparidades regionales en Colombia Documento para discusión	Enero, 2007

85	Jaime Bonet	Minería y desarrollo económico en El Cesar	Enero, 2007
86	Adolfo Meisel Roca	La Guajira y el mito de las regalías redentoras	Febrero, 2007
87	Joaquín Viloría de la Hoz	Economía del Departamento de Nariño: ruralidad y aislamiento geográfico	Marzo, 2007
88	Gerson Javier Pérez V.	El Caribe antioqueño: entre los retos de la geografía y el espíritu paisa	Abril, 2007
89	Jose R. Gamarra Vergara	Pobreza rural y transferencia de tecnología en la Costa Caribe	Abril, 2007
90	Jaime Bonet	¿Porqué es pobre el Chocó?	Abril, 2007
91	Gerson Javier Pérez V.	Historia, geografía y puerto como determinantes de la situación social de Buenaventura	Abril, 2007
92	Jaime Bonet	Regalías y finanzas públicas en el Departamento del Cesar	Agosto, 2007
93	Joaquín Viloría de la Hoz	Nutrición en el Caribe Colombiano y su relación con el capital humano	Agosto, 2007
94	Gerson Javier Pérez V. Irene Salazar Mejía	La pobreza en Cartagena: Un análisis por barrios	Agosto, 2007
95	Jose R. Gamarra Vergara	La economía del departamento del Cauca: concentración de tierras y pobreza	Octubre, 2007
96	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación, nutrición y salud: retos para el Caribe colombiano	Noviembre, 2007
97	Jaime Bonet Jorge Alvis	Bases para un fondo de compensación regional en Colombia	Diciembre, 2007
98	Julio Romero P.	¿Discriminación o capital humano? Determinantes del ingreso laboral de los afrocartageneros	Diciembre, 2007
99	Julio Romero P.	Inflación, costo de vida y las diferencias en el nivel general de precios de las principales ciudades colombianas.	Diciembre, 2007
100	Adolfo Meisel Roca	¿Por qué se necesita una política económica regional en Colombia?	Diciembre, 2007
101	Jaime Bonet	Las finanzas públicas de Cartagena, 2000 – 2007	Junio, 2008
102	Irene Salazar Mejía	Lugar encantados de las aguas: aspectos económicos de la Ciénega Grande del Bajo Sinú	Junio, 2008
103	Joaquín Viloría de la Hoz	Economía extractiva y pobreza en la ciénega de Zapatosa	Junio, 2008
104	Eduardo A. Haddad Jaime Bonet Geoffrey J.D. Hewings Fernando Perobelli	Efectos regionales de una mayor liberación comercial en Colombia: Una estimación con el Modelo CEER	Agosto, 2008
105	Joaquín Viloría de la Hoz	Banano y revaluación en el Departamento del Magdalena, 1997-2007	Septiembre, 2008
106	Adolfo Meisel Roca	Albert O. Hirschman y los desequilibrios económicos regionales: De la economía a la política, pasando por la antropología y la historia	Septiembre, 2008
107	Julio Romero P.	Transmisión regional de la política monetaria en Colombia	Octubre, 2008
108	Leonardo Bonilla Mejía	Diferencias regionales en la distribución del ingreso en Colombia	Diciembre, 2008
109	María Aguilera Díaz Adolfo Meisel Roca	¿La isla que se repite? Cartagena en el censo de población de 2005	Enero, 2009
110	Joaquín Viloría De la Hoz	Economía y conflicto en el Cono Sur del Departamento de Bolívar	Febrero, 2009
111	Leonardo Bonilla Mejía	Causas de las diferencias regionales en la distribución del ingreso en Colombia, un ejercicio de micro-descomposición	Marzo, 2009
112	María M. Aguilera Díaz	Ciénega de Ayapel: riqueza en biodiversidad y recursos hídricos	Junio, 2009

113	Joaquín Viloría De la Hoz	Geografía económica de la Orinoquia	Junio, 2009
114	Leonardo Bonilla Mejía	Revisión de la literatura económica reciente sobre las causas de la violencia homicida en Colombia	Julio, 2009
115	Juan D. Barón	El homicidio en los tiempos del Plan Colombia	Julio, 2009
116	Julio Romero P.	Geografía económica del Pacífico colombiano	Octubre, 2009
117	Joaquín Viloría De la Hoz	El ferrocarril de Cerro Matoso: aspectos económicos de Montelíbano y el Alto San Jorge	Octubre, 2009
118	Leonardo Bonilla Mejía	Demografía, juventud y homicidios en Colombia, 1979-2006	Octubre, 2009
119	Luis Armando Galvis A.	Geografía económica del Caribe Continental	Diciembre, 2009
120	Luis Armando Galvis A Adolfo Meisel Roca.	Persistencia de las desigualdades regionales en Colombia: Un análisis espacial	Enero, 2010
121	Irene Salazar Mejía	Geografía económica de la región Andina Oriental	Enero, 2010
122	Luis Armando Galvis A Adolfo Meisel Roca.	Fondo de Compensación Regional: Igualdad de oportunidades para la periferia colombiana	Enero, 2010
123	Juan D. Barón	Geografía económica de los Andes Occidentales de Colombia	Marzo, 2010
124	Julio Romero	Educación, calidad de vida y otras desventajas económicas de los indígenas en Colombia	Marzo, 2010
125	Laura Cepeda Emiliani	El Caribe chocoano: riqueza ecológica y pobreza de oportunidades	Mayo, 2010
126	Joaquín Viloría de la Hoz	Finanzas y gobierno de las corporaciones autónomas regionales del Caribe colombiano	Mayo, 2010
127	Luis Armando Galvis	Comportamiento de los salarios reales en Colombia: Un análisis de convergencia condicional, 1984-2009	Mayo, 2010
128	Juan D. Barón	La violencia de pareja en Colombia y sus regiones	Junio, 2010
129	Julio Romero	El éxito económico de los costeños en Bogotá: migración interna y capital humano	Agosto, 2010
130	Leonardo Bonilla Mejía	Movilidad inter-generacional en educación en las ciudades y regiones de Colombia	Agosto, 2010
131	Luis Armando Galvis	Diferenciales salariales por género y región en Colombia: Una aproximación con regresión por cuantiles	Septiembre, 2010
132	Juan David Barón	Primeras experiencias laborales de los profesionales colombianos: Probabilidad de empleo formal y salarios	Octubre, 2010
133	María Aguilera Díaz	Geografía económica del Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina	Diciembre, 2010
134	Andrea Otero	Superando la crisis: Las finanzas públicas de Barranquilla, 2000-2009	Diciembre, 2010
135	Laura Cepeda Emiliani	¿Por qué le va bien a la economía de Santander?	Diciembre, 2010
136	Leonardo Bonilla Mejía	El sector industrial de Barranquilla en el siglo XXI: ¿Cambian finalmente las tendencias?	Diciembre, 2010
137	Juan David Barón	La brecha de rendimiento académico de Barranquilla	Diciembre, 2010
138	Luis Armando Galvis	Geografía del déficit de vivienda urbano: Los casos de Barranquilla y Soledad	Febrero, 2011
139	Andrea Otero	Combatiendo la mortalidad en la niñez: ¿Son las reformas a los servicios básicos una buena estrategia?	Marzo, 2011
140	Andrés Sánchez Jabba	La economía del mototaxismo: el caso de Sincelejo	Marzo, 2011
141	Andrea Otero	El puerto de Barranquilla: retos y recomendaciones	Abril, 2011

142	Laura Cepeda Emiliani	Los sures de Barranquilla: La distribución espacial de la pobreza	Abril, 2011
143	Leonardo Bonilla Mejía	Doble jornada escolar y la calidad de la educación en Colombia	Abril, 2011
144	María Aguilera Díaz	Habitantes del agua: El complejo lagunar de la Ciénaga Grande de Santa Marta	Mayo, 2011
145	Andrés Sánchez Jabba	El gas de La Guajira y sus efectos económicos sobre el departamento	Mayo, 2011
146	Javier Yabrudy Vega	Raizales y continentales: un análisis del mercado laboral en la isla de San Andrés	Junio, 2011
147	Andrés Sánchez Jabba	Reformas fiscales verdes y la hipótesis del doble dividendo: un ejercicio aplicado a la economía colombiana	Junio, 2011
148	Joaquín Vilorio de la Hoz	La economía anfibia de la isla de Mompox	Julio, 2011
149	Juan David Barón	Sensibilidad de la oferta de migrantes internos a las condiciones del mercado laboral en las principales ciudades de Colombia	Julio, 2011
150	Andrés Sánchez Jabba	Después de la inundación	Agosto, 2011
151	Luis Armando Galvis Leonardo Bonilla Mejía	Desigualdades regionales en la dotación de docentes calificados en Colombia	Agosto, 2011
152	Juan David Barón Leonardo Bonilla Mejía	La calidad de los maestros en Colombia: Desempeño en el examen de Estado del ICFES y la probabilidad de graduarse en el área de educación	Agosto, 2011
153	Laura Cepeda Emiliani	La economía de Risaralda después del café: ¿Hacia dónde va?	Agosto, 2011
154	Leonardo Bonilla Mejía Luis Armando Galvis	Profesionalización docente y la calidad de la educación en Colombia	Septiembre, 2011
155	Adolfo Meisel Roca	El sueño de los radicales y las desigualdades regionales en Colombia: La educación de calidad para todos como política de desarrollo territorial	Septiembre, 2011
156	Andrés Sánchez Jabba	Etnia y rendimiento académico en Colombia	Octubre, 2011
157	Andrea Otero	Educación para la primera infancia: Situación en el Caribe Colombiano	Noviembre, 2011
158	María Aguilera Díaz	La yuca en el Caribe colombiano: De cultivo ancestral a agroindustrial	Enero, 2012
159	Andrés Sánchez Jabba	El bilingüismo en los bachilleres colombianos	Enero, 2012
160	Karina Acosta Ordoñez	La desnutrición en los primeros años de vida: Un análisis regional para Colombia	Enero, 2012
161	Javier Yabrudy Vega	Treinta años de finanzas públicas en San Andrés Islas: De la autosuficiencia a la dependencia fiscal.	Enero, 2012
162	Laura Cepeda Emiliani Juan David Barón	Segregación educativa y la brecha salarial por género entre los recién graduados universitarios en Colombia	Febrero, 2012
163	Andrea Otero	La infraestructura aeroportuaria del Caribe colombiano	Febrero, 2012
164	Luis Armando Galvis	Informalidad laboral en las áreas urbanas de Colombia	Febrero, 2012

165	Gerson Javier Pérez Valbuena	Primera versión de la Política de Seguridad Democrática: ¿Se cumplieron los objetivos?	Marzo, 2012
166	Karina Acosta Adolfo Meisel Roca	Diferencias étnicas en Colombia: Una mirada antropométrica	Abril, 2012
167	Laura Cepeda Emiliani	¿Fuga interregional de cerebros? El caso colombiano	Abril, 2012
168	Yuri C. Reina Aranza	El cultivo de ñame en el Caribe colombiano	Junio, 2012
169	Andrés Sánchez Jabba Ana María Díaz Alejandro Peláez et al.	Evolución geográfica del homicidio en Colombia	Junio, 2012
170	Karina Acosta	La obesidad y su concentración según nivel socioeconómico en Colombia	Julio, 2012
171	Javier Yabrudy Vega	El aguacate en Colombia: Estudio de caso de los Montes de María, en el Caribe colombiano.	Agosto, 2012
172	Andrea Otero	Cali a comienzos del Siglo XXI: ¿Crisis o recuperación?	Agosto, 2012
173	Luis Armando Galvis Bladimir Carrillo	Un índice de precios espacial para la vivienda urbana en Colombia: Una aplicación con métodos de emparejamiento.	Septiembre, 2012
174	Andrés Sánchez Jabba	La reinención de Medellín.	Octubre, 2012
175	Karelys Katina Guzmán	Los subsidios de oferta y el régimen subsidiado de salud en Colombia.	Noviembre, 2012
176	Andrés Sánchez Jabba	Manejo ambiental en Seaflower, Reserva de Biosfera en el Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina.	Noviembre, 2012
177	Luis Armando Galvis Adolfo Meisel	Convergencia y trampas espaciales de pobreza en Colombia: Evidencia reciente.	Diciembre, 2012
178	Karina Acosta	Cartagena, entre el progreso industrial y el rezago social.	Diciembre, 2012
179	Gerson Javier Pérez V.	La Política de Seguridad Democrática 2002-2006: efectos socioeconómicos en las áreas rurales.	Diciembre, 2012
180	María Aguilera Díaz	Bucaramanga: capital humano y crecimiento económico.	Enero, 2013
181	Andrés Sánchez Jabba	Violencia y narcotráfico en San Andrés	Febrero, 2013
182	Luis Armando Galvis	¿El triunfo de Bogotá?: desempeño reciente de la ciudad capital.	Febrero, 2013
183	Laura Cepeda y Adolfo Meisel	¿Habrà una segunda oportunidad sobre la tierra? Instituciones coloniales y disparidades económicas regionales en Colombia.	Marzo, 2013
184	Karelys Guzmán Finol	La industria de lácteos en Valledupar: primera en la región Caribe.	Marzo, 2013

185	Gerson Javier Pérez Valbuena	Barranquilla: avances recientes en sus indicadores socioeconómicos, y logros en la accesibilidad geográfica a la red pública hospitalaria.	Mayo, 2013
186	Luis Armando Galvis	Dinámica de crecimiento económico y demográfico regional en Colombia, 1985-2011	Mayo, 2013
187	Andrea Otero	Diferencias departamentales en las causas de mortalidad en Colombia	Mayo, 2013
188	Karelys Guzmán Finol	El río Cesar	Junio, 2013
189	Andrés Sánchez	La economía del bajo San Jorge	Julio, 2013
190	Andrea Otero	Río Ranchería: Entre la economía, la biodiversidad y la cultura	Julio, 2013
191	Andrés Sánchez Jabba	Bilingüismo en Colombia	Agosto, 2013
192	Gerson Javier Pérez Valbuena Adolfo Meisel Roca	Ley de Zipf y de Gibrat para Colombia y sus regiones:1835-2005	Octubre, 2013
193	Adolfo Meisel Roca Leonardo Bonilla Mejía Andrés Sánchez Jabba	Geografía económica de la Amazonia colombiana	Octubre, 2013
194	Karina Acosta	La economía de las aguas del río Sinú	Octubre, 2013
195	María Aguilera Díaz	Montes de María: Una subregión de economía campesina y empresarial	Diciembre, 2013
196	Luis Armando Galvis Adolfo Meisel Roca	Aspectos regionales de la movilidad social y la igualdad de oportunidades en Colombia	Enero, 2014
197	Andrés Sánchez Jabba	Crisis en la frontera	Enero, 2014
198	Jaime Bonet Joaquín Urrego	El Sistema General de Regalías: ¿mejoró, empeoró o quedó igual?	Enero, 2014
199	Karina Acosta Julio Romero	Estimación indirecta de la tasa de mortalidad infantil en Colombia, 1964-2008	Febrero, 2014
200	Yuri Carolina Reina A.	Acceso a los servicios de salud en las principales ciudades colombianas (2008-2012)	Marzo, 2014
201	Antonio José Orozco Gallo	Una aproximación regional a la eficiencia y productividad de los hospitales públicos colombianos	Marzo, 2014
202	Karelys Guzmán Finol	Radiografía de la oferta de servicios de salud en Colombia	Mayo, 2014
203	Jaime Bonet Karelys Guzmán Finol Joaquín Urrego Juan Miguel Villa	Efectos del nuevo Sistema General de Regalías sobre el desempeño fiscal municipal: un análisis dosis-respuesta	Junio, 2014
204	Jhorland Ayala García	La salud en Colombia: más cobertura pero menos acceso	Julio, 2014

205	Jaime Bonet Gerson Javier Pérez V. Jhorland Ayala	Contexto histórico y evolución del SGP en Colombia	Julio, 2014
206	Andrés Sánchez Jabba	Análisis de la respuesta del Estado colombiano frente al Fenómeno de La Niña 2010-2011: El caso de Santa Lucía	Julio, 2014
207	Luis Armando Galvis	Eficiencia en el uso de los recursos del SGP: los casos de la salud y la educación	Agosto, 2014
208	Gerson Javier Pérez V. Ferne Valencia Bernardo González Julio Cesar Cardona	Pereira: contexto actual y perspectivas	Septiembre, 2014
209	Karina Acosta Julio Romero P.	Cambios recientes en las principales causas de mortalidad en Colombia	Octubre, 2014
210	Jhorland Ayala García	Crecimiento económico y empleo en Ibagué	Diciembre, 2014
211	Lina Marcela Moyano Luis Armando Galvis	¿Oportunidades para el futuro?: la movilidad social de los adolescentes en Colombia	Diciembre, 2014
212	Jhorland Ayala García	Aspiraciones económicas, conflicto y trampas de pobreza en Colombia	Diciembre, 2014
213	Karina Acosta	La salud en las regiones colombianas: inequidad y morbilidad	Diciembre, 2014
214	María Aguilera Díaz	Determinantes del desarrollo en la avicultura en Colombia: instituciones, organizaciones y tecnología	Diciembre, 2014
215	Karelys Guzmán-Finol	¿Qué hay detrás de un cambio en la productividad hospitalaria?	Febrero, 2015
216	Luis Armando Galvis-Aponte Lucas Wilfried Hahn-De-Castro	Crecimiento municipal en Colombia: El papel de las externalidades espaciales, el capital humano y el capital físico	Febrero, 2015
217	Jhorland Ayala-García	Evaluación externa y calidad de la educación en Colombia	Abril, 2015
218	Gerson Javier Pérez-Valbuena Alejandro Silva-Ureña	Una mirada a los gastos de bolsillo en salud para Colombia	Abril, 2015
219	Jaime Bonet-Morón Yuri Reina-Aranza	Necesidades de inversión y escenarios fiscales en Cartagena	Mayo, 2015
220	Antonio José Orozco-Gallo	Un análisis del gasto público en salud de los entes territoriales colombianos	Mayo, 2015
221	Karina Acosta-Ordoñez	Nutrición y desarrollo en el Pacífico colombiano	Julio, 2015
222	Jaime Bonet-Morón Karelys Guzmán-Finol	Un análisis regional de la salud en Colombia	Agosto, 2015
223	Gerson Javier Pérez-Valbuena Jhorland Ayala-García Edwin Jaime Chiriví-Bonilla	Urbanización y compromiso comunitario: cinco estudios de caso sobre infraestructura social en educación y salud	Agosto, 2015
224	Yuri Reina-Aranza	Violencia de pareja y estado de salud de la mujer en Colombia	Octubre, 2015

225	Gerson Javier Pérez-Valbuena Alí Miguel Arrieta-Arrieta José Gregorio Contreras- Anaya	Río Cauca: La geografía económica de su área de influencia	Octubre, 2015
226	Jhorland Ayala-García	Movilidad social en el Pacífico colombiano	Octubre, 2015
227	Ligia Alba Melo-Becerra Antonio José Orozco-Gallo	Eficiencia técnica de los hogares con producción agropecuaria en Colombia	Octubre, 2015
228	Adolfo Meisel-Roca María Aguilera-Díaz	Magangué: Capital humano, pobreza y finanzas públicas	Noviembre, 2015
229	María Aguilera-Díaz Alí Miguel Arrieta-Arrieta Andrés Fernando Carreño- Castellar Camila Uribe-Villa	Caracterización del comercio en Cartagena y Bolívar, 2000-2014	Diciembre, 2015
230	Mónica Sofía Gómez Luis Armando Galvis-Aponte Vicente Royuela	Calidad de vida laboral en Colombia: un índice multidimensional difuso.	Diciembre, 2015
231	Jaime Bonet-Morón Jhorland Ayala-García	Transferencias intergubernamentales y disparidades fiscales horizontales en Colombia	Diciembre, 2015