

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013



Informe de Coyuntura Económica Regional Nuevos Departamentos

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN-DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación Estadística y Análisis
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER
EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUÍZ
Asesor Temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

MARÍA CRISTINA ÁNGEL CÁRDENAS
Gerente Banco de la República Villavicencio
JOAQUÍN EMILIO PAREDES VEGA
Jefe CREE Banco de la República Villavicencio
GERMÁN HUMBERTO HERNÁNDEZ LEAL
Profesional CREE. Banco de la República Villavicencio
ERNESTO JARAMILLO SAAKAN
Analista CREE. Banco de la República Villavicencio
HEIDY PATRICIA FORERO MUHETE
ANGELA MARÍA CRUZ ZAMORA
DANE Central

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER

RESUMEN

El comportamiento del PIB para los nuevos departamentos fue decreciente del 2001 al 2003, especialmente en el 2003 cuando registró una variación negativa de 6,2%. En el 2004 presentó un crecimiento de 8,1% y en el 2005 cayó al 1,8%. Del 2006 y hasta el 2010 mantuvo un comportamiento creciente, destacándose los años 2007 y 2009, con una variación de 10,2% y 13,8%. Sin embargo, en el 2011 y 2012 se experimentó crecimientos mínimos de 2,3% y 0,7% respectivamente. Para 2012 nuevos departamentos se ubicó en \$4.819 miles de millones representados en el 0,7% del PIB nacional.

Las exportaciones no tradicionales en nuevos departamentos en el 2013 registraron una caída de 63,9% con respecto al 2012, al pasar de US\$ 2.770 miles a US\$999 miles. Por departamento, Vichada presentó la mayor participación en las exportaciones con el 53,5%, seguido por Vaupés 22,6%, Guaviare 11,7%, Guainía 7,5% y Putumayo 4,8%.

En 2013, las colocaciones del sistema financiero en los nuevos departamentos reflejaron desaceleración, frente a los resultados de los dos periodos anteriores, al presentar un aumento anual de 11,5%, sustentado por el avance de la línea de consumo, con un alza de 12,7% y una participación de 42,3% sobre el total. A su vez, las captaciones alcanzaron una evolución más acentuada (62,0%), explicada por la dinámica de los depósitos de ahorro y en cuenta corriente; en especial, en el departamento de Vichada.

El recaudo acumulado de impuestos en las direcciones seccionales de la DIAN de Puerto Inírida, Mitú, Puerto Carreño y San José del Guaviare señaló un leve incremento anual de 3,5%, claramente inferior al registrado en 2012 (9,3%). En el entorno positivo se destacaron los capítulos de retenciones y "Otros", mientras en el negativo, los gravámenes de renta e IVA.

En contraste, los desembolsos de créditos agropecuarios en la región dejaron ver una disminución anual de 33,7%, debido a la reducción de los recursos aprobados a los cuatro departamentos, y la merma en todas las modalidades (redescuentos, sustitutos, agropecuario).

Para 2013 las entidades financieras desembolsaron créditos por un valor de \$9.511.752 millones para compra de vivienda, registrando una variación de 26,4% respecto al 2012. Guaviare y Putumayo obtuvieron la mayor variación en el valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada. En el comportamiento trimestral de los créditos desembolsados para vivienda en los nuevos departamentos y sus capitales entre el 2012 y el 2013, se evidenció que los mayores registros por trimestre fueron para vivienda usada.

CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	9
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	9
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	10
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	10
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	11
1.5. SITUACIÓN FISCAL	13
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	15
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	15
2.5. SECTOR EXTERNO	18
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	18
2.5.2. Importaciones (CIF)	21
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	25
2.6.1. Colocaciones del sistema financiero - operaciones activas	25
2.6.2. Captaciones del sistema financiero - operaciones pasivas	27
2.7. SITUACIÓN FISCAL	29
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	29
2.8. SECTOR REAL	31
2.8.1. Agricultura	31
2.8.5. Sacrificio de ganado	33
2.8.6. Sector de la construcción	37
Financiación de vivienda	37
2.8.10. Comercio	41
Venta de vehículos	41
2.8.11. Servicios públicos	42
Energía eléctrica	42
3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA PARA AMAZONÍA Y LA TASA DE INTERÉS REAL NACIONAL 2001 - 2012	43
RESUMEN	43
3.1. INTRODUCCIÓN	43
3.2. MARCO TEÓRICO	44
3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA	45
3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	45
3.3.2. Ciclos económicos del PIB	46
Transables y no transables	47

	Ramas de actividad	48
	CONCLUSIONES	50
	BIBLIOGRAFÍA	50
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	53
	GLOSARIO	63
	BIBLIOGRAFÍA	67

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no contienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

	Pág.	
2.1.1.	Nuevos departamentos. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad 2008 - 2012	16
2.1.2.	Nuevos departamentos. PIB por ramas de actividad 2012	17
2.5.1.1.	Nuevos departamentos. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	19
2.5.1.2.	Nuevos departamentos. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	20
2.5.2.1.	Nuevos departamentos. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	22
2.5.2.2.	Nuevos departamentos. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	24
2.5.2.3.	Nuevos departamentos. Importaciones CGCE 2012 - 2013	24
2.6.1.1.	Nuevos departamentos. Cartera del sistema financiero 2012 - 2013	26
2.6.2.1.	Nuevos departamentos. Captaciones del sistema financiero 2012 - 2013	28
2.7.3.1.	Direcciones seccionales de nuevos departamentos. Ingresos administrados por la DIAN, según tipo de impuestos 2012 - 2013	30
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especie 2012 - 2013	33
2.8.5.2.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno por género y destino, según mes 2013	35
2.8.5.3.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013	37
2.8.5.4.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, y variación 2012 - 2013 (trimestral)	37
2.8.6.1.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	38
2.8.6.2.	Nuevos departamentos. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	39
2.8.10.1.	Guaviare - Vichada. Matrículas de vehículos nuevos, según segmentos 2013	42

LISTA DE TABLAS

3.3.2.1.	Región Amazonía. TIR nacional, ITCR y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	49
----------	--	----

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Nacional. Participación y crecimiento del PIB, por departamento 2012	15
2.1.2.	Nacional - Nuevos departamentos. Crecimiento del PIB 2001 - 2012	16
2.5.1.1.	Nuevos departamentos. Distribución de las exportaciones no tradicionales 2013	20
2.5.1.2.	Nuevos departamentos. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013	21
2.5.2.1.	Nuevos departamentos. Distribución de las importaciones 2013	21
2.5.2.2.	Nuevos departamentos. Distribución de las importaciones, según país de origen 2013	23
2.6.1.1.	Nuevos departamentos. Cartera del sistema financiero 2007 - 2013 (saldos a diciembre)	27
2.6.2.1.	Nuevos departamentos. Principales captaciones del sistema financiero 2007 - 2013 (saldos a diciembre)	29
2.7.3.1.	Direcciones seccionales Nuevos departamentos. Ingresos administrados por la DIAN 2001 - 2013	31
2.8.1.1.	Nuevos departamentos. Variación anual de los créditos otorgados por Finagro. 2007 - 2013	32
2.8.5.1.	Nacional. Distribución sacrificio de ganado vacuno 2013	34
2.8.5.2.	Nacional. Distribución sacrificio de ganado porcino 2013	34
2.8.5.3.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013 (mensual)	36
2.8.6.1.	Nuevos departamentos. Distribución del valor en créditos entregados para vivienda financiada, nueva y usada 2012 - 2013 (trimestral)	40
2.8.6.2.	Nuevos departamentos. Número de VIS y no VIS 2012 - 2013	41
2.8.11.1.	Guaviare. Participación del consumo de energía eléctrica, según usos 2013	42
3.3.1.1.	Región Amazonía. Evolución del PIB por región, el índice de tipo de cambio real y la tasa de interés real 2001 - 2012	46
3.3.2.1.	Nacional - Región Amazonía. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	47
3.3.2.2.	Nacional - Región Amazonía. Reloj del ciclo económico, según bienes y servicios transables y no transables 2001 - 2012	48

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	bancos comerciales
CAVS	corporaciones de ahorro y vivienda
CDT	certificados de depósito a término
CFC	compañías de financiamiento comercial
CF	corporaciones financieras
CIF	costos, Seguros y Fletes (<i>Cost, Insurance and Freight</i>)
CIU	clasificación internacional industrial uniforme
CREE	Centro Regional de Estudios Económicos
CUODE	clasificación por uso y destino económico
CUCI	clasificación uniforme para el comercio internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
FINAGRO	Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario
FOB	Libre a Bordo o Puesto en Puerto (<i>Free on Board</i>)
GEIH	gran encuesta integrada de hogares
ICCV	índice de costos de la construcción de vivienda
IPC	índice de precios al consumidor
IPP	índice de precios del productor
IVA	impuesto de valor agregado
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	producto interno bruto
UVR	unidad de valor real
US\$	dólar estadounidense
\$	pesos colombianos
SPC	sector público consolidado
VIS	vivienda de interés social
pb	puntos básicos
pp	puntos porcentuales
m ²	metros cuadrados
m ³	Metros cúbicos
t	toneladas
(...)	Cifra aún no disponible
(---)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pE	Cifras provisionales estimadas
r	Cifra definitiva revisada
nep	no especificado en otra posición
nep	no clasificado previamente

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio

y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

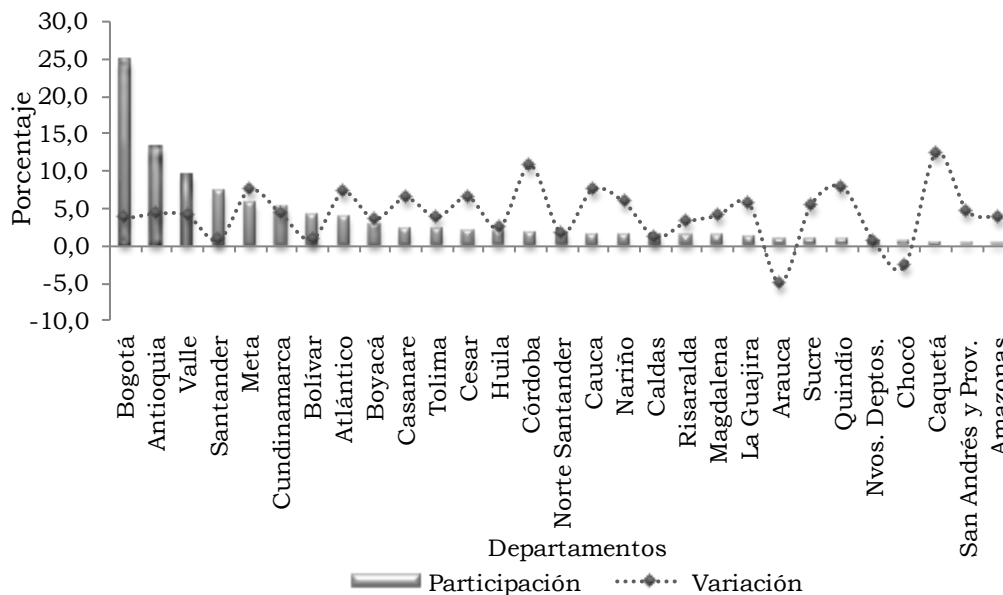
² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

En el 2012 el PIB nacional arrojó un total de \$665.441 miles de millones, lo cual representó un crecimiento de 4,0%. Así, los departamentos con mayor participación en el PIB 2012 fueron Bogotá D.C, Antioquia, Valle, Santander, Meta y Cundinamarca, con un total de 65,2% del PIB nacional. El crecimiento a nivel departamental registró las mayores tasas principalmente por superar la cifra nacional, en Caquetá (12,4%), Córdoba (10,8%), Quindío (7,9%), Cauca (7,6%), Meta (7,5%), Atlántico (7,2%) y Cesar (6,5%).

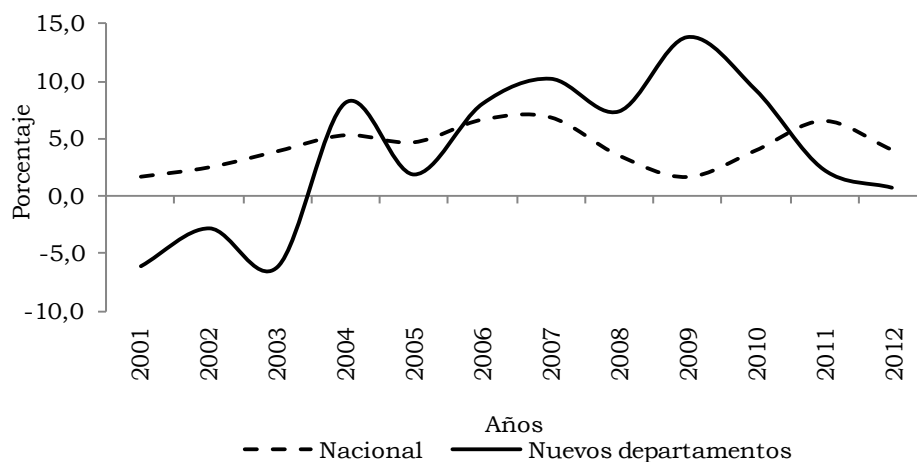
Gráfico 2.1.1. Nacional. Participación y crecimiento del PIB, por departamento



Fuente: DANE.

El comportamiento del PIB para los “nuevos departamentos” fue decreciente del 2001 al 2003, especialmente en 2003 cuando registró una variación negativa de 6,2%. En el 2004, por su parte, presentó un crecimiento de 8,1%, mientras que en el 2005 cayó al 1,8%. Del 2006 y hasta el 2010 mantuvo un comportamiento creciente, destacándose los años 2007 y 2009 con una variación de 10,2% y 13,8%. Sin embargo, en el 2011 y el 2012 los crecimientos fueron mínimos; 2,3% y 0,7%, respectivamente (gráfico 2.1.2).

**Gráfico 2.1.2. Nacional – Nuevos departamentos. Crecimiento del PIB
2001 - 2012**



Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

De otra parte, en el 2012 los “nuevos departamentos” totalizaron un PIB de \$4.819 miles de millones, que representó el 0,7% del PIB nacional. Para el PIB departamental, las actividades que experimentaron mayor crecimiento en el 2012 fueron: establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas, 6,8%; y construcción, 6,3%. La actividad que presentó mayor decrecimiento fue explotación de minas y canteras (-3,7%) (cuadro 2.1.1).

**Cuadro 2.1.1. Nuevos departamentos. Crecimiento del PIB por grandes ramas de actividad
2008 - 2012**

Grandes ramas actividad	2008	2009	2010	2011	2012
Producto interno bruto	7,3	13,8	9,2	2,3	0,7
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	-12,5	-0,8	0,8	2,5	4,1
B Explotación de minas y canteras	40,7	48,2	33,5	0,8	-3,7
C Industria manufacturera	-3,6	14,8	-22,6	-8,3	-2,3
D Electricidad, gas y agua	9,1	4,2	4,0	3,8	3,7
E Construcción	-11,4	11,9	-7,1	6,7	6,3
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	3,4	-0,4	1,5	4,8	3,4
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,4	-2,8	-9,2	4,8	0,0
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	5,8	1,6	4,7	8,1	6,8
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	1,6	2,4	3,4	1,5	3,9
Derechos e impuestos	2,5	2,5	-1,2	1,2	4,8

Nota: Las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Ahora bien, los crecimientos en el PIB para 2008 - 2012 de “nuevos departamentos” se evidenciaron en grandes ramas de actividad como explotación de minas y canteras cuya mayor fluctuación fue de 48,2% en el 2009 y una desfavorable de -3,7% en el 2012. Entre tanto, industria manufacturera registró la mayor variación en el 2009 con 14,8% y una negativa en el 2010 con -22,6%.

Electricidad, gas y agua presentó en el 2008 un crecimiento de 9,1% y en el 2012 una baja variación de 3,7%. Construcción arrojó un decrecimiento en el 2008 en 11,4% y la mayor variación en el 2009 con 11,9%. Finalmente, la rama de transporte, almacenamiento y comunicaciones presentó mayor variación en el 2008 con 10,4% y la menos favorable durante 2010 (-9,2%); para 2012 no existió ningún crecimiento (0,0%). De otra parte, el PIB por habitante en 2012 indica que para “nuevos departamentos” ascendió a \$30.920.455.

Cuadro 2.1.2. Nuevos departamentos. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad		Miles de millones de pesos		
		2012 ^P	Variación	Participación
	Producto interno bruto	4.819	0,7	100,0
2	Cultivo de otros productos agrícolas	112	1,7	2,3
3	Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	49	8,3	1,0
4	Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	39	7,1	0,8
5	Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	9	0,0	0,2
7	Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	2.008	-3,7	41,7
8	Extracción de minerales metalíferos	9	(-)	0,2
9	Extracción de minerales no metálicos	5	0,0	0,1
10-19	Alimentos, bebidas y tabaco	20	0,0	0,4
20-37	Resto de la industria	43	-3,6	0,9
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	39	8,3	0,8
40	Captación, depuración y distribución de agua	4	0,0	0,1
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	32	0,0	0,7
42	Construcción de obras de ingeniería civil	162	6,3	3,4
43	Comercio	172	2,1	3,6
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	9	0,0	0,2
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	243	5,0	5,0

Cuadro 2.1.2. Nuevos departamentos. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad		Conclusión		
		Miles de millones de pesos		
		2012 ^P	Variación	Participación
46	Transporte por vía terrestre	18	0,0	0,4
47	Transporte por vía acuática	6	0,0	0,1
48	Transporte por vía aérea	23	6,3	0,5
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	2	0,0	0,0
50	Correo y telecomunicaciones	152	0,0	3,2
51	Intermediación financiera	116	10,3	2,4
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	61	2,4	1,3
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	42	3,1	0,9
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	642	4,3	13,3
55	Educación de mercado	12	12,5	0,2
56	Educación de no mercado	385	1,9	8,0
57	Servicios sociales y de salud de mercado	176	6,4	3,7
58	Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	1	0,0	0,0
59	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	75	5,0	1,6
60	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	5	0,0	0,1
61	Hogares privados con servicio doméstico	19	0,0	0,4
	Derechos e impuestos	129	4,8	2,7

(-) Sin movimiento.

ncp: no clasificado previamente.

^P Cifra provisional.

Fuente: DANE.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). La dinámica del sector externo en las exportaciones de productos no tradicionales totales de Colombia durante el periodo enero - diciembre de 2013 indica una disminución de 4,9% frente al año anterior, pues se pasó de US\$17.969.877 miles a US\$17.088.589 miles FOB. Los departamentos que registraron mayor aporte en el total exportado fueron: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%), Valle del Cauca (11,7%), Bolívar (9,3%), Atlántico (8,0%) y Cundinamarca (7,9%).

De otro lado, Bogotá D.C., Antioquia, Valle del Cauca y Cundinamarca registraron caídas de 1,7%, 13,7%, 9,3% y 0,5% respectivamente; mientras que Bolívar y Atlántico registraron crecimientos de 2,3% y 16,7% para uno y otro.

En cuanto a las exportaciones no tradicionales de los “nuevos departamentos” se evidenció una caída de 63,9% con respecto al 2012, al pasar de US\$7.770 miles a US\$999 miles FOB. Según la clasificación CIIU, el sector de mayor participación fue la explotación de minas y canteras con 63,3%, seguido del sector industrial con 36,7%. La explotación de minas y canteras registró una caída de 76,9%. Mientras tanto, el sector industrial presentó un crecimiento de 966,1% respecto al 2012, pasando de US\$34 miles a US\$ 367 miles FOB (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. Nuevos departamentos. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	2.770	999	-63,9	100,0
C	Sector minero	2.736	632	-76,9	63,3
13	Extracción de minerales metalíferos	2.729	632	-76,8	63,3
14	Explotación de minerales no metálicos	7	0	-100,0	0,0
D	Sector industrial	34	367	*	36,7
15	Productos alimenticios y bebidas	0	12	-	1,2
17	Fabricación de productos textiles	0	1	-	0,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	1	-	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	0	46	-	4,6
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	4	0	-100,0	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	7	78	*	7,8
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	23	75	224,1	7,5
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	0	150	-	15,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	1	4	*	0,4

* Variación muy alta.

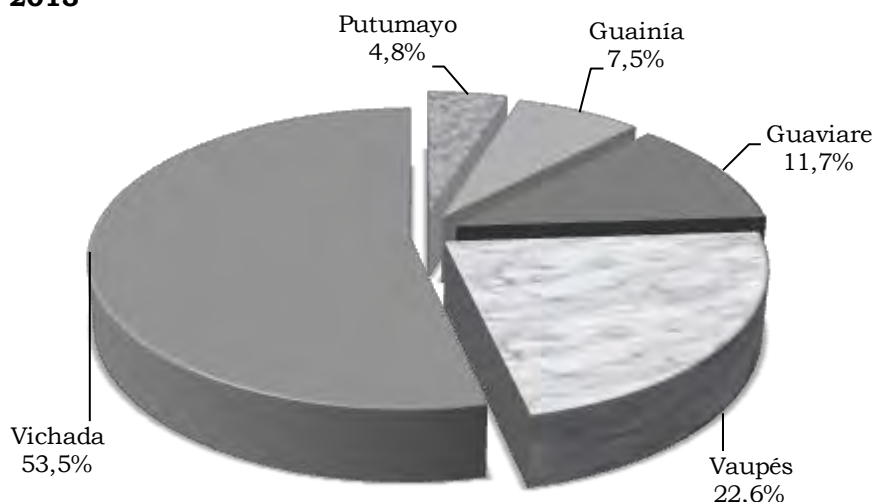
- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DIAN - DANE. Cálculos DANE.

Por departamento, aquel que presentó la mayor participación en las exportaciones fue Vichada con el 53,5% (US\$534 miles); sin embargo, se registró una caída de 76,7% respecto al 2012. A continuación siguen: Vaupés 22,6%, Guaviare 11,7%, Guainía 7,5% y Putumayo 4,8%. Guainía presentó una caída de 83,9%; mientras que Putumayo y Vaupés registraron crecimientos muy altos por encima del 500% (gráfico 2.5.1.1).

Gráfico 2.5.1.1. Nuevos departamentos. Distribución de las exportaciones no tradicionales 2013



Fuente: DANE.

Por otra parte, de acuerdo con la nueva clasificación por grupos de productos que reemplaza la clasificación de exportaciones tradicionales y no tradicionales, el 99,9% de estas últimas correspondió al sector de combustibles y productos de industrias extractivas, el 0,1% al sector industrial y el 0,0% al sector agropecuario, alimentos y bebidas (cuadro 2.5.1.2).

Cuadro 2.5.1.2. Nuevos departamentos. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

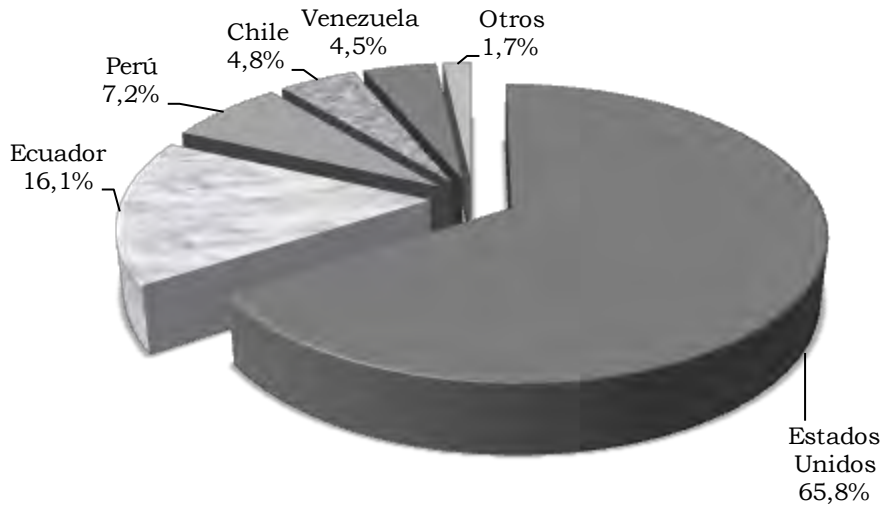
Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares		
	2012	2013	Variación
Total	7.262	265.026	*
Agropecuarios, alimentos y bebidas	164	12	-92,4
Combustibles y productos de industrias extractivas	7.064	264.659	*
Manufacturas	34	354	*

* Variación muy alta.

Fuente: DIAN - DANE. Cálculos DANE.

Cabe resaltar que Estados Unidos fue el principal destino de las exportaciones de los “nuevos departamentos” con una participación de 65,8% y un monto de US\$657 miles; sin embargo, presentó una caída del 74,1% con respecto al 2012. Le siguió Ecuador 16,1%, Perú 7,2%, Chile 4,8% y Venezuela 4,5% (gráfico 2.5.1.2).

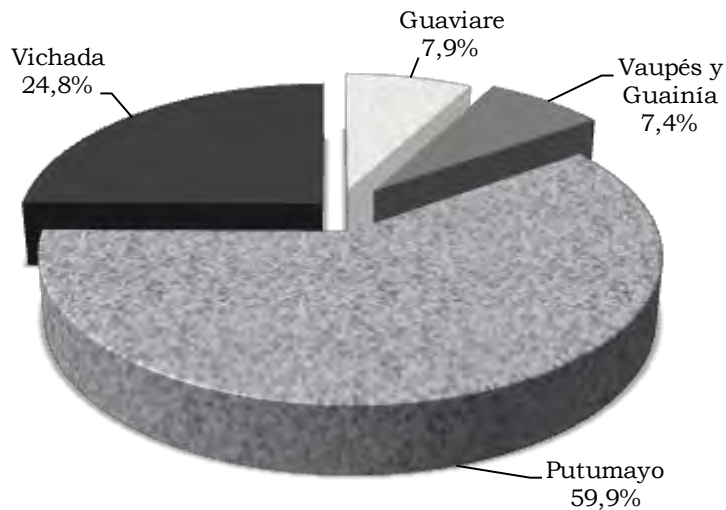
Gráfico 2.5.1.2. Nuevos departamentos. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013



Fuente: DANE.

2.5.2. Importaciones (CIF). En el 2013 el valor de las importaciones realizadas por Colombia ascendió a US\$59.397 millones CIF, lo cual significó un incremento de 0,5% con respecto al año anterior. Los departamentos con mayor participación en las importaciones nacionales fueron: Bogotá D.C. 49,8%, seguido de Antioquia 12,6%, Cundinamarca 9,7%, Valle del Cauca 8,1%, Bolívar 6,1% y Atlántico 5,3%. Por otro lado, Bogotá D.C., Antioquia y Atlántico registraron crecimientos de 6,7%, 2,9% y 1,4%, respectivamente. Mientras tanto, Cundinamarca y Valle del Cauca presentaron caídas de 6,5% y 3,0%, cada una.

Gráfico 2.5.2.1. Nuevos departamentos. Distribución de las importaciones



Fuente: DANE

Ahora bien, las importaciones de los “nuevos departamentos”, registró una caída del 14,4% con respecto al 2012, al pasar de US\$4.985 miles a US\$4.266 miles. Los departamentos que más importaciones efectuaron en el 2013 fueron: Putumayo 59,9% (US\$2.557 miles) y Vichada 24,9% (US\$ 1.060 miles); por otro lado, Putumayo registró una caída del 38,7% y Vichada creció el 359,7% (gráfico 2.5.2.1).

Asimismo, el 100% de las importaciones correspondió al sector industrial, según la clasificación CIU, y se destacaron en este total: fabricación de otros productos minerales no metálicos 53,5%; fabricación de maquinaria y equipo ncp 17,0%, y fabricación de prendas de vestir, preparados y teñidos de pieles 14,4% (cuadro 2.5.2.1).

Cuadro 2.5.2.1. Nuevos departamentos. Importaciones, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

		Valor CIF en miles de dólares			
CIU	Descripción	2012	2013	Variación	Participación
	Total	4.985	4.266	-14,4	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	1	0	-100,0	0,0
02	Silvicultura y extracción de madera	1	0	-100,0	0,0
C	Sector minero	76	0	-100,0	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	76	0	-100,0	0,0
D	Sector industrial	4.900	4.266	-12,9	100,0
17	Fabricación de productos textiles	0	65	-	1,5
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	614	-	14,4
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	5	0	-100,0	0,0
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	31	0	-100,0	0,0
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	91	0	-100,0	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	85	18	-79,0	0,4
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	554	1	-99,8	0,0
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	774	2.283	194,9	53,5
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	55	4	-92,9	0,1
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	387	49	-87,3	1,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	2.034	724	-64,4	17,0
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	15	7	-56,2	0,2
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	55	305	449,1	7,1

Cuadro 2.5.2.1. Nuevos departamentos. Importaciones, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 – 2013

CIU	Descripción	Conclusión Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	11	54	400,5	1,3
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	137	86	-37,2	2,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	489	46	-90,7	1,1
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	151	0	-100,0	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	26	11	-57,8	0,3
37	Reciclaje	1	0	-100,0	0,0
00	No asignada	9	0	-100,0	0,0

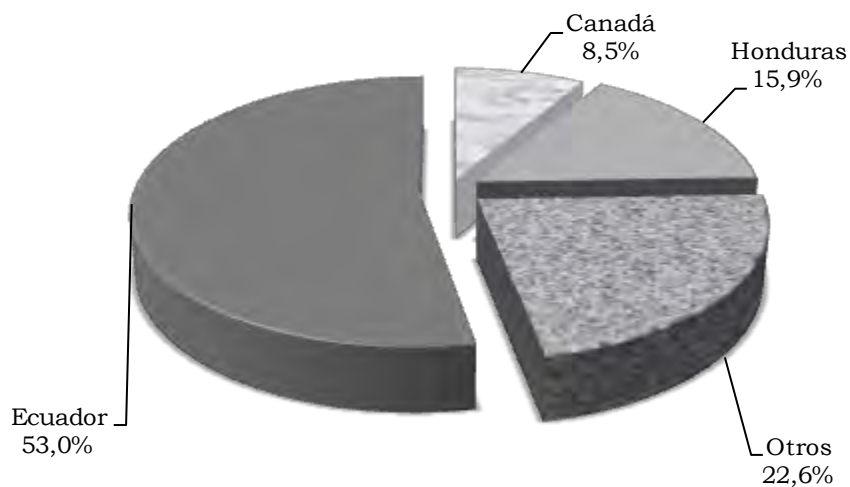
- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos DANE.

Ecuador fue el principal país de origen de las importaciones realizadas por los “nuevos departamentos” con una participación del 53,0% y un crecimiento del 96,4%, seguido por Honduras (15,9%) y Canadá (8,5%) (gráfico 2.5.2.2).

Gráfico 2.5.2.2. Nuevos departamentos. Distribución de importaciones, según país de origen



Fuente: DANE

Asimismo, según la nueva clasificación por grupos de productos, el sector industrial abarca todas las importaciones (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. Nuevos departamentos. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

Principales grupos de productos	Valor CIF en miles de dólares		
	2012	2013	Variación
Total	4.985	4.266	-14,4
Agropecuarios, alimentos y bebidas	1	0	-100,0
Combustibles y productos de industrias extractivas	167	0	-100,0
Manufacturas	4.808	4.266	-11,3
Otros sectores	9	0	-100,0

Fuente: DIAN - DANE. Cálculos DANE.

Según la clasificación de grandes categorías económicas, la de mayor representatividad fue suministros industriales no especificados en otra partida (53,2%); seguido de bienes de capital y sus piezas y accesorios, excepto el equipo de transporte (24,5%); y artículos de consumo no especificados en otra partida (19,3%) (cuadro 2.5.2.3).

Cuadro 2.5.2.3. Nuevos departamentos. Importaciones CGCE 2012 - 2013

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
	Total	4.985	4.266	-14,4
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	1.791	2.270	26,8
21	Básicos	78	0	-100,0
22	Elaborados	1.713	2.270	32,5
3	Combustibles y lubricantes	91	0	-100,0
32	Elaborados	91	0	-100,0
321	Gasolina	68	0	-100,0
322	Otros	23	0	-100,0
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	2.389	1.047	-56,2
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	2.142	273	-87,3
42	Piezas y accesorios	247	774	213,4
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	494	125	-74,6
52	Otros	490	114	-76,8
521	Industrial	490	35	-92,9
522	No industrial	0	79	-
53	Piezas y accesorios	4	12	169,5

Cuadro 2.5.2.3. Nuevos departamentos. Importaciones CGCE 2012 – 2013

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		Conclusión
		2012	2013	Variación
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	212	824	288,8
61	Duraderos	12	94	*
62	Semiduraderos	136	498	267,3
63	No duraderos	65	232	258,4
7	Bienes no especificados en otra partida	9	0	-100,0

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DIAN - DANE. Cálculos DANE.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Colocaciones del sistema financiero – operaciones activas. Cifras consolidadas por la Superintendencia Financiera de Colombia, evidenciaron que el saldo de los recursos colocados por los establecimientos financieros de los nuevos departamentos³ presentó al culminar 2013 un aumento interanual de 11,5%, tras registrar \$151.640 millones. Sin embargo, tal resultado reflejó desaceleración comparado con los crecimientos anuales de los últimos dos periodos, cuando se obtuvieron incrementos que oscilaron alrededor de 20%.

Por su parte, el resultado de 2013 estuvo sustentado por el avance de la mayor parte de las modalidades; sobre todo, la de consumo, que generó \$64.101 millones, significando 42,3% del total, siendo la que más recursos colocó con un crecimiento anual de 12,7%. De igual manera, las carteras de microcrédito y vivienda señalaron aumentos de 21,7% y 25,9%, en su orden. Por su parte, los créditos comerciales, si bien presentaron una significativa contribución, fueron los únicos que reportaron una variación anual negativa (1,3%), mientras en el año precedente habían revelado un comportamiento positivo.

Por departamentos, el sistema financiero del Guaviare absorbió 55,6% de este consolidado. De esta manera, se convirtió en el departamento que otorgó más créditos, con \$84.331 millones, 11,9% más que los aprobados al cierre de 2012, con un buen desempeño en casi todas las líneas. Sobresalieron, además, las modalidades de consumo y los microcréditos, que en conjunto sumaron 68,0% del total, con ascensos de 16,3% y 19,2%, respectivamente. Por su parte, mientras los créditos de vivienda, menos relevantes, reportaron evoluciones positivas, los comerciales, que simbolizaron 29,6% del total, decrecieron 1,3%.

En el caso de Vichada, los intermediarios colocaron \$61.693 millones, con un crecimiento interanual de 9,2%. Este hecho estuvo apalancado por la

³ Comprende el consolidado de los departamentos de Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

modalidad de consumo, que alcanzó un crecimiento de 8,5%, seguido de vivienda y microcréditos, con alzas de 20,9% y 13,7%, en orden respectivo. Al igual que en Guaviare, los créditos comerciales fueron los únicos que se redujeron en términos anuales (1,2%).

Cuadro 2.6.1.1. Nuevos departamentos¹. Cartera del sistema financiero 2012 - 2013

Periodo	Total	Créditos de vivienda	Créditos y <i>leasing</i> de consumo	Millones de pesos	
				Micro créditos	Créditos y <i>leasing</i> comerciales
Total sistema ¹					
Diciembre 2012	135.954	11.109	56.855	28.125	39.864
Diciembre 2013	151.640	13.984	64.101	34.227	39.327
Variación	11,5	25,9	12,7	21,7	-1,3
Guainía					
Diciembre 2012	2.405	6	293	1.181	924
Diciembre 2013	2.959	5	254	1.923	777
Variación	23,0	-15,3	-13,4	62,8	-15,9
Guaviare					
Diciembre 2012	75.382	1.173	31.299	17.588	25.322
Diciembre 2013	84.331	1.975	36.408	20.962	24.987
Variación	11,9	68,4	16,3	19,2	-1,3
Vaupés					
Diciembre 2012	1.688	0	442	711	535
Diciembre 2013	2.656	0	506	1.512	638
Variación	57,3	-	14,4	112,7	19,2
Vichada					
Diciembre 2012	56.479	9.930	24.821	8.645	13.083
Diciembre 2013	61.693	12.004	26.933	9.831	12.924
Variación	9,2	20,9	8,5	13,7	-1,2

- Indefinido.

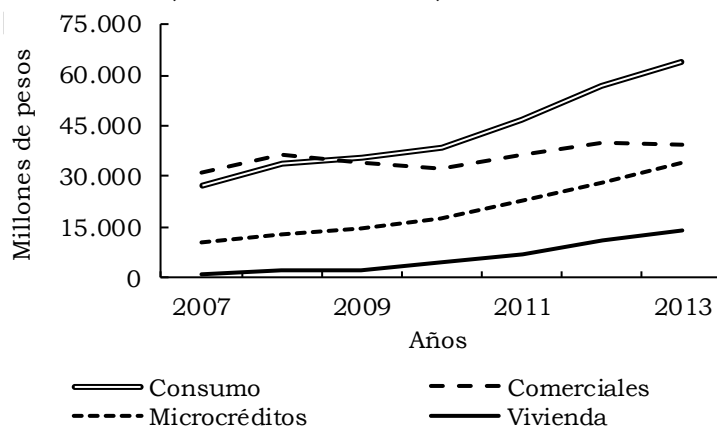
¹ Comprende cartera vigente y vencida de establecimientos bancarios.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 24 de febrero de 2014.

Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Para concluir, los recursos asignados en Guainía evidenciaron un alza anual de 23,0%, con un saldo a diciembre de 2013 de \$2.959 millones. Esto fue atribuido en gran parte, a la cartera de microcréditos, la cual ostentó un aumento anual de 62,8%, dado que las demás modalidades presentaron variaciones negativas. Del mismo modo, Vaupés obtuvo un aumento muy significativo (57,3%), que resultó también de la expansión de los microcréditos.

Gráfico 2.6.1.1. Nuevos departamentos¹. Cartera del sistema financiero 2007 - 2013 (saldos a diciembre)



¹ Comprende Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 24 de febrero de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.6.2. Captaciones del sistema financiero - operaciones pasivas. El saldo consolidado de los recursos captados por los establecimientos financieros que hacen presencia en los departamentos de Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada totalizó a diciembre del año en estudio \$553.512 millones. De este modo, logró un aumento representativo de 62,0% si se contrasta con el monto señalado en la misma fecha del año previo.

Aparte del tamaño de los recursos que usualmente manejan, los intermediarios de estos territorios registraron en este periodo tasas anuales de crecimiento importantes en sus cuentas pasivas. De esta manera, claramente significaron una mayor dinámica con relación al incremento interanual observado al cierre de 2012, que fue inferior a 20%.

Entre estos departamentos, el ejercicio más sobresaliente se observó en el sistema financiero de Vichada, el cual cerró 2013 con \$192.010 millones, 211,2% más que la cifra del año precedente, en tanto que Guaviare, con \$218.260 millones, y Vaupés, con \$52.745 millones, prevalecieron en el siguiente orden, al mostrar avances anuales de 31,8% y 38,2%, respectivamente. Por último, la progresión menos pronunciada se dio en Guainía, 18,7%, al registrar 90.497 millones.

Cuadro 2.6.2.1. Nuevos departamentos. Captaciones del sistema financiero 2012 - 2013

Millones de pesos

Periodo	Total	Depósitos en cuenta corriente	Certificados de depósitos a término	Depósitos de ahorro	Otras ¹
Total sistema ²					
Diciembre 2012	341.692	72.983	4.744	263.941	24
Diciembre 2013	553.512	179.891	5.127	368.475	20
Variación	62,0	146,5	8,1	39,6	-14,7
Guainía					
Diciembre 2012	76.209	17.041	168	59.000	0
Diciembre 2013	90.497	15.405	207	74.885	0
Variación	18,7	-9,6	23,1	26,9	-
Guaviare					
Diciembre 2012	165.611	29.896	3.182	132.512	20
Diciembre 2013	218.260	35.257	3.200	179.783	20
Variación	31,8	17,9	0,6	35,7	0,5
Vaupés					
Diciembre 2012	38.174	5.242	67	32.865	0
Diciembre 2013	52.745	6.368	81	46.297	0
Variación	38,2	21,5	20,8	40,9	-
Vichada					
Diciembre 2012	61.699	20.804	1.327	39.564	4
Diciembre 2013	192.010	122.861	1.640	67.509	0
Variación	211,2	490,6	23,5	70,6	-99,7

- Indefinido.

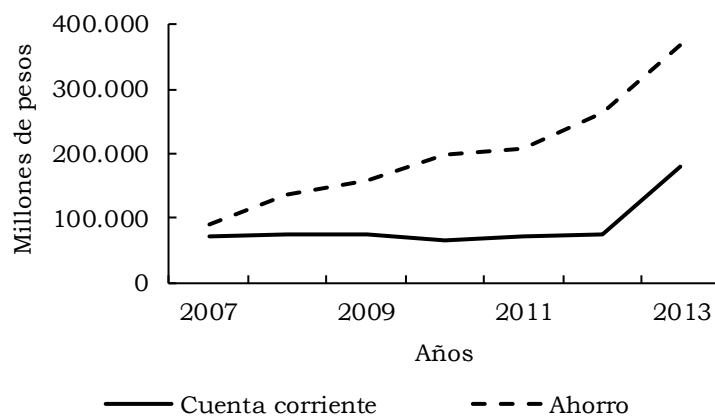
¹ Incluye depósitos simples, cuentas de ahorro especial y certificados de ahorro valor real.

² Comprende establecimientos bancarios.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 24 de febrero de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Con excepción de Vichada, donde predominaron los depósitos en cuenta corriente, con un aporte superior a 60% y un ascenso muy significativo, en los demás departamentos es determinante la representación de los depósitos de ahorro. Estos mostraron variaciones positivas de diversa magnitud, siendo la más considerable la registrada en Vichada (70,6%), seguida por las de Vaupés (40,9%), Guaviare (35,7%) y Guainía (26,9%). Por otro lado, las operaciones más notorias, referidas a los certificados de depósito a término, se manifestaron en Guaviare y Vichada.

Gráfico 2.6.2.1. Nuevos departamentos¹. Principales captaciones del sistema financiero 2007 - 2013 (saldos a diciembre)



¹ Comprende Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 24 de febrero de 2014. Cálculos del Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

La información correspondiente a la situación fiscal del gobierno central departamental y del gobierno central municipal, que ha venido presentando el Banco de la República, no se divulgará en esta entrega debido a que ahora se encuentra en proceso de transición a la nueva fuente de información que corresponde al formulario único territorial (FUT).

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. En 2013, el recaudo de impuestos administrados por la DIAN en las direcciones seccionales de Puerto Inírida, Mitú, Puerto Carreño y San José del Guaviare sumó en su conjunto \$12.618 millones, guarismo que estableció un leve incremento de 3,5% frente al presentado en 2012. De esta forma, el ritmo de crecimiento interanual de esta clase de ingresos durante el periodo de la referencia fue visiblemente inferior al presentado en el consolidado de un año atrás (9,3%).

Por modalidades, en el entorno positivo se destacaron en 2013 los capítulos de retenciones y “Otros”, que revelaron aumentos de 1,3% y 208,6%, en su orden; y entre los últimos, resaltaron los registros de los impuestos al patrimonio y a la seguridad democrática. En contraste, los gravámenes de renta e IVA, que influyeron de manera mayoritaria en los ingresos por tributos de otras zonas del país, revelaron en el ponderado de estos territorios retrocesos de 3,5% y 3,2%, respectivamente.

Cuadro 2.7.3.1. Direcciones seccionales de Nuevos Departamentos. Ingresos administrados por la DIAN¹, según tipo de impuestos 2012 - 2013^P

Millones de pesos					
Periodo	Total	Renta	IVA	Retenciones ²	Otros ³
Total					
Diciembre 2012	12.197	2.130	2.150	7.694	224
Diciembre 2013	12.618	2.054	2.081	7.792	690
Variación	3,5	-3,5	-3,2	1,3	208,6
Puerto Inírida					
Diciembre 2012	1.396	156	350	857	33
Diciembre 2013	1.406	189	351	822	44
Variación	0,7	21,2	0,2	-4,1	34,5
Mitú					
Diciembre 2012	1.854	69	87	1.692	6
Diciembre 2013	2.068	59	55	1.577	377
Variación	11,5	-14,0	-36,9	-6,8	*
Puerto Carreño					
Diciembre 2012	2.959	797	369	1.656	137
Diciembre 2013	3.065	754	424	1.709	177
Variación	3,6	-5,3	15,1	3,2	28,7
San José del Guaviare					
Diciembre 2012	5.988	1.108	1.344	3.488	47
Diciembre 2013	6.079	1.051	1.251	3.684	92
Variación	1,5	-5,1	-6,9	5,6	95,4

* Variación muy alta.

^P Cifras provisionales.

¹ No incluye GMF, CREE, impuesto al consumo e impuesto a la gasolina - ACPM.

² Corresponde a lo recaudado con las declaraciones de retención en la fuente a título de impuesto de timbre nacional, renta e IVA.

³ Incluye: externos, patrimonio, por clasificar, seguridad democrática y otros.

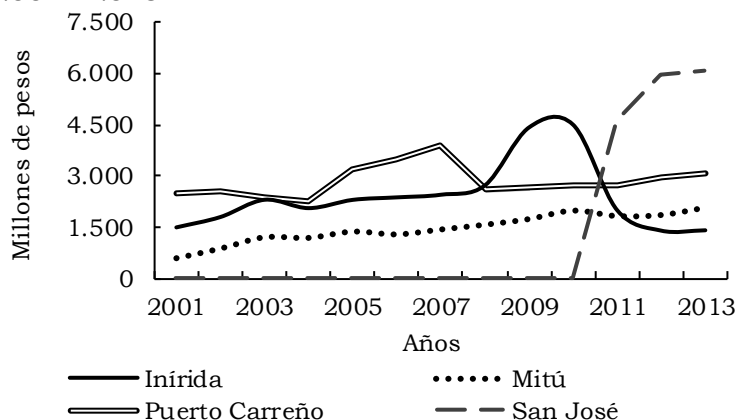
Fuente: www.dian.gov.co - Información tomada el 28 de marzo de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Por su parte, dentro de estas jurisdicciones, el mayor recaudo por dichos conceptos se generó en San José del Guaviare, con \$6.079 millones que significaron un ligero incremento de 1,5% con relación al acumulado del año previo. Esto fue atribuido, sobre todo, al fragmento de retenciones, que en estas cuatro direcciones seccionales concentró la mayor parte de los recaudos. En particular, en esta oficina dicho impuesto creció 5,6% interanual, al registrar \$3.684 millones, en tanto que se reportaron variaciones negativas en los conceptos de renta (5,1%) e IVA (6,9%).

De otra parte, en la seccional de Puerto Carreño, en el periodo analizado totalizó \$3.065 millones, se dio un alza anual de 3,6%. Esto fue explicado por

el avance presentado en tres de los cuatro ingresos, así: 15,1% en IVA, 3,2% en retenciones y 28,7% en “Otros”, mientras se generó disminución de 5,2% en el impuesto a la renta.

Gráfico 2.7.3.1. Direcciones seccionales Nuevos departamentos. Ingresos administrados por la DIAN 2001 - 2013^p



^p Cifras provisionales.

¹ No incluye GMF, CREE, impuesto al consumo e impuesto a la gasolina - ACPM.

Fuente: www.dian.gov.co - Información tomada el 28 de marzo de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Por su parte, en Mitú, que en 2013 acumuló \$2.068 millones, 11,5% más que en el año precedente, el comportamiento estuvo jalonado por el agregado “Otros”, por cuanto las otras modalidades, encabezadas por las declaraciones de retenciones (\$1.577 millones), mostraron mermas interanuales; así mismo, en la oficina de Inírida, que sumó \$1.406 millones, se reportó un crecimiento anual mínimo (0,7%), fundamentado en el desarrollo de los renglones de renta, IVA y “Otros”, que en conjunto compensaron la caída de 4,1% originada en el gravamen de mayor participación, el de retenciones.

2.8. SECTOR REAL

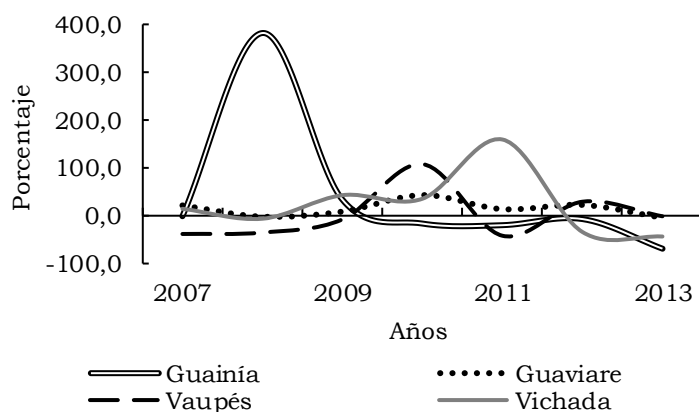
2.8.1. Agricultura. De acuerdo con la información suministrada por Finagro, durante 2013 se desembolsaron créditos agropecuarios a los nuevos departamentos por un total de \$25.571 millones, con una disminución anual de 33,7%. Este comportamiento estuvo motivado por la reducción generalizada de los recursos autorizados a los cuatro departamentos; sobre todo, Vichada, cuyos usuarios percibieron \$15.913 millones, cifra inferior 43,4% con relación a 2012. Esta merma se dio en todas las líneas (redescuentos, sustitutos, agropecuario).

En cuanto al tipo de beneficiario, se evidenciaron resultados distintos con relación al año anterior: mientras los productores más grandes dejaron de

percibir \$13.067 millones, los pequeños reportaron un crecimiento en los desembolsos de \$866 millones. En el caso de los primeros, las líneas de siembras e infraestructura, en conjunto participaron con 47,8% de los recursos, mostraron variaciones negativas frente a los créditos otorgados un año atrás. En cuanto a siembras, lo relacionado con cultivos de palma africana y caucho, y en infraestructura, lo relativo a instalaciones para agricultura y adecuación de tierras.

En contraste con lo anterior, los pequeños productores, que representaron solo 14,6% del total, revelaron avance en el subgrupo de mayor peso, la compra de animales, que aumentó 57,0% interanual. En definitiva, tales recursos fueron destinados, en mayor medida, a hembras de cría y doble propósito, y a la adquisición de toros reproductores.

Gráfico 2.8.1.1. Nuevos departamentos. Variación anual de los créditos otorgados por Finagro 2007 - 2013



Fuente: www.finagro.gov.co - Información tomada el 21 de enero de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

De otro lado, Guaviare disminuyó 4,3% la asignación de créditos con relación al año pasado, al reportar \$9.304 millones. Mientras los redescuentos y sustitutos mostraron una tendencia positiva, la línea agropecuaria evidenció una caída. Ahora bien, según el tipo de receptor, los otros productores acapararon más de 80% del total, con una baja de 12,3%, siendo utilizados, básicamente, a la compra de animales e infraestructura pecuaria. Por su parte, la escasa porción otorgada a los pequeños productores se orientó sobre todo a la compra de animales y se incrementó 54,1% frente al 2012.

Por último, los recursos más bajos les fueron autorizados a los departamentos de Guainía (\$163 millones) y Vaupés (191 millones). De acuerdo con estas cifras, el primero presentó un detrimento de 68,8%, y el segundo una leve caída de 1,0%. En Guainía, entre tanto, la mayor parte de los créditos se aprobaron a los pequeños productores, quienes orientaron los recursos a compra de animales y actividades rurales; por su parte, los demás productores dirigieron las cuantías asignadas a infraestructura pecuaria. En Vaupés, finalmente, la totalidad de los montos fue conferida a los pequeños

cultivadores, los que diversificaron sus finalidades entre compra de animales, sostenimiento y comercialización.

2.8.5. Sacrificio de ganado. En el 2013 el sacrificio de ganado vacuno en el ámbito nacional fue de 4.055.956 cabezas, con un decrecimiento respecto al 2012 de 1,7% y un peso en canal de 848.409 toneladas (t) (209,2 kg/cabeza). Esto representó una disminución de 0,7% comparado con el año anterior.

A su vez, el sacrificio de porcinos fue de 3.048.457 cabezas y 243.133 t de peso en canal (79,8 kg/cabeza), registrando un crecimiento de 2,4% en cabezas y 1,9% de peso en canal al ser comparado con el año 2012.

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especie 2012 - 2013

Especie	Cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación	
	2012	2013	2012	2013	Cabezas	Peso en canal
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Búfalo	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovino	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprino	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

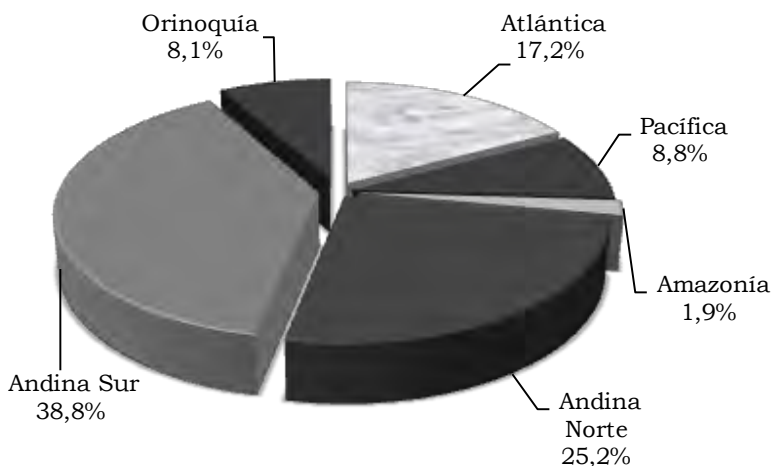
Fuente: DANE.

Por otra parte, en las demás especies el comportamiento registró importantes variaciones, aunque sus participaciones fueron bajas frente al ganado vacuno y porcino. Para búfalos, el ganado sacrificado se incrementó 20,1% (1.711 cabezas adicionales), para ovinos 20,9% (2.449 cabezas) y para caprinos 8,0% (1.339 cabezas).

En cuanto al 2013, las mayores participaciones en los volúmenes de sacrificio de ganado vacuno se encontraron en la región Andina Sur, con un total de 1.572.424 cabezas; le sigue la región Andina Norte con 1.022.782 cabezas. Así, ambas regiones suman el 64,0% del total nacional (gráfico 2.8.5.1).

En contraste, aunque la región Andina Sur tuvo la mayor participación con un 38,8% (1.572.424 cabezas), disminuyó en 2,8% con respecto al año anterior. Mientras, la región Amazonía presentó la menor participación dentro del total nacional con 1,9% y tuvo un crecimiento de 3,6% (2.642 cabezas). La Orinoquía tuvo una participación dentro del total nacional de 8,1% y presentó un incremento de 6,0% (18.576 cabezas) (gráfico 2.8.5.1).

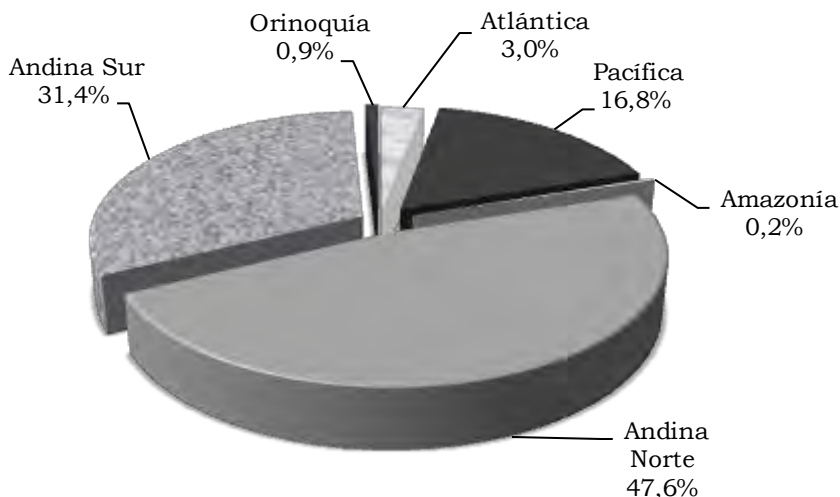
Gráfico 2.8.5.1. Nacional. Distribución sacrificio de ganado vacuno 2013



Fuente: DANE.

Por su parte, el sacrificio de ganado porcino por regiones presentó a Andina Norte con un total de 1.452.420 cabezas sacrificadas, seguida de la región Andina Sur con 958.516 cabezas. Estas dos regiones, por lo tanto, concentraron el 79,1% del ganado porcino de la nación (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Nacional. Distribución sacrificio de ganado porcino 2013



Fuente: DANE.

La región que registró el mayor crecimiento en sacrificio de ganado porcino fue Atlántica con 11,3% (9.164 cabezas adicionales) y el 3,0% de la participación nacional. Las variaciones decrecientes se registraron en las regiones de Amazonía con -13,0% (1.011 cabezas menos) y Orinoquía con -25,7% (9.485 cabezas menos); y sus participaciones fueron de 0,2% y 0,9%, respectivamente.

Ahora bien, en el 2013 el ganado vacuno de la región Amazonía reportó un total de 76.906 cabezas, equivalentes a 14.134.629 t en canal. Para el total de cabezas el 37,4% correspondió a machos, 61,9% a hembras y un 0,7% a terneros. El total de sacrificio regional tuvo una variación de 3,6%, muy superior al escenario nacional donde se presentó una disminución del 1,7% (cuadro 2.8.5.2).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno por género y destino, según mes 2013

Meses	Total		Sexo (cabezas)			Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Terneros	Consumo interno	Exportación
Nacional	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	66.366	3.940.746	115.210
Amazonía	76.906	14.134.629	28.738	47.621	546	76.906	0
Enero	6.057	1.157.504	2.105	3.912	40	6.057	0
Febrero	5.537	996.697	1.827	3.670	40	5.537	0
Marzo	5.581	1.000.275	1.734	3.804	43	5.581	0
Abril	7.037	1.273.817	2.199	4.792	46	7.037	0
Mayo	6.822	1.235.258	2.476	4.302	44	6.822	0
Junio	6.465	1.182.848	2.359	4.061	44	6.465	0
Julio	7.439	1.365.673	2.789	4.603	48	7.439	0
Agosto	5.662	1.043.802	2.114	3.500	48	5.662	0
Septiembre	5.168	944.521	1.782	3.339	47	5.168	0
Octubre	7.083	1.316.273	2.994	4.040	49	7.083	0
Noviembre	7.400	1.374.572	3.303	4.047	50	7.400	0
Diciembre	6.655	1.243.389	3.057	3.551	47	6.655	0

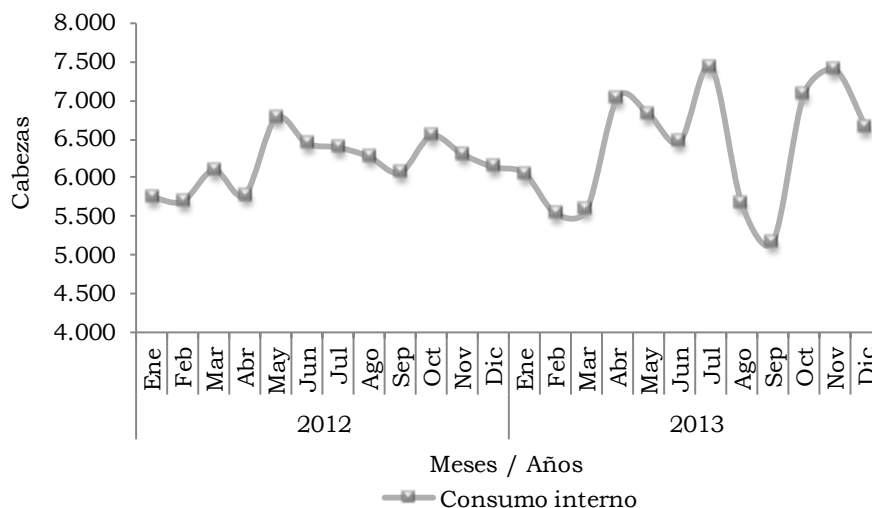
¹Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare, Putumayo, Guainía y Vaupés.

Fuente: DANE.

De esta manera, en el país predominó el sacrificio de machos, sin embargo para la región Amazonía se registró el mayor crecimiento de sacrificios en: terneros 9,9%, machos 3,6% y hembras 3,4%. Asimismo, en esta misma región el 100,0% del total del ganado vacuno sacrificado fue destinado para consumo interno (plazas y famas locales, supermercados y mercados institucionales).

Por su parte, el consumo interno durante 2013 se mantuvo en un promedio de 6.409 cabezas, y los mayores crecimientos con respecto al mes anterior fueron en abril (26,1%) y octubre (37,1%); mientras que las bajas variaciones fueron en agosto (-23,9%) y diciembre (-10,1%) (gráfico 2.8.5.3).

Gráfico 2.8.5.3. Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013 (mensual)



Fuente: DANE.

Ahora bien, en cuanto al sacrificio de ganado porcino, la región Amazonía obtuvo el 0,2% del agregado nacional; es decir, 6.741 cabezas, con un peso en canal de 437.967 t (65,0kg/cabeza). De este total 3.754 cabezas (55,7%) fueron porcinos machos y 2.986 cabezas (44,3%) porcinos hembras. A su vez, las mayores variaciones de ganado porcino con respecto al mes anterior se dieron en los meses de septiembre (16,0%), octubre (14,6%) y abril (15,4%). Los meses en desaceleración fueron enero (-38,5%), junio (-10,9%), julio (-10,8%) y agosto (-20,6%) (cuadro 2.8.5.3).

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013

Meses	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Amazonía	6.741	437.967	3.754	2.986
Enero	538	33.794	345	193
Febrero	530	33.682	301	228
Marzo	568	36.104	314	255
Abril	656	42.349	340	316
Mayo	617	39.758	349	269
Junio	550	36.426	347	203
Julio	491	32.472	290	200

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013

Meses	Total		Conclusión Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal	Machos	Hembras
Agosto	390	26.649	262	128
Septiembre	452	28.908	275	177
Octubre	518	33.614	272	246
Noviembre	551	36.232	287	264
Diciembre	881	57.980	374	507

¹ Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare,

Fuente: DANE.

En el 2013 el comportamiento productivo en cabezas a nivel trimestral para ganado vacuno registró un incremento en el cuarto trimestre (11,3%) y disminución para el primer (-2,1%) y tercer trimestre (-2,5%). En el ganado porcino se presentaron movimientos decrecientes en los cuatro trimestres; especialmente para el primer (-21,9%) y tercer (-21,7%) (cuadro 2.8.5.4).

Cuadro 2.8.5.4. Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, y variación 2012 - 2013 (trimestral)

Año	Trimestre	Cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación cabezas		Variación peso en canal	
		Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
2012	I	17.545	2.095	3.273.867	137.107	2,1	-31,0	3,4	-32,6
	II	18.997	1.936	3.544.675	125.511	16,9	-43,8	17,6	-44,4
	III	18.734	1.702	3.583.132	113.877	13,0	-39,4	19,1	-37,4
	IV	18.988	2.019	3.563.053	133.387	9,6	-31,0	11,6	-29,6
2013	I	17.175	1.636	3.154.475	103.579	-2,1	-21,9	-3,6	-24,5
	II	20.324	1.823	3.691.923	118.533	7,0	-5,8	4,2	-5,6
	III	18.269	1.332	3.353.997	88.029	-2,5	-21,7	-6,4	-22,7
	IV	21.138	1.950	3.934.233	127.826	11,3	-3,4	10,4	-4,2

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Financiación de vivienda. En el 2013 las entidades financieras desembolsaron créditos por valor de \$ 9.511.752 millones para compra de vivienda, registrando una variación de 26,4% respecto al 2012. La banca hipotecaria fue la mayor financiadora con un 93,8% de créditos otorgados para vivienda nueva y 81,2% para vivienda usada. El Fondo Nacional del Ahorro participó con el 6,1% de créditos para vivienda nueva y el 18,5% para vivienda usada; mientras que las cajas de vivienda intervinieron con 0,2% para vivienda nueva y 0,3% para vivienda usada (cuadro 2.8.6.1). La banca hipotecaria, por su parte, creció 36,0% al registrar \$4.574.224 millones en créditos para vivienda nueva. De ellos el 32,8% se adjudicó a vivienda de interés social (VIS), con un crecimiento de 23,0% respecto al 2012. En cambio, el 67,2% restante a

vivienda diferente a interés social (no VIS), con una variación de 43,3%. Entre tanto, para vivienda usada la banca otorgó \$3.761.550 millones: 9,4% fue dirigido a VIS (con variación de -0,02%) y 90,6% a no VIS, con un crecimiento de 18,7% respecto al 2012.

Cuadro 2.8.6.1. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

Entidades financieras	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a interés social		
	2012	2013	Variación	2012	2013	Variación
Vivienda nueva						
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
FNA	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Vivienda usada						
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
FNA	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5

* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

Las cajas de vivienda durante el 2013 generaron un crecimiento de 260,2% representado en \$8.335 millones desembolsados para compra de vivienda nueva, de los cuales el 81,2% se destinó a VIS y 18,8% a no VIS. Asimismo, los créditos para vivienda usada crecieron 197,4% para un total de \$13.512 millones distribuidos así: 20,6% para VIS y 79,4% para no VIS (cuadro 2.8.6.1).

El Fondo Nacional del Ahorro aumentó su crédito en 17,7% otorgando \$295.431 millones para vivienda nueva: 59,8% a VIS y 40,2% a no VIS. Los créditos para vivienda usada totalizaron \$858.700 millones, es decir, un crecimiento de 26,8%. Estos se distribuyeron así: 32,2% para VIS y 67,8% para no VIS.

A nivel nacional, se registró una variación creciente para VIS (21,8%) y no VIS (42,9%) en los créditos de vivienda nueva. De modo similar, el comportamiento para vivienda usada fue creciente tanto en los desembolsos para VIS (1,6%) como en no VIS (21,9%).

Para los “nuevos departamentos” los créditos totalizaron \$28.473 millones (0,3% del total nacional), lo que significó un aumento de 50,7% respecto al 2012. La no VIS participó con 67,8% (\$19.315 millones) y la VIS con 32,2% (\$9.158 millones).

Cuadro 2.8.6.2. Nuevos departamentos. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a interés social		
	2012	2013	Variación	2012	2013	Variación
Vivienda nueva						
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Guainía	76	35	-53,9	540	93	-82,8
Puerto Inírida	76	35	-53,9	540	93	-82,8
Guaviare	563	2.517	347,1	70	1.035	*
San José del Guaviare	539	2.407	346,6	70	911	*
Putumayo	723	274	-62,1	399	998	150,1
Mocoa	336	119	-64,6	374	669	78,9
Vaupés	0	0	-	0	91	-
Mitú	0	0	-	0	0	-
Vichada	42	0	-100,0	0	95	-
Puerto Carreño	42	0	-100,0	0	95	-
Vivienda usada						
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Guainía	453	456	0,7	1.129	1.370	21,3
Puerto Inírida	453	407	-10,2	1.129	1.220	8,1
Guaviare	1.224	1.987	62,3	487	3.179	*
San José del Guaviare	1.205	1.882	56,2	487	3.118	*
Putumayo	2.492	3.412	36,9	5.960	8.511	42,8
Mocoa	857	881	2,8	2.686	5.064	88,5
Vaupés	41	0	-100,0	0	124	-
Mitú	41	0	-100,0	0	0	-
Vichada	645	477	-26,0	4.054	3.819	-5,8
Puerto Carreño	644	457	-29,0	4.054	3.819	-5,8

* Variación muy alta.

- Indefinido.

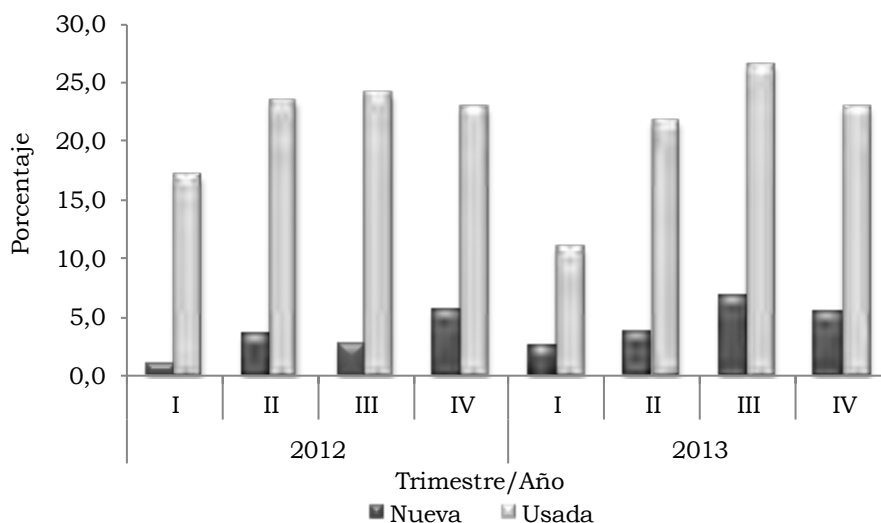
Fuente: DANE.

De igual forma, los créditos desembolsados para no VIS registraron un incremento de 52,8% respecto al 2012 debido al aumento en la financiación de vivienda nueva de 129,1%, frente al crecimiento de 46,2% en la vivienda usada. La financiación de VIS varió en 46,3% frente al 2012, como resultado principalmente del aumento en la financiación de vivienda usada (30,4%) y en la vivienda nueva (101,3%).

Dentro de los “nuevos departamentos”, Guaviare y Putumayo obtuvieron la mayor variación en el valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada. En Guaviare, por su parte, se totalizaron \$8.718 millones (creció 271,9% frente a 2012). El valor de los créditos que fueron entregados para VIS registró un crecimiento de 152,0% respecto al 2012 (\$4.504 millones), explicado por el aumento de la financiación para vivienda nueva en 347,1% y de vivienda usada en 62,3%.

En el Putumayo, entre tanto, se totalizaron \$13.195 millones (37,8% más frente a 2012). El valor de los créditos que fueron entregados para VIS registró un incremento de 14,7% respecto al 2012 (ascendieron a \$3.686 millones); tal comportamiento se debió al aumento de 36,9% en la financiación de vivienda usada y disminución de 62,1% en la financiación de vivienda nueva.

Gráfico 2.8.6.1. Nuevos departamentos. Distribución del valor en créditos entregados para vivienda financiada, nueva y usada 2012 - 2013 (trimestral)



Fuente: DANE.

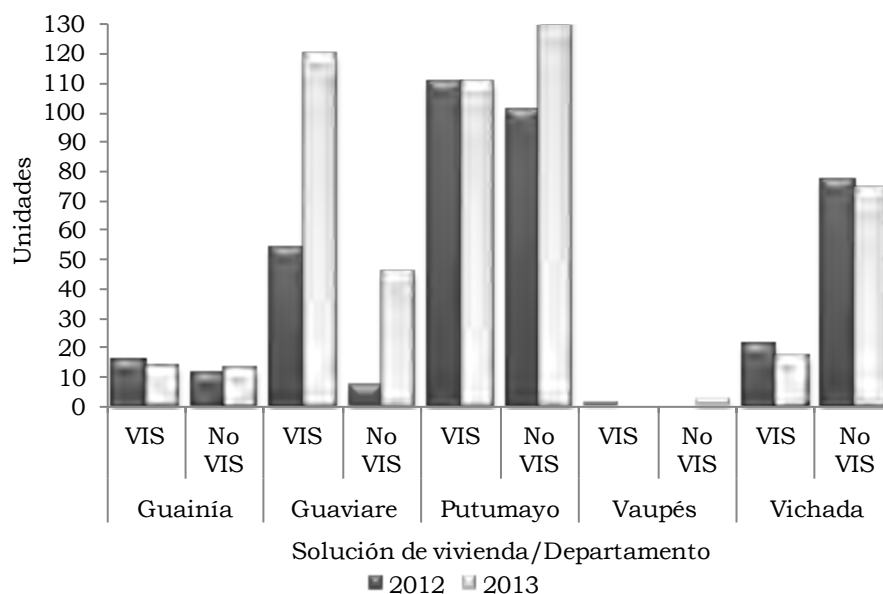
Ahora bien, el comportamiento trimestral de los créditos desembolsados para vivienda entre el 2012 y el 2013 en los “nuevos departamentos” y sus capitales, se evidenció los mayores registros por trimestre para vivienda usada. Putumayo, por su parte, representó el 46,3% del total de “nuevos departamentos” (\$13.195 millones): 9,6% correspondió a vivienda nueva (creció 13,4% respecto al 2012) y el restante 90,4% a vivienda usada (varió 41,1%). El trimestre más significativo para este departamento fue el tercero, con una participación de 32,2%, dado el aumento en \$1.049 millones de créditos otorgados para vivienda usada.

Vaupés, representó el 0,8% del total (\$215 millones): 42,3% correspondió a vivienda nueva y el 57,7% a vivienda usada. El trimestre más significativo para este departamento fue el cuarto con una participación de 100,0%, debido al aumento de \$91 millones y \$124 millones en créditos otorgados para vivienda nueva y vivienda usada, respectivamente.

En el 2013 se financiaron a nivel nacional un total de 142.466 unidades, las cuales representaron una variación de 16,7% respecto al 2012. De estas unidades el 57,9% correspondió a vivienda nueva así: VIS 46.251 y no VIS 36.215 unidades. El restante 42,1% correspondió a vivienda usada: VIS 17.939 y no VIS 42.061 unidades habitacionales.

En los “nuevos departamentos” se financiaron 108 viviendas nuevas, lo que significó un aumento de 80,0% respecto al 2012. El 71,3% de estas unidades fueron VIS y el 28,7% no VIS. De igual forma, la financiación de vivienda usada alcanzó 421 unidades habitacionales, lo que significó un incremento de 24,6% respecto al año anterior; de estas el 43,7% fueron VIS y el 56,3% no VIS (gráfico 2.8.6.2).

Gráfico 2.8.6.2. Nuevos departamentos. Número de VIS y no VIS 2012 - 2013



Fuente: DANE.

2.8.10. Comercio

Venta de vehículos. Según estadísticas de la firma Econometría, durante 2013 se matricularon a nivel nacional 294.362 vehículos nuevos, con una caída de 5,2%, teniendo en cuenta las originadas en 2012. Al discriminar, la categoría de automóviles contribuyó con más de la mitad de los registros y dejó ver una disminución interanual de 8,3%; en contraste, el tipo utilitario, que representó 25,8% del total, mostró un significativo crecimiento (22,0%).

Por su parte, los departamentos del Guaviare y Vichada, que en conjunto matricularon 37 vehículos nuevos, ocuparon los últimos lugares del escalafón nacional junto con Amazonas. En el primero, 64,3% de los registros tuvieron que ver con la categoría de taxis, seguido de los *pick ups* e utilitarios; en el segundo, que solo reportó nueve inscripciones de vehículos nuevos también predominaron los taxis, y en menor proporción, tractocamiones, camionetas y automóviles particulares.

Cuadro 2.8.10.1. Guaviare - Vichada. Matrículas de vehículos nuevos, según segmentos 2013

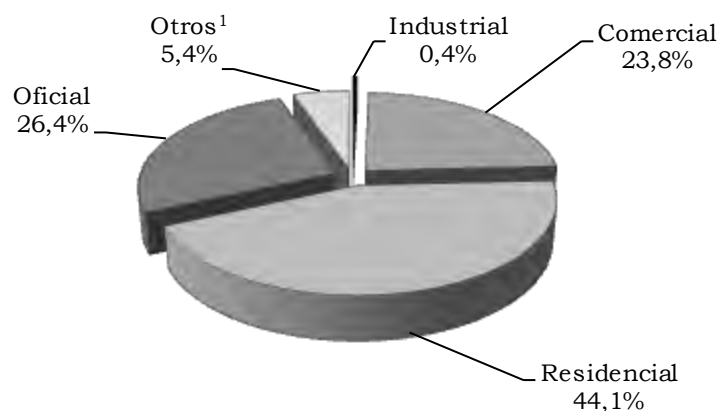
Segmento	Unidades			
	Guaviare	Participación	Vichada	Participación
Total	28	100,0	9	100,0
Taxis	18	64,3	5	55,6
Pick Ups	4	14,3	0	0,0
Tracto camiones	0	0,0	2	22,2
Utilitarios	2	7,1	0	0,0
Automóvil particular	1	3,6	1	11,1
Camionetas	1	3,6	1	11,1
Busetas	1	3,6	0	0,0
Camiones	1	3,6	0	0,0

Fuente: www.econometria.com.co - Información tomada el 3 de marzo de 2014. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.8.11. Servicios públicos

Energía eléctrica. Las estadísticas reportadas por la empresa de energía del Guaviare, registraron en 2013 un aumento anual en el consumo de energía eléctrica de 5,5%. Este crecimiento fue resultado del avance positivo en los usos residencial y oficial, que suman una participación de 70,5% del total, con incrementos anuales de 4,6% y 4,8%, respectivamente; mientras el reglón comercial presentó una variación negativa en 1,4%. San José del Guaviare evolucionó de manera positiva en 4,4% con relación a 2012.

Gráfico 2.8.11.1. Guaviare. Participación del consumo de energía eléctrica, según usos 2013



¹ Incluye especiales, bombeo y alumbrado público.

Fuente: Energuguaviare E.S.P. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA PARA AMAZONÍA Y LA TASA DE INTERÉS REAL NACIONAL 2001 - 2012

Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE, Central⁴

RESUMEN

En el presente capítulo se describen el ciclo de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Amazonía, constituida por los departamentos de Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía; durante el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se desarrollan a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: política monetaria, PIB, tasa de interés real y tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés⁵. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica; para esta investigación, se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

⁴ Elaborado por Zaidy Johanna Méndez Montenegro, economista. Analista Informe de Coyuntura Económica Regional ICER. Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE, ni a la dirección del DIRPEN.

⁵ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa, con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto) y la segunda tiene que ver con su elasticidad, algunas regiones responden de manera más (menos) elástica a los cambios en la política monetaria, en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Se identifican dos grupos de regiones: el núcleo, que es el grupo que responde de

forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza porque tiene un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

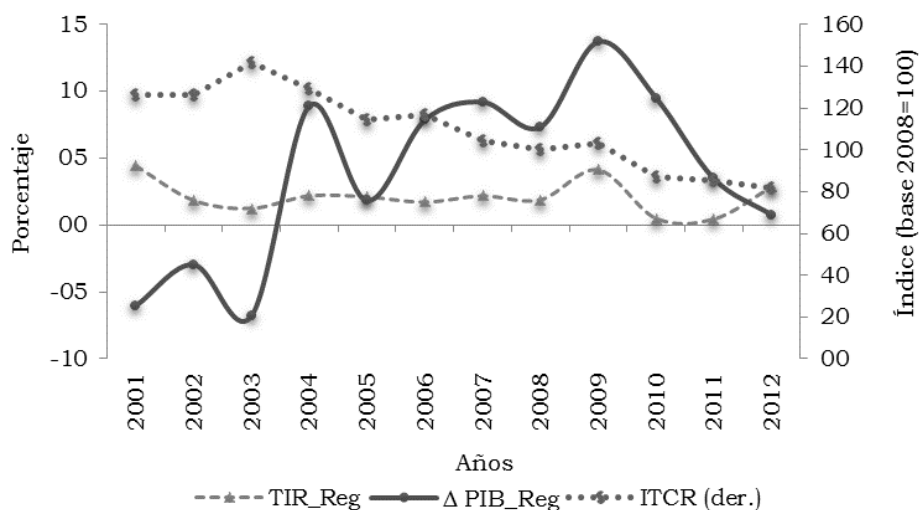
3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. El gráfico 3.3.1.1 presenta un comparativo entre el crecimiento del producto interno bruto (PIB) de la región Amazonía, la tasa de cambio real y la tasa de interés real durante el periodo 2001 - 2012.

El PIB de la región Amazonía registró variaciones negativas solamente entre 2001 - 2003 y a partir de 2004 presentó crecimientos, siendo el mayor en 2009 con 14,1%; sus tasas de crecimiento fueron menores en comparación con las del PIB nacional, que tuvo sus variaciones más bajas en los años 2001 (1,9%), 2002 (2,5%) y 2009 (de 1,7%).

La tasa de interés real (TIR) registrada en 2001 fue la más alta del periodo con 4,5%. Le siguió 2009 cuando a pesar de las medidas tomadas por el Banco de la República para frenar la desaceleración, colocando una tasa de interés nominal más baja, la TIR tuvo un alza notoria y se ubicó en 4,1%, por lo que resultó en una caída de la inflación nacional en mayor magnitud. Sin embargo, ante bajas tasas de interés real, la actividad económica regional no mostró mejoras, lo cual demuestra que en esta región no se asimilan claramente los efectos de la política monetaria.

De 2003 en adelante, el índice de tasa de cambio real (ITCR) mostró una tendencia a la revaluación. Esta situación desestimuló las exportaciones y promovió las importaciones, ya que el nivel relativo de precios de los bienes y servicios producidos en el interior del país es más alto que el de los producidos en el exterior (Romero, 2008).

Gráfico 3.3.1.1. Región Amazonía. Evolución del PIB por región, el índice de tipo de cambio real y la tasa de interés real 2001 - 2012



Fuente: DANE.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

1. **Desaceleración (+,-):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
2. **Recesión (-,-):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
3. **Recuperación (-,+):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
4. **Expansión (+,+):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

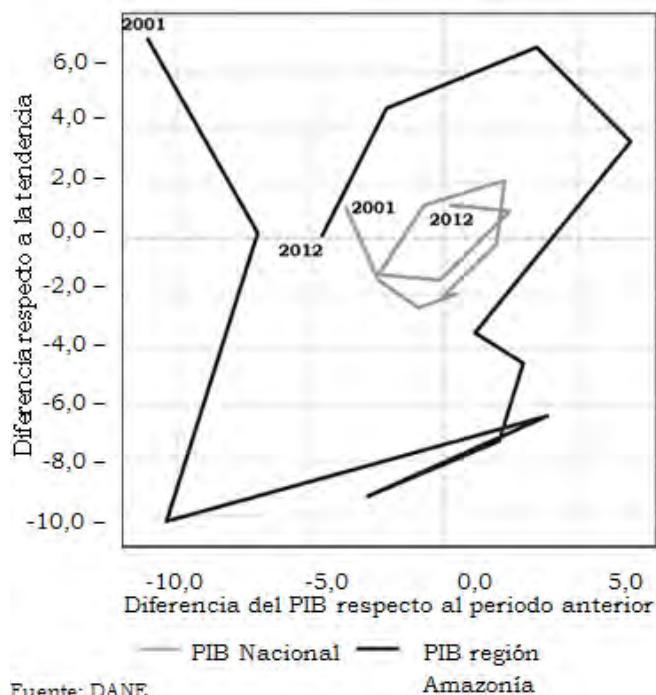
El gráfico 3.3.2.1 muestra el reloj del ciclo económico del PIB nacional y para la región Amazonía, durante el periodo 2001 - 2012.

El ciclo de la región Amazonía fue mucho más amplio que el nacional, sus variaciones respecto al año anterior y sus diferencias con respecto a la tendencia fueron mayores, es decir, el ciclo económico de la región fue más

volátil que el nacional durante el periodo de estudio. A diferencia del ciclo regional, el nacional fue más compacto, e incluso completó dos giros del ciclo en el periodo 2001 - 2012, mientras que la región solo uno. La región Amazonía no hace parte del núcleo del ciclo económico nacional, mostrando un comportamiento cíclicamente más lento a partir de 2006, donde la región registró tres años en recuperación, mientras el ciclo nacional solo uno.

El ciclo de la región aunque solo dibuja un giro —este inicia y termina en desaceleración— pasó por todos los cuadrantes, la mitad de las observaciones se ubicaron en las fases de expansión y desaceleración (con variaciones por encima de la tendencia) y la otra mitad, en las fases de recesión y recuperación. Dentro del periodo de análisis, el ciclo de la región inició en la fase de desaceleración (2001, 2002, 2011 y 2012), pasando por recesión (2003 y 2005), recuperación (2004, 2006, 2007 y 2008) y expansión (2009 y 2010).

**Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Amazonía.
Reloj del ciclo económico, según PIB
2001 - 2012**



Transables y no transables. Las grandes ramas de actividad económica se agruparon en bienes transables y no transables. Se evidenció que tanto el ciclo de transables, como no transables de la región, fueron más amplios que el nacional.

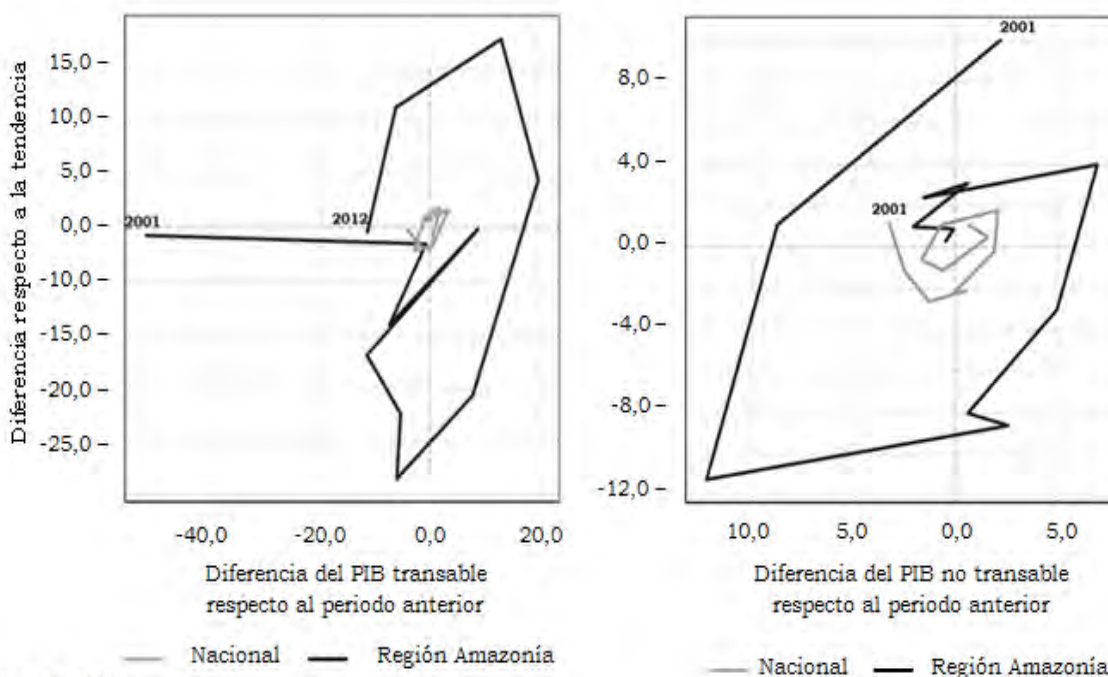
El ciclo de los transables además de estar mucho más alejado de su respectivo nacional, registró rezago en el ciclo de la región durante los primeros siete años. A lo largo del periodo, el ciclo del PIB transables regional logra completar un solo giro, mientras que el ciclo nacional hace dos giros.

Los transables se caracterizaron por estar en una fase recesiva durante el periodo 2001 – 2007, solo interrumpida por la observación de 2004 que se ubicó en la fase de recuperación. En 2008, nuevamente se ubicó en recuperación, durante 2009 y 2010 fue expansión, 2011 pasó a desaceleración y finalizó el ciclo en una recesión dada por el bajo crecimiento respecto al año anterior y la baja tendencia de largo plazo en 2012. El ciclo compartió nueve puntos de giro por debajo de la tendencia de largo plazo en los cuadrantes de recesión y recuperación.

El ciclo de no transables, del 2001 al 2007 tiene el mismo comportamiento amplio respecto del nacional pero entre los años 2008 a 2012, el ciclo se caracterizó por hacerse menos amplio y algo rezagado (se mantienen en fase de desaceleración a excepción del 2009), completando un solo giro del ciclo.

Los no transables dibujaron mejor el ciclo (menos disperso), iniciando el ciclo en fase expansiva (2001, 2007 y 2009), pasando por desaceleración (2002, 2008, 2010 - 2012), recesión (2003) y recuperación (2004 - 2006). Para este grupo de bienes, fueron ocho puntos de giro ubicados por encima de la tendencia de largo plazo, distribuidos en los cuadrantes de expansión y desaceleración.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Amazonía. Reloj del ciclo económico, según bienes y servicios transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. En la composición de la economía de Amazonía durante el periodo observado, históricamente, la gran rama de servicios al inicio de la serie (los tres primeros años) representó en promedio el 71,2% de la participación, seguidos por la actividad agropecuaria con 9,5% promedio y

minería con 8,9%, pero poco a poco la minería fue ganando participación hasta ser la segunda actividad con mayor participación después de los servicios; de esta manera, para la serie 2001 - 2012, servicios representó el 56,8%, minería el 27,9% y agropecuario el 6,7%.

Es difícil establecer una relación entre la tasa de interés, la tasa de cambio, y el ciclo por el que pasa cada actividad de la economía regional. Sin embargo, se puede evidenciar que en seis de las doce observaciones, la economía en la región registró años de variaciones negativas, es decir en los cuadrantes de recesión y recuperación, entre 2003 y 2008. Este comportamiento en presencia de tasas de interés bajas, que oscilaron entre 1,2% (2003) y 2,2% (2004 y 2007). Además los transables mostraron más inestabilidad en sus ciclos que los no transables, esto lo explica la presencia de revaluación.

Las actividades cuyos ciclos tuvieron mayor similitud con los ciclos de la región fueron servicios y minería, esta última marcó recesión en 2003 y 2005, al igual que la región. El comienzo y fin del periodo observado para el total de la región está marcado por fases de desaceleración, en las que también influyeron estas dos actividades. Industria, por su parte, experimentó ciclos recesivos de forma insistente pero que no afectaron por su representatividad en la estructura económica de la región.

Tabla 3.3.2.1. Región Amazonía. TIR nacional, ITCR y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región	TIR	ITCR	Transables			No Transables	
				Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios
2001	Desacel.	4,5	117,6	Recesión	Desacel.	Recesión	Desacel.	Expans.
2002	Desacel.	1,8	117,3	Recuper.	Desacel.	Recesión	Recesión	Desacel.
2003	Recesión	1,2	132,1	Recuper.	Recesión	Expans.	Recesión	Recesión
2004	Recuper.	2,2	120,2	Recuper.	Recuper.	Recesión	Recuper.	Recuper.
2005	Recesión	2,1	106,6	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recuper.
2006	Recuper.	1,7	108,5	Desacel.	Recesión	Recuper.	Desacel.	Recuper.
2007	Recuper.	2,2	97,0	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	Expans.
2008	Recuper.	1,9	93,1	Recesión	Recuper.	Recesión	Expans.	Desacel.
2009	Expans.	4,1	95,9	Recuper.	Expans.	Expans.	Recesión	Expans.
2010	Expans.	0,5	80,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Desacel.
2011	Desacel.	0,4	79,6	Expans.	Recuper.	Desacel.	Recuper.	Desacel.
2012	Desacel.	2,8	75,8	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Desacel.

Fuente: DANE.

CONCLUSIONES

La región Amazonía inició en una fase expansiva en 2001, entre 2003 y 2008 se ubicó en la parte baja del reloj, compartiendo fases recesivas y de recuperación; de 2009 a 2012 ocupó la parte superior, entre expansión y

desaceleración. Estos movimientos fueron muy similares a los registrados por la actividad de servicios.

Finalmente, la región Amazonía tiene un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo económico del país. Sin embargo, basó su economía durante gran parte del periodo observado en la actividad de servicios, aunque la minería también ha venido tomando importancia en esta región. Es así que, para la serie 2001 - 2012, servicios representó el 56,8%, minería el 27,9% y agropecuario el 6,7%. La actividad de servicios influyó, convirtiéndola en una economía más dinámica y más estable, con más fases expansivas.

La tasa de cambio pudo tener influencia positiva sobre la economía en la región Amazonía que, además de estar favorecida por una actividad minera en expansión, tiene una actividad de servicios fortalecida, que se beneficia de una moneda encarecida.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm. 394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R., Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*, Núm. 12, pp. 39-40, Medellín: Universidad de Antioquia.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Pascual, J. M^a & Fernández, A. (2008). *La gobernanza democrática: un nuevo enfoque para los grandes retos urbanos y regionales*. Junta de Andalucía, Consejería de Gobernación. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de: <http://www.aeryc.org/correspondencia/puerto%20rico/PUB%20BOGOTA%20>

[JA%20GOBERNANZA%20DEMOCRATICA,%20NUEVO%20ENFOQUE%20RETOS%20URBANOS%20Y%20REGIONALES.pdf](#)

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Bogotá: Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A., 2° edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2°, edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos
2011 - 2012**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO⁶

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

⁶ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Departamento Administrativo Nacional de Estadística. *Producto Interno Bruto, Boletín de prensa*. Recuperado en junio de 2014 de http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/pib/bolet_PIB_IIItrim13.pdf

_____. *PIB a precios corrientes por departamento base 2005*. Recuperado en mayo de 2014 de http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/pib/departamentales/B_2005/PIB_Departamentos_2011prel_2012def.xls

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Capital: Guainía - Inírida, Guaviare - San José del Guaviare, Putumayo - Mocoa, Vaupés - Mitú y Vichada - Puerto Carreño.

Extensión: 307.960 km²

Municipios: 25

Corregimientos departamentales: 11

Población en 2013: 596.583 habitantes

Geografía humana: en estos departamentos se destaca la alta proporción de población indígena, especialmente en Guainía, Vaupés y Vichada.

Actividades económicas: Guainía presenta dos tipos de economía: una tradicional, desarrollada fundamentalmente por las comunidades indígenas y campesinos de subsistencia, y otra, que incluye la explotación minera y el comercio. Infortunadamente también hay una notoria presencia de cultivos ilícitos.

La economía del Vichada tiene como principales actividades la ganadería, en la cual se destaca la vacuna. La agricultura, por ser incipiente, tiene como destino sólo el autoconsumo. La pesca constituye un importante renglón económico. El mimbre y el chiqui-chiqui son dos variedades forestales que se explotan por la población indígena. Los principales productos artesanales son las manufacturas en cuero, las confecciones textiles y las escobas.

La economía del Vaupés se basa principalmente en la producción agrícola y minera; sobresalen los cultivos transitorios, realizados por colonos como medio de subsistencia. Este departamento cuenta con establecimientos comerciales ubicados, principalmente, en su capital: Mitú.

La economía del Guaviare se fundamenta en la producción agropecuaria. La agricultura en general es de bajo rendimiento y se practica en forma tradicional.

En Putumayo las actividades económicas de mayor importancia son la agricultura, la ganadería y la minería. Además, se han descubierto yacimientos de petróleo en el municipio de Orito. Existen yacimientos de oro de veta y aluvión en las formaciones geológicas del denominado Macizo Colombiano. Se encuentra gran variedad de maderas para la construcción, plantas medicinales, oleaginosas, fibrosas y resinosas (como el caucho, balata e incienso).